



GOBIERNO DE PUERTO RICO

Junta de Planificación
Oficina del Gobernador

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR Puerto Rico

Economic Report to the Governor

2016





GOBIERNO DE PUERTO RICO

Junta de Planificación
Oficina del Gobernador

31 de marzo de 2017

Hon. Ricardo Rosselló Nevares

Gobernador de Puerto Rico
La Fortaleza
San Juan, Puerto Rico 00902-0082

Estimado señor Gobernador:

Presentamos para su consideración, *"El Informe Económico al Gobernador y a la Asamblea Legislativa"*, correspondiente al año fiscal 2016, en cumplimiento con las disposiciones de la Ley Núm. 75 del 24 de junio de 1975.

El Informe contiene un análisis económico de los desarrollos ocurridos en el sector público y privado de la economía de Puerto Rico, así como su impacto durante el año fiscal 2016. Además, presenta las proyecciones económicas para los años 2017 y 2018. Igualmente, muestra un análisis de la economía de los Estados Unidos y de la economía mundial.

A su vez, incluimos capítulos especiales sobre varios aspectos importantes de nuestra economía, tales como: La Productividad en Puerto Rico: Una visión General; La importancia de los coeficientes de Empleo como Medida de Productividad y Los Servicios de los Intermediarios Financieros Medidos Indirectamente (SIFMI).

Cordialmente,


María del C. Gordillo Pérez
Presidenta Designada

Anejo



**INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR
Y A LA ASAMBLEA LEGISLATIVA**

ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR
AND TO THE LEGISLATIVE ASSEMBLY

2016

María del C. Gordillo Pérez
Presidenta - Chairperson

Programa de Planificación Económica y Social
Program of Economic and Social Planning

Alejandro Díaz Marrero
Director - Director

Subprograma de Análisis Económico
Subprogram of Economic Analysis

Luis Avilés Rivera
Director - Director

Gobierno de Puerto Rico
Oficina del Gobernador
Junta de Planificación



Government of Puerto Rico
Office of the Governor
Planning Board

Marzo - March 2017

Programa de Planificación Económica y Social

Alejandro Díaz Marrero
Director

Oneida Cruz González
Administradora de Sistemas de Oficina

Grupo de Trabajo

Coordinación
Luis Avilés Rivera

Edición
Rebecca Rivera Torres
Ivelisse Prado Ortiz
Roberto González Navarro

Colaboradores
Ángel L. Ruiz Mercado, Ph.D.
Prof. Francisco E. Martínez-Aponte
Miriam N. García Velázquez
Elda I. Pares Rosado
Maribel Santiago Torres
Ronald Irizarry Velázquez

Apoyo secretarial
Oneida Cruz González

Montaje y Diseño Gráfico
Nancy Más Marrero

Subprograma de Análisis Económico

Sr. Luis E. Avilés Rivera
Director
aviles_l@jp.pr.gov
787-723-6200 ext. 16641

Personal Administrador de Sistemas de Oficina
Carmen Sidel Carrasquillo Cuesta

Unidad de Estadísticas de la Construcción

Frank Matos Ramos
Lester Álvarez Torres
Héctor R. Crespo Cordero

Unidad de Ingreso Neto

Juan Cruz Urbina
Maribel Santiago Torres
Carmen M. Jiménez Franco
Ivonne M. Narváez Rivera
Wanda I. Rivera Montes
Yajaira Soliveras Morales

Unidad de Producto Bruto

Alejandro Díaz Marrero
René J. Reyes Medina

Unidad Resto del Mundo

Gerardo Sánchez Duvergé
William Galindo Irizarry
Glorimar Morales Rivera

Subprograma de Análisis Social, Modelos y Proyecciones

Miriam N. García Velázquez
Directora

Nelson López Esquerdo
Evelyn Ortiz Maldonado
Ronald Irizarry Velázquez
Joel Viera Pedroza
Leena Khan Khanam
Miriam Cardona de Jesús
Betty González Rivera
Wilkins Roman Samot
Vivecalyn Díaz Ocaña
Norberto Pizarro Caballero
Marta Rosa Bauza
Giselle Sánchez Franco

Subprograma de Estadísticas

Maggie Pérez Guzmán
Directora

Carmen Santos Marrero
Administradora de Sistemas de Oficina

Marielí Álvarez Ulloa
Daysi Rodríguez Nieves

Oficina del Censo

Maggie Pérez Guzmán
Directora Interina

Alejandro Guerrero Rodríguez

Oficina de Revisión de Propuestas Federales

Roberto González Navarro
Director

Ileana Andino Pagán
Auxiliar de Sistemas de Oficina

PREFACIO

El **Informe Económico al Gobernador y a la Asamblea Legislativa 2016** contiene un análisis del comportamiento de la actividad económica de Puerto Rico durante el año fiscal 2016 y las perspectivas para los años fiscales 2017 y 2018. Éste se compone de SEIS secciones sobre temas de relevancia, tanto para el sector público como el privado. Además del análisis de la economía de Puerto Rico, se incorpora un breve análisis de la economía de Estados Unidos y la economía mundial. Conjuntamente, para este año se presentan capítulos especiales sobre varios aspectos importantes y sobresalientes en nuestra economía. Estos son los siguientes; La Productividad en Puerto Rico: Una Visión General; La importancia de los coeficientes de empleo como medida de productividad y Los servicios de los intermediarios financieros medidos indirectamente (SIFMI).

Preparar el Informe Económico no sería posible sin la dedicación y esfuerzo de las personas que laboran en el Programa de Planificación Económica y Social de la Junta de Planificación de Puerto Rico. La producción de este Informe requiere el cuadro de las Cuentas Sociales de Puerto Rico, a cargo del Subprograma de Análisis Económico, con el apoyo de los Subprogramas de Análisis Social, Modelos y Proyecciones, el Subprograma de Estadísticas y la Oficina del Censo. La preparación del cierre de las Cuentas Sociales anual es un proceso arduo cuya complejidad requiere un amplio conocimiento del funcionamiento de la economía del país. El sistema de contabilidad de las Cuentas Sociales de Puerto Rico es un registro esquematizado que describe las características de las actividades económicas y sus resultados en la economía. Con este instrumento económico se obtiene una representación cuantificada de toda la economía de nuestro país, a partir del registro de los flujos y fondos originados entre sus unidades económicas y con el exterior. Por orden ministerial, la Junta de Planificación de Puerto Rico ha llevado a cabo el proceso de la contabilidad de las Cuentas Sociales desde su inicio en la década de 1950.

Reconociendo la extraordinaria labor que realiza todo el personal del Programa de Planificación Económica y Social, este Informe se dedica a ellos. Estamos seguros que este Informe servirá de instrumento de guía para la formulación de la política pública, así como una herramienta útil para todos los economistas y estudiosos de la economía de Puerto Rico.

TABLA DE CONTENIDO

PREFACIO	iii
----------------	-----

CAPITULO	Página
-----------------	---------------

I ECONOMÍA DE PUERTO RICO

Producto bruto.....	3
Gastos de consumo personal	4
Gastos de consumo del gobierno.....	6
Inversión interna bruta total.....	7
Ventas netas al resto del mundo	8
Producto interno bruto	8
Ingreso neto.....	8
Ingreso personal	11
Situación económica de las personas	12
Activos financieros de las personas.....	12
Deuda de los consumidores.....	13
Empleo y desempleo	13
Actividad sectorial	15
Agricultura	15
Manufactura.....	15
Comercio	16
Bienes raíces y renta	16
Servicios.....	16
Finanzas y seguros	17
Gobierno.....	17
Ingresos netos al Fondo General.....	17
Deuda pública.....	17
Actividad turística.....	18
La Economía en el año fiscal 2017: Indicadores Económicos Mensuales	19
Mercado Laboral.....	19
Ingresos Netos al Fondo General.....	22
Producción y Ventas de Cemento	23
Generación y Consumo de Energía Eléctrica.....	24
Comercio Exterior	25
Ventas al Detalle	26

Registro y Ocupación Turística.....	26
Índice General de Precios al Consumidor.....	27
Quiebras.....	27
Índice Coincidente de Actividad Económica.....	28
Proyecciones Macroeconómicas para los Años Fiscales 2017 y 2018.....	29
Variables exógenas de Puerto Rico.....	29
Exportaciones de mercancía ajustada	29
Gastos de visitantes	30
Construcción.....	30
Maquinaria y equipo.....	30
Transferencias federales	30
Perspectivas Económicas para los años fiscales 2016 y 2017 en el contexto de su tendencia histórica	31
Producto bruto.....	31
Consumo de las personas.....	31

II ECONOMÍA DE ESTADOS UNIDOS

Introducción.....	3
Componentes del Producto Interno Bruto.....	3
Perspectivas para los años fiscales 2017 a 2021.....	5
Mercado Laboral.....	6
Inflación.....	11
Política monetaria.....	11
Precios del barril de petróleo	13
Sector externo: balanza comercial	14
Mercado de vivienda.....	15
Inversión en construcción	15
Permisos de construcción otorgados.....	17
Ventas de casas nuevas	18
Ventas de casas usadas	18
Tasa de interés hipotecaria convencional 30 años.....	18
Posibles Medidas Económicas del Presidente electo Donald Trump.....	20
Bibliografía.....	21

III ECONOMÍA MUNDIAL

Economía mundial.....	3
Economías avanzadas	3
Mercados emergentes y en desarrollo.....	3
Perspectivas mundiales (2017-2018).....	4

Economías avanzadas	4
Economías emergentes y en desarrollo	5

IV LA PRODUCTIVIDAD EN PUERTO RICO: UNA VISIÓN GENERAL

Trasfondo Histórico.....	3
La Productividad: una visión general.....	6
Introducción	6
Medición de la Productividad en Puerto rico por sector principal	8
Cambios en los niveles y tasas de cambio en la productividad de la economía	
Economía de Puerto Rico	8
Tendencias en la productividad por sector industrial	9
Agricultura	10
Construcción	12
Manufactura total	13
Sector terciario.....	17
Comentarios finales	19
Bibliografía.....	21

V LA IMPORTANCIA DE LOS COEFICIENTES DE EMPLEO COMO MEDIDA DE PRODUCTIVIDAD

Introducción	3
El caso de Puerto Rico	5
Los coeficientes de empleo: 1963-2007.....	6
Introducción	6
Modelo para estimar coeficientes de empleo	6
Resultados.....	9
La productividad del sistema	11
Comentarios finales.....	16
Bibliografía.....	18
Notas.....	21

VI LOS SERVICIOS DE LOS INTERMEDIARIOS FINANCIEROS MEDIDOS INDIRECTAMENTE (SIFMI)

Introducción	3
Fundamentos Metodológicos.....	5
El interés neto	5
Fundamentos de los SIFMI.....	5
El Sistema de Cuentas Sociales 1993 de las Naciones Unidas (SCN 1993)	5
El Sistema de Cuentas Sociales 2008 de las Naciones Unidas (SCN 2008).....	6

Las fuentes de los datos.....	7
Los Resultados Obtenidos	8
Los estimados de los SIFMI	8
Los datos	8
El método	9
Como se obtuvieron los SIFMI	9
Consumo final y Compras intermedias	10
La base de préstamos y depósitos.....	11
Las tasas de referencia.....	13
Determinación de los servicios implícitos	14
Los estimados de los SIFMI	16
El Impacto de los SIFMI en las Cuentas Sociales	17
La distribución de los SIFMI por sector de negocios	21
La distribución de los SIFMI por sector principal con categorías alternas.....	23
Próximos pasos	26
Las tasas de pérdidas	26
Sector de los seguros	26
Transacciones en el extranjero de los bancos comerciales.....	26
Los SIFMI en términos reales	27
Otros temas	27
Anejos	28
Bibliografía.....	33

INDICE DE GRÁFICAS

I ECONOMÍA DE PUERTO RICO

1	Producto Bruto.....	4
2	Crecimiento Porcentual Anual del Producto Bruto.....	4
3	Gastos de Consumo Personal a precios corrientes.....	4
4	Gastos de Consumo Personal a precios constantes.....	4
5	Gastos de Consumo en el Gobierno a precios corrientes.....	7
6	Gastos de Consumo en el Gobierno a precios constantes.....	7
7	Inversión Interna Bruta a precios corrientes.....	7
8	Transacciones con el Resto del Mundo.....	8
9	Ingreso Neto.....	9
10	Ingreso Personal Disponible.....	12
11	Empleo Promedio Total.....	19
12	Grupo Trabajador.....	20
13	Tasa de Participación.....	20
14	Tasa de Desempleo.....	21
15	Empleo por Cuenta Propia.....	21
16	Empleo Asalariado No agrícola Total.....	22
17	Ingresos Netos al Fondo General.....	22
18	Producción de Cemento.....	23
19	Ventas de Cemento.....	23
20	Generación de Energía Eléctrica.....	24
21	Consumo de Energía Eléctrica.....	24
22	Exportaciones.....	25
23	Importaciones.....	25
24	Registros en Hoteles y Paradores.....	26
25	Tasa de Ocupación en Hoteles y Paradores.....	26
26	Ventas al Detalle.....	27
27	Índice General de Precios al Consumidor.....	27
28	Quiebras Totales.....	28
29	Índice Coincidente de Actividad Económica.....	28

II ECONOMÍA DE ESTADOS UNIDOS

1	Producto interno bruto real.....	4
2	Proyección producto interno bruto real.....	5
3	Tasa de desempleo y número de desempleados.....	6
4	Tasa de desempleo por género.....	7
5	Tasa de desempleo por nivel educacional.....	8

6 Empleo asalariado no agrícola.....	9
7 Empleo asalariado no agrícola sector privado y gobierno.....	9
8 Empleo asalariado no agrícola - Producción de bienes.....	10
9 Empleo asalariado no agrícola - Producción de servicios.....	10
10 Tasa de inflación.....	11
11 Tasa de Interés de Referencia.....	13
12 Precios del Barril de Petróleo.....	13
13 Balance Comercial de Estados Unidos.....	14
14 Exportaciones e Importaciones.....	15
15 Inversión en Construcción.....	16
16 Inicios de Construcción.....	16
17 Permisos de Construcción Aprobados.....	17
18 Venta de Nuevas Unidades de Vivienda.....	18
19 Venta de Casas Usadas.....	19
20 Tasa de Interés Hipotecaria.....	19

III ECONOMÍA MUNDIAL

1 Tasas de crecimiento del producto interno bruto real.....	4
2 Tasas de crecimiento del producto interno bruto real (Economías avanzadas seleccionadas, 2015 -2018).....	5
3 Tasas de crecimiento del producto interno bruto real (Economía mundial, Economías avanzadas, Economías emergentes).....	5

VI LOS SERVICIOS DE LOS INTERMEDIARIOS FINANCIEROS MEDIDOS INDIRECTAMENTE (SIFMI)

1 Tasas de referencia y de interés.....	14
2 Valor de los servicios financieros implícitos.....	21

INDICE DE TABLAS

I ECONOMÍA DE PUERTO RICO

1	Producto Bruto a Precios Corrientes.....	3
2	Producto Bruto a Precios Constantes de 1954.....	5
3	Gastos de Consumo Personal por tipo Principal de Producto.....	6
4	Producto Interno Bruto por Sector Industrial Principal.....	9
5	Distribución Funcional del Ingreso Neto por Sector Industrial Principal.....	10
6	Ingreso Personal.....	11
7	Activos Financieros de las Personas.....	13
8	Deuda de los Consumidores.....	14
9	Estado de Empleo de las Personas de 16 Años de Edad y Más.....	14
10	Número de Personas Empleadas por Sector Industrial Principal.....	15
11	Ingresos Netos al Fondo General.....	18
12	Número y Gastos de Visitantes en Puerto Rico.....	19
13	Variables Macroeconómicas Seleccionadas: Años Fiscales.....	32
14	Tasas de Crecimiento Anual de Variables Macroeconómicas Seleccionadas.....	32
15	Variables Macroeconómicas Seleccionadas: Años Fiscales.....	33
16	Tasas de Crecimiento Anual de Variables Macroeconómicas Seleccionadas.....	33
17	Principales Variables Exógenas.....	34
18	Tasas de Crecimiento Anual de Principales Variables Exógena.....	34

II ECONOMÍA DE ESTADOS UNIDOS

1	Indicadores macroeconómicos.....	4
2	Perspectivas de variables macroeconómicas reales.....	6
3	Tasa de desempleo, ajustada estacionalmente.....	7

III ECONOMÍA MUNDIAL

1	Panorama de las Proyecciones de Perspectivas de la Economía Mundial.....	7
---	--	---

IV LA PRODUCTIVIDAD EN PUERTO RICO: UNA VISIÓN GENERAL

1	Producto interno bruto, empleo e índices de productividad.....	8
2	Tasas de crecimiento del PIB, empleo y niveles de productividad.....	9
3	Datos comparativos de empleo y producto interno bruto de la agricultura con la economía total.....	10
4	Producto interno bruto, empleo, niveles e índices de productividad de la agricultura.....	11
5	Tasas de crecimiento del PIB, empleo y niveles de productividad agrícola.....	11
6	Producto interno bruto, empleo, niveles e índices de productividad de la construcción.....	12

7	Tasas de crecimiento del PIB, empleo y niveles de productividad de la construcción.....	13
8	Producto interno bruto, empleo, niveles e índices de productividad de la manufactura	14
9	Tasas de crecimiento del PIB, empleo y niveles de productividad de la manufactura	15
10	Productividad de las industrias de servicios por categoría.....	16
11	Niveles de productividad de las industrias de servicios por categoría.....	18

V LA IMPORTANCIA DE LOS COEFICIENTES DE EMPLEO COMO MEDIDA DE PRODUCTIVIDAD

1	Productividad parcial.....	9
2	Coeficientes Directos de Empleo de la Manufactura	10
3	Tasa porcentual de cambio en la productividad parcial	12
4	Productividad del sistema de insumo laboral	13
5	Comparación de la productividad por industria y productividad del sistema de manufactura.....	14
6	Coeficientes directos e indirectos de empleo en la manufactura	15

VI LOS SERVICIOS DE LOS INTERMEDIARIOS FINANCIEROS MEDIDOS INDIRECTAMENTE (SIFMI)

1	Distribución de los préstamos de los bancos comerciales y las cooperativas de ahorro y crédito.....	11
2	Distribución de los depósitos en bancos comerciales y cooperativas de ahorro y crédito.....	12
3	Tasas medias de interés para los depósitos y los préstamos por tipo de los bancos comerciales y las cooperativas.....	12
4	Tasas de referencia	13
5	Márgenes de los depósitos y por tipo de préstamos.....	14
6	Servicio de los préstamos por tipo: Bancos comerciales y cooperativas de ahorro y crédito	15
7	Servicio implícitos a los depósitos de bancos comerciales y cooperativas de ahorro y crédito	16
8	SIFMI para los bancos comerciales, las cooperativas de ahorro y crédito y las cooperativas de crédito federales.....	16
9	SIFMI de bancos comerciales y cooperativas de ahorro y crédito	17
10	Imputación de los servicios financieros bancos comerciales.....	18
11	Puerto Rico - SIFMI 2015.....	20
12	SIFMI y la Imputación de servicios financieros de la Junta de Planificación	21
13	Servicios financieros imputados por sector industrial.....	22
14	Servicios financieros implícitos por sector industrial.....	23
15	SIFMI - Puerto Rico 2015 Método alterno.....	24
16	SIFMI y la imputación servicios financieros de la Junta de Planificación Método alterno	25
17	Servicios financieros implícitos por sector industrial Método alterno.....	25

ANEJOS DEL CAPÍTULO DE SERVICIOS INTERMEDIARIOS

1	Distribución por tipos de los Prestamos de las Cooperativas y los Bancos Comerciales.....	28
2	Distribución de los servicios de los depósitos por Sector de Gasto de los Bancos Comerciales.....	28
3	Distribución de los Servicios de los Depósitos por Sector de los Bancos Comerciales.....	29
4	Puerto Rico - SIFMI	29
5	Los SIFMI por sector industrial	30
6	Puerto Rico - SIFMI	31
7	Los SIFMI por sector industrial	32

**ECONOMIA DE PUERTO RICO
EN EL AÑO FISCAL 2016**

LA ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2016

Producto Bruto

El Producto Bruto (PB) representa el valor en el mercado de la producción económica originada por los residentes del país. En el año fiscal 2016, el PB de Puerto Rico totalizó \$70,134.5 millones a precios corrientes (**Tabla 1**). A precios constantes o reales, el valor fue \$6,233.9 millones, lo que reflejó una disminución de 1.1 por ciento, respecto al año fiscal 2015. Durante los años fiscales 2015 y 2014 esta variable presentó reducciones de 0.7 y 1.8 por ciento, respectivamente (**Gráficas 1 y 2**).

Tabla 1: Producto Bruto

(En millones de dólares - Años fiscales)

	2014r	2015r	2016p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2015-2014	2016-2015	2015/2014	2016/2015
Producto interno bruto	102,445.8	103,143.5	105,034.5	697.7	1,891.0	0.7	1.8
Producto bruto total	68,797.5	69,570.2	70,134.5	772.7	564.3	1.1	0.8
Demanda interna de bienes y servicios	82,091.9	79,520.0	78,424.1	(2,571.9)	(1,095.9)	(3.1)	(1.4)
Gastos de consumo personal	61,899.4	61,598.3	61,180.8	(301.1)	(417.5)	(0.5)	(0.7)
Artículos duraderos	5,835.0	5,710.4	5,692.5	(124.6)	(17.9)	(2.1)	(0.3)
Artículos no duraderos	24,648.7	24,753.6	23,826.8	104.9	(926.8)	0.4	(3.7)
Servicios	31,415.6	31,134.3	31,661.5	(281.3)	527.2	(0.9)	1.7
Gastos de consumo del gobierno	11,032.6	9,136.6	8,634.6	(1,896.0)	(502.0)	(17.2)	(5.5)
Central	8,216.5	6,351.2	5,881.8	(1,865.3)	(469.4)	(22.7)	(7.4)
Municipios	2,816.1	2,785.4	2,752.8	(30.7)	(32.6)	(1.1)	(1.2)
Inversión interna bruta, total	9,159.9	8,785.2	8,608.6	(374.7)	(176.6)	(4.1)	(2.0)
Cambio en inventarios	128.6	121.2	345.9	(7.4)	224.7	(5.8)	185.4
Inversión interna bruta de capital fijo	9,031.3	8,663.9	8,262.7	(367.4)	(401.2)	(4.1)	(4.6)
Construcción	3,405.4	3,164.6	2,824.7	(240.8)	(339.9)	(7.1)	(10.7)
Empresas privadas	1,849.8	1,888.0	1,884.0	38.2	(4.0)	2.1	(0.2)
Empresas públicas	940.1	750.0	502.1	(190.1)	(247.9)	(20.2)	(33.1)
Gobierno	615.4	526.6	438.5	(88.8)	(88.1)	(14.4)	(16.7)
Central	381.6	322.5	240.3	(59.1)	(82.2)	(15.5)	(25.5)
Municipios	233.8	204.1	198.2	(29.7)	(5.9)	(12.7)	(2.9)
Maquinaria y equipo	5,625.9	5,499.4	5,438.0	(126.5)	(61.4)	(2.2)	(1.1)
Empresas privadas	5,435.8	5,276.6	5,216.1	(159.2)	(60.5)	(2.9)	(1.1)
Empresas públicas	46.6	49.8	49.3	3.2	(0.5)	6.9	(1.0)
Gobierno	143.5	172.9	172.6	29.4	(0.3)	20.5	(0.2)
Central	94.3	124.6	125.0	30.3	0.4	32.1	0.3
Municipios	49.2	48.3	47.6	(0.9)	(0.7)	(1.8)	(1.4)
Ventas netas al resto del mundo	(13,294.4)	(9,949.9)	(8,289.6)	3,344.5	1,660.3	25.2	16.7
Ventas	74,544.0	78,107.7	81,209.9	3,563.7	3,102.2	4.8	4.0
Mercancía	67,758.1	70,899.9	73,199.0	3,141.8	2,299.1	4.6	3.2
Servicios	6,785.9	7,207.8	8,010.9	421.9	803.1	6.2	11.1
Compras	87,838.4	88,057.6	89,499.5	219.2	1,441.9	0.2	1.6
Mercancía	48,473.1	48,800.0	48,859.7	326.9	59.7	0.7	0.1
Servicios	39,365.3	39,257.6	40,639.8	(107.7)	1,382.2	(0.3)	3.5

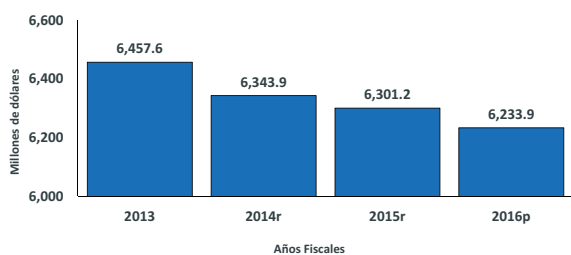
r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Gráfica 1
Producto Bruto

(Precios Constantes, años fiscales 2013 a 2016)

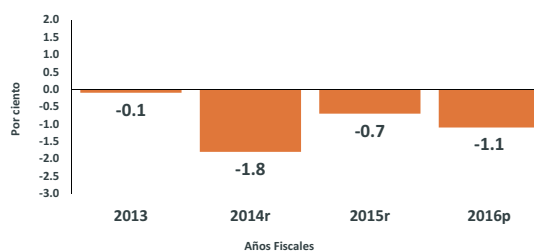


r- revisado
p- preliminar

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Gráfica 2
Crecimiento Porcentual Anual del Producto Bruto

(Precios Constantes, años fiscales 2013 a 2016)



r- revisado
p- preliminar

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

A precios corrientes, la demanda interna alcanzó la cifra de \$78,424.1 millones en el año fiscal 2016 comparado con \$79,520 millones en el año fiscal 2015 para una merma de 1.4 por ciento.

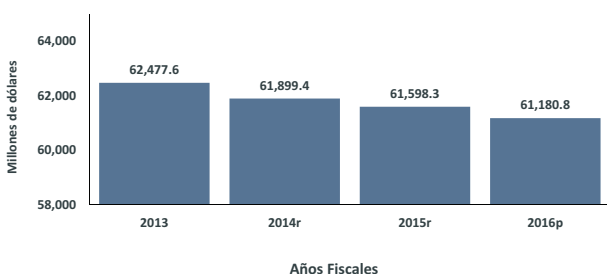
En el año fiscal 2016, la demanda interna de bienes y servicios compuesta por los gastos de consumo personal, gastos de consumo gubernamental y la inversión interna bruta experimentó una reducción de 1.7 por ciento a precios constantes (**Tabla 2**).

Gastos de consumo personal

Los gastos de consumo personal representan el componente principal dentro de la demanda interna. El peso de esta variable es relevante, por lo que su cambio y el de sus componentes afectan el crecimiento anual de la economía. Hay tres categorías de gastos de consumo: artículos duraderos, artículos no duraderos y servicios. A precios corrientes, en lo que respecta a esta categoría de gastos el renglón de servicios es el que tiene mayor participación (alrededor de 51.8 por ciento) en la canasta del consumidor puertorriqueño. Le sigue el renglón de artículos no duraderos con la participación de 38.9 por ciento. Los artículos duraderos representan cerca del 9.3 por ciento del total. Los gastos de consumo personal a precios corrientes sumaron \$61,180.8 millones en el año fiscal 2016 y el nivel del año fiscal 2015 fue de \$61,598.3 millones. Esto representó una disminución de \$417.5 millones ó 0.7 por ciento (**Gráfica 3**).

Gráfica 3
Gastos de Consumo Personal

(Precios Corrientes, años fiscales 2013 a 2016)

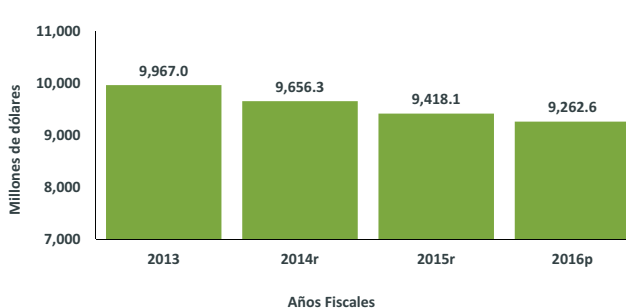


r- revisado
p- preliminar

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Gráfica 4
Gastos de Consumo Personal

(Precios Constantes, años fiscales 2013 a 2016)



r- revisado
p- preliminar

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Tabla 2: Producto Bruto a Precios Constantes

(En millones de dólares - Años fiscales - 1954 = 100.0)

	2014r	2015r	2016p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2015-2014	2016-2015	2015/2014	2016/2015
Producto interno bruto	10,434.1	10,318.0	10,049.1	(116.1)	(268.9)	(1.1)	(2.6)
Producto bruto total	6,343.9	6,301.2	6,233.9	(42.7)	(67.3)	(0.7)	(1.1)
Demanda interna de bienes y servicios	12,882.3	12,462.5	12,253.7	(419.8)	(208.8)	(3.3)	(1.7)
Gastos de consumo personal	9,656.3	9,418.1	9,262.6	(238.2)	(155.5)	(2.5)	(1.7)
Artículos duraderos	1,645.7	1,713.2	1,664.1	67.5	(49.1)	4.1	(2.9)
Artículos no duraderos	3,696.6	3,571.8	3,347.0	(124.8)	(224.8)	(3.4)	(6.3)
Servicios	4,314.0	4,133.1	4,251.5	(180.9)	118.4	(4.2)	2.9
Gastos de consumo del gobierno	1,877.4	1,686.2	1,605.1	(191.2)	(81.1)	(10.2)	(4.8)
Central	1,358.5	1,174.0	1,103.1	(184.5)	(70.9)	(13.6)	(6.0)
Municipios	519.0	512.2	502.0	(6.8)	(10.2)	(1.3)	(2.0)
Inversión interna bruta, total	1,348.5	1,358.3	1,386.0	9.8	27.7	0.7	2.0
Cambio en inventarios	11.2	99.1	144.2	87.9	45.1	---	---
Inversión interna bruta de capital fijo	1,337.3	1,259.1	1,241.8	(78.2)	(17.3)	(5.8)	(1.4)
Construcción	357.5	327.8	294.1	(29.7)	(33.7)	(8.3)	(10.3)
Empresas privadas	194.2	195.6	196.2	1.4	0.6	0.7	0.3
Empresas públicas	98.7	77.7	52.3	(21.0)	(25.4)	(21.3)	(32.7)
Gobierno	64.6	54.5	45.6	(10.1)	(8.9)	(15.6)	(16.3)
Central	40.1	33.4	25.0	(6.7)	(8.4)	(16.7)	(25.1)
Municipios	24.5	21.1	20.6	(3.4)	(0.5)	(13.9)	(2.4)
Maquinaria y equipo	979.9	931.3	947.7	(48.6)	16.4	(5.0)	1.8
Empresas privadas	946.8	893.6	909.9	(53.2)	16.3	(5.6)	1.8
Empresas públicas	8.1	8.4	8.6	0.3	0.2	3.7	2.4
Gobierno	25.0	29.2	30.1	4.2	0.9	16.8	3.1
Central	16.4	21.1	21.8	4.7	0.7	28.7	3.3
Municipios	8.6	8.1	8.3	(0.5)	0.2	(5.8)	2.5
Ventas netas al resto del mundo	(6,538.4)	(6,161.3)	(6,019.8)	377.1	141.5	5.8	2.3
Ventas	5,718.6	5,952.3	6,143.9	233.7	191.6	4.1	3.2
Mercancía	4,985.5	5,204.8	5,294.7	219.3	89.9	4.4	1.7
Servicios	733.0	747.5	849.2	14.5	101.7	2.0	13.6
Compras	12,257.0	12,113.6	12,163.7	(143.4)	50.1	(1.2)	0.4
Mercancía	6,395.7	6,322.9	6,281.0	(72.8)	(41.9)	(1.1)	(0.7)
Servicios	5,861.3	5,790.7	5,882.7	(70.6)	92.0	(1.2)	1.6

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

A precios constantes, el gasto de consumo personal en el año fiscal 2016 registró \$9,262.6 millones, una disminución de 1.7 por ciento en comparación con el año fiscal 2015, donde ascendió a \$9,418.1 millones. Dicho comportamiento estuvo sustentado por una reducción en los gastos de consumo de bienes duraderos. Solamente el gasto de consumo personal de servicios experimentó un incremento a precios constantes. Hay que destacar que los gastos de consumo personal representaron el 75.6 por ciento de la demanda interna real en el año fiscal 2016 (**Gráfica 4**).

Al examinar los gastos de consumo personal por tipo principal de producto a precios corrientes refleja que los servicios médicos y funerarios constituyen el renglón de mayor importancia en el año fiscal 2016. Estos representaron 22.1 por ciento del total, con un valor de \$13,503.8 millones. En segundo lugar, se encuentran los gastos de consumo personal en vivienda que totalizaron \$11,413.9 millones en el año fiscal 2016, con un aumento de \$696.8 millones o 6.5 por ciento y una participación relativa de 18.7 por ciento. El renglón de alimentos ocupó el tercer lugar de

importancia con un valor de \$8,365.7 millones en el año fiscal 2016 y una participación relativa de 13.7 por ciento (**Tabla 3**).

Tabla 3: Gastos de Consumo Personal por tipo Principal de Producto

(En millones de dólares - Años fiscales)

	2014r	2015r	2016p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2015-2014	2016-2015	2015/2014	2016/2015
Total	61,899.4	61,598.3	61,180.8	(301.1)	(417.5)	(0.5)	(0.7)
Alimentos	9,209.0	9,567.8	8,365.7	358.8	(1,202.1)	3.9	(12.6)
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	1,923.5	1,856.3	1,811.0	(67.2)	(45.3)	(3.5)	(2.4)
Ropa y accesorios	3,472.2	3,178.9	2,933.2	(293.3)	(245.7)	(8.4)	(7.7)
Cuidado personal	1,464.8	1,597.0	1,526.5	132.2	(70.5)	9.0	(4.4)
Vivienda	10,318.7	10,717.1	11,413.9	398.4	696.8	3.9	6.5
Funcionamiento del hogar	7,368.7	7,531.8	7,592.0	163.1	60.2	2.2	0.8
Servicios médicos y funerarios	11,673.1	12,515.0	13,503.8	841.9	988.8	7.2	7.9
Servicios comerciales	2,770.8	2,739.5	2,644.2	(31.3)	(95.3)	(1.1)	(3.5)
Transportación	7,866.9	6,656.7	6,225.7	(1,210.2)	(431.0)	(15.4)	(6.5)
Recreación	5,059.3	4,910.1	4,955.7	(149.2)	45.6	(2.9)	0.9
Educación	2,065.1	1,988.9	1,868.3	(76.2)	(120.6)	(3.7)	(6.1)
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	360.7	342.2	335.8	(18.5)	(6.4)	(5.1)	(1.9)
Viajes al exterior	974.9	939.4	975.5	(35.5)	36.1	(3.6)	3.8
Compras misceláneas	810.4	882.7	1,014.3	72.3	131.6	8.9	14.9
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	65,338.0	65,423.3	65,165.6	85.3	(257.7)	0.1	(0.4)
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	3,438.6	3,825.0	3,984.8	386.4	159.8	11.2	4.2

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

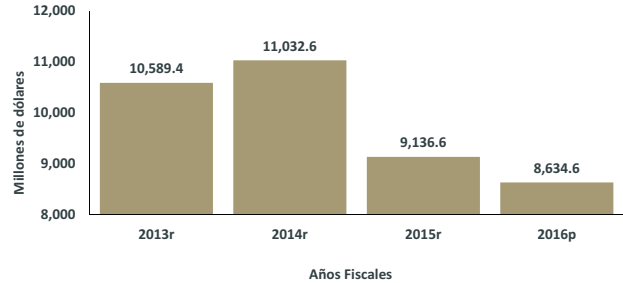
Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Gastos de consumo del gobierno

Los gastos de consumo del gobierno se componen de la compensación a empleados y las compras netas de bienes y servicios correspondientes al Gobierno Central y los municipios. En el año fiscal 2016, los gastos de consumo del gobierno alcanzaron \$8,634.6 millones a precios corrientes, una reducción de 5.5 por ciento o \$502.0 millones por debajo del nivel del año fiscal 2015 que fue \$9,136.6 millones. A precios constantes, los gastos de consumo del gobierno totalizaron \$1,605.1 millones con una merma de 4.8 por ciento comparado con los \$1,686.2 millones registrados en el año fiscal anterior (**Gráficas 5 y 6**).

Gráfica 5
Gastos de Consumo en el Gobierno

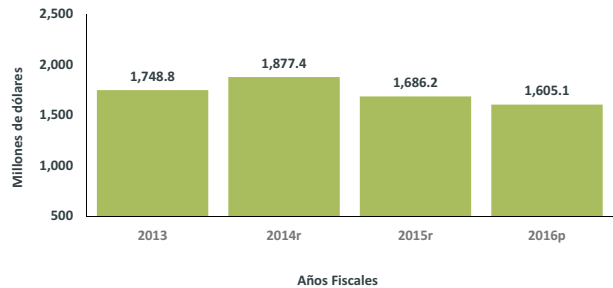
(Precios Corrientes, años fiscales 2013 a 2016)



r- revisado
p- preliminar

Gráfica 6
Gastos de Consumo en el Gobierno

(Precios Constantes, años fiscales 2013 a 2016)



r- revisado
p- preliminar

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Inversión interna bruta total

La inversión interna bruta de capital fijo se compone de las partidas de inversión en construcción e inversión en maquinaria y equipo. Estas partidas registran la inversión que realizan las empresas privadas, empresas públicas y el sector de gobierno. La inversión interna bruta total incluye los cambios en inventarios, casi la totalidad de dicho valor consiste en la inversión interna bruta de capital fijo. La inversión interna bruta total a precios corrientes totalizó \$8,608.6 millones en el año fiscal 2016. Esto representó una reducción de \$176.6 millones o 2.0 por ciento, al compararla con los \$8,785.2 millones del año fiscal 2015.

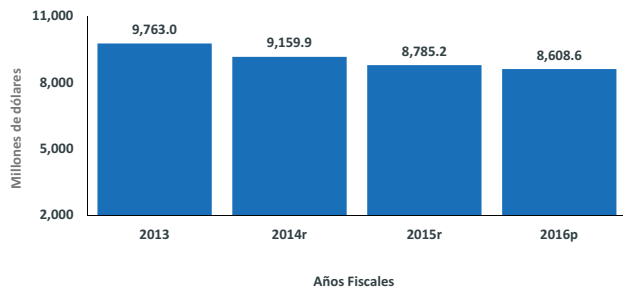
Dentro de la inversión interna bruta a precios corrientes, la inversión en construcción totalizó \$2,824.7 millones y reflejó nuevamente una reducción de \$339.9 millones o 10.7 por ciento. Superando la baja en términos absolutos del año fiscal 2015 que fue de \$ 240.8 millones, o 7.1 por ciento.

Durante el año fiscal 2016, las compras de maquinaria y equipo reflejaron \$5,438.0 millones a precios corrientes, \$61.4 millones o 1.1 por ciento por debajo del año fiscal anterior. En términos reales, la inversión de maquinaria y equipo en el año fiscal 2016 en Puerto Rico alcanzó \$947.7 millones y representó un aumento de 1.8 por ciento.

La inversión interna bruta total a precios constantes registró \$1,386.0 millones, lo que equivale a un aumento de \$27.7 millones o 2.0 por ciento al compararse con los \$1,358.3 millones estimados en el año fiscal 2015 (Gráfica 7).

Gráfica 7
Inversión Interna Bruta

(Precios Corrientes, años fiscales 2013 a 2016)



r- revisado
p- preliminar

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Ventas netas al resto del mundo

En las transacciones con el resto del mundo se estimó un aumento en las ventas de bienes y servicios hacia el exterior en el año fiscal 2016. En este año fiscal a precios corrientes, las ventas de bienes y servicios registraron un valor de \$81,209.9 millones (**Gráfica 8**).

Las compras de bienes y servicios desde el exterior alcanzaron a precios corrientes un total de \$89,499.5 millones en el año fiscal 2016, un incremento de \$1,441.9 millones o 1.6 por ciento que el total de \$88,057.6 millones alcanzado en el año fiscal 2015. La diferencia

entre las ventas hacia el exterior y las compras desde el exterior representaron una reducción en el saldo neto de las transacciones con el resto del mundo a precios corrientes de \$9,949.9 millones en el año fiscal 2015 a \$8,289.6 millones en el año fiscal 2016.

Producto interno bruto

El Producto Interno Bruto (PIB) es la medida más abarcadora de la producción de bienes y servicios de una economía en un año. En el año fiscal 2016, el PIB real cerró en \$10,049.1 millones en comparación con \$10,318.0 millones en el año fiscal anterior. Esto representó una contracción de \$268.9 millones o 2.6 por ciento.

En términos nominales, el PIB totalizó \$105,034.5 millones en el año fiscal 2016, comparado con \$103,143.5 millones en el año fiscal 2015 (**Tabla 4**).

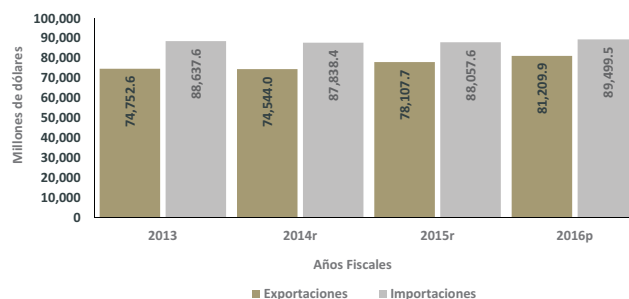
Al evaluar el desempeño económico de algunos sectores industriales seleccionados se encontró, que el PIB del sector manufacturero alcanzó \$49,664.3 millones en el año fiscal 2016 y mostró un incremento de \$1,016.1 millones o 2.1 por ciento que el total de \$48,648.2 millones registrados en el año fiscal 2015. El PIB de bienes raíces y rentas alcanzó \$16,016.9 millones a precios corrientes y representó un crecimiento de \$611.1 millones o 4.0 por ciento al compararse con el total de \$15,405.8 millones estimados en el año fiscal 2015. El crecimiento del PIB de gobierno fue 1.2 por ciento en el año fiscal 2016.

Ingreso Neto

El ingreso neto mide la actividad económica de acuerdo a los ingresos originados en la producción. Esto, incluye la compensación a empleados y los ingresos procedentes de la propiedad. En el año fiscal 2016, éste alcanzó \$55,457.1 millones a precios corrientes. Al compararse con los \$55,669.6

Gráfica 8
Transacciones con el Resto del Mundo

(Precios Corrientes, años fiscales 2013 a 2016)



r- revisado
p- preliminar

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Tabla 4: Producto Interno Bruto por Sector Industrial Principal

(En millones de dólares - Años fiscales)

	2014r	2015r	2016p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2015-2014	2016-2015	2015/2014	2016/2015
Total	102,445.8	103,143.5	105,034.5	697.7	1,891.0	0.7	1.8
Agricultura	867.1	854.6	840.3	(12.5)	(14.3)	(1.4)	(1.7)
Minería	20.0	28.5	27.9	8.5	(0.6)	42.5	(2.1)
Utilidades	2,128.8	2,111.4	1,972.0	(17.4)	(139.4)	(0.8)	(6.6)
Construcción	1,130.2	1,100.8	1,016.2	(29.4)	(84.6)	(2.6)	(7.7)
Manufactura	47,876.2	48,648.2	49,664.3	772.0	1,016.1	1.6	2.1
Comercio al por mayor	2,818.9	2,832.4	2,813.7	13.5	(18.7)	0.5	(0.7)
Comercio al detal	5,030.4	4,971.7	5,152.4	(58.7)	180.7	(1.2)	3.6
Transportación y Almacenamiento	912.8	933.0	985.2	20.2	52.2	2.2	5.6
Informática	2,645.4	2,705.2	2,828.8	59.8	123.6	2.3	4.6
Finanzas y Seguros	4,416.5	5,058.1	4,729.9	641.6	(328.2)	14.5	(6.5)
Bienes Raíces y Renta	15,793.5	15,405.8	16,016.9	(387.7)	611.1	(2.5)	4.0
Servicios Profesionales Científicos y Técnicos	1,833.2	1,897.3	1,987.4	64.1	90.1	3.5	4.7
Administración de Compañías y Empresas	67.5	72.7	89.3	5.2	16.6	7.7	22.8
Servicios Administrativos y de Apoyo	1,820.4	1,774.2	1,774.2	(46.2)	0.0	(2.5)	0.0
Servicios Educativos	701.2	675.3	653.7	(25.9)	(21.6)	(3.7)	(3.2)
Servicios de Salud y Servicios Sociales	3,720.2	3,830.9	3,845.2	110.7	14.3	3.0	0.4
Arte, Entretenimiento y Recreación	147.9	146.0	160.0	(1.9)	14.0	(1.3)	9.6
Alojamiento y Restaurantes	2,022.4	2,048.2	2,104.6	25.8	56.4	1.3	2.8
Otros Servicios	432.8	431.2	438.7	(1.6)	7.5	(0.4)	1.7
Gobierno	7,825.1	7,268.0	7,353.8	(557.1)	85.8	(7.1)	1.2
Central	6,285.5	5,740.8	5,804.0	(544.7)	63.2	(8.7)	1.1
Municipios	1,539.6	1,527.2	1,549.7	(12.4)	22.5	(0.8)	1.5
Discrepancia estadística	235.3	350.1	580.2	114.8	230.1	48.8	65.7

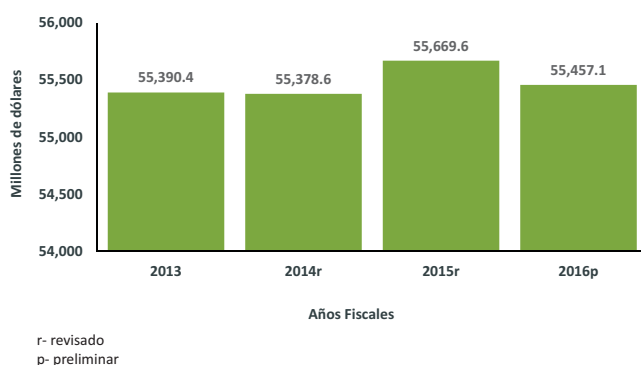
r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Gráfica 9
Ingreso Neto

(Precios Corrientes, años fiscales 2013 a 2016)



Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

millones estimados en el año fiscal 2015, representó una reducción de \$212.5 millones o 0.4 por ciento entre ambos periodos. **(Gráfica 9)**.

El ingreso interno neto es el pago de los factores de producción independientemente del origen de dichos factores. En el año fiscal 2016, el ingreso interno neto de Puerto Rico a precios corrientes totalizó \$90,357.1 millones. De este total, la compensación a empleados alcanzó \$27,606.3 millones y los ingresos procedentes de la propiedad se estimaron en \$62,750.7 millones **(Tabla 5)**.

Tabla 5: Distribución Funcional del Ingreso Neto por Sector Industrial Principal

(En millones de dólares - Años fiscales)

	2014r	2015r	2016p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2015-2014	2016-2015	2015/2014	2016/2015
Ingreso neto total	55,378.6	55,669.6	55,457.1	291.0	(212.5)	0.5	(0.4)
Compensación a empleados	29,349.3	28,861.8	28,839.6	(487.5)	(22.2)	(1.7)	(0.1)
Ingresos procedentes de la propiedad	26,029.4	26,807.7	26,617.4	778.3	(190.3)	3.0	(0.7)
Menos: Resto del mundo	(33,648.3)	(33,573.4)	(34,900.0)	74.9	(1,326.6)	(0.2)	4.0
Compensación a empleados	1,146.0	1,200.0	1,233.3	54.0	33.3	4.7	2.8
Ingresos procedentes de la propiedad	(34,794.4)	(34,773.4)	(36,133.3)	21.0	(1,359.9)	(0.1)	3.9
Ingreso interno neto	89,027.0	89,242.9	90,357.1	215.9	1,114.2	0.2	1.2
Compensación a empleados	28,203.2	27,661.8	27,606.3	(541.4)	(55.5)	(1.9)	(0.2)
Ingresos procedentes de la propiedad	60,823.7	61,581.1	62,750.7	757.4	1,169.6	1.2	1.9
Agricultura	870.2	859.5	845.3	(10.7)	(14.2)	(1.2)	(1.7)
Compensación a empleados	150.1	150.6	148.4	0.5	(2.2)	0.3	(1.5)
Ingresos procedentes de la propiedad	720.1	708.9	696.9	(11.2)	(12.0)	(1.6)	(1.7)
Minería	13.0	21.8	20.2	8.8	(1.6)	67.7	(7.3)
Compensación a empleados	14.4	22.9	21.1	8.5	(1.8)	59.0	(7.9)
Ingresos procedentes de la propiedad	(1.4)	(1.1)	(0.9)	0.3	0.2	(21.4)	(18.2)
Utilidades	1,487.2	1,443.6	1,324.5	(43.6)	(119.1)	(2.9)	(8.3)
Compensación a empleados	930.6	891.8	892.9	(38.8)	1.1	(4.2)	0.1
Ingresos procedentes de la propiedad	556.6	551.8	431.6	(4.8)	(120.2)	(0.9)	(21.8)
Construcción	923.9	896.7	808.5	(27.2)	(88.2)	(2.9)	(9.8)
Compensación a empleados	704.3	686.7	615.3	(17.6)	(71.4)	(2.5)	(10.4)
Ingresos procedentes de la propiedad	219.5	210.0	190.2	(9.5)	(19.8)	(4.3)	(9.4)
Manufactura	44,417.1	45,126.6	46,040.6	709.5	914.0	1.6	2.0
Compensación a empleados	3,383.6	3,427.4	3,376.2	43.8	(51.2)	1.3	(1.5)
Ingresos procedentes de la propiedad	41,033.5	41,699.3	42,663.9	665.8	964.6	1.6	2.3
Comercio al por mayor	2,237.4	2,248.9	2,188.0	11.5	(60.9)	0.5	(2.7)
Compensación a empleados	1,485.7	1,470.1	1,428.2	(15.6)	(41.9)	(1.1)	(2.9)
Ingresos procedentes de la propiedad	751.7	778.8	759.8	27.1	(19.0)	3.6	(2.4)
Comercio al detal	4,377.7	4,321.1	4,429.1	(56.6)	108.0	(1.3)	2.5
Compensación a empleados	2,843.7	2,813.5	2,869.7	(30.2)	56.2	(1.1)	2.0
Ingresos procedentes de la propiedad	1,534.0	1,507.6	1,559.4	(26.4)	51.8	(1.7)	3.4
		6,570.0	6,617.1				
Transportación y Almacenamiento	658.4	694.9	720.0	36.5	25.1	5.5	3.6
Compensación a empleados	568.8	555.5	557.4	(13.3)	1.9	(2.3)	0.3
Ingresos procedentes de la propiedad	89.6	139.4	162.6	49.8	23.2	55.6	16.6
Informática	1,303.6	1,345.2	1,346.0	41.6	0.8	3.2	0.1
Compensación a empleados	763.8	791.4	786.6	27.6	(4.8)	3.6	(0.6)
Ingresos procedentes de la propiedad	539.8	553.7	559.5	13.9	5.8	2.6	1.0
Finanzas y Seguros	2,879.9	3,371.3	3,229.3	491.4	(142.0)	17.1	(4.2)
Compensación a empleados	1,693.5	1,688.0	1,671.3	(5.5)	(16.7)	(0.3)	(1.0)
Ingresos procedentes de la propiedad	1,186.4	1,683.3	1,558.0	496.9	(125.3)	41.9	(7.4)
Bienes Raíces y Renta	12,679.3	12,178.1	12,533.5	(501.2)	355.4	(4.0)	2.9
Compensación a empleados	638.0	663.9	623.7	25.9	(40.2)	4.1	(6.1)
Ingresos procedentes de la propiedad	12,041.3	11,514.1	11,909.8	(527.2)	395.7	(4.4)	3.4
Servicios Profesionales, Científicos y Técnicos	1,732.7	1,792.2	1,867.0	59.5	74.8	3.4	4.2
Compensación a empleados	1,284.8	1,333.4	1,387.9	59.5	74.8	3.4	4.2
Ingresos procedentes de la propiedad	447.9	458.9	479.1	48.6	54.5	3.8	4.1
Administración de Compañías y Empresas	57.8	62.4	76.4	4.6	14.0	8.0	22.4
Compensación a empleados	34.2	37.4	45.5	3.2	8.1	9.4	21.7
Ingresos procedentes de la propiedad	23.6	25.0	30.9	1.4	5.9	5.9	23.6
Servicios Administrativos y de Apoyo	1,653.8	1,612.7	1,598.4	(41.1)	(14.3)	(2.5)	(0.9)
Compensación a empleados	1,569.4	1,509.0	1,492.9	(60.4)	(16.1)	(3.8)	(1.1)
Ingresos procedentes de la propiedad	84.3	103.6	105.6	19.3	2.0	22.9	1.9
Servicios Educativos	524.2	499.2	471.3	(25.0)	(27.9)	(4.8)	(5.6)
Compensación a empleados	425.2	408.4	386.2	(16.8)	(22.2)	(4.0)	(5.4)
Ingresos procedentes de la propiedad	99.0	90.7	85.1	(8.3)	(5.6)	(8.4)	(6.2)
Servicios de Salud y Servicios Sociales	3,192.9	3,291.9	3,265.8	99.0	(26.1)	3.1	(0.8)
Compensación a empleados	2,320.5	2,366.2	2,351.1	45.7	(15.1)	2.0	(0.6)
Ingresos procedentes de la propiedad	872.4	925.7	914.7	53.3	(11.0)	6.1	(1.2)
Arte, Entretenimiento y Recreación	119.1	117.5	127.8	(1.6)	10.3	(1.3)	8.8
Compensación a empleados	77.4	79.2	87.7	1.8	8.5	2.3	10.7
Ingresos procedentes de la propiedad	41.6	38.3	40.1	(3.3)	1.8	(7.9)	4.7
Alojamiento y Restaurantes	1,702.0	1,721.0	1,742.7	19.0	21.7	1.1	1.3
Compensación a empleados	1,183.6	1,195.3	1,208.3	11.7	13.0	1.0	1.1
Ingresos procedentes de la propiedad	518.4	525.7	534.5	7.3	8.8	1.4	1.7
Otros Servicios	371.8	370.5	372.1	(1.3)	1.6	(0.3)	0.4
Compensación a empleados	306.5	303.3	302.1	(3.2)	(1.2)	(1.0)	(0.4)
Ingresos procedentes de la propiedad	65.2	67.3	70.0	2.1	2.7	3.2	4.0
Gobierno	7,825.1	7,268.0	7,353.8	(557.1)	85.8	(7.1)	1.2
Compensación a empleados	7,825.1	7,268.0	7,353.8	(557.1)	85.8	(7.1)	1.2
Ingresos procedentes de la propiedad	---	---	---	---	---	---	---

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Los sectores de manufactura, bienes raíces y renta fueron los que registraron mayores cambios en términos de valor absoluto del ingreso interno neto. Por otra parte, el sector de finanzas y seguros junto al sector de utilidades fueron los sectores que representaron mayor contracción.

Ingreso Personal

El ingreso personal representa el ingreso recibido por las personas e instituciones sin fines de lucro procedentes de todas las fuentes. En el año fiscal 2016, éste alcanzó a \$63,877.5 millones y presentó un crecimiento de \$23.1 millones, al compararse con el año fiscal 2015 (Tabla 6).

Tabla 6: Ingreso Personal

(En millones de dólares - Años fiscales)

	2014r	2015r	2016p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2015-2014	2016-2015	2015/2014	2016/2015
Ingreso Personal	63,115.7	63,854.4	63,877.5	738.7	23.1	1.2	0.04
Compensación a empleados	29,349.3	28,861.8	28,839.6	(487.5)	(22.2)	(1.7)	(0.1)
Empresas, persona e instituciones sin fines de lucro	20,378	20,394	20,252.6	15.8	(141.3)	0.1	(0.7)
Gobierno	7,825.1	7,268.0	7,353.8	(557.1)	85.8	(7.1)	1.2
Resto del mundo	1,146.0	1,200.0	1,233.3	54.0	33.3	4.7	2.8
Menos: Aportaciones a sistemas de seguridad social	5,371.2	5,275.7	5,377.8	(95.5)	102.1	(1.8)	1.9
Empleados	2,236.8	2,190.6	2,163.4	(46.2)	(27.2)	(2.1)	(1.2)
Patronos	3,134.4	3,085.1	3,214.4	(49.3)	129.3	(1.6)	4.2
Ingresos procedentes de la propiedad	15,058.5	15,886.0	16,191.4	827.5	305.4	5.5	1.9
Ganancias de empresas no incorporadas	2,912.2	3,127.9	3,298.5	215.7	170.6	7.4	5.5
Dividendos de corporaciones locales	224.9	223.5	232.0	(1.4)	8.5	(0.6)	3.8
Ingresos misceláneos y dividendos recibidos del exterior	7.0	6.9	7.4	(0.1)	0.5	(1.4)	7.2
Ganancias de personas por arrendamiento	9,490.3	9,141.4	9,283.8	(348.9)	142.4	(3.7)	1.6
Intereses recibidos por personas	2,424.0	3,386.4	3,369.7	962.4	(16.7)	39.7	(0.5)
Pagos de transferencia	24,079.1	24,382.2	24,224.3	303.1	(157.9)	1.3	(0.6)
Gobierno central y municipios	5,741.5	5,778.0	2,719.4	36.5	(3,058.6)	0.6	(52.9)
Gobierno federal	16,324.1	16,399.0	16,540.2	74.9	141.2	0.5	0.9
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	30.3	33.5	33.9	3.2	0.4	10.6	1.2
Empresas	1,556.7	1,728.5	1,469.8	171.8	(258.7)	11.0	(15.0)
Otros no residentes	426.5	443.3	461.1	16.8	17.8	3.9	4.0

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

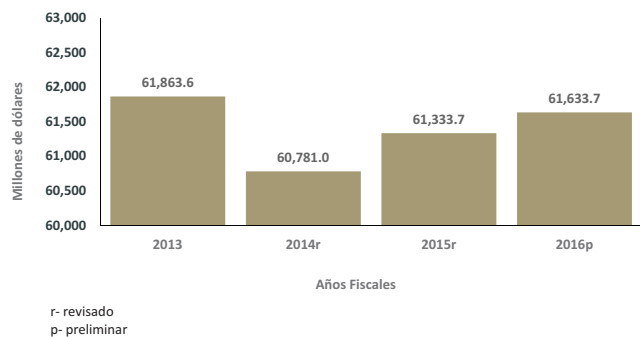
A precios constantes, el ingreso personal fue \$9,670.9 millones y mostró una reducción de \$92.2 millones o 0.9 por ciento con relación al estimado de \$9,763.1 millones en el año fiscal 2015.

La compensación a empleados, que representa el 45.1 por ciento del ingreso personal, totalizó \$28,839.6 millones en el año fiscal 2016. Esto equivale a una disminución de \$22.2 millones, al compararse con el pasado año fiscal cuando alcanzó \$28,861.8 millones.

Los pagos de transferencias a las personas registraron \$24,224.3 millones en el año fiscal 2016. En esta categoría se destaca por su mayor aportación, los pagos de transferencia del gobierno federal. En el año fiscal 2016, éstos alcanzaron \$16,540.2 millones que, comparados con \$16,399.0 millones del año fiscal anterior representaron un alza de \$141.2 millones o 0.9 por ciento.

El ingreso personal disponible representa el monto neto que disponen las personas luego del pago de contribuciones para consumir o ahorrar. En el año fiscal 2016, esta variable registró un valor a precios corrientes de \$61,633.7 millones y reflejó un incremento de 0.5 por ciento, al compararse con el estimado del año fiscal 2015 (**Gráfica 10**).

Gráfica 10
Ingreso Personal Disponible
(Precios Corrientes, años fiscales 2013 a 2016)



Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

A precios constantes, el ingreso personal disponible alcanzó un valor de \$9,331.2 millones en el año fiscal 2016.

Situación económica de las personas

Activos financieros de las personas

En el año fiscal 2016, los activos financieros de las personas totalizaron \$46,895.9 millones y reflejó un crecimiento de 1.9 por ciento o \$879.2 millones. Este aumento se le atribuye a los depósitos bancarios, los cuales sumaron \$21,426.5 millones. Estos crecieron 3.8 por ciento con respecto al año fiscal 2015 y representaron el 45.7 por ciento del total de los activos financieros de las personas (**Tabla 7**).

Las reservas de fondos públicos de pensiones aportaron un 27.4 por ciento del total de los activos financieros de las personas. Las mismas aumentaron en 1.3 por ciento o \$161.8 millones en el año fiscal 2016. Los ahorros de las cooperativas locales ocuparon el tercer lugar de importancia dentro del total de los activos financieros de las personas. En el año fiscal 2016, los ahorros de cooperativas locales sumaron \$8,489.0 millones. Por otra parte, los ahorros en cooperativas federales aumentaron en \$25.9 millones o 4.2 por ciento.

Tabla 7: Activos Financieros de las Personas

(En millones de dólares - Años fiscales)

	2014r	2015r	2016r	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2015-2014	2016-2015	2015/2014	2016/2015
Total	45,314.5	46,016.7	46,895.9	702.2	879.2	1.5	1.9
Depósitos en bancos comerciales 1/	20,789.5	20,643.0	21,426.5	(146.5)	783.5	(0.7)	3.8
Ahorros en bancos federales de ahorro 2/	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Ahorros en la Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado de PR	2,041.4	2,116.7	2,211.2	75.3	94.5	3.7	4.5
Ahorros en cooperativas locales	8,442.8	8,620.7	8,489.0	177.9	(131.7)	2.1	(1.5)
Ahorros en cooperativas federales	562.7	619.9	645.8	57.2	25.9	10.2	4.2
Reservas en fondos públicos de pensiones	12,100.5	12,695.8	12,857.6	595.3	161.8	4.9	1.3
Reservas en compañías de seguros de vida	1,377.6	1,320.6	1,265.9	(57.0)	(54.7)	(4.1)	(4.1)

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

1/ Desde 1983 se incluyen depósitos en compañías de fideicomiso con poderes de banco.

2/ Desde 1995 los bancos federales de ahorro pasaron a ser bancos comerciales, excepto dos, los cuales también se convirtieron en 1999.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Los ahorros en la Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado (AEELA) totalizaron \$2,211.2 millones, lo que representó un incremento de 4.5 por ciento, en comparación con el año fiscal 2015. Finalmente, las reservas en compañías de seguro de vida constituyeron el 2.7 por ciento del total de los activos. En el año fiscal 2016, éstas registraron un valor de \$1,265.9 millones.

Deuda de los consumidores

A base de la información disponible, la deuda de los consumidores totalizó \$22,388.5 millones y reflejó una disminución de \$218.8 millones o 1.0 por ciento. En el año fiscal 2016, las compañías de venta condicional constituyeron el principal acreedor de los consumidores, una participación de 31.7 por ciento en la deuda total. Esta deuda reflejó un crecimiento de \$139.3 millones o 2.0 por ciento, en comparación con el año fiscal 2015 (**Tabla 8**).

Los bancos comerciales ocuparon el segundo lugar de importancia con respecto a la deuda total de los consumidores, con una participación de 25.5 por ciento. Sin embargo, en el año fiscal 2016, los bancos comerciales registraron una reducción de 7.6 por ciento con relación al año fiscal 2015, con una reducción en términos absolutos de \$466.9 millones. Por otro lado, las cooperativas locales de ahorro y crédito constituyeron la tercera fuente de deuda de los consumidores en el año fiscal 2016, con una participación de 20.9 por ciento del total.

Empleo y desempleo

De acuerdo a la Encuesta de Vivienda del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico (DTRH) el promedio de las personas empleadas en el año fiscal 2016 fue de 992,000. Por otra parte, las personas desempleadas fueron 133,000 para una tasa de desempleo de 11.8 por ciento (**Tabla 9**).

Tabla 8: Deuda de los Consumidores

(En millones de dólares - Años fiscales)

	2014r	2015r	2016p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2015-2014	2016-2015	2015/2014	2016/2015
Total	22,785.9	22,607.3	22,388.5	(178.6)	(218.8)	(0.8)	(1.0)
Bancos comerciales 1/	6,741.4	6,173.2	5,706.3	(568.2)	(466.9)	(8.4)	(7.6)
Compañías de préstamos personales pequeños	432.2	402.5	378.4	(29.7)	(24.1)	(6.9)	(6.0)
Bancos federales de ahorro 2/	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado de Puerto Rico	1,458.7	1,478.5	1,544.5	19.8	66.0	1.4	4.5
Cooperativas federales de ahorro y crédito	388.8	426.6	444.8	37.8	18.2	9.7	4.3
Cooperativas locales de ahorro y crédito	4,498.6	4,627.0	4,687.3	128.4	60.3	2.9	1.3
Fondos públicos de pensiones	991.3	956.1	878.4	(35.2)	(77.7)	(3.6)	(8.1)
Compañías de seguros	196.4	199.8	198.3	3.4	(1.5)	1.7	(0.8)
Compañías de venta condicional	6,832.3	6,969.0	7,108.3	136.7	139.3	2.0	2.0
Cuentas de crédito rotativas y a plazo diferido 3/	905.6	940.8	977.5	35.2	36.7	3.9	3.9
Student Loan Marketing Association	340.6	433.8	464.7	93.2	30.9	27.4	7.1

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

1/ Desde 1983 se incluyen los préstamos en compañías de fideicomiso con poderes de banco. Los datos reflejan cambios en los años desde el 1997 al 1999 debido a disminuciones en los balances acumulados y a reclasificaciones de préstamos personales a préstamos hipotecarios.

2/ Desde 1995 los bancos federales de ahorro pasaron a ser bancos comerciales, excepto dos, los cuales también se convirtieron en 1999.

3/ No incluye todas las tarjetas de crédito.

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Asociación de Empleados del ELA, National Credit Union Administration, Corporación de Seguro de Acciones y Depósitos de Cooperativas de Ahorro y Crédito (PROSAD COOP), Sistemas de Retiro de la Autoridad de Energía Eléctrica, ELA, Maestros y Universidad de Puerto Rico.

Tabla 9: Estado de Empleo de las Personas de 16 Años de Edad y Más

(En miles de personas - Años fiscales)

	2013	2014	2015	2016p
Personas de 16 años y más	2,879	2,859	2,829	2,800
Grupo trabajador	1,177	1,154	1,123	1,125
Empleados	1,012	998	979	992
Desempleados	165	166	145	133
Tasa de participación	40.9	40.4	39.7	40.2
Tasa de desempleo	14.0	14.4	12.9	11.8

p - Cifras preliminares.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta del Grupo Trabajador.

Según la Encuesta de Establecimientos del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, el empleo por sector industrial totalizó 895.2 miles de personas en el año fiscal 2016. Esto representó una reducción de 1.1 por ciento, en relación con el año fiscal 2015. Los sectores industriales que registraron alzas en el año fiscal 2016 fueron: transportación, almacenaje y utilidades, servicios profesionales y comerciales, recreación y alojamiento, gobierno federal y municipal (**Tabla 10**).

Tabla 10: Número de Personas Empleadas por Sector Industrial Principal

(En miles de personas - Años fiscales)

	2014r	2015r	2016p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2015-2014	2016-2015	2015/2014	2016/2015
Total	916.8	905.4	895.2	(11.4)	(10.2)	(1.2)	(1.1)
Minería, Tala y Construcción	28.3	26.7	23.9	(1.6)	(2.8)	(5.7)	(10.5)
Minería y Tala ^{1/}	0.7	0.6	0.5	(0.1)	(0.1)	(14.3)	(16.7)
Construcción ^{1/}	27.6	26.3	23.4	(1.3)	(2.9)	(4.7)	(11.0)
Manufactura	75.5	75.0	74.0	(0.5)	(1.0)	(0.7)	(1.3)
Comercio, Transportación y Utilidades	176.8	174.4	173.7	(2.4)	(0.7)	(1.4)	(0.4)
Comercio al por mayor	31.0	30.4	29.6	(0.6)	(0.8)	(1.9)	(2.6)
Comercio al detal	131.0	129.2	128.7	(1.8)	(0.5)	(1.4)	(0.4)
Transportación, Almacenaje y Utilidades ^{1/}	14.8	14.8	15.4	0.0	0.6	0.0	4.1
Información	19.7	20.0	18.6	0.3	(1.4)	1.5	(7.0)
Finanzas	43.4	42.5	42.3	(0.9)	(0.2)	(2.1)	(0.5)
Servicios Profesionales y Comerciales	114.8	112.8	113.2	(2.0)	0.4	(1.7)	0.4
Servicios Educativos y de Salud	123.1	123.3	122.4	0.2	(0.9)	0.2	(0.7)
Recreación y Alojamiento	79.5	80.5	81.0	1.0	0.5	1.3	0.6
Otros Servicios	18.0	17.9	17.4	(0.1)	(0.5)	(0.6)	(2.8)
Gobierno	237.9	232.4	228.7	(5.5)	(3.7)	(2.3)	(1.6)
Gobierno Federal	13.9	14.0	14.3	0.1	0.3	0.7	2.1
Gobierno Estatal	168.8	163.4	159.3	(5.4)	(4.1)	(3.2)	(2.5)
Gobierno Municipal	55.2	54.9	55.1	(0.3)	0.2	(0.5)	0.4

r- Cifras revisadas.

1/ Cifras sin ajustes estacionales

Nota: Las cifras no siempre suman a los subtotales y totales debido al redondeo.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Establecimientos (Empleo Asalariado No Agrícola).

Actividad sectorial

Agricultura

En el año fiscal 2016, el ingreso neto del sector agrícola totalizó \$845.3 millones. El componente más destacado en el ingreso neto son los ingresos procedentes de la propiedad con \$696.9 millones en el año fiscal 2016 y una aportación relativa de 82.4 por ciento. Según la Encuesta de Establecimiento del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, el número de personas empleadas en este sector en el año fiscal 2016 fue de 16,000 empleados. El PIB generado por la agricultura bajó \$840.3 millones en el año fiscal 2016, para una reducción de \$14.3 millones o 1.7 por ciento.

Manufactura

Durante el año fiscal 2016, el PIB originado en el sector de la manufactura totalizó \$49,664.3 millones y alcanzó un crecimiento de \$1,016.1 millones al ser comparado con \$48,648.2 millones registrados en el año fiscal 2015. El ingreso interno neto originado en este sector fue \$46,040.0 millones en el año fiscal 2016, lo que representó un incremento de \$914.0 millones sobre el nivel

de \$45,126.6 millones registrados en el año fiscal anterior. Es evidente la considerable participación de las industrias clasificadas como computadoras y productos electrónicos y la de los productos químicos y derivados.

Dentro del ingreso neto del sector de manufactura, los ingresos procedentes de la propiedad, que incluyen ganancias e intereses originados en el sector totalizaron \$42,663.9 millones en el año fiscal 2016, un aumento de \$964.6 millones comparado con los \$41,699.3 millones alcanzados en el año fiscal 2015.

Las exportaciones de productos manufacturados ascendieron en el año fiscal 2016 a \$71,215.2 millones. Esto reflejó una expansión de \$2,379.3 millones sobre el año fiscal 2015, cuando habían sido \$68,835.9 millones. Esta cifra representó el 99.1 por ciento del total de las exportaciones de mercancía registrada en este año.

El empleo en la manufactura disminuyó de 75,000 a 74,000 entre los años fiscales 2015 y 2016, según la Encuesta de Establecimientos del Departamento del Trabajo y Recurso Humanos.

Comercio

En el año fiscal 2016, el ingreso neto del sector de comercio ascendió a \$6,617.1 millones, en comparación con \$6,570.0 millones en el año fiscal 2015. Según la Encuesta de Establecimientos, el número de personas empleadas en este sector en el año fiscal 2016, alcanzó 158,300. Esto representó una pérdida de 1,300 empleos, en relación con el año fiscal 2015 cuando registró 159,600. Dentro del sector de comercio, el comercio al detal representó el 81.3 por ciento del total de personas empleadas, en el sector de comercio. Por otra parte, el empleo en el comercio al por mayor, que representó el 18.7 por ciento, alcanzó los 29,600 empleados en el año fiscal 2016, comparado con 30,400 en el año fiscal 2015.

Bienes raíces y renta

Durante el año fiscal 2016, el sector de bienes raíces y renta aportó significativamente a la actividad económica. El ingreso neto de este sector ascendió a \$12,533.5 millones o 2.9 por ciento. Los ingresos procedentes de la propiedad originados en el sector totalizaron \$11,909.9 millones y mostró un aumento de \$395.7 millones sobre el nivel del año fiscal anterior que había registrado \$11,514.1 millones. Por otra parte, el valor de la compensación a empleados sumó durante el año fiscal 2016 \$623.8 millones y mostró una reducción de \$40.2 millones, o el 6.1 por ciento, al compararse con los \$663.9 millones del año fiscal 2015.

Servicios

En el año fiscal 2016, el PIB de esta industria totalizó \$11,053.1 millones, para un aumento de \$177.3 millones o 1.6 por ciento, sobre el nivel del año fiscal 2015 que fue \$10,875.8 millones. Los servicios de salud y servicios sociales junto a alojamiento y restaurantes y los servicios profesionales científicos y técnicos fueron los de mayor crecimiento. En el primer caso, el PIB alcanzó \$3,845.2 millones, lo que equivale a un aumento de \$14.3 millones, sobre el nivel del año fiscal 2015 que fue \$3,830.9 millones o 0.4 por ciento. En el segundo caso, el PIB fue \$2,104.6 millones lo que reflejó

un aumento de \$56.4 millones o 2.8 por ciento, al compararse con el año fiscal 2015. En cuanto a los servicios profesionales científicos y técnicos, el PIB totalizó \$1,987.4 millones, lo que representó un alza de \$90.1 millones o 4.7 por ciento sobre el nivel de año fiscal anterior.

Es pertinente señalar que los servicios administrativos y de apoyo tienen cada vez más injerencia, lo que permite a la industria de servicios asumir una posición más importante en la economía en términos de su ingreso neto y otros indicadores.

Finanzas y Seguros

El ingreso interno neto originado en el sector de finanzas y seguros fue \$3,229.3 millones, lo que equivale a una baja de \$141.4 millones o 4.2 por ciento sobre el nivel de \$3,371.3 millones registrados en el año fiscal 2015. Dentro del ingreso neto del sector de finanzas y seguros, los ingresos procedentes de la propiedad totalizaron \$1,558.0 millones en el año fiscal 2016, una reducción de \$125.3 millones o 7.4 por ciento comparado con los \$1,683.3 millones del año anterior.

En el año fiscal 2016, el PIB de este sector fue \$4,729.9 millones. Esto reflejó una disminución de \$328.2 millones o 6.5 por ciento, si se compara con el año fiscal anterior. En el año fiscal 2015, el PIB de finanzas y seguros totalizó \$5,058.1 millones.

Gobierno

En el año fiscal 2016, las rentas periódicas netas al fisco del Gobierno de Puerto Rico totalizaron \$15,905.3 millones, para un aumento de \$423.6 millones o 2.7 por ciento, respecto al año fiscal 2015. Estas rentas se dividen en tres partidas: los ingresos netos al Fondo General, los Fondos especiales de Funcionamiento y el Fondo de Redención a la Deuda.

Ingresos netos al Fondo General

Los ingresos netos al Fondo General se subdividen en dos grupos: de fuentes estatales y de otras fuentes. El monto total de los ingresos se elevó a \$9,175.3 millones en el año fiscal 2016 y reflejó un incremento de \$214.4 millones o 2.4 por ciento. Los ingresos de fuentes estatales totalizaron \$8,975.7 millones, para un alza de \$206.3 millones. Estas fuentes constituyeron el 97.8 por ciento del total. Los ingresos de otras fuentes sumaron \$199.6 millones con un crecimiento de \$8.1 millones o 4.2 por ciento (**Tabla 11**).

Deuda Pública

La deuda pública que incluye bonos y pagarés como anticipo de bonos, es el recurso institucional del Gobierno de Puerto Rico para obtener fondos para proyectos cuyo financiamiento no se puede cubrir con las rentas periódicas netas. La deuda pública total incluye la del Gobierno Central, la de los municipios y las empresas públicas. Al 30 de junio de 2016, el monto de la deuda pública fue de \$64,254.0 millones. El monto de la deuda bruta total, durante el año fiscal 2016 disminuyó en \$1,928.6 millones o 2.9 por ciento, al compararla con la deuda de cierre al año fiscal anterior, que ascendió a \$66,182.6 millones.

Tabla 11: Ingresos Netos al Fondo General

(En millones de dólares - Años fiscales)

	2014	2015	2016 ^p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2015-2014	2016-2015	2015/2014	2016/2015
Total	9,036.9	8,960.9	9,175.3	(76.0)	214.4	(0.8)	2.4
De fuentes estatales	8,788.9	8,769.4	8,975.7	(19.5)	206.3	(0.2)	2.4
Contributivas	8,303.4	8,425.0	8,710.7	121.6	285.7	1.5	3.4
Propiedad	19.8	21.4	11.3	1.6	(10.1)	8.1	(47.2)
Ingresos	4,846.1	4,978.2	4,511.7	132.1	(466.5)	2.7	(9.4)
Individuos	1,979.4	2,295.3	2,003.3	315.9	(292.0)	16.0	(12.7)
Corporaciones y sociedades	1,915.1	1,738.0	1,664.6	(177.1)	(73.4)	(9.2)	(4.2)
Impuesto sobre repatriaciones	7.1	3.7	0.0	(3.4)	(3.7)	(47.9)	(100.0)
Otras	944.5	941.2	843.8	(3.3)	(97.4)	(0.3)	(10.3)
Herencias y donaciones	1.4	6.6	4.7	5.2	(1.9)	371.4	(28.8)
Arbitrios	2,821.0	2,773.0	2,604.3	(48.0)	(168.7)	(1.7)	(6.1)
Bebidas alcohólicas	266.5	258.2	264.7	(8.3)	6.5	(3.1)	2.5
Productos de tabaco	171.1	170.9	100.3	(0.2)	(70.6)	(0.1)	(41.3)
Vehículos de motor	392.0	298.5	285.6	(93.5)	(12.9)	(23.9)	(4.3)
Arbitrio general del 5%	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Otros	1,991.4	2,045.4	1,953.7	54.0	(91.7)	2.7	(4.5)
Licencias	19.8	19.6	19.0	(0.2)	(0.6)	(1.0)	(3.1)
No contributivas	485.5	344.4	264.9	(141.1)	(79.5)	(29.1)	(23.1)
Loterías	154.1	113.8	127.9	(40.3)	14.1	(26.2)	12.4
Ingresos misceláneos	331.4	230.6	137.0	(100.8)	(93.6)	(30.4)	(40.6)
De otras fuentes	248.0	191.5	199.6	(56.5)	8.1	(22.8)	4.2
Derechos de aduana	0.0	2.3	0.0	2.3	(2.3)	0.0	(100.0)
Arbitrios sobre embarques	248.0	189.2	199.6	(58.8)	10.4	(23.7)	5.5

p - Cifras preliminares.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos y Financieros.

Actividad turística

La actividad turística contribuyó al crecimiento experimentado en el año fiscal 2016. El número de visitantes totalizó 5,077.2 miles de personas en el año fiscal 2016. Esto representó un incremento de 26.1 miles de personas o 0.5 por ciento. Los turistas alcanzaron la cifra de 3,735.7 miles de personas comparado con 3,541.8 miles de personas registrados en el año fiscal 2015. Por otro lado, el gasto de los visitantes ascendió a \$3,984.8 millones que, comparado con el año fiscal anterior, reflejó \$159.8 millones o 4.2 por ciento (**Tabla 12**).

En el año fiscal 2016, visitaron la Isla un total de 1,341,500 excursionistas en barcos cruceros.

Tabla 12: Número y Gastos de Visitantes en Puerto Rico

(Años fiscales)

	2014r	2015r	2016p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2015-2014	2016-2015	2015/2014	2016/2015
Total de visitantes 1/	4,455.7	5,051.1	5,077.2	595.4	26.1	13.4	0.5
Turistas	3,246.0	3,541.8	3,735.7	295.8	193.9	9.1	5.5
Hospedados en hoteles 2/	1,634.8	1,737.2	1,795.6	102.4	58.4	6.3	3.4
Hospedados en otros sitios 3/	1,611.2	1,804.5	1,940.2	193.3	135.7	12.0	7.5
Excursionistas 4/	1,209.7	1,509.3	1,341.5	299.6	(167.8)	24.8	(11.1)
Gastos de visitantes 5/	3,438.6	3,825.0	3,984.8	386.4	159.8	11.2	4.2
Turistas	3,256.4	3,597.3	3,782.4	340.9	185.1	10.5	5.1
Hospedados en hoteles 2/	1,874.1	2,047.8	2,117.9	173.7	70.1	9.3	3.4
Hospedados en otros sitios 3/	1,382.3	1,549.5	1,664.5	167.2	115.0	12.1	7.4
Excursionistas 4/	182.3	227.8	202.4	45.5	(25.4)	25.0	(11.2)

p - Cifras preliminares.

1/ En miles de personas.

2/ Incluye paradores.

3/ Incluye pensiones.

4/ Visitantes en barcos cruceros y militares en licencia.

5/ En millones de dólares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

LA ECONOMÍA EN EL AÑO FISCAL 2017: INDICADORES ECONÓMICOS MENSUALES

Mercado Laboral

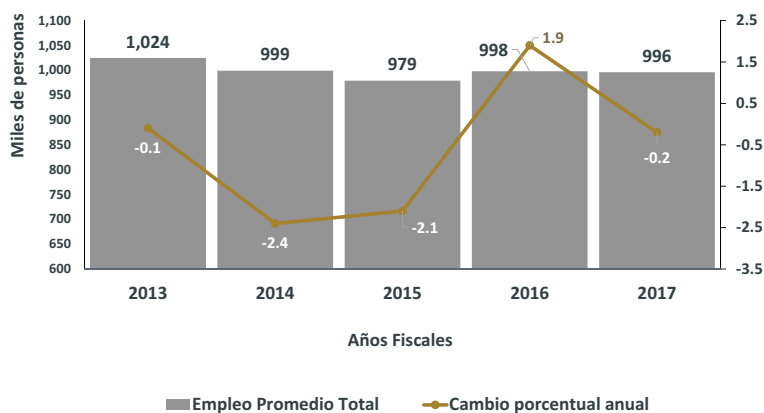
De acuerdo a la Encuesta de Vivienda del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, el número total de personas empleadas ajustado estacionalmente en el período de julio a diciembre del año fiscal 2017 alcanzó un promedio de 996,000 personas. Esto representó una disminución de 0.2 por ciento, respecto al mismo período del año fiscal 2016. El grupo trabajador ajustado estacionalmente durante ese período registró una merma de 0.5 por ciento, cuando alcanzó un total de 1,129,000 personas, en relación con el mismo período del año fiscal anterior (**Gráficas 11 y 12**).

Gráfica 11

Indicadores Económicos

Empleo Promedio Total

(Ajustado estacionalmente y cambio porcentual anual, período julio a diciembre)



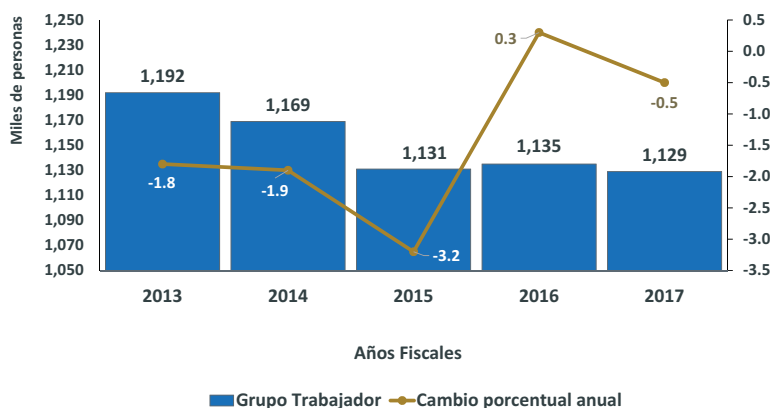
Fuente: Encuesta de Vivienda, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Gráfica 12

Indicadores Económicos

Grupo Trabajador

(Ajustado estacionalmente y cambio porcentual anual, período julio a diciembre)



Fuente: Encuesta de Vivienda, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

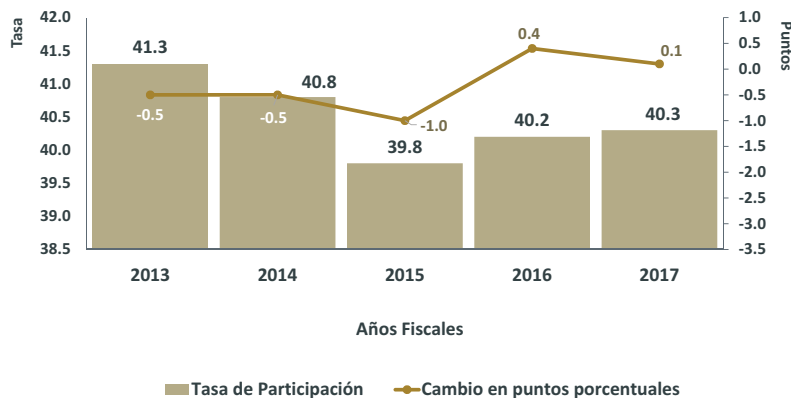
La tasa de participación no ajustada estacionalmente fue 40.3 por ciento de julio a diciembre del año fiscal 2017. Esta reflejó una merma de 0.1 punto porcentual, al compararse con el mismo período del año fiscal anterior. Igualmente, la tasa de desempleo ajustada estacionalmente registró un nivel de 11.8 por ciento y representó 0.5 puntos porcentuales menos, que la registrada en el período de julio a diciembre del año fiscal 2016 (**Gráficas 13 y 14**).

Gráfica 13

Indicadores Económicos

Tasa de Participación

(No ajustada estacionalmente y cambio en puntos porcentuales, período julio a diciembre)



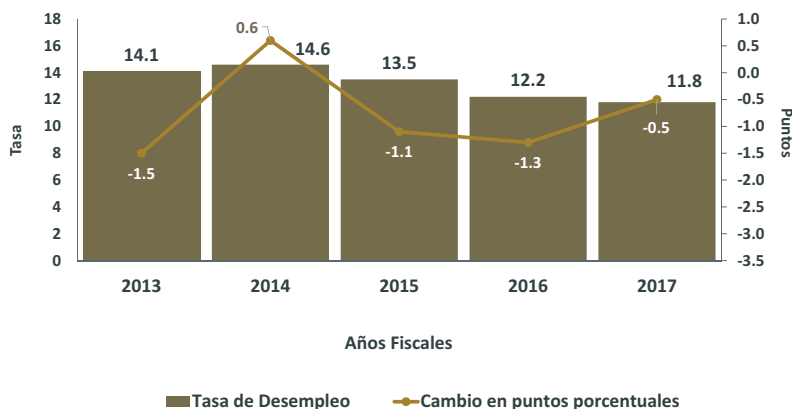
Fuente: Encuesta de Vivienda, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Gráfica 14

Indicadores Económicos

Tasa de Desempleo

(Ajustada estacionalmente y cambio en puntos porcentuales, período julio a diciembre)



Fuente: Encuesta de Vivienda, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

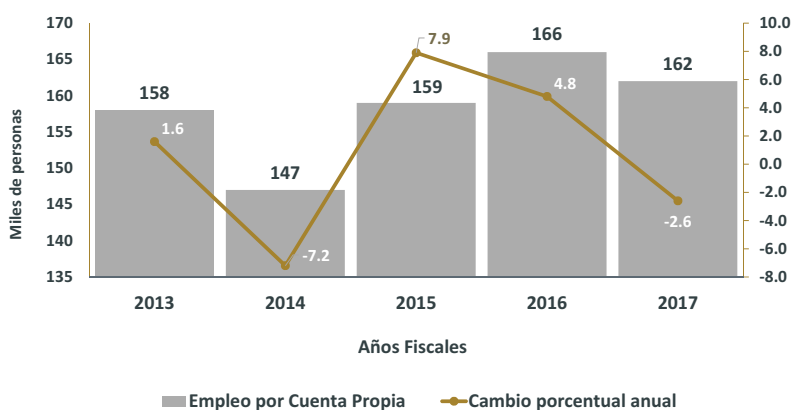
El número de personas con empleo por cuenta propia no ajustado estacionalmente reflejó una merma de 2.6 por ciento, al totalizar 162,000 personas en el período de julio a diciembre del año fiscal 2017. Por otro lado, de acuerdo a la Encuesta de Establecimientos del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, el empleo asalariado no agrícola total ajustado estacionalmente alcanzó 891,300 personas en ese período. Al compararse con el mismo período del año fiscal 2016, el empleo disminuyó 0.9 por ciento (**Gráficas 15 y 16**).

Gráfica 15

Indicadores Económicos

Empleo por Cuenta Propia

(No ajustado estacionalmente y cambio porcentual anual, período julio a diciembre)



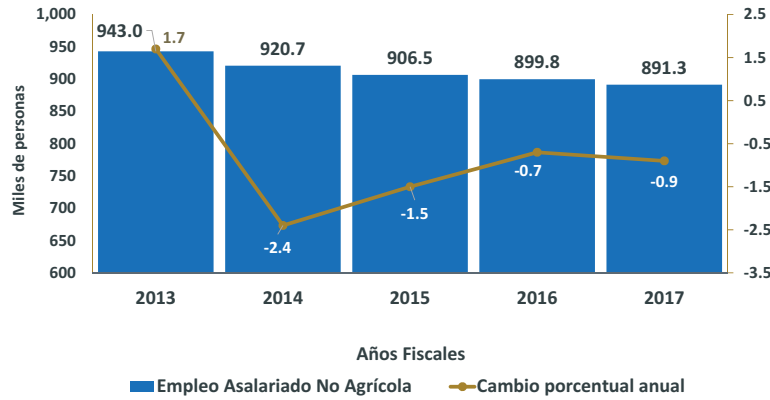
Fuente: Encuesta de Vivienda, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Gráfica 16

Indicadores Económicos

Empleo Asalariado No agrícola Total

(Ajustado estacionalmente y cambio porcentual anual, período julio a diciembre)



Fuente: Encuesta de Establecimientos, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Ingresos Netos al Fondo General

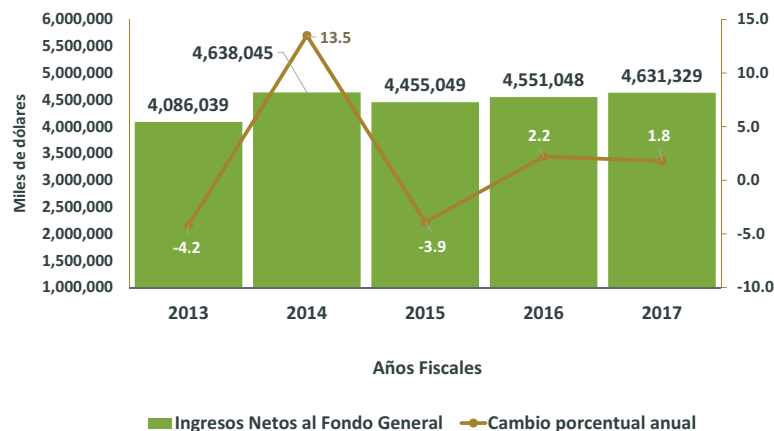
En el período de julio a enero del año fiscal 2017, los Ingresos Netos al Fondo General aumentaron 1.8 por ciento, respecto al mismo período del año fiscal anterior. También, se reflejó un incremento en los recaudos del Impuesto sobre Ventas y Uso estatal (IVU) de 11.8 por ciento en el período de julio a diciembre del año fiscal 2017. Esto al compararse con el mismo período del año fiscal 2016 (Gráfica 17).

Gráfica 17

Indicadores Económicos

Ingresos Netos al Fondo General

(Cambio porcentual anual, período julio a enero)

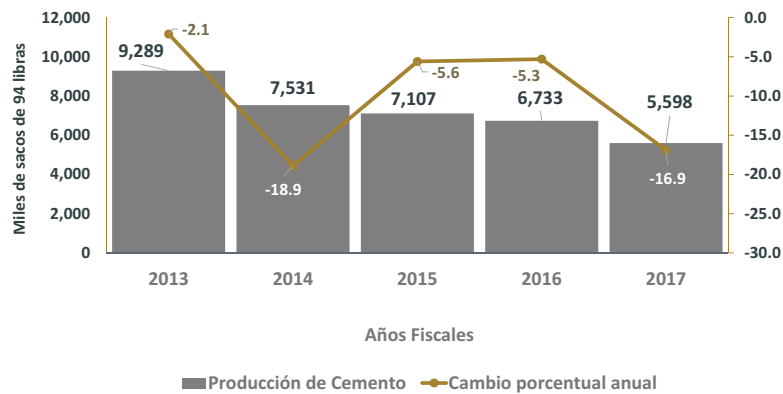


Fuente: Departamento de Hacienda.

Producción y Ventas de Cemento

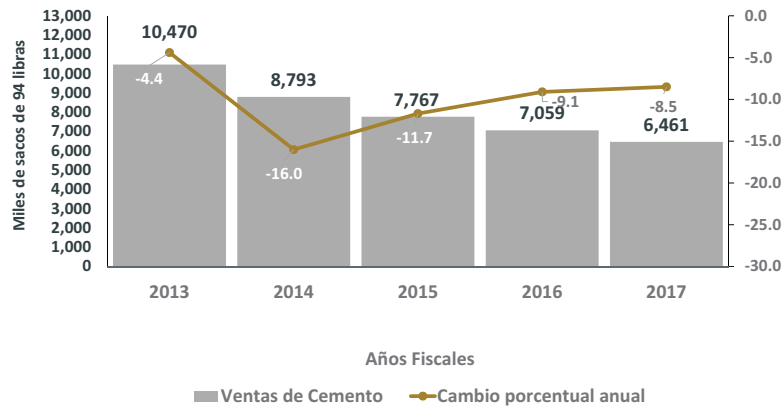
En los meses de julio a enero del año fiscal 2017, la producción de cemento alcanzó un total de 5,598 miles de sacos de 94 libras. Esto reflejó una reducción de 16.9 por ciento, respecto al mismo período del año fiscal 2016. Por otro lado, las ventas de cemento sumaron la cantidad de 6,461 miles de sacos de 94 libras en el período de julio a enero del año fiscal 2017. Al compararse con el mismo período del año fiscal anterior, resultó en una merma de 8.5 por ciento (**Gráficas 18 y 19**).

Gráfica 18
Indicadores Económicos
Producción de Cemento
(Cambio porcentual anual, período de julio a enero)



Fuente: Autoridad de Asesoría Financiera y Agencia Fiscal de Puerto Rico.

Gráfica 19
Indicadores Económicos
Ventas de Cemento
(Cambio porcentual anual, período de julio a enero)

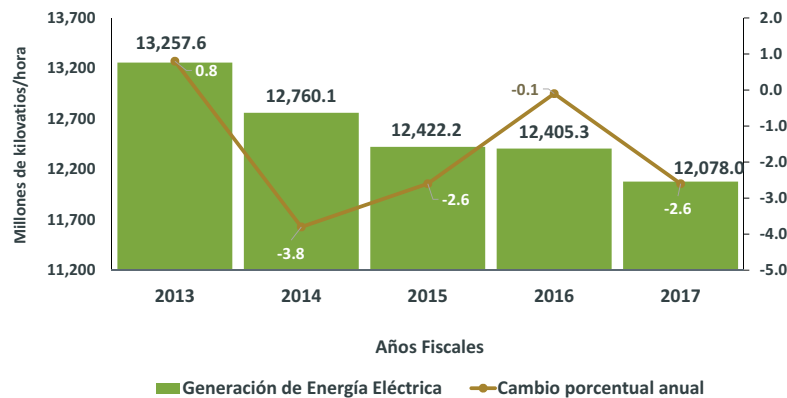


Fuente: Autoridad de Asesoría Financiera y Agencia Fiscal de Puerto Rico.

Generación y Consumo de Energía Eléctrica

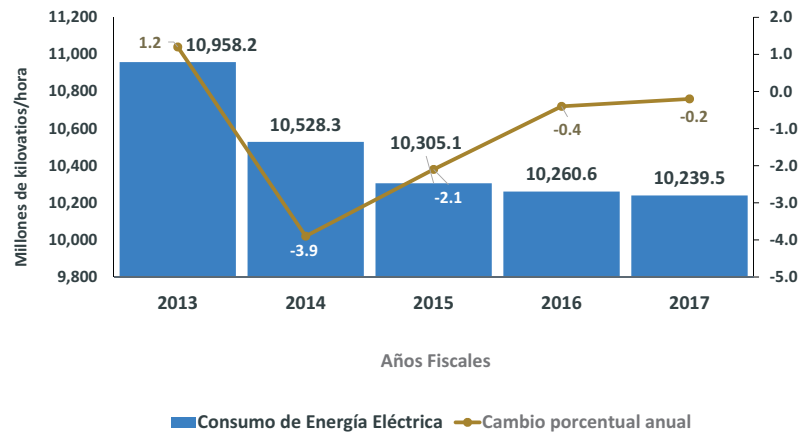
La generación de energía eléctrica disminuyó 2.6 por ciento en el período de julio a enero del año fiscal 2017, respecto al mismo período del año fiscal 2016. Para el mencionado período, el consumo de energía eléctrica bajó 0.2 por ciento, en comparación con el mismo período del año fiscal anterior. Por sectores, el consumo de energía eléctrica residencial y comercial reflejaron aumentos de 1.5 y 0.3 por ciento, respectivamente. Por el contrario, el consumo en el sector industrial bajó 7.0 por ciento (Gráficas 20 y 21).

Gráfica 20
Indicadores Económicos
Generación de Energía Eléctrica
(Cambio porcentual anual, período de julio a enero)



Fuente: Autoridad de Energía Eléctrica.

Gráfica 21
Indicadores Económicos
Consumo de Energía Eléctrica
(Cambio porcentual anual, período de julio a enero)



Fuente: Autoridad de Energía Eléctrica.

Comercio Exterior

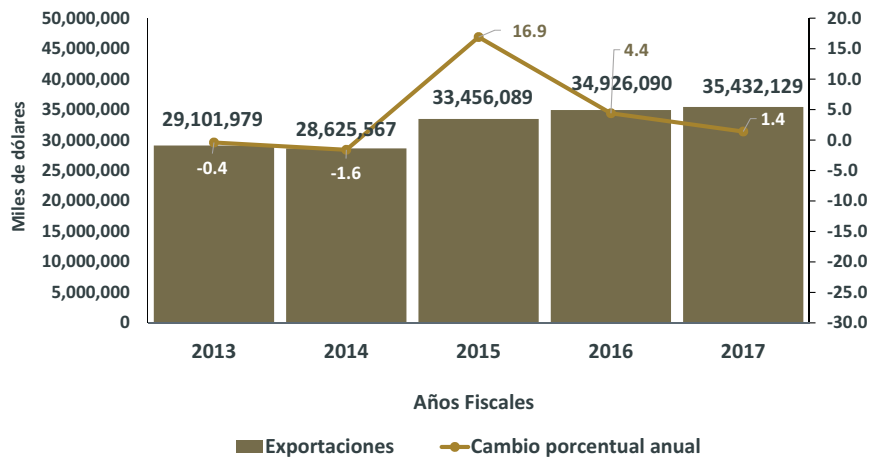
Las exportaciones alcanzaron la cifra de 35,432,129 miles de dólares en el período de julio a diciembre del año fiscal 2017. Esto representó un aumento de 1.4 por ciento, al compararse con el mismo período del año fiscal 2016. Igualmente, en ese período, las importaciones totalizaron 23,588,264 miles de dólares y reflejaron un aumento de 12.9 por ciento, en relación con el mismo período del año fiscal anterior (**Gráficas 22 y 23**).

Gráfica 22

Indicadores Económicos

Exportaciones

(Cambio porcentual anual, período julio a diciembre)



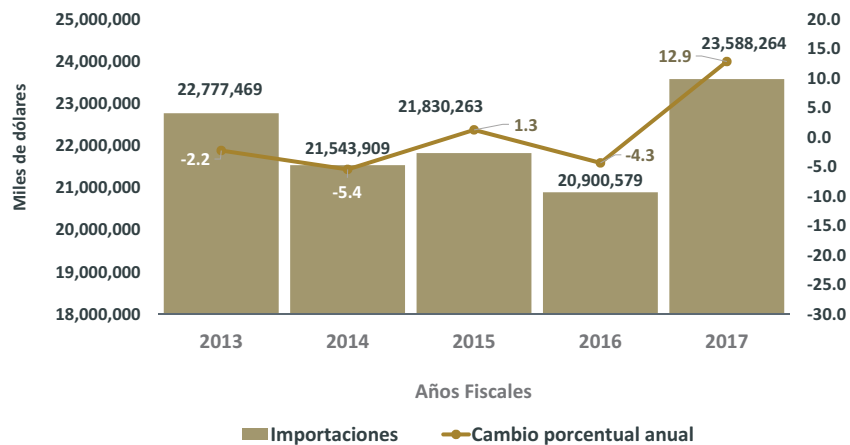
Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Gráfica 23

Indicadores Económicos

Importaciones

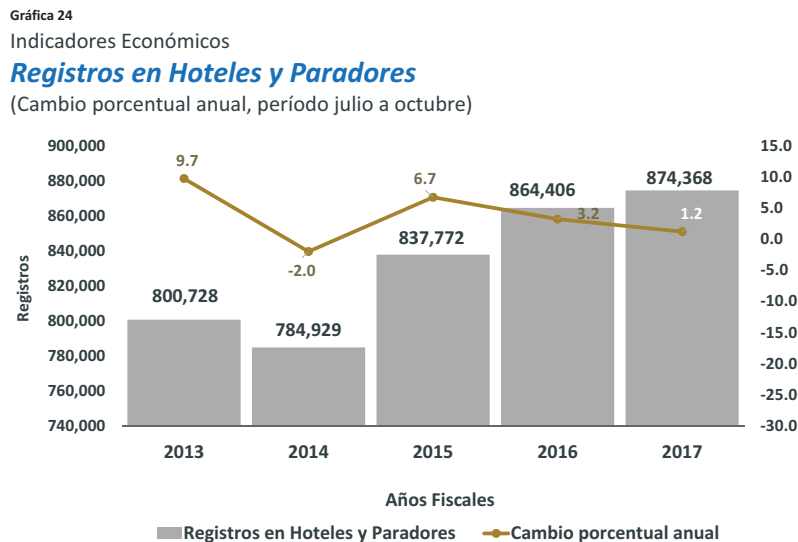
(Cambio porcentual anual, período julio a diciembre)



Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Ventas al Detalle

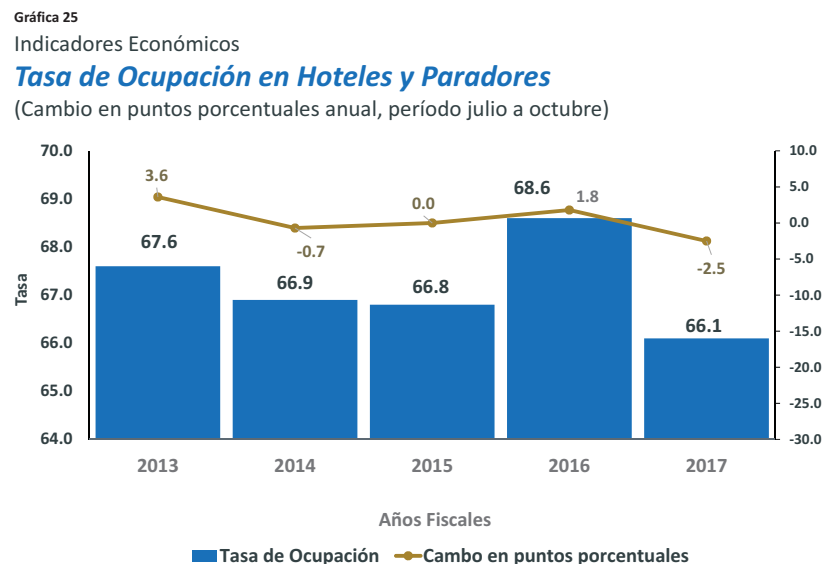
En el período de julio a septiembre del año fiscal 2017, las ventas al detalle totalizaron 9,184,830 miles de dólares. Esto representó un incremento de 2.0 por ciento, respecto al mismo período del año fiscal 2016 (**Gráfica 24**).



Fuente: Compañía de Turismo.

Registro y Ocupación Turística

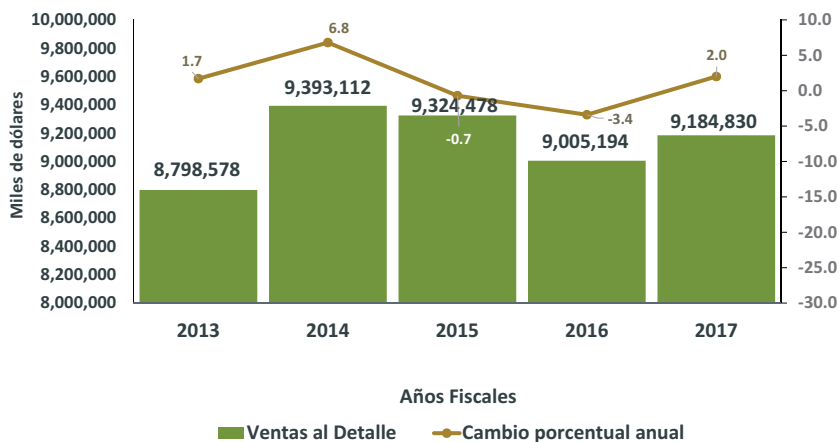
En el período de julio a octubre del año fiscal 2017, el total de registros en hoteles y paradores aumentó 1.2 por ciento, en relación con el mismo período del año fiscal anterior. Los registros totalizaron 874,368 en ese período, de 864,406 registros en el mismo período del año fiscal 2016. El registro de personas no residentes disminuyó 0.2 por ciento, mientras el de los residentes creció 3.3 por ciento. La tasa de ocupación en hoteles y paradores promedió 66.1 por ciento, lo cual representó 2.5 puntos porcentuales menos, que la tasa registrada en el período de julio a octubre del año fiscal anterior (**Gráficas 25 y 26**).



Fuente: Compañía de Turismo.

Gráfica 26
Indicadores Económicos
Ventas al Detalle

(Cambio porcentual Anual, período julio a septiembre)



Fuente: Compañía de Comercio y Exportación.

Por otro lado, el registro en hoteles aumentó 1.6 por ciento. La cantidad de registros de no residentes en hoteles bajó 0.1 por ciento, mientras los residentes incrementaron 4.6 por ciento. La tasa de ocupación en hoteles fue 67.2 por ciento en los meses de julio a octubre del año fiscal 2017 y reflejó una merma de 2.5 puntos porcentuales, al compararse con el mismo período del año fiscal anterior. En los paradores, el total de registros en el período de julio a octubre del año fiscal 2017 alcanzó 39,456 registros y mostró una reducción de 8.0 por ciento. La tasa de ocupación en los paradores alcanzó 42.9 por ciento y bajó 2.0 puntos porcentuales durante el período mencionado.

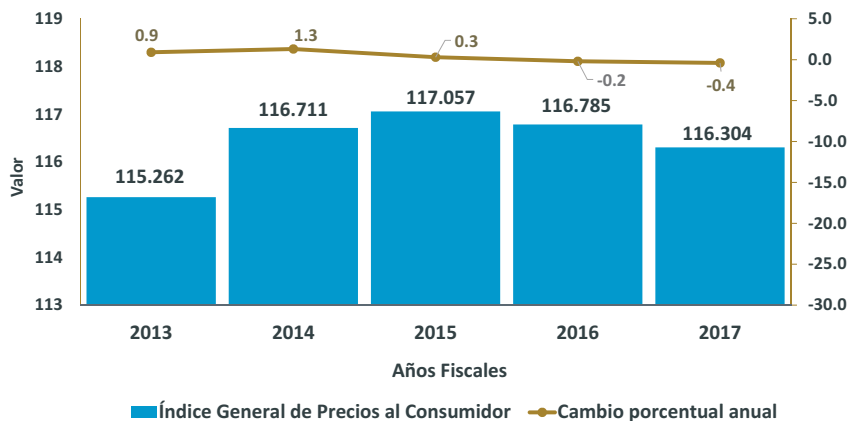
Índice General de Precios al Consumidor

En el período de julio a enero del año fiscal 2017, el Índice General de Precios al Consumidor registró un nivel de 116.304, lo cual reflejó una disminución de 0.4 por ciento, respecto al mismo período del año fiscal 2016 (Gráfica 27).

Quiebras

El total de quiebras en el período de julio a enero del año fiscal 2017 fue 5,554 quiebras. Al compararse con el mismo período del

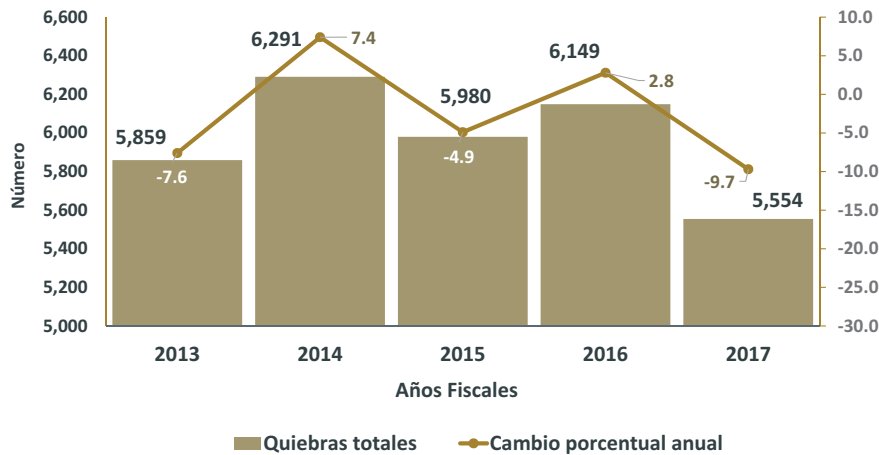
Gráfica 27
Indicadores Económicos
Índice General de Precios al Consumidor
(Cambio porcentual anual, período julio a enero)



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

año fiscal 2016, representó una reducción de 9.7 por ciento. Por capítulo, las quiebras reflejaron reducciones (**Gráfica 28**).

Gráfica 28
Indicadores Económicos
Quiebras Totales
(Cambio porcentual anual, período julio a enero)

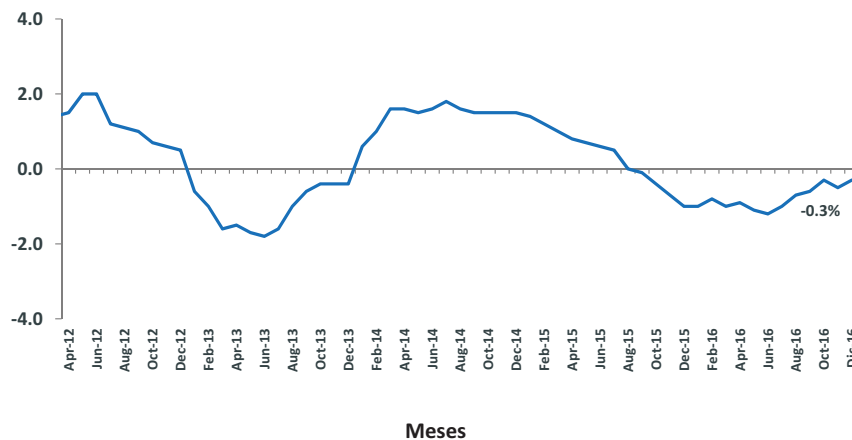


Fuente: Tribunal Federal de Quiebras, Sala de Puerto Rico.

Índice Coincidente de Actividad Económica

El ÍCAE-JP se redujo 0.3 por ciento en diciembre de 2016, en relación con el mismo mes del año anterior. Se puede observar que, a partir del mes de agosto, el ÍCAE-JP se ha mantenido con tendencia negativa (**Gráfica 29**).

Gráfica 29
Indicadores Económicos
Índice Coincidente de Actividad Económica
(Cambio mensual, tasa anualizada, diciembre 2016)



Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Estadísticas

Proyecciones Macroeconómicas para los Años Fiscales 2017 y 2018

En esta sección se presentan las proyecciones económicas de Puerto Rico para los años fiscales 2017 y 2018 de acuerdo a los resultados estimados por los modelos econométricos de la Junta de Planificación. Las mismas toman en consideración los elementos a corto plazo que podrían afectar la ejecución de la economía de la Isla. Puerto Rico es susceptible a cambios que ocurran en la economía mundial debido a que es una economía considerablemente abierta e integrada a la de Estados Unidos (**Tablas 13 a 18**).

Los supuestos principales considerados en estas proyecciones fueron los siguientes:

- La economía mundial.
- La economía de Estados Unidos.
- La tasa de interés preferencial.
- Los precios del petróleo.
- Las exportaciones de mercancías ajustadas.
- Los gastos de visitantes.
- La inversión en construcción.
- La inversión en maquinaria y equipo.
- Los gastos de consumo del gobierno.
- El mercado de empleo.
- La población de Puerto Rico.

La actividad macroeconómica es dinámica, es por esto que es importante que las proyecciones se actualicen de manera periódica a base de los cambios que ocurren en la misma. Tanto el desempeño como la precisión de las proyecciones dependen de factores, algunos endógenos y otros exógenos, que inciden en la economía.

Variables exógenas de Puerto Rico

Exportaciones de mercancía ajustada

En Puerto Rico, el valor de las exportaciones de mercancía ajustada en el año fiscal 2016 fue \$73,199.0 millones, representando un incremento de 3.2 por ciento sobre el año fiscal 2015. Las exportaciones se estiman de acuerdo a la tendencia del crecimiento proyectado de la economía de Estados Unidos, considerando la demanda por bienes que se espera genere la misma. Se espera que las mismas alcancen \$74,850.6 y \$76,599.3 millones para los referidos años fiscales 2017 y 2018, cifras que representan crecimientos de 2.3 por ciento para ambos años, respectivamente.

Gastos de visitantes

El gasto de visitantes no residentes en Puerto Rico totalizó \$3,984.8 millones durante el año fiscal 2016, registrando un incremento de 4.2 por ciento, con relación al año fiscal 2015 cuando alcanzó \$3,825.0 millones. Se proyecta que el gasto de visitantes para el año fiscal 2017 alcance \$4,346.0 millones, un aumento de 9.1 por ciento, respecto al año fiscal 2016. En el año fiscal 2018, se proyecta que el mismo totalice \$4,577.0 millones, representando un crecimiento de 5.3 por ciento.

Construcción

La construcción es uno de los sectores fundamentales de la economía puertorriqueña. La inversión en construcción, la cual se refiere a la construcción nueva realizada por las empresas privadas y el gobierno estatal y municipal, es un componente sumamente importante en el desarrollo económico de cualquier país, a corto y largo plazo. La actividad de la construcción incluye la edificación, ampliación, reparación y remodelación de edificios o estructuras tales como viviendas, comercios, edificios industriales, carreteras, puentes, puertos y otras obras realizadas por empresas constructoras, por ende, es de vital importancia un desarrollo saludable de este sector dentro de la economía de todo país. En el año fiscal 2016, la inversión en construcción a precios corrientes alcanzó \$2,824.7 millones y en términos reales, \$294.1 millones.

La proyección indica que para el año fiscal 2017 la inversión en construcción real alcanzará \$285.0 millones, representando una reducción de 3.1 por ciento. En el año fiscal 2018 se espera un decrecimiento de 1.8 por ciento, con un valor de \$280.0 millones. En términos corrientes, para los años fiscales 2017 y 2018, las cifras proyectadas son \$2,657.0 y \$2,592.0 millones, lo cual se traduce en bajas de 5.9 y 2.4 por ciento, respectivamente.

Maquinaria y equipo

En términos reales, en el año fiscal 2016 la inversión en maquinaria y equipo de Puerto Rico totalizó \$947.7 millones, reflejando una reducción de 10.3 por ciento. De igual forma, a precios corrientes, registró un descenso de 1.1 por ciento alcanzando un valor total de \$5,438.0 millones. La proyección para la inversión real en maquinaria y equipo indica un valor de \$935.0 millones en el año fiscal 2017 y \$927.0 millones en el año fiscal 2018. Las perspectivas, en términos corrientes, son de \$5,398.0 millones para el año fiscal 2017 y \$5,462.0 millones en el año fiscal 2018.

Transferencias federales

Por su naturaleza y magnitud, las transferencias federales desempeñan un papel importante en la economía de la Isla. Su impacto se canaliza a través de fondos destinados a mejores servicios, desarrollo de obras de infraestructura y mejoras en los niveles de educación y de la calidad de vida en general. Estas constituyen un importante flujo de fondos del exterior en el sistema económico de Puerto Rico. En el año fiscal 2016, las transferencias federales a las personas en Puerto Rico

registraron un total de \$16,540.2 millones, representando un aumento de 0.9 por ciento. Las perspectivas para las transferencias federales a las personas son de \$16,628.0 millones para el año fiscal 2017 y \$16,704.0 millones para el fiscal 2018, representando ambas cifras aumentos de 0.5 por ciento para cada año, respectivamente.

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS PARA LOS AÑOS FISCALES 2016 Y 2017 EN EL CONTEXTO DE SU TENDENCIA HISTÓRICA

Producto bruto

La economía de Puerto Rico en el año fiscal 2016 registró una reducción en términos reales de 1.1 por ciento, al comparar con el año fiscal 2015. A precios corrientes, el Producto Bruto (PB) alcanzó \$70,134.4 millones, creciendo 0.8 por ciento. La proyección del escenario base del PB real se estimó en \$6,127.0 millones para el año fiscal 2017. Esto representaría un descenso de 1.7 por ciento comparado con el año fiscal 2016. En el año fiscal 2018, se espera que el PB alcance la cifra de \$6,038.0 millones, una reducción de 1.5 por ciento. A precios corrientes, el PB se proyectó en \$70,484.0 millones y \$70,768.0 millones para los años fiscales 2017 y 2018, respectivamente (**Tablas 13 - 18**).

Debido al grado de incertidumbre que existe en todo pronóstico económico y dada la fragilidad de la economía de Puerto Rico, la Junta de Planificación estima dos escenarios alternos al escenario base, estos son: pesimista y optimista. En el escenario pesimista a precios constantes se proyectaron reducciones de 2.6 y 2.0 por ciento para los respectivos años fiscales 2017 y 2018. En cuanto al escenario optimista se proyectaron decrecimientos de 0.8 por ciento en el PB real para el año fiscal 2017 y de 0.9 por ciento para el año fiscal 2018.

Consumo de las personas

El gasto de consumo personal real, principal componente del PB totalizó \$9,262.5 millones en el año fiscal 2016. Esto equivale a una reducción de 1.7 por ciento, al compararlo con el año fiscal 2015. En términos reales, el valor estimado de esta variable para el año fiscal 2017 es de \$9,224.0 millones, representando un descenso de 0.4 por ciento y para el año fiscal 2018 el valor es de \$9,203.0 millones, o una merma de 0.2 por ciento. A precios corrientes, las cifras estimadas para los años mencionados son de \$61,233.0 y \$61,596.0 millones, representando crecimientos de 0.1 y 0.5 por ciento, respectivamente.

Finalmente, es importante indicar que la certeza de las proyecciones económicas es función del movimiento prospectivo de los factores exógenos inherentes como fundamento de las mismas. De manera, que toda proyección económica tiene que estar sujeta a evaluación a tono con los cambios que ocurran en estos factores y en los diversos supuestos utilizados en la proyección.

TABLA 13: VARIABLES MACROECONÓMICAS SELECCIONADAS: AÑOS FISCALES

(EN MILLONES DE DÓLARES)

A PRECIOS CONSTANTES 1954 = 100

VARIABLES	2014r	2015r	2016p	PROYECCIONES					
				PESIMISTA	2017 BASE	OPTIMISTA	PESIMISTA	2018 BASE	OPTIMISTA
PRODUCTO BRUTO	6,343.9	6,301.2	6,233.9	6,070.0	6,127.0	6,184.0	5,949.0	6,038.0	6,127.0
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	9,656.3	9,418.1	9,262.6	9,200.0	9,224.0	9,248.0	9,131.0	9,203.0	9,262.0
INVERSIÓN EN CONSTRUCCIÓN	357.5	327.8	294.1	280.0	285.0	290.0	270.0	280.0	290.0
INVERSIÓN EN MAQUINARIA Y EQUIPO	979.9	931.3	947.7	925.0	935.0	945.0	920.0	927.0	942.0
GASTOS DE CONSUMO DEL GOBIERNO	1,877.4	1,686.2	1,605.1	1,589.0	1,593.0	1,596.0	1,539.0	1,570.0	1,571.0

r - CIFRAS REVISADAS.

p - CIFRAS PRELIMINARES.

FUENTE: JUNTA DE PLANIFICACION DE PUERTO RICO, PROGRAMA DE PLANIFICACION ECONOMICA Y SOCIAL, SUBPROGRAMA DE ANALISIS SOCIAL, MODELOS Y PROYECCIONES.

TABLA 14: TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE VARIABLES MACROECONÓMICAS SELECCIONADAS

(A PRECIOS CONSTANTES 1954 = 100)

VARIABLES	2014r	2015r	2016p	PROYECCIONES					
				PESIMISTA	2017 BASE	OPTIMISTA	PESIMISTA	2018 BASE	OPTIMISTA
PRODUCTO BRUTO	-1.8	-0.7	-1.1	-2.6	-1.7	-0.8	-2.0	-1.5	-0.9
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	-3.1	-2.5	-1.7	-0.7	-0.4	-0.2	-0.7	-0.2	0.2
INVERSIÓN EN CONSTRUCCIÓN	-16.7	-8.3	-10.3	-4.8	-3.1	-1.4	-3.6	-1.8	0.0
INVERSIÓN EN MAQUINARIA Y EQUIPO	-1.5	-5.0	1.8	-2.4	-1.3	-0.3	-0.5	-0.9	-0.3
GASTOS DE CONSUMO DEL GOBIERNO	7.4	-10.2	-4.8	-1.0	-0.8	-0.6	-3.1	-1.4	-1.6

r - CIFRAS REVISADAS.

p - CIFRAS PRELIMINARES.

FUENTE: JUNTA DE PLANIFICACION DE PUERTO RICO, PROGRAMA DE PLANIFICACION ECONOMICA Y SOCIAL, SUBPROGRAMA DE ANALISIS SOCIAL, MODELOS Y PROYECCIONES.

TABLA 15: VARIABLES MACROECONÓMICAS SELECCIONADAS: AÑOS FISCALES

(EN MILLONES DE DÓLARES)

VARIABLES	2014r	2015r	2016p	PROYECCIONES					
				PESIMISTA	2017 BASE	OPTIMISTA	PESIMISTA	2018 BASE	OPTIMISTA
PRODUCTO BRUTO	68,797.4	69,570.2	70,134.4	70,274.0	70,484.0	70,696.0	70,133.0	70,768.0	71,402.0
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	61,899.3	61,598.3	61,180.8	61,085.0	61,233.0	61,374.0	61,107.0	61,596.0	61,971.0
INVERSIÓN EN CONSTRUCCIÓN	3,405.4	3,164.6	2,824.7	2,077.0	2,657.0	1,936.0	1,711.0	2,592.0	1,557.0
INVERSIÓN EN MAQUINARIA Y EQUIPO	5,625.9	5,499.4	5,438.0	4,923.0	5,398.0	6,080.0	4,304.0	5,462.0	5,478.0
GASTOS DE CONSUMO DEL GOBIERNO	11,032.6	9,136.6	8,634.6	8,234.0	8,254.0	8,274.0	8,024.0	8,184.0	8,194.0

r - CIFRAS REVISADAS.

p - CIFRAS PRELIMINARES.

FUENTE: JUNTA DE PLANIFICACION DE PUERTO RICO, PROGRAMA DE PLANIFICACION ECONOMICA Y SOCIAL, SUBPROGRAMA DE ANALISIS SOCIAL, MODELOS Y PROYECCIONES.

TABLA 16: TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE VARIABLES MACROECONÓMICAS SELECCIONADAS (AÑOS FISCALES)

VARIABLES	2014r	2015r	2016p	PROYECCIONES					
				PESIMISTA	2017 BASE	OPTIMISTA	PESIMISTA	2018 BASE	OPTIMISTA
PRODUCTO BRUTO	-0.2	1.1	0.8	0.2	0.5	0.8	-0.2	0.4	1.0
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	-0.9	-0.5	-0.7	-0.2	0.1	0.3	0.0	0.6	1.0
INVERSIÓN EN CONSTRUCCIÓN	-14.4	-7.1	-10.7	-26.5	-5.9	-31.5	-17.6	-2.4	-19.6
INVERSIÓN EN MAQUINARIA Y EQUIPO	-1.2	-2.2	-1.1	-9.5	-0.7	11.8	-12.6	1.2	-9.9
GASTOS DE CONSUMO DEL GOBIERNO	4.2	-17.2	-5.5	-4.6	-4.4	-4.2	-2.6	-0.8	-1.0

r - CIFRAS REVISADAS.

p - CIFRAS PRELIMINARES.

FUENTE: JUNTA DE PLANIFICACION DE PUERTO RICO, PROGRAMA DE PLANIFICACION ECONOMICA Y SOCIAL, SUBPROGRAMA DE ANALISIS SOCIAL, MODELOS Y PROYECCIONES.

TABLA 17: PRINCIPALES VARIABLES EXÓGENAS

(AÑOS FISCALES)

VARIABLES	2014r	2015r	2016p	PROYECCIONES	
				2017	2018
PRODUCTO INTERNO BRUTO REAL ESTADOS UNIDOS (MILLARDOS)*	15,770.8	16,231.1	16,513.4	16,851.1	17,266.7
PRODUCTO NACIONAL BRUTO REAL ESTADOS UNIDOS (MILLARDOS)*	15,984.2	16,425.4	16,677.1	17,037.7	17,441.3
EXPORTACIONES MERCANCÍA AJUSTADA (MILLONES)	67,758.1	70,899.9	73,199.0	74,850.6	76,599.3
GASTOS DE VISITANTES (MILLONES DE \$)	3,438.6	3,825.0	3,984.8	4,346.0	4,577.0
TRANSFERENCIAS FEDERALES A PERSONAS (MILLONES)	16,324.1	16,399.0	16,540.2	16,628.0	16,704.0
TASA DE INTERÉS PREFERENCIAL (%)*	3.25	3.25	3.39	3.65	4.35
PRECIO BARRIL PETRÓLEO (EN DÓLARES) (WEST TEXAS INTERMEDIATE CRUDE)**	101.32	69.33	41.74	52.01	55.44

p - CIFRAS PRELIMINARES.

r-CIFRAS REVISADAS

* - IHS ECONOMICS, FEBRERO 2017 .

FUENTE: JUNTA DE PLANIFICACION DE PUERTO RICO, PROGRAMA DE PLANIFICACION ECONOMICA Y SOCIAL, SUBPROGRAMA DE ANALISIS SOCIAL, MODELOS Y PROYECCIONES.

TABLA 18: TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE PRINCIPALES VARIABLES EXÓGENAS
(AÑOS FISCALES)

VARIABLES	2014r	2015r	2016p	PROYECCIONES	
				2017	2018
PRODUCTO INTERNO BRUTO REAL ESTADOS UNIDOS (MILLARDOS)*	2.1	2.9	1.7	2.0	2.5
PRODUCTO NACIONAL BRUTO REAL ESTADOS UNIDOS (MILLARDOS)*	2.2	2.8	1.5	2.2	2.4
EXPORTACIONES MERCANCÍA AJUSTADA (MILLONES)	-0.4	4.6	3.2	2.3	2.3
GASTOS DE VISITANTES (MILLONES DE \$)	3.9	11.2	4.2	9.1	5.3
TRANSFERENCIAS FEDERALES A PERSONAS (MILLONES)	0.1	0.5	0.9	0.5	0.5
TASA DE INTERÉS PREFERENCIAL (%)*	0.0	0.0	4.4	7.6	19.2
PRECIO BARRIL PETRÓLEO (EN DÓLARES) (WEST TEXAS INTERMEDIATE CRUDE)**	10.0	-31.6	-39.8	24.6	6.6

p - CIFRAS PRELIMINARES.

r-CIFRAS REVISADAS

* - IHS ECONÓMICS, FEBRERO 2017 .

FUENTE: JUNTA DE PLANIFICACION DE PUERTO RICO, PROGRAMA DE PLANIFICACION ECONOMICA Y SOCIAL, SUBPROGRAMA DE ANALISIS SOCIAL, MODELOS Y PROYECCIONES.

ECONOMÍA DE ESTADOS UNIDOS

ECONOMÍA DE ESTADOS UNIDOS EN EL AÑO FISCAL 2016¹

Introducción

La tendencia observada en la economía de Estados Unidos en el año 2016 ha causado preocupación, en términos de la sostenibilidad en el crecimiento que podría mostrar la economía de Estados Unidos en el corto y mediano plazo. Luego de dos años de alza continua, según el año fiscal de Puerto Rico el fiscal 2016 cerró con un crecimiento en el Producto Interno Bruto de 1.7 por ciento, representando una reducción de 1.2 puntos porcentuales respecto al año fiscal 2015 y 0.4 puntos porcentuales al compararse con el año fiscal 2014. Los factores que apoyaron el incremento del año fiscal 2016 fueron: aumento en el empleo y baja en el desempleo; un mayor nivel de confianza por parte de los consumidores; un mercado de viviendas fortalecido; tasas de interés bajas; los precios de petróleo que se mantuvieron bajos y estables; y una baja inflación. Sin embargo, continúa la lentitud observada en el ritmo de la actividad económica en el exterior, la caída en los precios de las materias primas y el fortalecimiento del dólar frente a otras divisas factores que influenciaron las exportaciones netas y afectaron negativamente la competitividad de este sector. En términos generales, la economía norteamericana no alcanza un crecimiento superior al 3.0 por ciento desde el año fiscal 2006. Esto supone que las presiones de la economía mundial, así como el fortalecimiento del dólar han impactado la solidez de los Estados Unidos.

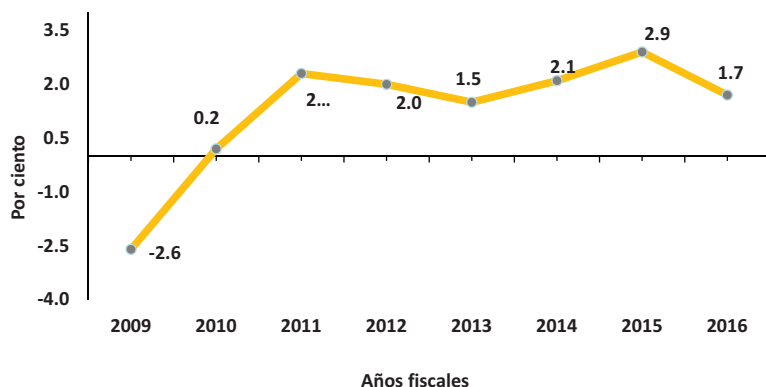
El capítulo que se presenta a continuación incluye una discusión de los componentes de la Demanda Agregada incluyendo las perspectivas para los años fiscales 2017 a 2021. En la segunda sección se analizan los indicadores del mercado laboral. El tercer tema que se aborda es la inflación. El cuarto tema plantea la política monetaria vigente en los Estados Unidos y los cambios esperados de la misma. Le sigue el tema del sector externo, específicamente el comportamiento de la balanza comercial, luego se presenta el mercado inmobiliario y finalmente, las posibles medidas propuestas por el nuevo Presidente electo Donald Trump.

Componentes del Producto Interno Bruto

En el año fiscal 2016, el producto interno bruto (PIB) real de Estados Unidos creció 1.7 por ciento, luego de aumentos de 2.1 y 2.9 por ciento en los respectivos años fiscales 2014 y 2015 (**Gráfica 1**). El débil aumento que se registró en el año fiscal 2016 fue el resultado de la desaceleración de la mayoría de los componentes del PIB. Los gastos de consumo personal, los cuales representaron 68.8 por ciento de la actividad económica agregada, redujeron su tasa de crecimiento de 3.4 por ciento en el año fiscal 2015 a 2.7 por ciento en el año fiscal 2016. Hay que destacar que las tres partidas

Gráfica 1

Producto interno bruto real
Cambio porcentual anual
Estados Unidos, Años fiscales 2009 – 2016 *



Fuente: Negociado de Análisis Económico federal (BEA). * - Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

que componen estos gastos de consumo mostraron tasas de cambio porcentual menores al compararse con el año fiscal 2015. Los gastos en bienes duraderos registraron 5.3 por ciento en el año fiscal 2016 comparado con 8.0 por ciento en el año fiscal anterior. Los gastos de consumo en servicios aumentaron 2.3 por ciento comparado con 2.9 por ciento en el año fiscal 2015. Los gastos en bienes no duraderos mostraron un alza de 2.6 por ciento, luego de un aumento de 2.8 por ciento en el año fiscal 2015 (**Tabla 1**).

Tabla 1: Indicadores macroeconómicos
Estados Unidos, años fiscales 2014 - 2016 *

	(millardos de \$, encadenados a 2009)						
	Años Fiscales			2014/2015		2015/2016	
	2014	2015	2016	Cambio (en miles)	Cambio %	Cambio (en miles)	Cambio %
Producto interno bruto	15,770.8	16,231.1	16,513.4	460.3	2.9	282.3	1.7
Gastos de consumo personal	10,690.4	11,058.3	11,356.3	367.9	3.4	298.0	2.7
Bienes duraderos	1,346.8	1,454.9	1,531.4	108.1	8.0	76.5	5.3
Bienes no duraderos	2,344.1	2,409.4	2,471.6	65.3	2.8	62.2	2.6
Servicios	7,016.9	7,222.7	7,389.9	205.8	2.9	167.2	2.3
Inversión interna bruta privada	2,678.2	2,824.7	2,843.2	146.5	5.5	18.5	0.7
Capital fijo	2,585.1	2,719.1	2,788.3	134.0	5.2	69.2	2.5
No residencial	2,090.3	2,188.0	2,195.3	97.7	4.7	7.3	0.3
Residencial	495.1	531.0	588.2	35.9	7.3	57.2	10.8
Cambio en inventario	74.9	88.0	39.8	13.1	17.5	-48.2	-54.8
Balance neto en bienes y servicios	-405.9	-477.4	-559.6	-71.5	17.6	-82.2	17.2
Exportaciones	2,077.9	2,134.3	2,109.9	56.4	2.7	-24.4	-1.1
Importaciones	2,483.8	2,611.7	2,669.5	127.9	5.1	57.8	2.2
Gastos de consumo del gobierno e inversión bruta	2,833.2	2,855.3	2,902.6	22.1	0.8	47.3	1.7
Federal	1,121.0	1,111.4	1,118.0	-9.6	-0.9	6.6	0.6
Defensa	697.5	677.2	670.4	-20.3	-2.9	-6.8	-1.0
No defensa	423.4	433.8	447.0	10.4	2.5	13.2	3.0
Estatual y local	1,711.3	1,742.5	1,782.8	31.2	1.8	40.3	2.3

* - Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

Fuente: Negociado de Análisis Económico (BEA).

La inversión interna bruta privada atenuó su crecimiento de 5.5 por ciento en el año fiscal 2015 a 0.7 por ciento en el año fiscal 2016. La inversión en capital fijo aumentó 2.5 por ciento, de 5.2 por ciento registrado en el año anterior. Dentro de ésta, la inversión residencial mostró el mejor desempeño al crecer en 10.8 por ciento, 3.5 porcentuales más que el año fiscal 2015.

En cuanto al balance neto de bienes y servicios, las importaciones, las cuales representan una resta en la demanda agregada, crecieron 2.2 por ciento, luego de crecer 5.1 por ciento en el año fiscal 2015. Las exportaciones decrecieron 1.1 por ciento, tras un alza de 2.7 por ciento. Finalmente, los gastos de consumo de gobierno aumentaron 1.7 por ciento, representando un aumento de 0.9 puntos porcentuales al compararse con el año fiscal 2015. Dentro de éstos, sobresale el alza en el gobierno estatal y local de 2.3 por ciento. El gobierno federal creció en 0.6 por ciento, luego de registrar una caída de 0.9 por ciento en el año fiscal anterior.

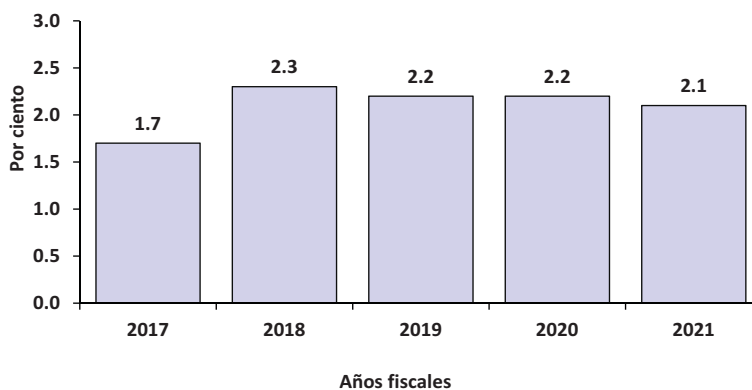
Perspectivas para los años fiscales 2017 a 2021

Las perspectivas para la economía de Estados Unidos muestran en el corto plazo la incertidumbre relacionada a: la nueva administración presidencial, las siguientes movidas que ejecute la Reserva Federal en término del aumento en las tasas de interés y las acciones de la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP, por sus siglas en inglés), en cuanto al corte en la producción del crudo. Por otro lado, en el mediano plazo se espera una reducción en los inventarios, una recuperación en el precio de las materias primas, un nivel de gasto de consumo personal estable apoyado por un mercado laboral robusto.

Se espera que el PIB real crezca a una tasa anual promedio de 2.1 por ciento entre los años fiscales 2017 al 2021. El año fiscal 2018 es el mejor aspectado ya que se espera un incremento de 2.3 por ciento, dato que se revisó a la baja de 2.7 por ciento que se proyectaba hace un año. Este crecimiento estará impulsado por un alza de 4.3 por ciento en la inversión interna bruta y de 3.2 por ciento en las exportaciones. El aumento de 2.2 por ciento en los gastos de consumo personal estará apoyado por un incremento de 2.5 por ciento en el ingreso personal disponible. Las importaciones, también se esperan que aumenten en 4.5 por ciento, siendo una de las alzas más significativa en el periodo analizado (**Gráfica 2 y Tabla 2**).

Gráfica 2

Proyección producto interno bruto real Cambio porcentual anual Estados Unidos, Años fiscales 2017 – 2021 *



Fuente: IHS Economics (octubre 2016).

* - Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

Tabla 2: Perspectivas de variables macroeconómicas reales seleccionadas
Estados Unidos, cambio porcentual anual, años fiscales 2017 - 2021 *

Variables	Cambio porcentual anual				
	2017	2018	2019	2020	2021
Producto interno bruto	1.7	2.3	2.2	2.2	2.1
Gastos de consumo personal	2.8	2.2	2.5	2.4	2.3
Inversión interna bruta de capital fijo	1.4	4.3	3.8	3.6	3.1
Exportaciones	1.3	3.2	3.6	4.0	4.4
Importaciones	1.8	4.5	4.9	4.1	3.7
Gastos de consumo del gobierno	0.3	0.3	0.0	0.1	0.1
Ingreso personal disponible	2.4	2.5	2.8	2.6	2.5

* - Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

Fuente: IHS Economics, octubre, 2016.

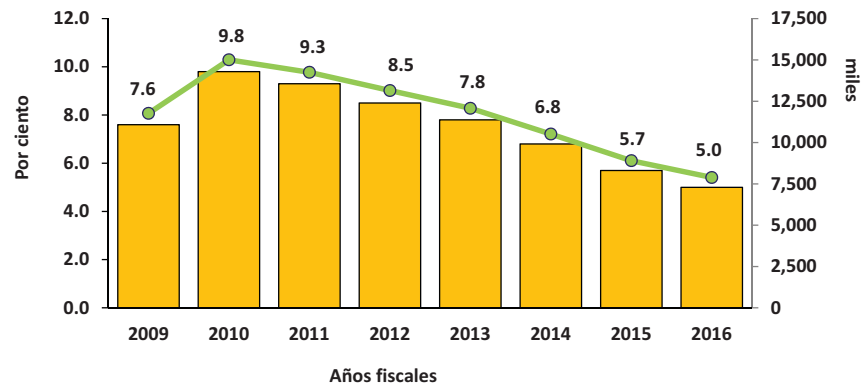
Mercado laboral

El renglón principal de la economía de Estados Unidos lo es el consumo y el desempeño positivo del mercado laboral está contribuyendo a que la confianza del consumidor se encuentre en su nivel más alto desde hace varios años. El mercado laboral de Estados Unidos continuó mostrando robustez en el año fiscal 2016 al registrar una tasa de desempleo promedio de 5.0 por ciento. Esto representó una disminución de 0.7 puntos porcentuales tras registrar en el año fiscal anterior una tasa de 5.7 por ciento. En los últimos seis años fiscales, esta tasa ha mostrado un descenso de 4.1 puntos porcentuales. El cambio porcentual del año fiscal 2016 fue menor al compararse con los dos años fiscales anteriores, 2014 y 2015. En dichos años se registraron descensos de 1.0 y 1.1 puntos porcentuales, respectivamente. El número de personas desempleadas se redujo a 7.9 millones, tras totalizar 8.9 millones en el año fiscal 2015 (**Gráfica 3**).

En la **Tabla 3** se muestran los años fiscales 2015 y 2016 con sus correspondientes trimestres y se observa como la reducción en la tasa de desempleo continuó

Gráfica 3

Tasa de desempleo y número de desempleados **Ajustados estacionalmente** **Estados Unidos, Años fiscales 2009 – 2016 ***



Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS).

* - Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

entre los referidos años. En el año fiscal 2015, esta tasa presentó una reducción de 0.6 puntos porcentuales. Mientras, en el año fiscal 2016 la disminución fue de 0.3 puntos porcentuales.

Tabla 3: Tasa de desempleo, ajustada estacionalmente
Estados Unidos, años fiscales 2015-2016 *

Años fiscales		Trimestres							
2015	2016	2015				2016			
		T-1	T-2	T-3	T-4	T-1	T-2	T-3	T-4
5.7	5.0	6.1	5.7	5.7	5.5	5.2	5.2	4.9	4.9

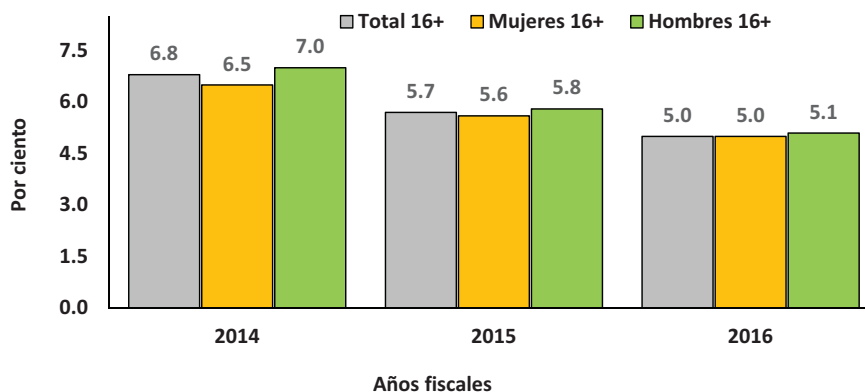
* - Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS).

Los datos del Negociado de Estadísticas Laborales Federal reflejan que al igual que en los dos años fiscales anteriores, en año fiscal 2016 la tasa de desempleo de los hombres de 16 años o más que trabajan a tiempo completo fue levemente mayor a la tasa de las mujeres. En términos generales, la tasa de desempleo por género para la población total de 16 años o más, ha mostrado una tendencia a la baja hasta la actualidad. La tasa de desempleo en los varones bajó 1.9 puntos porcentuales, de 7.0 por ciento en el año fiscal 2014 a 5.1 por ciento en el año fiscal 2016. La tasa de desempleo de las mujeres mostró una baja de 1.5 puntos porcentuales, tras la reducción de 6.5 por ciento en el año fiscal 2015 a 5.0 por ciento en el año fiscal 2016 (**Gráfica 4**).

Gráfica 4

Tasa de desempleo por género
Ajustada estacionalmente
Estados Unidos, Años fiscales 2014 – 2016 *



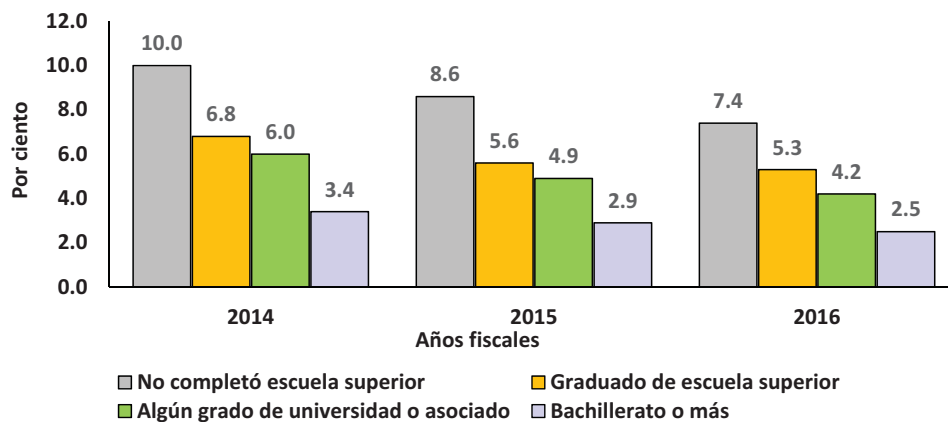
Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo (BLS).

* - Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

Referente a la tasa de desempleo por nivel educacional, se observó una notable brecha entre los niveles de 6.6 puntos porcentuales en el año fiscal 2014, 5.7 puntos porcentuales en el año fiscal 2015 y de 4.9 puntos porcentuales en el año fiscal 2016. Esto entre el grupo que no completó la escuela superior y los que tienen un grado de bachillerato o más. Al analizar las diferencias en los años mencionados, es importante señalar que el grupo de los que no completó la escuela superior mostró la reducción más significativa en su tasa de desempleo con 2.6 puntos porcentuales en los tres años fiscales; los graduados de escuela superior, 1.5 puntos porcentuales; los que poseen algún grado de universidad o asociado, 1.8 puntos porcentuales; y los que tienen bachillerato o más, 0.9 punto porcentual (**Gráfica 5**).

Gráfica 5

Tasa de desempleo por nivel educacional
Ajustada estacionalmente
Estados Unidos, Años fiscales 2014 – 2016 *



* - Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

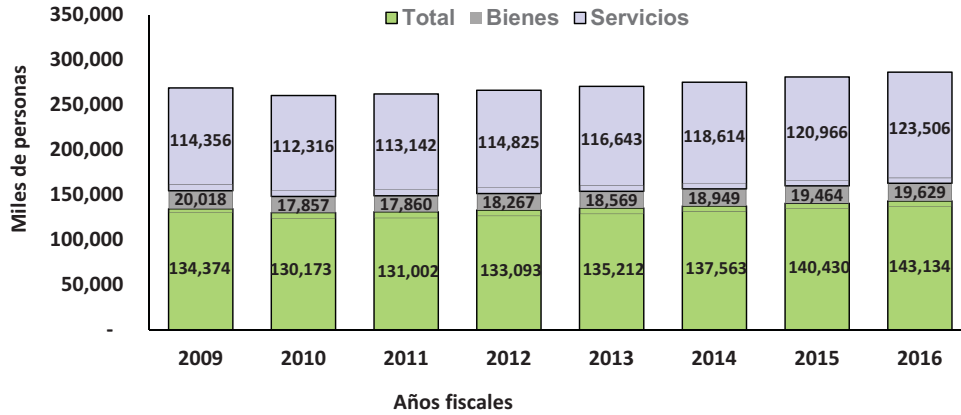
Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo (BLS).

La tasa de desempleo de Estados Unidos ha mostrado una reducción constante a partir del año fiscal 2010, estas cifras han estado acompañadas de una tasa de participación también decreciente desde el año fiscal 2007. En el año fiscal 2008, esta tasa promedió 66.0 por ciento. En el año fiscal 2016 promedió 62.7 por ciento, una reducción de 3.3 puntos porcentuales en nueve años.

El empleo asalariado no agrícola, ajustado estacionalmente, continuó recuperándose de manera significativa, ya que en el año fiscal 2016 totalizó 143.1 millones (**Gráfica 6**). Esto representó un crecimiento de 1.9 por ciento al compararse con el año fiscal 2015. La mayor parte de los empleos ganados en el año fiscal 2016 se concentraron en el sector privado, específicamente en las industrias relacionadas a los servicios. El sector privado aportó a la economía casi 2.6 millones de empleos, 258,000 personas más a los que habían en el año fiscal anterior (**Gráfica 7**).

Gráfica 6

Empleo asalariado no agrícola
Ajustado estacionalmente
Estados Unidos, Años fiscales 2009 – 2016 *

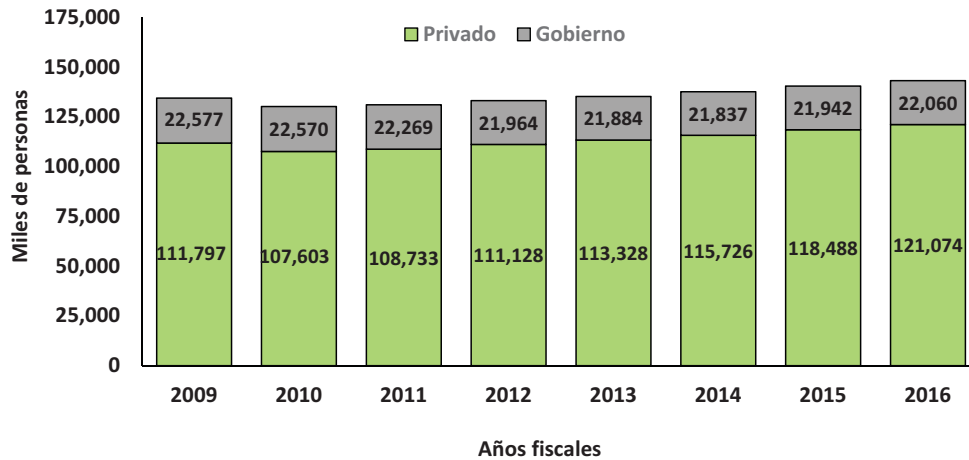


Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS).

* - Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

Gráfica 7

Empleo asalariado no agrícola sector privado y gobierno
Ajustado estacionalmente
Estados Unidos, Años fiscales 2009 – 2016 *



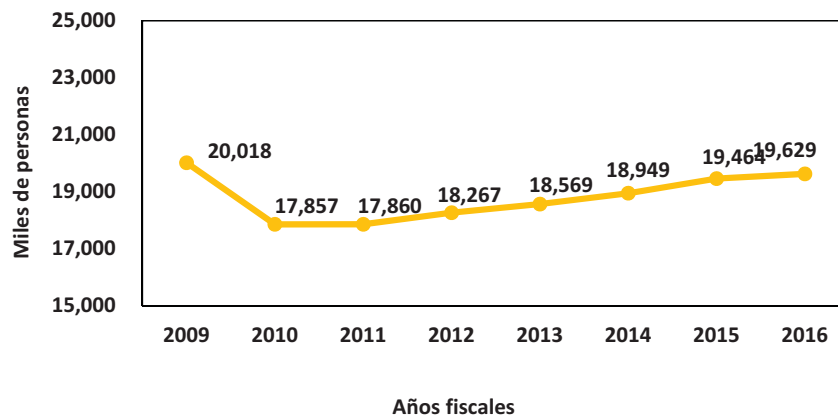
Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS).

* - Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

En las industrias relacionadas a la producción de bienes (minería, construcción, y manufactura), el empleo se situó 0.8 por ciento o 165,000 más, al compararse con el año fiscal 2015. Los empleos relacionados a producción de servicios aumentaron 2.1 por ciento al compararse con el año fiscal anterior (**Gráficas 8 y 9**). El sector de gobierno (incluye federal, local y estatal) añadió 118,000 puestos de trabajo y creció 0.5 por ciento en el año fiscal 2016.

Gráfica 8

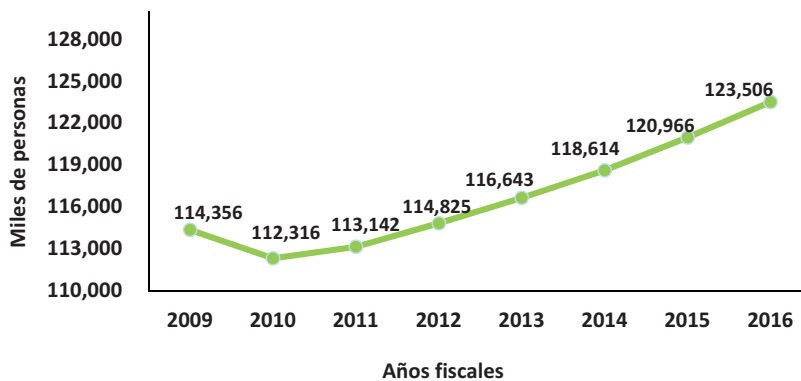
Empleo asalariado no agrícola - Producción de bienes
Ajustado estacionalmente
Estados Unidos, Años fiscales 2009 – 2016 *



* - Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.
 Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS).

Gráfica 9

Empleo asalariado no agrícola - Producción de servicios
Ajustado estacionalmente
Estados Unidos, Años fiscales 2009 – 2016 *



* - Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.
 Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS).

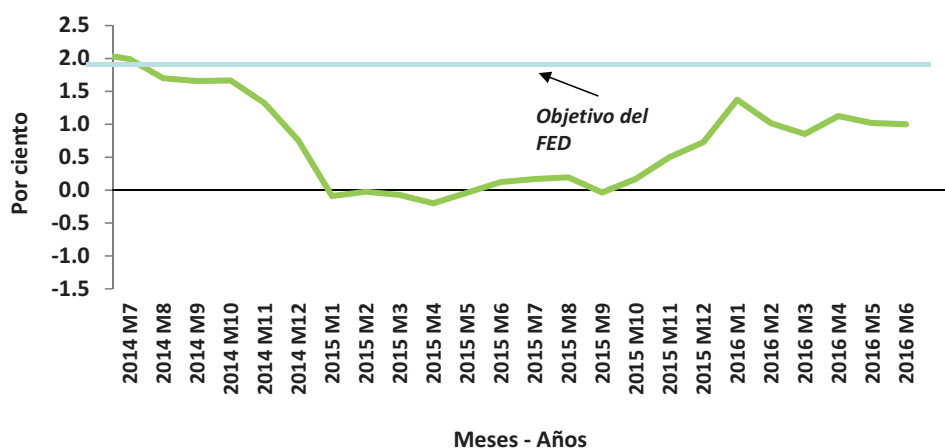
Inflación

La inflación, la cual fue una de las grandes preocupaciones de la Reserva Federal para poder ejecutar la política monetaria y moverla de una acomodaticia a una un tanto más restrictiva subiendo los tipos de interés y bajando la oferta monetaria, promedió 0.7 por ciento, a una tasa interanual en el año fiscal 2016. Esta tasa no reflejó cambios al compararse con el año fiscal anterior. Este nivel de inflación fue unos de los más bajos en casi cinco décadas. El desempeño de la economía podría obligar a la Reserva Federal (FED) a rechazar o modificar sus planes de aumentar paulatinamente la tasa de interés en los próximos años. Factores tales como, la desaceleración de la economía china, la volatilidad de los mercados financieros mundiales y la propia incertidumbre en la economía de Estados Unidos retrasaron el aumento de las tasas de interés durante el año fiscal 2016. Este elemento ayudó al fortalecimiento del dólar (Gráfica 10).

Gráfica 10

Tasa de inflación

Estados Unidos, 2014 M7 – 2016 M6



Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS).

Política monetaria

La Reserva Federal (FED), como sistema bancario central de Estados Unidos, regula la política monetaria para cumplir con los objetivos establecidos en su mandato estatutario. Estos objetivos son: empleo máximo, precios estables, y tasas de interés de largo plazo moderadas. Dado que el nivel de empleo no está determinado por factores monetarios, el FED no especifica una meta fija de empleo máximo, sino que el Comité de Mercado Abierto (FOMC, por sus siglas en inglés) la revisa y la determina en sus reuniones periódicas. De igual forma, el FOMC busca mitigar algún signo de inflación en el largo plazo. Las herramientas que tiene el FED para ejecutar su política monetaria son: las operaciones del FOMC donde se compran y venden instrumentos financieros

para controlar la oferta monetaria; la regulación de la cantidad de reservas que deben mantener los bancos miembros; y la regulación de la tasa de descuento a los bancos miembros.

El FOMC, al comienzo del año 2017 y en vista de las condiciones del mercado laboral y la inflación, decidió mantener la tasa de interés de referencia de fondos federales de 1/2 a 3/4 por ciento. La postura de la política monetaria sigue siendo acomodaticia, lo que apoya un mayor fortalecimiento en las condiciones del mercado de trabajo y un retorno a la inflación de 2.0 por ciento.

Según el informe de febrero de 2017, la información recibida desde que el FOMC se reunió en diciembre de 2016 indica que el mercado de trabajo ha seguido fortaleciéndose y que la actividad económica ha seguido expandiéndose a un ritmo moderado. Los incrementos en el empleo se mantuvieron sólidos y la tasa de desempleo se mantuvo cerca de su mínimo reciente. El gasto de las familias ha seguido aumentando moderadamente, mientras que la inversión fija empresarial se ha mantenido tenue. Las medidas de confianza de los consumidores y las empresas han mejorado últimamente. La inflación aumentó en los últimos trimestres, pero sigue estando por debajo del objetivo del FOMC de 2.0 por ciento a más largo plazo. Las medidas de compensación por inflación basadas en el mercado siguen siendo bajas; la mayoría de las medidas basadas en encuestas de las expectativas de inflación a más largo plazo han cambiado un poco.

Consistente con su mandato estatutario, el FOMC procura fomentar el máximo empleo y la estabilidad de precios. El FOMC espera que, con ajustes graduales en la orientación de la política monetaria, la actividad económica se amplíe a un ritmo moderado, las condiciones del mercado laboral se fortalezcan un poco más y la inflación se eleve al 2.0 por ciento a medio plazo. Los riesgos a corto plazo para las perspectivas económicas parecen estar aproximadamente equilibrados. El FOMC sigue vigilando de cerca los indicadores de inflación y la evolución económica y financiera mundial.

Al determinar el calendario y el tamaño de los futuros ajustes en la tasa de interés de referencia de fondos federales, el FOMC evaluará las condiciones económicas realizadas y esperadas, en relación con sus objetivos de empleo máximo e inflación del 2.0 por ciento. Esta evaluación tendrá en cuenta una amplia gama de información, incluida la medición de las condiciones del mercado de trabajo, los indicadores de las presiones inflacionarias y las expectativas de inflación y las lecturas sobre la evolución financiera e internacional. A la luz del actual déficit de inflación de 2.0 por ciento, el FOMC vigilará cuidadosamente el progreso real y esperado hacia su meta de inflación. El FOMC espera que las condiciones económicas evolucionen de una manera que sólo garantice aumentos graduales de la tasa de los fondos federales; es probable que la tasa de fondos federales permanezca, durante algún tiempo, por debajo de los niveles que se espera que prevalezcan a largo plazo. Sin embargo, la trayectoria real de la tasa de fondos federales dependerá de la perspectiva económica según la información y datos económicos que se reciban (**Gráfica 11**).

Gráfica 11

Tasa de Interés de Referencia
Fondos Federales
Estados Unidos, Años fiscales 2006-2018*



Fuente: Banco de la Reserva Federal

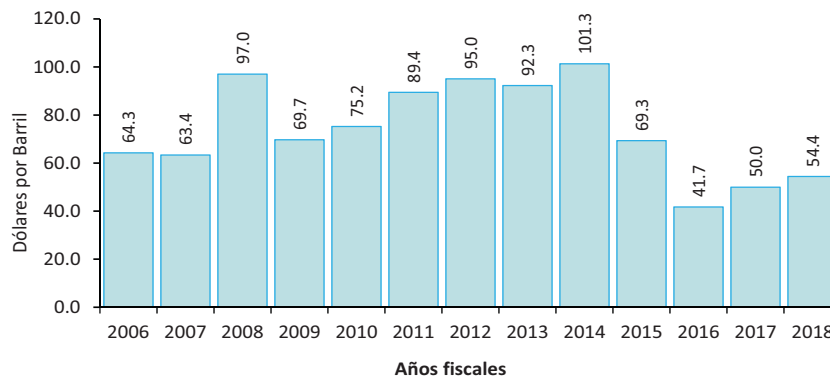
* Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico

Precios del barril de petróleo

Los precios del barril de petróleo han perdido casi la mitad de su valor desde el 2014. En términos del año fiscal 2016 de Puerto Rico promediaron \$41.74, lo cual representó una merma de 31.6 por ciento respecto al año fiscal 2015. Estos precios se aproximan a los de once años atrás cuando en promedio estaban cerca de los \$40 por barril. Desde mediados del año natural 2015 (el cual representa el primer semestre del año fiscal 2016 de Puerto Rico) se comenzó a registrar una reducción en los precios del petróleo, alcanzando su punto más bajo del año en el mes de febrero de 2016 cuando el precio promedio llegó a \$30.32. Luego, los precios han vuelto a subir poco a poco hasta promediar \$52.49 en enero de 2017 (Gráfica 12).

Gráfica 12

Precios del Barril de Petróleo
West Texas Intermediate, Años fiscales 2006-2018*



Fuente: Administración Información de Energía(EIA)

* Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico

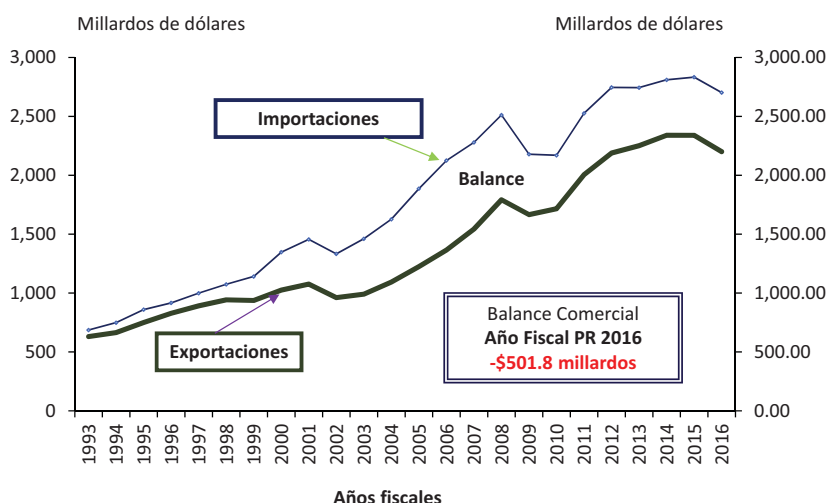
El panorama de precios marcando \$100.00 el barril no se anticipa para los próximos años fiscales. La producción estará de acuerdo a la demanda del crudo por lo que se espera que la estabilidad de los precios será de beneficio para la actividad económica en la Isla. De acuerdo con la proyección de la Administración de Información de Energía (EIA, por sus siglas en inglés), el precio promedio del barril alcanzará un precio promedio de \$56.46 para el año 2017 y de \$56.18 en el año 2018. Haciendo referencia al periodo fiscal de Puerto Rico se espera que estos precios alcancen un promedio de \$54.42 en el año fiscal 2017 y \$58.00 en el año fiscal 2018. Ambas cifras representan aumentos de 8.9 y 6.6 por ciento para los respectivos años fiscales. Los precios señalados en las proyecciones estarían todavía lejos de los máximos de \$101.32 por barril que el mercado registró en el año fiscal 2014 y de los precios cercanos a \$97.03 reflejados en el año fiscal 2008.

Sector externo: balanza comercial

La balanza comercial es la parte de la balanza de pagos donde se registran las transacciones de bienes y servicios con el resto del mundo. Incluye el ingreso procedente de las exportaciones y los pagos hechos por las importaciones. La diferencia entre las exportaciones y las importaciones representa la balanza comercial. En el año fiscal 2016, las exportaciones se redujeron más que las importaciones y el balance comercial ascendió a \$501.8 millardos, lo que representó un aumento de 1.5 por ciento sobre el dato registrado en el año fiscal 2015 (**Gráfica 13**). El déficit en bienes fue de \$753.3 millardos o una baja de 0.8 por ciento, mientras el excedente en los servicios bajó 5.0 por ciento al totalizar \$251.5 millardos. Este comportamiento es el resultado de la estabilización en los precios de las materias primas y la continuación de la caída de los precios del petróleo. Así como también, la apreciación del dólar observada desde inicios del año 2015. Este último factor tiende a favorecer las importaciones y a desincentivar las exportaciones.

Gráfica 13

Balance Comercial de Estados Unidos Bienes y Servicios Estados Unidos, Años fiscales 1993-2016



Fuente: Negociado del Censo y Negociado de Análisis Económico, Departamento de Comercio federal.

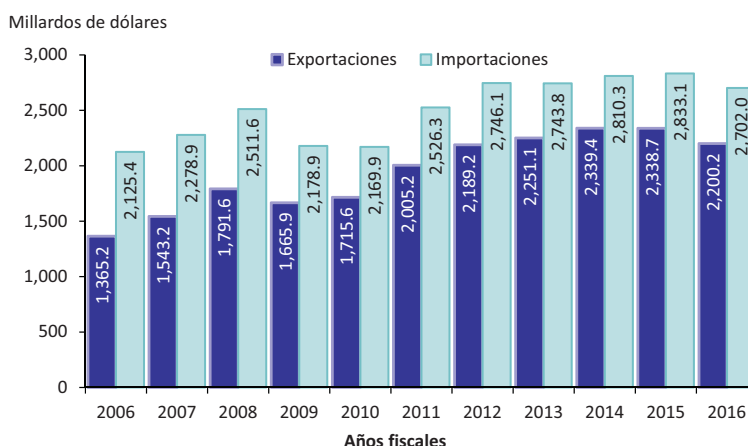
En el año fiscal 2016, las exportaciones de bienes y servicios en Estados Unidos totalizaron \$2,200.2 millardos y decrecieron 5.9 por ciento, al compararse con el año fiscal anterior. En términos proporcionales, 66.0 por ciento de lo que se exporta son bienes y el restante 34.0 por ciento son servicios. Las ventas al exterior representaron aproximadamente el 13.0 por ciento del PIB de Estados Unidos. Por otra parte, las importaciones de bienes y servicios mostraron una baja de 4.6 por ciento, con relación al año fiscal 2015 para totalizar \$2,702.0 millardos. El valor de las importaciones totales representó el 16.0 por ciento del PIB (**Gráfica 14**).

Gráfica 14

Exportaciones e Importaciones

Bienes y Servicios

Estados Unidos, Años fiscales 2006-2016*



* Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico

Fuente: Negociado del Censo y Negociado de Análisis Económico, Departamento de Comercio federal.

Mercado de vivienda

En el año fiscal 2016, el mercado de vivienda continuó mostrando su recuperación por quinto año consecutivo. Tanto la vivienda nueva como la existente manifestaron esa mejoría. La misma ha estado apoyada por la mejoría en el nivel de empleo y las bajas tasas de interés durante año fiscal 2016. A inicios del año fiscal se observó que el inventario, los precios, la inversión, los permisos y los inicios de construcción de viviendas se incrementaron, esto junto al crecimiento económico registrado.

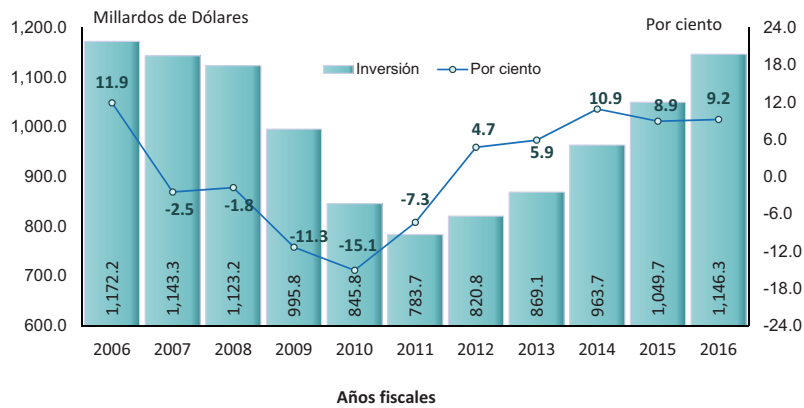
Los datos del Negociado del Censo del Departamento de Comercio federal muestran que durante el año fiscal 2016 la inversión en construcción total en los Estados Unidos sumó \$1,146.3 millardos. La inversión estuvo 9.2 por ciento por encima de los \$1,049.7 millardos invertidos durante el año fiscal 2015. La inversión en construcción residencial total alcanzó \$455.5 millardos, reflejando un alza de 13.1 por ciento, con relación a la invertida en el año anterior, la cual fue \$402.9 millardos. Desde el año fiscal 2012 la inversión en construcción está repuntando, luego de cinco años consecutivos con

bajas. Esta mejoría ha sido liderada por el sector privado ya que la inversión en el sector público se ha reducido.

Gráfica 15

Inversión en Construcción

Estados Unidos, Años fiscales 2006-2016*



Fuente: Negociado del Censo y Departamento de Comercio federal.

* Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico

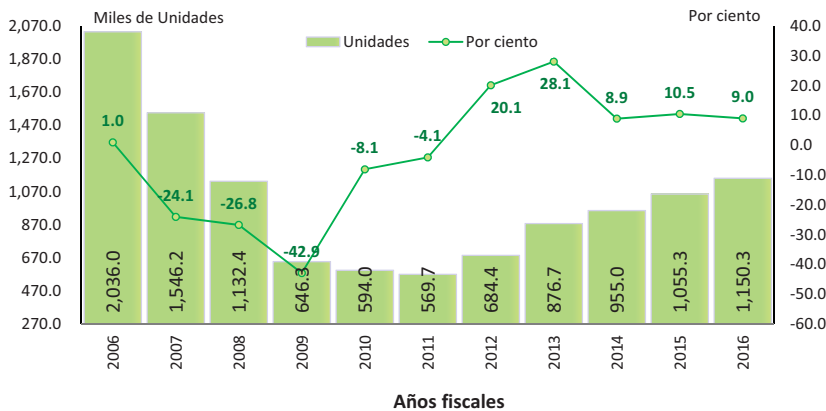
A pesar de mostrar un poco de volatilidad con altas y bajas durante los meses del año fiscal 2015, los datos del Negociado del Censo federal y del Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano federal indicaron que el número total de inicios de construcción de viviendas privadas en Estados Unidos para el año fiscal 2016 se incrementó en 9.0 por ciento y totalizó 1,150,333 unidades. En el año 2015 los inicios totalizaron en 1,055,250 unidades. Esto representó un aumento absoluto de 95,083 unidades sobre los inicios del año 2015 (**Gráfica 16**).

Gráfica 16

Inicios de Construcción

Años fiscales

Estados Unidos, Años fiscales 2006-2016*



* Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico

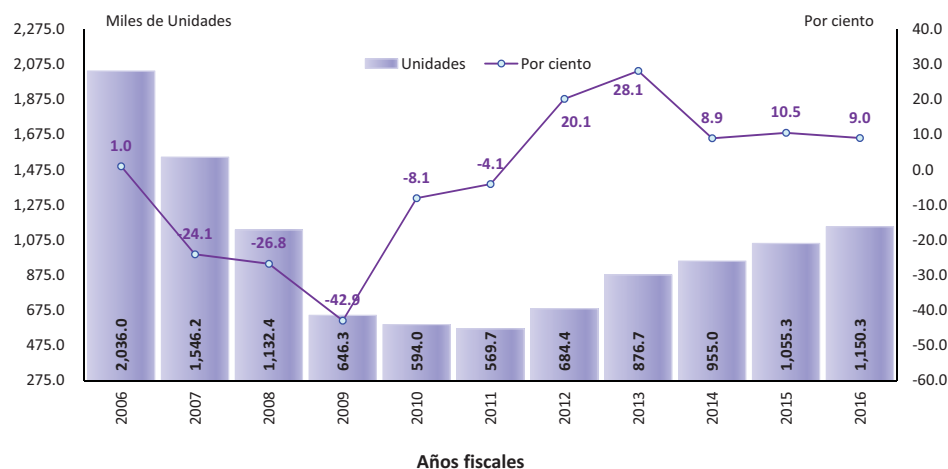
Fuente: Negociado del Censo federal y Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano federal

Por otro lado, los permisos de construcción aprobados durante el año fiscal 2016 mostraron una mejoría con relación al año anterior, aunque en menos magnitud. Durante el año fiscal 2016 se otorgaron 1,162,083 permisos, para un aumento de 3.6 por ciento, con relación a los 1,121,833 permisos otorgados en el año fiscal 2015. Esta mejoría en la cantidad de permisos otorgados se está apreciando desde el año fiscal 2012, cónsono con todos los indicadores del mercado de la vivienda de los Estados Unidos.

Gráfica 17

Permisos de Construcción Aprobados

Estados Unidos, Años fiscales 2006-2016*



* Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico

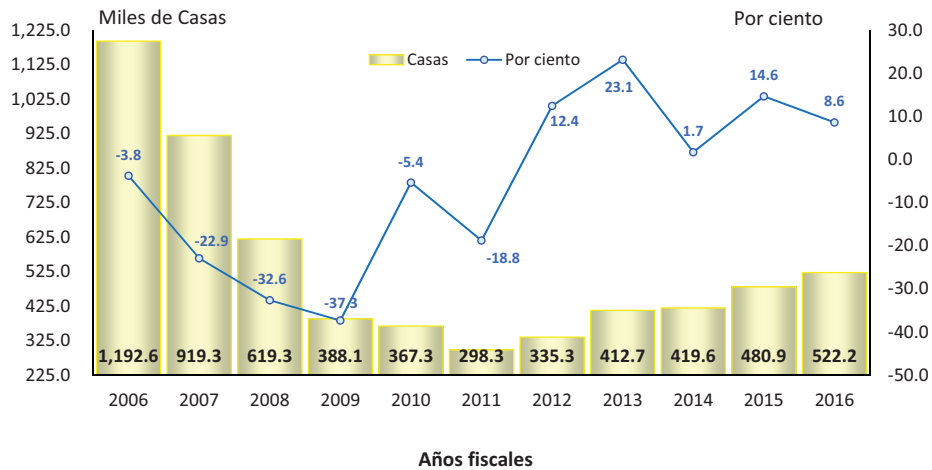
Fuente: Negociado del Censo federal y Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano federal

También, los estimados del Negociado del Censo federal y del Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano federal revelaron que la venta de nuevas unidades de viviendas unifamiliares en Estados Unidos para el año fiscal 2016 se incrementó 8.6 por ciento, con relación al año fiscal anterior. Estas totalizaron 522,170 unidades y alcanzaron su nivel más alto en casi ocho años. Durante el año fiscal 2015, se vendieron alrededor de 480,920 unidades para un incremento de 14.6 por ciento. El mercado de la vivienda nueva está cobrando impulso desde el año fiscal 2012 cuando registró un crecimiento de 12.4 por ciento, recuperándose de seis años consecutivos de contracción. La mediana de precios de las ventas de nuevas unidades de viviendas a nivel de Estados Unidos, en términos del año fiscal 2016 fue de \$305,930 un aumento de 5.3 por ciento, con relación a la mediana de \$290,530 del año fiscal 2015. Esto representó un incremento en términos absolutos de \$15,410.

Gráfica 18

Venta de Nuevas Unidades de Vivienda

Estados Unidos, Años fiscales 2006-2016*



* Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico

Fuente: Negociado del Censo Federal y Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano federal

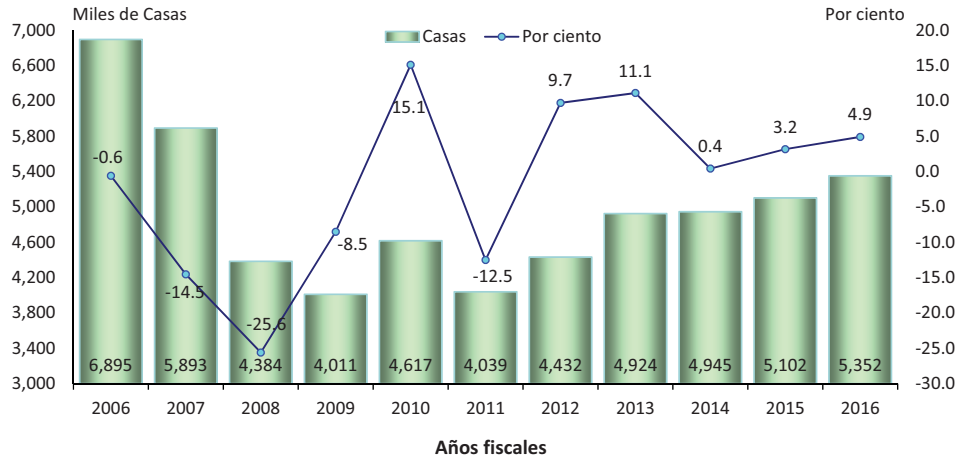
La Asociación Nacional de Bienes Raíces indicó que en el año fiscal 2016 la venta de viviendas existentes creció 4.9 por ciento al totalizar 5.35 millones de unidades sobre el nivel alcanzado en el año fiscal 2015 cuando totalizó 5.10 millones de unidades vendidas. En este periodo, las ventas de casas usadas en Estados Unidos alcanzaron su mayor ritmo de crecimiento en más de nueve años, debido a las bajas tasas de interés para préstamos hipotecarios. El último trimestre del año resultó ser el de mejor desempeño. La mediana de precios a nivel de Estados Unidos, en términos del año fiscal 2016 fue de \$227,270 un aumento de 5.8 por ciento, con relación a los \$214,910 del año fiscal 2015. Esto representó un incremento en términos absolutos de \$12,360.

Referente a la tasa de interés hipotecaria para préstamos convencionales a 30 años, los datos del FED² mostraron que luego de la tendencia creciente que registró la tasa en el año fiscal 2014, cuyo pico se registró en diciembre de 2013 al alcanzar 4.46 por ciento, a partir de enero de 2014 la misma comenzó a bajar consistentemente. El año fiscal 2015 de Puerto Rico y siguiendo su trayectoria a nivel mensual, en julio de 2014 comenzó con una tasa de 4.13 por ciento y finalizó en junio de 2015 con 3.98 por ciento. Empezando el año fiscal 2016 y a pesar que en julio de 2015 se registró una tasa de 4.05 por ciento, continuó el ritmo descendente y terminó en junio de 2016 con una tasa de 3.57 por ciento. Su nivel más bajo lo registró en agosto de 2016 con una tasa de 3.44 por ciento. En el año fiscal 2016, la tasa promedio anual fue de 3.80 por ciento, un nivel históricamente bajo, mientras que en el año fiscal 2015 promedió 3.92 por ciento. Las bajas tasas de interés de los créditos hipotecarios registradas durante los años fiscales 2015 y 2016 han alentado a los compradores, siendo una señal positiva para el mercado de la vivienda y la economía en los Estados Unidos.

Gráfica 19

Venta de Casas Usadas

Estados Unidos, Años fiscales 2006-2016*



Fuente: Asociación Nacional de Bienes Raíces

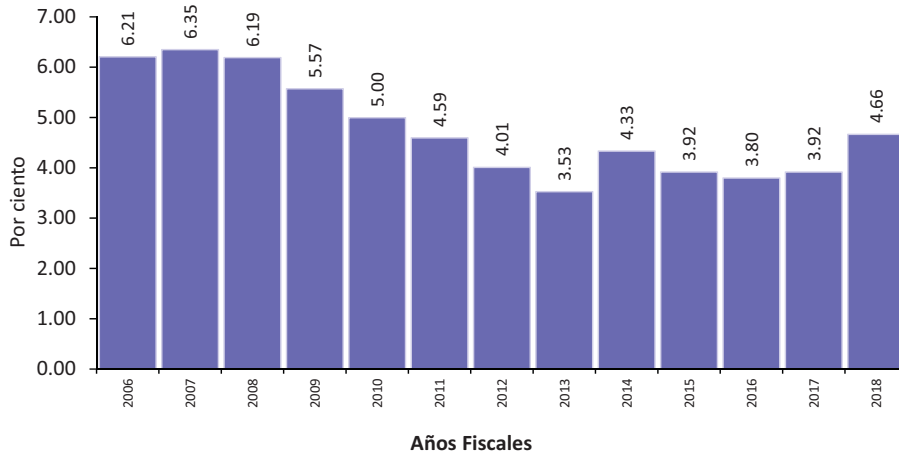
* Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico

Gráfica 20

Tasa de Interés Hipotecaria

Convencional a 30 años

Estados Unidos, Años fiscales 2006-2016*



Fuente: Banco de la Reserva Federal

* Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico

Los principales riesgos que enfrentará el mercado de vivienda para los próximos años fiscales son el posible aumento gradual en las tasas de interés por parte de la Reserva Federal, en especial la hipotecaria para préstamos convencionales a 30 años, un crecimiento rancio en los salarios y la falta de crédito disponible. Estos riesgos desalentarán a los compradores y mantendrán fuera del mercado a los más jóvenes y aquellos que deseen adquirir su primera vivienda.

Posibles Medidas Económicas del Presidente electo Donald Trump

Las expectativas y el alza del optimismo sobre la economía de los ciudadanos de Estados Unidos y de los funcionarios, radican en las políticas de estímulo fiscal que mediante el gasto público y la reducción en las contribuciones impulse el nuevo Presidente electo Donald Trump, reforzado por las mayorías republicanas en ambas Cámaras. Entre sus propuestas mencionadas para generar crecimiento económico están: una rebaja general de impuestos, que busca ahorros que permitan que las empresas sean competitivas; una rebaja del 10.0 por ciento para las empresas que decidan repatriar los beneficios que acumulan en el exterior; estimular la creación de empleo; aumentar el salario de los trabajadores; elevar la productividad; analizar el tamaño de la deuda; renegociar los tratados comerciales internacionales; y potenciar la inversión pública con la intención de inyectar a la economía millones de dólares con participación privada en infraestructuras como en carreteras, puentes, túneles, aeropuertos, energía, telecomunicaciones, escuelas, hospitales y hasta un muro entre México y Estados Unidos para la defensa de la frontera.

Entre los posibles riesgos que tendrían estas medidas propuestas por el Presidente Trump, se pueden mencionar: las amenazas sobre las relaciones y tratados comerciales internacionales como el Acuerdo de Asociación Transpacífico (TPP, por sus siglas en inglés); el mantener o renegociar el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (NAFTA, por sus siglas en inglés); la intención de excluir a México de la Organización Mundial de Comercio; deportar a los inmigrantes indocumentados; y la posibilidad de elevar aranceles sobre las importaciones de México y China, entre otros.

Estos riesgos podrían repercutir en la recuperación de la economía mundial y las tensiones en las relaciones comerciales internacionales. Esto porque desde una perspectiva global, imponer aranceles a las importaciones de bienes puede generar reacciones igualmente proteccionistas en otros países. Dado el grado de apertura de las economías, esas imposiciones al proteccionismo podrían impactar las relaciones interindustriales y el panorama económico mundial, incluyendo a las industrias norteamericanas.

Bibliografía

Board of Governors of the Federal Reserve System. Monetary Policy Report. (2016). June. Recuperado de: https://www.federalreserve.gov/monetarypolicy/files/20160621_mprfullreport.pdf

Energy Information Administration. (2016). Short Term Energy Outlook. Several. Recuperado de: <http://www.eia.gov/forecasts/steo/data.cfm>.

Bureau of Economic Analysis. (2016). Gross national product [press releases]. Recuperado de: <http://www.bea.gov/national/index.htm#gdp>.

Bureau of Labor Statistics. (2016). Household data seasonally adjusted quarterly averages. Recuperado de: <http://www.bls.gov/webapps/legacy/cpsatab1.htm>.

Bureau of Labor Statistics. (2016). Current Employment Survey monthly data. Recuperado de: <http://www.bls.gov/ces/>.

IHS Economics. US Economic Outlook. October, 2016.

National Association of Realtors. (2016). Existing-Home Sales [press releases]. Several. Recuperado de: <https://www.nar.realtor/topics/existing-home-sales>.

National Association of Realtors. (2016). Housing Statistics. Recuperado de: <http://www.realtor.org/research-and-statistics/housing-statistics>.

US Census Bureau and US Department of Housing and Urban Development. (2016). New residential construction monthly data. Recuperado de: http://www.census.gov/construction/nrc/historical_data/historic_releases.html.

US Census Bureau and US Bureau of Economic Analysis. (2016). US International Trade in Goods and Services [several months]. Recuperado de: <https://www.census.gov/econ/currentdata>.

Notas

- 1 La información estadística que aquí se analiza representa el año fiscal de Puerto Rico que cubre el período del 1ro de julio al 30 de junio de cada año, a menos que se indique lo contrario. Esto se hace para propósitos comparativos con los datos de las Cuentas Sociales de Puerto Rico. Ejemplo de cómo se construyeron los datos relacionados al año fiscal de Puerto Rico. Para estimar el año fiscal 2016 se utilizaron los datos de los trimestres tres y cuatro del año natural 2015 y los trimestres uno y dos del año natural 2016. En caso de datos mensuales se utilizaron los datos de julio a diciembre del año natural 2015 y de enero a junio del año 2016.
- 2 Tasa hipotecaria fija para primeras hipotecas convencionales a 30 años. Dato obtenido del portal de internet de la Reserva Federal, el cual cita como fuente principal a Primary Mortgage Market Survey® data provided by Freddie Mac. Obtenido de: <http://www.federalreserve.gov/releases/h15/data.htm>.

ECONOMÍA MUNDIAL

ECONOMÍA MUNDIAL

El crecimiento estimado de la actividad económica mundial durante el tercer trimestre de 2016 alcanzó 3.0 por ciento; aproximadamente, igual que en los dos primeros trimestres del año. Sin embargo, existen divergencias entre diferentes grupos de países. Se ha observado un crecimiento en las economías avanzadas. Además, se observa una desaceleración inesperada en algunas economías de mercados emergentes.

Según el Fondo Monetario Internacional, entre las economías avanzadas, la actividad económica revivió con fuerza en Estados Unidos tras la debilidad que caracterizó al primer semestre de 2016, así se observa en el indicador de empleo. La actividad económica continúa por debajo de su nivel potencial en una serie de economías avanzadas, sobre todo en la zona del euro. Las cifras preliminares del crecimiento durante el tercer trimestre fueron algo más alentadoras de lo previsto en algunas economías como España y el Reino Unido, cuya demanda interna resistió mejor de lo esperado tras el voto a favor de la salida de la Unión Europea. Por otra parte, las revisiones históricas del crecimiento, en el 2016 y en los años precedentes la tasa de crecimiento de Japón superó las estimaciones.

En las economías de mercados emergentes y en desarrollo el panorama sigue siendo mucho más diverso. La tasa de crecimiento de China superó las expectativas gracias a una ininterrumpida política de estímulo. Mientras, la actividad económica fue más débil de lo esperado en algunos países de América Latina que están atravesando una recesión, como Argentina, Brasil y Turquía, cuyos ingresos por turismo tuvieron una profunda contracción. En Rusia, la actividad económica superó las expectativas, esto puede atribuirse al afianzamiento de los precios del petróleo. Los precios del petróleo han aumentado por un acuerdo entre los grandes productores para recortar la oferta.

La inversión en infraestructura e inmuebles en China y las expectativas de expansión fiscal en Estados Unidos y los precios de los metales básicos se han afianzado. Además, los precios de las materias primas tocaron fondo, las tasas de inflación general se recuperaron en las economías avanzadas en los últimos meses, pero las tasas de inflación subyacente se han mantenido sin grandes cambios y por debajo de las metas de inflación. La inflación tuvo un alza en China, según un informe del Fondo Monetario Internacional.

Las tasas de interés nominales y reales a largo plazo han crecido desde agosto, primordialmente en todo el Reino Unido y en Estados Unidos desde las elecciones de noviembre. La Reserva Federal estadounidense aumentó las tasas de interés a corto plazo en el mes de diciembre, tal como se

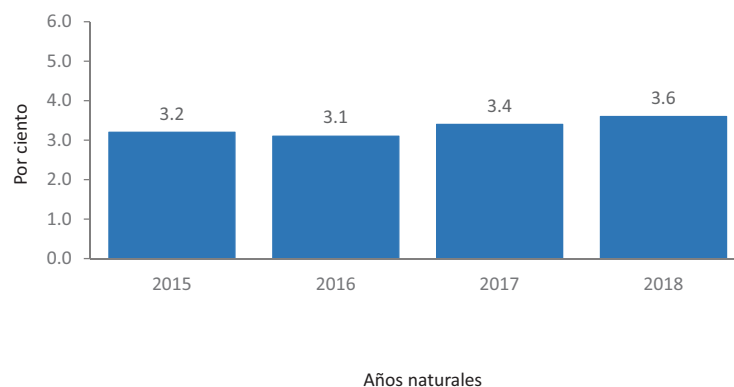
esperaba, pero en la mayoría de las demás economías avanzadas la orientación de la política monetaria se ha mantenido sin grandes cambios. En las economías de emergentes, las condiciones financieras fueron heterogéneas pero desmejoraron en términos generales; las tasas de interés a largo plazo de los bonos en moneda local subieron, especialmente en las economías emergentes de Europa y América Latina. El comportamiento de las tasas de política monetaria ocurridos desde Agosto reflejó alzas en México y Turquía, mientras decreció en Brasil, India y Rusia. Por otra parte, el dólar de Estados Unidos se ha apreciado en términos efectivos reales en más de 6.0 por ciento desde agosto. Las monedas de las economías avanzadas exportadoras de materias primas también se han fortalecido por el afianzamiento de los precios de las materias primas. Sin embargo, el euro y el yen japonés se han debilitado.

Perspectivas económicas mundiales 2017 y 2018

Durante el 2016 el crecimiento económico mundial proyectado fue 3.1 por ciento, cifra similar al estimado de octubre de 2016. Para el 2017 y 2018 se pronostica que la actividad económica se acelerará tanto en las economías avanzadas como en las economías emergentes. El crecimiento económico mundial está proyectado en 3.4 y 3.6 por ciento, respectivamente, lo cual también coincide con los pronósticos de octubre 2016 del Fondo Monetario (**Gráfica 1**).

Gráfica 1

Tasas de crecimiento del producto interno bruto real Economía mundial, 2015 - 2018

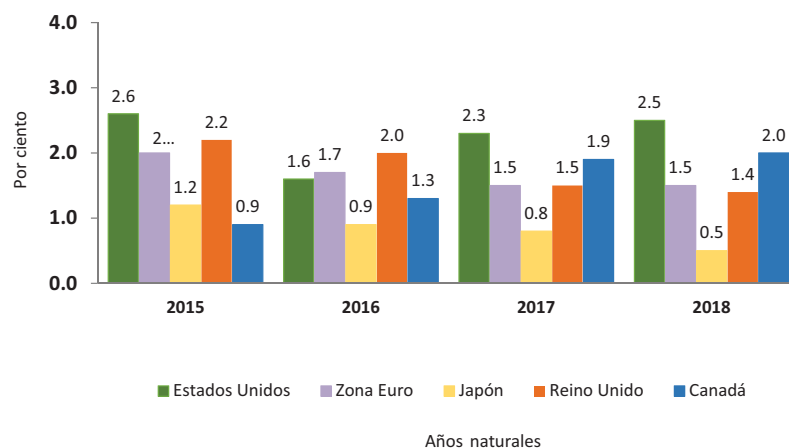


Fuente: Fondo Monetario Internacional

Las economías avanzadas crecerán 1.9 por ciento en 2017 y 2.0 por ciento en 2018; es decir, 0.1 y 0.2 puntos porcentuales más que en el pronóstico de octubre 2016, respectivamente. La proyección de Estados Unidos prevé un estímulo fiscal que eleva un crecimiento de 2.3 por ciento en 2017 y 2.5 por ciento en 2018; es decir, un aumento del producto interno bruto de 0.5 punto porcentual, con relación al pronóstico anterior (**Gráfica 2**).

Gráfica 2

Tasas de crecimiento del producto interno bruto real
Economías avanzadas seleccionadas, 2015 -2018

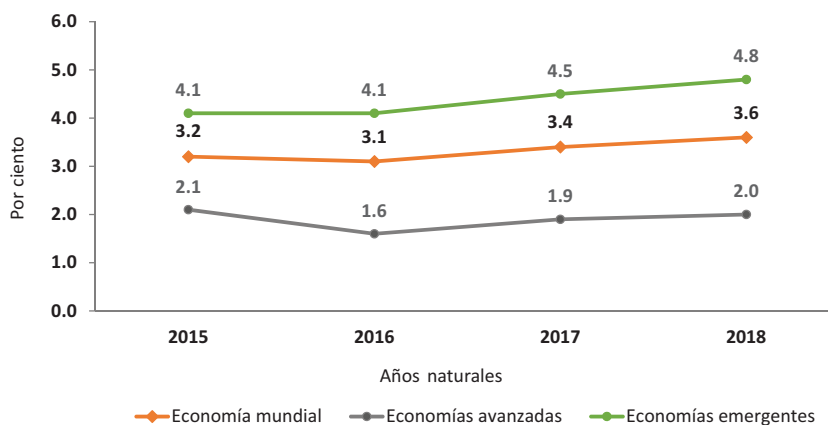


Fuente: Fondo Monetario Internacional.

Por otra parte, se revisaron al alza las proyecciones de crecimiento económico para el 2017 en el caso de Alemania, España, Japón y el Reino Unido, debido a un mejor desempeño de lo esperado durante el último trimestre de 2016. Mientras, Corea e Italia revisaron su crecimiento económico a la baja. Las economías emergentes y en desarrollo crecieron 4.1 por ciento en el 2016 y se prevé un crecimiento de 4.5 por ciento en el 2017, aproximadamente 0.1 puntos porcentuales menos que en el pronóstico de octubre. Para el 2018 se proyecta otro repunte del crecimiento, es decir, 4.8 por ciento (**Gráfica 3**).

Gráfica 3

Tasas de crecimiento del producto interno bruto real
Economía mundial, 2015 - 2018



Fuente: Fondo Monetario Internacional.

Los pronósticos del crecimiento para 2017 se revisaron al alza en el caso de China (a 6.5 por ciento, 0.3 puntos porcentuales más que el pronóstico de octubre, debido a la expectativa de que se mantengan las políticas de respaldo. El crecimiento económico de Nigeria también fue revisado al alza (0.8 por ciento). Esto puede atribuirse al aumento de la producción de petróleo que la mejora de las condiciones de seguridad hizo posible.

Igualmente, se revisaron a la baja los pronósticos del crecimiento en el 2017 para otras regiones: en India, la proyección de crecimiento económico disminuyó (2016 y 2017) de 1.0 punto porcentual a 0.4 puntos porcentuales, respectivamente, debido al shock negativo pasajero que golpeó el consumo cuando se registraron una escasez de efectivo y trastornos de los pagos tras la iniciativa de retiro de circulación y canje de billetes. En otras economías emergentes de Asia, el crecimiento también fue revisado a la baja, en Indonesia fue debido a una inversión privada más débil de la esperada, y en Tailandia, debido a una desaceleración del consumo y de la actividad turística. En América Latina, la revisión a la baja del crecimiento reflejó una menor expectativa de recuperación a corto plazo en Argentina y Brasil tras cifras de crecimiento que desalentaron las expectativas en torno al segundo semestre de 2016, condiciones financieras más restrictivas y vientos en contra más fuertes para México debido a la incertidumbre relacionada con Estados Unidos, así como la situación en Venezuela. En Oriente Medio, se espera que el crecimiento económico de Arabia Saudita sea más débil en el 2017 ya que el reciente acuerdo de la OPEP llevará a recortar la producción de petróleo; en otros países, los conflictos civiles continúan causando diversas expectativas (**Tabla 1**).

Tabla 1: Panorama de las Proyecciones de Perspectivas de la Economía mundial
Cambio porcentual anual

	Interanual						T4 a T4 2/		
	Estimaciones		Proyecciones		Diferencias con las proyecciones del Informe WEO de octubre de 2016		Estimaciones	Proyecciones	
	2015	2016	2017	2018	1/	2018	2016	2017	2018
Producto mundial	3.2	3.1	3.4	3.6	0.0	0.0	3.1	3.6	3.6
Economía avanzadas	2.1	1.6	1.9	2.0	0.1	0.2	1.8	1.9	2.0
Estados Unidos	2.6	1.6	2.3	2.5	0.1	0.4	1.9	2.3	2.5
Zona del euro	2.0	1.7	1.6	1.6	0.1	0.0	1.6	1.6	1.5
Alemania	1.5	1.7	1.5	1.5	0.1	0.1	1.7	1.6	1.5
Francia	1.3	1.3	1.3	1.6	0.0	0.0	1.1	1.7	1.5
Italia	0.7	0.9	0.7	0.8	-0.2	-0.3	1.0	0.7	0.8
España	3.2	3.2	2.3	2.1	0.1	0.2	2.9	2.2	2.0
Japón 3/	1.2	0.9	0.8	0.5	0.2	0.0	1.5	0.8	0.5
Reino Unido	2.2	2.0	1.5	1.4	0.4	-0.3	2.1	1.0	1.8
Canadá	0.9	1.3	1.9	2.0	0.0	0.1	1.6	2.0	2.0
Otras economías avanzadas 4/	2.0	1.9	2.2	2.4	-0.1	0.0	1.7	2.5	2.6
Economías de mercados emergentes y en desarrollo	4.1	4.1	4.5	4.8	-0.1	0.0	4.2	5.1	5.1
Comunidad de Estados Independientes	-2.8	-0.1	1.5	1.8	0.1	0.1	0.3	1.3	1.5
Rusia	-3.7	-0.6	1.1	1.2	0.0	0.0	0.3	1.1	1.3
Excluido Rusia	-0.5	1.1	2.5	3.3	0.2	0.4	-	-	-
Economías emergentes y en desarrollo de Asia	6.7	6.3	6.4	6.3	0.1	0.0	6.1	6.6	6.3
China	6.9	6.7	6.5	6.0	0.3	0.0	6.6	6.5	6.0
India	7.6	6.6	7.2	7.7	-0.4	0.0	6.2	7.9	7.6
ASEAN 5-6/	4.8	4.8	4.9	5.2	-0.2	0.0	4.3	5.3	5.3
Economías emergentes y en desarrollo de Europa	3.7	2.9	3.1	3.2	0.0	0.0	2.8	2.6	3.3
América Latina y el Caribe	0.1	-0.7	1.2	2.1	-0.4	0.0	-0.7	1.7	2.0
Brasil	-3.8	-3.5	0.2	1.5	-0.3	0.0	-1.9	1.4	1.7
México	2.6	2.2	1.7	2.0	-0.6	-0.6	1.9	1.4	2.4
Oriente Medio, Norte de África, Afganistán y Pakistán	2.5	3.8	3.1	3.5	-0.3	-0.1	-	-	-
Arabia Saudita 7/	4.1	1.4	0.4	2.3	-1.6	-0.3	-	-	-
África subsahariana	3.4	1.6	2.8	3.7	-0.1	0.1	-	-	-
Nigeria	2.7	-1.5	0.8	2.3	0.2	0.7	-	-	-
Sudáfrica	1.3	0.3	0.8	1.6	0.0	0.0	0.6	1.0	1.9
Partida Informativa									
Países en desarrollo de bajo ingreso	4.6	3.7	4.7	5.4	-2.0	0.2	-	-	-
Crecimiento mundial según tipos de cambio de mercado	2.6	2.4	2.8	3.0	0.0	0.1	2.5	2.9	2.9
Volumen del comercio mundial (bienes y servicios) 8/	2.7	1.9	3.8	4.1	0.0	-0.1	-	-	-
Economías avanzadas	4.0	2.0	3.6	3.8	0.0	-0.3	-	-	-
Economías de mercados emergentes y en desarrollo	0.3	1.8	4.0	4.7	0.1	0.4	-	-	-
Precios de las materias (dólares de EE.UU.)									
Petróleo 9/	-47.2	-15.9	19.9	3.6	2.0	-1.2	15.0	7.6	2.5
No combustibles (promedio basado en ponderaciones de la exportación mundial de materias primas)	-17.4	-2.7	2.1	-0.9	1.2	-0.2	6.6	0.2	-1.4
Precios al consumidor									
Economías avanzadas	0.3	0.7	1.7	1.9	0.0	0.0	1.0	1.8	2.0
Economías de mercados emergentes y en desarrollo 10/	4.7	4.5	4.5	4.4	0.1	0.2	3.9	4.0	3.9
Tasa interbancaria de oferta de Londrés (porcentaje)									
Sobre los depósitos en dólares de EE.UU. (seis meses)	0.5	1.0	1.7	2.8	0.4	0.7	-	-	-
Sobre los depósitos en euros (tres meses)	0.0	-0.3	-0.3	-0.2	0.1	0.2	-	-	-
Sobre los depósitos en yenes japoneses (seis meses)	0.1	0.0	0.0	0.0	0.1	0.1	-	-	-

Nota: Se parte del supuesto de que los tipos de cambio efectivos reales se mantienen constantes a los niveles vigentes entre el 4 de noviembre y el 2 de diciembre de 2016. Las economías se enumeran en base a su tamaño. Los datos trimestrales agregados están desestacionalizados.

- Diferencia basada en cifras redondeadas, tanto en los pronósticos de esta Actualización como en los de la edición de octubre de 2016 del informe WEO.
- Los países incluidos en la agregación de las proyecciones y las estimaciones trimestrales del producto mundial representan aproximadamente 90% del Producto mundial anual ponderado según la paridad del poder adquisitivo. Los países incluidos en la agregación de las proyecciones y las estimaciones trimestrales del producto de las economías de mercados emergentes y en desarrollo representan aproximadamente 80% del producto anual de ese grupo ponderado según la paridad del poder adquisitivo.
- Las cifras históricas de las cuentas nacionales de Japón reflejan la revisión integral realizada por las autoridades nacionales y publicada en diciembre de 2016. Las principales revisiones son la transición del Sistema de Cuentas Nacionales de 1993 al de 2008 y la actualización del año de referencia de 2005 a 2011.
- Excluidos el G-7 (Alemania, Canadá, Estados Unidos, Francia, Italia, Japón, el Reino Unido) y los países de la zona del euro.
- En el caso de India, los datos y pronósticos están basados en el ejercicio fiscal, y el PIB a partir de 2011 está basado en el PIB a precios de mercado tomando como año base el ejercicio 2011-12.
- Filipinas, Indonesia, Malasia, Tailandia, y Vietnam.
- En el momento en que se completaron estos pronósticos no se había publicado una serie trimestral revisada del PIB congruente con los datos del PIB anual. Por lo tanto, no se presentan las cifras de crecimiento del último trimestre del respectivo año.
- Promedio simple de las tasas de crecimiento de los volúmenes de exportación e importación (bienes y servicios).
- Promedio simple de los precios de las variedades de crudo U.K. Brent, Dubai Fateh y West Texas Intermediate. El precio promedio del petróleo fue USD 4,7 en 2016; el precio supuesto con base en los mercados de futuros.
- Excluidos Argentina y Venezuela.

**LA PRODUCTIVIDAD EN PUERTO RICO:
UNA VISION GENERAL**

LA PRODUCTIVIDAD EN PUERTO RICO: UNA VISION GENERAL

TRASFONDO HISTORICO

El 1948 marca el periodo en que Puerto Rico inicia su famosa “Operación Manos a la Obra”. El llamado “industrialismo por invitación” que tuvo como base la exención de toda clase de tributos por un período de diez años a empresas que se establecieron en la Isla. Este incentivo fiscal fue complementado por la Sección 262 del Código de Rentas Internas Federal existente desde 1921 (más tarde Sección 931 y a partir de 1976 Sección 936) que, bajo ciertas condiciones, permitía la repatriación libre de impuestos de las ganancias obtenidas por las firmas norteamericanas operando en la isla.

Estos incentivos acompañados por la mano de obra barata fueron los mayores atractivos durante las primeras etapas de la industrialización.

Un aspecto esencial del nuevo programa fue la creación en 1950 de la Administración de Desarrollo Económico (EDA), conocida como “Fomento Económico”. Fomento incorpora a la Compañía de Desarrollo Comercial, que promueve el turismo y lleva a cabo investigaciones, y fomenta las ventas de rum en los Estados Unidos.

No existe la menor duda que el programa, por lo menos hasta principio de la década de 1960 al 1970, fue bastante exitoso.

Gran parte de las empresas operando durante los primeros años del programa eran industrias livianas de alto contenido de mano de obra. Entre otras se pueden enumerar las siguientes: alimentos, ropa y textiles, cuero y productos de cuero, muebles y productos de madera y productos electrónicos. En otras palabras, por lo menos hasta casi finales de la década de 1950-60, el programa de industrialización se orientó hacia la promoción de industrias intensivas en el uso de mano de obra, cuya producción era mayormente destinada hacia la exportación y cuyos eslabonamientos interindustriales con el resto de la economía de la Isla eran mínimos (Chenery, Hollis B. 1961).

A pesar del gran número de industrias de alto contenido de mano de obra promovidas por Fomento Económico, durante el periodo de 1948 al 1960, la tasa de desempleo aumentó de 11.2 a 13.2 por ciento. El número de desempleados hubiese sido aún mayor de no haber sido por la gran ola migratoria de puertorriqueños hacia el noreste de los Estados Unidos. La emigración no solo fue de

las zonas agrícolas de Puerto Rico hacia los Estados Unidos si no también hacia las zonas urbanas de la Isla, generando un gran crecimiento de los arrabales en la zona metropolitana de San Juan.

A partir de mediados de la década de 1950-60, y especialmente después de terminar la Guerra de Corea, las autoridades locales empiezan a considerar una nueva reorientación de la estrategia industrial. El aumento en salario mínimo, la disminución en demanda por productos fabricados en la Isla, inducida por la recesión de 1954-55, la disminución de la fuerte ola migratoria de los puertorriqueños hacia los Estados Unidos, el alto desempleo y los bajos eslabonamientos industriales fueron, entre otros, los factores principales que propiciaron el cambio de la estrategia industrial. Estas, entre otras razones, conducen a las autoridades a cargo de nuestra política de desarrollo a reenfocar la promoción industrial hacia la promoción de industrias de alto contenido de capital (petroquímicas, farmacéuticas, maquinaria eléctrica y no eléctrica y metales). Estas industrias se caracterizan por bajos coeficientes en el uso de mano de obra, altos coeficientes energéticos y de contaminación ambiental, una alta proporción de ganancias a valor añadido total y gran vulnerabilidad al ciclo económico externos.

El dinamismo estructural de la manufactura, consistente en el predominio cada vez mayor de industrias más capitalizadas, de tecnologías más avanzadas y de mayor productividad, si bien incidió notablemente en el ingreso fabril y el de la economía en su conjunto, puso en relieve las grandes dificultades que plantea para un área de escaso desarrollo y mano de obra excedente el propulsar un desarrollo industrial a través de importación de capital externo y orientado hacia la exportación.

Como secuela de lo antes dicho durante la década de 1970-80 se comenzaron a sentir los impactos adversos de una estrategia industrial que no propició un desarrollo auto sostenido y que prácticamente destruyó toda iniciativa local llevando a la Isla a un grado de extrema dependencia y a un proceso de cambio social que se define en términos del logro de patrones de consumo, rasgos culturales, capital y tecnología de economías capitalistas industrializadas, especialmente Estados Unidos.

Por primera vez, en la historia contemporánea de la Isla, esta se ve impactada severamente por la recesión mundial, en gran parte ocasionada por el aumento en los precios del petróleo en 1974.

Recapitulando, por lo menos hasta principios de la década de 1970-80, el modelo de desarrollo económico adoptado en la Isla de Puerto Rico fue el foco de atención, y el modelo propuesto a otros países en desarrollo. Algunos economistas clasificaron nuestro desarrollo como “altamente exitoso” (Baer, Werner 1959) y el Gobierno de los Estados Unidos no vaciló en proponer las prescripciones adoptadas aquí a otros países del Caribe y la América Latina en general. Sin embargo, ya para mediados de esta década el cuadro económico de la isla no fue tan halagador.

Durante este periodo salen a la superficie una serie de debilidades del modelo económico basado en importación de capital y tecnología orientada hacia la exportación. En primer lugar,

la reorientación de la estrategia industrial hacia la promoción de industrias de alto contenido de capital, especialmente industrias petroquímicas y de productos de petróleo, no dio resultado. No se crearon los esperados eslabonamientos con la economía local y aumentó la vulnerabilidad de la economía local al ciclo económico externo. Las industrias con altos coeficientes de uso de energía derivada del petróleo sufren una fuerte crisis a raíz del aumento en el precio del petróleo de 1974. Desde este último año se incrementan las transferencias federales a Puerto Rico y a partir de 1977 fluyen miles de millones de dólares relacionados con el cambio ocurrido en el Código de Rentas Internas federal convirtiendo la Sección 931 en Sección 936. Como veremos más adelante, el cambio ocurrido en la Sección 931 convirtiéndola en Sección 936 no generó los empleos esperados y sí incrementó la dependencia de capital externo a la vez que se tornó en motivo de controversia tanto a nivel local como a nivel del Congreso de los Estados Unidos. Por el lado, de las finanzas públicas observamos un fuerte aumento en la deuda pública. La misma aumenta de \$1,657.6 millones a \$6,994.4 millones de 1970 al 1980 (un ritmo anual crecimiento anual de 15.5 por ciento).

Todos los datos y eventos antes mencionados nos llevan a cuestionarnos seriamente el llamado éxito de la estrategia de desarrollo basada en la importación de capital y tecnología externa.

El periodo que comprende desde mediados de la década de 1970 al 1980 hasta el presente se ha caracterizado por el dominio de las firmas manufactureras que operan bajo la Sección 936 del Código Federal de Rentas Internas, especialmente aquellas catalogadas como de alta tecnología (industria farmacéutica, instrumentos profesionales y científicos, industria de maquinaria eléctrica y electrónica y maquinaria no eléctrica), un aumento substancial en la producción y empleo en el sector de los servicios (especialmente los servicios financieros y de comunicaciones), el estancamiento y descenso del empleo manufacturero, un aumento aún más marcado de las transferencias federales a las personas y recientemente la eliminación por parte del Congreso de los Estados Unidos de la Sección 936.

La primera parte del periodo se caracteriza por fluctuaciones económicas y estancamiento. La economía sufre dos recesiones y el periodo entre ambas es uno caracterizado por lento crecimiento.

¿Qué papel a jugado al productividad en el debilitamiento de la economía de Puerto Rico a partir de la década del 180 al 1990? En este trabajo se pretende arrojar luz sobre este importante aspecto relacionado con el crecimiento económico y la competitividad de la isla en los mercados internacionales. Se analizaran aspectos tales como:

1. La productividad en la manufactura
2. La productividad de los servicios
3. La productividad total de los factores
4. La productividad del sistema económico

Antes de entrar a discutir la productividad por sector empezaremos dando una visión general de la productividad.

LA PRODUCTIVIDAD: UNA VISION GENERAL

INTRODUCCION

La disminución en la tasa de crecimiento en la productividad en los Estados Unidos, especialmente durante el periodo de 1965 al 1980, estimuló el análisis sobre los diferentes conceptos y medidas de productividad y sobre las causas que han sido responsables los cambios de la misma. Escritores tales como Edward F. Denison, John W. Kendrick, D.W. Jorgenson, Martin Baily y otros han ofrecido diversas explicaciones sobre la desaceleración en la tasa de crecimiento de la productividad (Denison, Edward F., August, 1979 Part II, 1979, Kendrick John W., 1980).

Estos análisis revelan que el crecimiento de la productividad en Estados Unidos fue rápido durante casi todo el período de la post-guerra. Sin embargo, en la última mitad de la década de 1960-70 la tasa de crecimiento empezó a debilitarse. Hasta 1974 esta desaceleración no fue algo por que preocuparse, desde el punto de vista del crecimiento a largo plazo. A partir de 1974 la situación se tornó “inquietante y desconcertante”, revirtiendo la tendencia. La fuerte disminución en la tendencia de crecimiento de la productividad a partir de 1972, según Denison, no es atribuible a los mismos factores que fueron responsables de la desaceleración de antes de 1974 (Denison, Edward, 1979). Algunos autores explican tal deceleración, a partir de 1974, a los aumentos en precios de la energía, los cuales han aumentado los costos de los bienes de capital. Según Baumol, Blackman y Wolff es innegable que ha ocurrido una disminución en la tasa de crecimiento de la productividad en los Estados Unidos a partir de mediados de la década de 1960-1970 y que se extendió hasta los años ochenta, son hechos irrefutables que ha ocurrido un aumento “dramático” en la participación de la fuerza trabajadora y el producto bruto que es asociado con el sector de los servicios de la economía y por último que el crecimiento en la productividad laboral desde la Segunda Guerra Mundial ha permanecido substancialmente por debajo de países tales como: Japón, Francia Alemania Occidental Italia y Suecia.

Sin embargo, estos autores plantean que al evaluar la seriedad del daño a que apuntalan las señales que hemos mencionado anteriormente es importante el determinar si el fenómeno es uno de índole transitorio o en realidad es un fenómeno de largo plazo (Baumol W. J., Blackman Sue B. y Wolff, E. N. 1991). Por otro lado, hay que observar que las disminuciones absolutas en los niveles o desaceleración en las tasas de crecimiento en la productividad no ha sido un fenómeno exclusivo de la economía de Estados Unidos. Arthur Neef compara los índices de productividad laboral en 12 países, incluyendo a Estados Unidos, y concluye que en todos se ha experimentado bajas o desaceleración en las tasas de crecimiento a partir de 1974 (Arthur Neef, 1986).

En el caso de Puerto Rico estudios realizados por éste autor, demuestran un patrón similar, o sea tendencias crecientes en el índice de productividad laboral hasta mediados de la década de 1960-70, una desaceleración hasta 1973 y bajas absolutas así como fuertes disminuciones en los índices, a partir de 1974. Según un escrito de Ángel Ruiz autor:

“ los años de 1960 al 1965 parecen haber sido los años de mayor crecimiento tanto en la productividad agregada como por sector industrial. De ahí en adelante se observa una disminución en los ritmos de aumento de la productividad por sector industrial y una disminución en los niveles absolutos de la productividad en la mayoría de los sectores analizados” (Ruiz Ángel L. 1980, 1982 y 1987)

La literatura que se ha generado en los últimos años sobre este tema se podría clasificar en dos grandes categorías: (1) la que se refiere básicamente a las diferentes medidas de la productividad y cómo mejorar las mismas; (2) la concerniente a las causas de la disminución en la productividad.

La medida más comúnmente usada para llegar a las conclusiones arriba descritas es el indicador tradicional de producción por unidad de insumo laboral (Mark, Jerome A., 1986). Sin embargo, existen varias medidas de productividad y se han sugerido métodos más sofisticados para medir la misma. En cuanto a la causa de la disminución en la productividad en los Estados Unidos, una de las mejores ilustraciones esta contenida en un artículo de Edward F. Denison (Denison, 1979)

Se puede diferenciar entre niveles de productividad, tasas de crecimiento e índices de cambios en productividad, este último se mide partiendo de un año base. Los niveles de productividad se expresan como una proporción de producción total a insumo, donde tanto el numerador como el denominador están medidos en términos físicos o reales (a precios constantes). Al medir estas magnitudes en términos de valores monetarios, las mismas están afectadas por los cambios en precios. Para lograr una comparación a través del tiempo, los valores son expresados a precios constantes usando un índice de precio. Para estimar índices de productividad se dividen los niveles de productividad recientes por año base. Las tasas de crecimiento se derivan usando la ecuación de interés compuesto.

La productividad laboral, eje central de este estudio, se define como la proporción de producción final (producto interno bruto) total al insumo laboral. Este último medido en términos de empleo y horas trabajadas. La productividad total contrario a la parcial usa además del insumo laboral el insumo de capital en el denominador de la ecuación y la productividad del sistema usa el modelo de insumo-producto para determinar los coeficientes directo e indirecto de empleo cuyo recíproco se conoce como la productividad del sistema (Gupta S. y Ian Steedman 1971).

¿Por qué el análisis de los cambios en productividad es tan importante? Los cambios en productividad miden la eficiencia productiva de los diferentes sectores de la economía y determinan la competitividad de estos y de la economía en general. La economía tiene que ver con el uso eficiente de los recursos escasos para producir bienes y servicios para satisfacer las necesidades de los consumidores. Lo cual nos lleva a concluir que el análisis de la productividad es parte fundamental del estudio de la teoría de la producción. En resumen, la medidas de productividad, relacionando la producción a los insumos productivos, sectorialmente y a través del tiempo (sea a nivel local o internacional), indican los niveles (así como los índices de cambios) en la eficiencia productiva de organizaciones, industrias o de la economía en su totalidad (Baumol, Blackman y Wolff, 1991).

MEDICION DE LA PRODUCTIVIDAD EN PUERTO RICO POR SECTOR PRINCIPAL

Antes de entrar a medir la productividad por sector industrial se ofrecerá una visión general de cómo se ha comportado este indicador a partir de la década del 1960 al 1970.

En este capítulo, se ofrecerán los estimados de niveles de productividad para la economía total de Puerto Rico y se incluirán resultados generales para el sector de la agricultura, la construcción, manufactura total y los servicios. Además, en los capítulos se presentaran resultados detallados por sector industrial, o sea, se presentan los mismos para el sector manufacturero, al nivel de desagregación que permitieron los datos disponibles, los resultados para la productividad total de los factores, los sectores de servicios y la productividad total del sistema. Para todos los sectores antes mencionados, se presentan las tasas de crecimiento en los niveles productividad y los índices de cambios en la productividad para periodos seleccionados.

CAMBIOS EN LOS NIVELES Y TASAS DE CAMBIO EN LA PRODUCTIVIDAD DE LA ECONOMIA DE PUERTO RICO

Las **tablas 1 y 2** presentan datos de niveles y tasas de crecimiento en la productividad parcial de la mano de obra para la economía total de Puerto Rico.

El análisis de estas tablas muestra los siguientes hallazgos sobresalientes.

Los niveles más altos de productividad se experimentan en la década del 1964 al 1974 y en la segunda parte de la década del 1970 al 1980. La primera parte de la década del 1970 al 1980 muestra una fuerte caída en la productividad y en la tasa de crecimiento económico. En la primera mitad de esta década la economía de Puerto Rico sufre una fuerte recesión, así como también en la primera parte de la década del 1980 al 1990. La economía y la

TABLA1: PRODUCTO INTERNO BRUTO, EMPLEO, NIVELES E INDICES DE PRODUCTIVIDAD ECONOMIA TOTAL PERIODOS SELECCIONADOS (1992=100)

Año Fiscal	Producto Interno Bruto* (en millones de \$)	Empleo (Encuesta de Vivienda)	Niveles de Productividad (en dólares)	Indice de Cambio en la Productividad
1964	9,107.57	585,986	15,542	100.00
1965	9,820.83	604,713	16,240	104.49
1970	14,904.62	685,270	21,750	139.94
1974	18,057.48	744,160	24,266	156.13
1975	16,755.25	698,993	23,971	154.23
1980	22,461.48	752,852	29,835	191.96
1984	24,478.49	742,434	32,971	212.13
1985	25,166.99	757,900	33,206	213.65
1990	32,845.21	963,286	34,097	219.38
1994	38,239.11	1,010,939	37,825	243.37
1995	40,288.16	1,051,000	38,333	246.64
2000	45,840.74	1,150,000	53,654	345.21
2001	49,849.42	1,144,000	60,497	389.24
2002	50,617.81	1,152,000	62,173	400.03
2003	51,773.64	1,175,000	63,683	409.74
2004	52,771.42	1,187,000	66,731	429.35
2005	51,758.15	1,213,000	68,268	439.24
2010	48,983.64	1,075,000	45,566	293.18
2014	45,276.32	995,000	45,504	292.77

Fuente: Junta de Planificación de PR. Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico y Estadísticas

**TABLA 2: TASAS DE CRECIMIENTO DEL PIB, EMPLEO Y NIVELES DE PRODUCTIVIDAD
ECONOMÍA TOTAL PERIODOS SELECCIONADOS**

Periodos Seleccionados	Producto Interno Bruto	Empleo (Encuesta de Vivienda)	Niveles de Productividad
Cada cinco Años (excepto 2010-14)			
1965-1970	8.70%	2.53%	6.02%
1970-1975	1.97%	0.33%	1.63%
1975-1980	6.04%	1.50%	4.47%
1980-1985	2.30%	0.13%	2.16%
1985-1990	5.47%	4.91%	0.53%
1990-1995	4.17%	1.76%	2.37%
1995-2000	4.46%	1.98%	2.44%
2000-2005	2.46%	1.07%	4.94%
2005-2010	-1.10%	-2.39%	-7.77%
2010-2014	-1.95%	-1.91%	-0.03%
Por Décadas			
1964-1974	7.08%	2.42%	4.56%
1974-1984	3.09%	-0.02%	3.11%
1984-1994	4.56%	3.14%	1.38%
1994-2004	3.27%	1.62%	5.84%
2004-2014	-1.52%	-1.75%	-3.76%

Fuente: Junta de Planificación de PR. Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico y Estadísticas

productividad se recuperan en la segunda mitad de la década cuando la economía experimenta una fuerte tasa de crecimiento y el empleo apenas si crece un poco. A partir de 1980 se observan aumentos mínimos en los niveles de productividad. Si examinamos los datos por décadas observamos, de nuevo, que es en la década de 1964-1974 cuando se experimentan los mayores aumentos en productividad. Durante la década del 1984 al 1994, a pesar de un crecimiento en la economía de 4.56% (medido usando el producto interno bruto) la productividad solo crece en un 1.38%. Cuando analicemos la productividad por sector industrial podremos estudiar

con mayor profundidad que sectores de la economía incidieron en este bajo crecimiento en productividad. Por lo pronto, vemos que el empleo creció a un ritmo considerable durante este periodo, lo cual aumenta el denominador de la ecuación. Debemos, por lo tanto, examinar en que sectores fue que creció el empleo y esto debe arrojar alguna luz sobre el contraste entre fuerte crecimiento económico y bajos aumentos en productividad. Dividiendo en dos periodos los años que se cubren en este trabajo observamos de forma dramática el debilitamiento que ha sufrido la productividad en la economía de Puerto Rico. Por ejemplo, de 1964 al 1983 la productividad aumentó a un ritmo anual de 3.89% comparado con tan solo un 1.84% del 1983 al 2003.

TENDENCIAS EN LA PRODUCTIVIDAD POR SECTOR INDUSTRIAL

En esta sección analizaremos niveles, tasas de cambio e índices de productividad para los sectores de agricultura, construcción y servicios. La productividad en industrias manufactureras se analizará usando series de empleo y horas trabajadas de la encuesta de establecimiento (revisadas hasta el año 2002). La productividad en la agricultura, construcción y las industrias de servicios se analizará usando las series de empleo (revisadas hasta el 2003) de la encuesta de vivienda.

LA AGRICULTURA

La agricultura es la industria que ha sufrido una de las caídas más espectaculares en la economía de Puerto Rico. La **tabla 3** muestra los datos de empleo y producto bruto interno agrícola comparados con los mismos para la economía total. Un análisis de la tabla prueba a cabalidad lo antes dicho. En el 1964 la agricultura generaba el 21% del empleo y el 4.3% del producto bruto interno total de la isla. Para el año 2014 estos porcentajes se habían reducido al 1.71% y 0.74% respectivamente.

TABLA 3: DATOS COMPARATIVOS DE EMPLEO Y PRODUCTO INTERNO BRUTO DE LA AGRICULTURA CON LA ECONOMÍA TOTAL
(PIB en millones de \$, 1992=100)

Año	Producto Interno Bruto			Empleo		
	Agricultura	Economía Total	Porcentaje del Total	Agricultura	Economía Total	Porcentaje del Total
1964	394.95	9,107.57	4.34	122,417	585,986	20.89
1965	368.32	9,820.83	3.75	108,333	604,713	17.91
1970	298.56	14,904.62	2.00	68,250	685,270	9.96
1974	339.97	18,057.48	1.88	51,167	744,160	6.88
1975	301.34	16,755.25	1.80	47,667	698,993	6.82
1980	364.58	22,461.48	1.62	39,667	752,852	5.27
1984	332.61	24,478.49	1.36	40,250	742,434	5.42
1985	339.39	25,166.99	1.35	39,167	757,900	5.17
1990	428.08	32,845.21	1.30	35,667	963,286	3.70
1994	374.62	38,239.11	0.98	34,000	1,010,939	3.36
1995	315.92	40,288.16	0.78	34,250	1,051,000	3.26
2000	476.54	45,840.74	1.04	23,750	1,150,000	2.07
2001	481.20	49,849.42	0.97	21,000	1,144,000	1.84
2002	407.30	50,617.81	0.80	23,000	1,152,000	2.00
2003	466.44	51,773.64	0.90	24,000	1,175,000	2.04
2004	507.02	52,771.42	0.96	25,000	1,187,000	2.11
2005	458.05	51,758.15	0.88	25,000	1,213,000	2.06
2010	681.11	48,983.64	1.39	18,000	1,075,000	1.67
2014	335.28	45,276.32	0.74	17,000	995,000	1.71

Fuente: Junta de Planificación de PR. Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico y Estadísticas

La disminución de la actividad agrícola no necesariamente implica una baja productividad de las industrias prevaletentes. Sin embargo, en nuestro caso la baja en la producción agrícola ha sido acompañada por disminuciones substanciales en las tasas de crecimiento de los niveles de productividad en varios de los periodos cubiertos en este trabajo. Las **tablas 4** y **5** muestran los niveles de productividad y tasas de crecimiento en los mismos respectivamente.

El análisis de las tablas 4 y 5 muestra bajos niveles de productividad y tasa de crecimiento decrecientes a partir de la década del 1974 al 1984. Si examinamos los datos en periodos de cinco años observamos fuertes fluctuaciones en los niveles de productividad agrícola que van desde aumentos en productividad (periodos del 1965-1970, 1970-1975, 1975-1980 y 1985-1990) a tasas de cambio negativas (periodos del 1980-1985, 1990-1995, 2000-2005 y 2000 al 2005 y una fuerte caída durante el periodo del 2004 al 2014).

TABLA 4: PRODUCTO INTERNO BRUTO, EMPLEO, NIVELES E INDICES DE PRODUCTIVIDAD DE LA AGRICULTURA
PERIODOS SELECCIONADOS (1992=100)

Año Fiscal	Producto Interno Bruto* (en millones de \$)	Empleo (Encuesta de Vivienda)	Niveles de Productividad (en dólares)	Índice de Cambio en La Productividad
1964	394.95	122,417	3,226	100.00
1965	368.32	108,333	3,400	105.38
1970	298.56	68,250	4,374	135.59
1974	339.97	51,167	6,644	205.94
1975	301.34	47,667	6,322	195.95
1980	364.58	39,667	9,191	284.88
1984	332.61	40,250	8,264	256.14
1985	339.39	39,167	8,665	268.58
1990	428.08	35,667	12,002	372.02
1994	374.62	34,000	11,018	341.51
1995	315.92	34,250	9,224	285.90
2000	476.54	23,750	20,065	621.92
2001	481.20	21,000	22,917	710.31
2002	407.30	23,000	17,684	548.11
2003	466.44	24,000	19,435	602.40
2004	507.02	25,000	20,281	628.61
2005	458.05	25,000	18,322	567.90
2010	681.11	18,000	37,839	1172.85
2014	335.28	17,000	19,722	611.30

Fuente: Junta de Planificación de PR. Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico y Estadísticas

TABLA 5: TASAS DE CRECIMIENTO DEL PIB, EMPLEO Y NIVELES DE PRODUCTIVIDAD AGRICOLA
PERIODOS SELECCIONADOS

Periodos Seleccionados	Producto Interno Bruto	Empleo (Encuesta de Vivienda)	Niveles de Productividad
Cada cinco			
Años(excepto 2010-14)			
1965-1970	-5.44%	-11.03%	6.28%
1970-1975	0.19%	-6.93%	7.64%
1975-1980	3.88%	-3.61%	7.77%
1980-1985	-1.42%	-0.25%	-1.17%
1985-1990	4.75%	-1.85%	6.73%
1990-1995	-5.90%	-0.81%	-5.13%
1995-2000	8.57%	-7.06%	16.82%
2000-2005	-0.79%	1.03%	-1.80%
2005-2010	8.26%	-6.36%	15.61%
2010-2014	0.05%	-16.24%	-1.42%
Por Décadas			
1964-1974	-1.49%	-8.35%	7.49%
1974-1984	-0.22%	-1.67%	2.92%
1984-1994	1.20%	-1.67%	2.92%
1994-2004	3.07%	-3.03%	6.29%
2004-2014	-4.05%	-3.78%	-0.28%

Fuente: Junta de Planificación de PR. Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico y Estadísticas

LA CONSTRUCCION

La industria de la construcción es vista como un pilar de la economía de Puerto Rico. Además, muchos profesionales en materia económica piensan en esta actividad como una que genera un alto multiplicador y a la vez el aumento en esta actividad sirve como política anti-cíclica en periodos recesionarios. Veamos que muestran los datos. La **tabla 6** muestra la participación de esta industria en la economía total en términos de empleo y producto bruto interno.

TABLA 6: DATOS COMPARATIVOS DE EMPLEO Y PRODUCTO INTERNO BRUTO DE LA CONSTRUCCION CON LA ECONOMIA TOTAL
(PBI en millones de \$, 1992=100)

Año	Producto Interno Bruto			Empleo		
	Construcción	Economía Total	Por ciento del Total	Construcción	Economía Total	Por ciento del Total
1964	716.55	9,107.57	7.87	51,250	585,986	8.75
1965	866.18	9,820.83	8.82	56,333	604,713	9.32
1970	1,248.01	14,904.62	8.37	75,917	685,270	11.08
1974	1,187.87	18,057.48	6.58	76,583	744,160	10.29
1975	949.19	16,755.25	5.67	65,000	698,993	9.30
1980	548.96	22,461.48	2.44	44,000	752,852	5.84
1984	374.50	24,478.49	1.53	34,917	742,434	4.70
1985	381.39	25,166.99	1.52	36,750	757,900	4.85
1990	725.14	32,845.21	2.21	54,667	963,286	5.68
1994	820.73	38,239.11	2.15	53,500	1,010,939	5.29
1995	830.01	40,288.16	2.06	56,667	1,051,000	5.39
2000	1,474.70	45,840.74	3.22	84,917	1,150,000	7.38
2001	1,415.85	49,849.42	2.84	84,917	1,144,000	7.42
2002	1,283.73	50,617.81	2.54	85,667	1,152,000	7.44
2003	1,361.37	51,773.64	2.63	83,083	1,175,000	7.07
2004	1,421.23	52,771.42	2.69	86,000	1,187,000	7.25
2005	1,522.23	51,758.15	2.94	85,000	1,213,000	7.01
2010	952.09	48,983.64	1.94	54,000	1,075,000	5.02
2014	676.68	45,276.32	1.49	42,000	995,000	4.22

Fuente: Junta de Planificación de PR. Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico y Estadísticas

El análisis de la tabla revela que la contribución de la industria de la construcción al producto bruto interno de la economía de Puerto Rico a partir del 1980 fluctúa mayormente entre un 2% y 3% y el empleo entre un 5% y 7%. Los años de mayor contribución fueron los del 1964, 1965, 1974 y 1975.

Con este trasfondo en mente veamos ahora como se ha comportado la productividad de esta industria. Las **tablas 7** y **8** muestran los niveles de y tasas de crecimiento en la productividad de esta industria.

Al examinar la tabla (comparación con los niveles de productividad para la economía total de Puerto Rico - vea tabla 1), revela que los niveles de productividad de esta industria están muy por

TABLA 7: PRODUCTO BRUTO INTERNO BRUTO, EMPLEO, NIVELES E INDICES DE PRODUCTIVIDAD DE LA CONSTRUCCION
PERIODOS SELECCIONADOS (1992=100)

Año Fiscal	Producto Interno Bruto* (en millones de \$)	Empleo (Encuesta de Vivienda)	Niveles de Productividad (en dólares)	Indice de Cambio en La Productividad
1964	716.55	51,250	13,981	100.00
1965	866.18	56,333	15,376	109.97
1970	1,248.01	75,917	16,439	117.58
1974	1,187.87	76,583	15,511	110.94
1975	949.19	65,000	14,603	104.45
1980	548.96	44,000	12,476	89.23
1984	374.50	34,917	10,726	76.71
1985	381.39	36,750	10,378	74.23
1990	725.14	54,667	13,265	94.87
1994	820.73	53,500	15,341	109.72
1995	830.01	56,667	14,647	104.76
2000	1,474.70	84,917	17,366	124.21
2001	1,415.85	84,917	16,673	119.25
2002	1,283.73	85,667	14,985	107.18
2003	1,361.37	83,083	16,386	117.20
2004	1,421.23	86,000	16,526	118.20
2005	1,522.23	85,000	17,909	128.09
2010	952.09	54,000	17,631	126.11
2014	676.68	42,000	16,112	115.23

Fuente: Junta de Planificación de PR. Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico y Estadísticas

debajo del promedio para la economía total. Por ejemplo, en el 2014 el producto bruto interno por empleado para la economía de Puerto Rico en su totalidad fue de \$45,504 comparado con tan solo \$16,112 en la industria de la construcción.

Examinemos ahora las tasas de crecimiento en la productividad de esta industria.

Las tasas de crecimiento en la productividad de esta industria son preocupantes. Con la excepción de los periodos de 1965-1970 1985-1990 y 1995 al 2000 cuando la productividad creció a un ritmo razonable los otros periodos muestran bajas tasas de crecimiento o inclusive tasas de cambio negativas. Evaluando los datos por décadas observamos que fue en la década de 1984 al 1994 donde la productividad de esta industria experimentó el mayor aumento en las tasas de crecimiento anual. La década del 1974 al 1984 muestra tasas anuales de cambio negativas. Los cambios en la productividad de esta industria y sus tasas de crecimiento señalan hacia un problema estructural en contraste con cambios coyunturales (de corto plazo).

TABLA 8: TASAS DE CRECIMIENTO DEL PIB, EMPLEO Y NIVELES DE PRODUCTIVIDAD DE LA CONSTRUCCION
PERIODOS SELECCIONADOS

Periodos Seleccionados	Producto Interno Bruto	Empleo (Encuesta de Vivienda)	Niveles de Productividad
Cada cinco Años (excepto 2000-03)			
1965-1970	11.74%	8.18%	3.29%
1970-1975	-5.33%	-3.06%	-2.34%
1975-1980	-10.37%	-7.51%	-3.10%
1980-1985	-7.02%	-3.54%	-3.62%
1985-1990	13.71%	8.27%	5.03%
1990-1995	2.74%	0.72%	2.00%
1995-2000	12.18%	8.43%	3.46%
2000-2005	0.64%	0.02%	0.62%
2005-2010	-8.96%	-8.67%	-0.31%
2010-2014	-8.18%	-6.09%	-2.23%
Por Décadas (excepto 1994-03)			
1964-1974	5.18%	4.10%	1.04%
1974-1984	-10.90%	-7.55%	-3.62%
1984-1994	8.16%	4.36%	3.64%
1994-2004	5.64%	4.86%	0.75%
2004-2014	-7.15%	-6.92%	-0.25%

Fuente: Junta de Planificación de PR. Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico y Estadísticas

LA MANUFACTURA TOTAL

Hasta el presente, la manufactura continúa es el principal impulsor de la economía de Puerto Rico en lo que a producción se refiere. Dentro del sector, las empresas de alta tecnología siguen jugando un papel predominante. En los últimos años los niveles de productividad del sector en su totalidad a pesar de las tasas de crecimiento en este indicador han razonables. Sin embargo, las tasas de crecimiento positivas en el sector total son tan solo tres o cuatro industrias cuya ponderación en el total es alta. La gran mayoría de las industrias dentro del sector han experimentado tasa negativas de cambio.

La capacidad del sector para generar empleo ha decrecido en lo que concierne a la participación de su empleo directo en el total de la economía y su ritmo anual de crecimiento. Por ejemplo, la participación porcentual del empleo en este sector con respecto al total de la economía disminuyó de 16.4% en 1964 a 8.6% en el 2014. El ritmo anual de crecimiento en el empleo manufacturero disminuyó de 3.57 por ciento durante el periodo de 1964 al 1974 a un ritmo negativo de -4.48 por ciento del 2004 al 2014. Es importante, señalar que la participación del producto interno bruto manufacturero en el total de la economía ha registrado aumentos paulatinos hasta alcanzar el porcentaje de 47.8% en el año 2014 comparado con 20.1% en el año 1964 (Vea **tabla 9** a continuación). Aunque su participación en el empleo total ha disminuido su participación en el producto bruto

interno ha aumentado y esto obviamente afecta positivamente los niveles de productividad. A continuación se procederá a analizar los cambios en los niveles de productividad y sus tasas de crecimiento. Las tablas 10 y 11 muestran los datos de niveles de productividad y tasas de crecimiento en los mismos para periodos seleccionados.

TABLA 9: PRODUCTO INTERNO BRUTO, EMPLEO, NIVELES E INDICES DE PRODUCTIVIDAD DE LA MANUFACTURA
PERIODOS SELECCIONADOS (1992=100)

Año Fiscal	Producto Interno Bruto* (en millones de \$)	Empleo (Encuesta de Establecimiento)	Niveles de Productividad (en dólares)	Indice de Cambio en La Productividad
1964	1,889.72	95,923	19,700	100.00
1965	2,064.00	99,032	20,842	105.79
1970	2,248.91	106,716	21,074	106.97
1974	3,536.55	136,183	25,969	131.82
1975	5,349.03	152,065	35,176	178.55
1980	5,421.04	142,338	38,086	193.32
1984	9,009.23	155,543	57,921	294.01
1985	9,861.21	148,005	66,628	338.20
1990	10,366.03	148,767	69,680	353.70
1994	13,148.30	157,122	83,682	424.77
1995	15,833.45	148,904	106,333	539.75
2000	18,589.34	158,833	117,037	594.08
2001	21,282.45	159,000	133,852	679.44
2002	21,754.90	138,833	156,698	795.41
2003	21,140.87	136,250	155,162	787.61
2004	22,123.29	136,000	162,671	825.73
2005	23,043.76	135,000	170,695	866.45
2010	24,295.50	101,000	240,550	1,221.04
2014	21,667.99	86,000	251,953	1,278.93

Fuente: Junta de Planificación de PR. Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico y Estadísticas

Las **tablas 10 y 11** revelan algunos hallazgos de importancia.

- Los niveles de productividad de la manufactura están muy por encima del promedio para la economía total. Este resultado es obvio pues en el total para la economía donde se incluyen un sinnúmero de industrias de servicios y agrícolas con bajos niveles de productividad. Sin embargo, al desagregar el sector y analizar industrias específicas observaremos un grupo de industrias manufactureras con bajos niveles de productividad. Así mismo algunos sectores de servicios gozan de altos niveles de productividad.
- Los niveles promedios de productividad en el sector de la manufactura han experimentado ritmos saludables de crecimiento durante el periodo analizado. No obstante, mas adelante veremos que este promedio se mantiene creciendo a ritmos saludables impulsado por un grupo limitado de industrias.

- Se observa que para el periodo de 2004 al 2014 la productividad de la manufactura sufre una disminución con respecto al periodo anterior (1994-2004). Se puede observar que el empleo (el denominador de la ecuación de productividad) disminuye en una magnitud mucho mayor que el producto interno bruto, lo cual se refleja se relejan en los niveles de productividad para ese periodo.

TABLA 10: TASAS DE CRECIMIENTO DEL PIB, EMPLEO Y NIVELES DE PRODUCTIVIDAD EN LA MANUFACTURA PERIODOS SELECCIONADOS

Periodos Seleccionados	Producto Interno Bruto	Empleo (Encuesta de Establecimiento)	Niveles de Productividad
Cada cinco			
Años(excepto 2010- 14)			
1965-1970	9.48%	5.00%	4.27%
1970-1975	8.92%	0.89%	7.96%
1975-1980	10.69%	1.79%	8.75%
1980-1985	2.85%	-0.89%	3.77%
1985-1990	4.87%	1.10%	3.73%
1990-1995	7.17%	0.22%	6.94%
1995-2000	2.74%	0.02%	2.72%
2000-2005	4.39%	-3.20%	7.84%
2005-2010	1.06%	-5.64%	7.10%
2010-2014	-2.82%	-3.94%	1.16%
Por Décadas			
1964-1974	6.31%	-0.27%	6.60%
1974-1984	4.85%	0.06%	4.79%
1984-1994	3.85%	0.10%	3.75%
1994-2004	5.34%	-1.43%	6.87%
2004-2014	-0.21%	-4.48%	4.47%

Fuente: Junta de Planificación de PR. Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico y Estadísticas

TABLA 11: PRODUCTIVIDAD DE LAS INDUSTRIA DE SERVICIOS POR CATEGORIA
POR CATEGORIA
 (en dólares, 1992=100)

	Servicios Distributivos	Servicios al Productor	Servicios Sociales	Servicios Personales	Todos los Servicios
Año	Total	Total	Total	Total	Total
1964	19,632	58,227	12,401	10,232	100,492
1965	18,839	61,985	12,888	11,601	105,314
1970	24,147	59,480	15,825	14,246	113,699
1974	22,138	57,856	15,667	11,578	107,238
1975	22,830	56,001	15,944	12,714	107,490
1980	27,475	52,008	15,212	14,186	108,881
1984	27,925	59,169	16,286	12,502	115,881
1985	28,284	57,566	16,446	12,279	114,575
1990	29,687	52,870	17,787	14,298	114,642
1994	31,274	54,617	18,966	14,074	118,932
1995	31,303	53,418	19,372	15,885	119,978
2000	35,804	61,542	21,436	12,594	131,376
2003	36,576	59,361	19,622	10,623	126,182
2004	39,915	59,710	19,506	11,597	130,728
2005	39,933	61,156	21,539	12,583	135,212
2006	39,182	57,534	20,322	13,469	130,508
2007	40,700	56,028	20,362	14,067	131,156
2010	35,074	38,086	15,625	11,233	100,018
Tasas de Crecimiento					
1964-1974	1.21%	-0.06%	2.37%	1.24%	0.65%
1974-1984	2.35%	0.22%	0.39%	0.77%	0.78%
1984-1994	1.14%	-0.80%	1.54%	1.19%	0.26%
1994-2004	2.47%	0.90%	0.28%	-1.92%	0.95%
2004-2010	-2.13%	-7.22%	-3.63%	-0.53%	-4.36%

Fuente: Junta de Planificación de PR. Programa de Planificación Económica y Social,
 Subprograma de Análisis Económico y Estadísticas

EL SECTOR TERCIARIO

El sector de los servicios es uno altamente heterogéneo, por lo que es muy arriesgado generalizar sobre las tendencias de crecimiento en las variables económicas que describen al sector como un todo. Es por esta razón que es necesario el análisis de las industrias que están ubicadas dentro del sector. Para ser más específico, existen industrias en el sector que son de alta productividad, como por ejemplo, las finanzas y otras cuya productividad está entre las más bajas de todos los sectores que componen la economía.

Este sector es uno de gran importancia en nuestra economía.

Para propósitos de este trabajo el sector terciario se define como el sector de los servicios públicos y privados, e incluye las industrias de (1) servicios distributivos, (2) industrias de servicios orientados al productor, (3) servicios sociales y (4) servicios personales. La categoría de servicios distributivos incluye transportación, comunicación, comercio al por mayor y comercio al detal.

El sector de servicios, orientado hacia el productor, lo constituyen principalmente aquellas industrias que proveen servicios mayormente a productores de bienes que, en una forma u otra, están relacionados con la propiedad, o sea, finanzas, seguros, bienes raíces, servicios comerciales y servicios profesionales (Browning H. L y J. Singelmann y 1977).

El sector de los servicios sociales es una de las categorías orientadas al consumo, la cual incluye: servicios médicos y de salud, educación y administración pública. Se añadió los sectores de instituciones sin fines de lucro y servicios públicos a esta categoría. Aunque estos servicios están dirigidos a la satisfacción del individuo, el surgimiento de los mismos no se debe tanto a la demanda individual, sino a la demanda colectiva, especialmente en países altamente industrializados. Como es de esperarse, los servicios sociales dependen en cierta medida del subsidio gubernamental.

El último sector que se analiza es el de servicios personales. Estos constituyen una categoría residual que incluye actividades económicas heterogéneas, como: diversión y recreación, servicios domésticos, hoteles y otros. Se caracterizan por su orientación al consumidor individual y básicamente responden a las fuerzas de demanda y oferta. Se diferencian de los servicios sociales en aspectos tales como: formas de organización, distribución ocupacional y logro educacional de las personas que rinden estos servicios. La **tabla 12** a continuación presenta un resumen de las 4 categorías de servicios que son analizados detalladamente en el capítulo dedicado a este sector. Debido al cambio de la codificación industrial de SIC a NAICS no se pudo extender el análisis de este sector hasta el 2014.

El análisis de la **tabla 12** revela que:

- El sector de servicios al productor es el que muestra mayores niveles de productividad, aunque sus niveles se han reducido de \$58,227 en el año 1964 a \$38,086 en el 2014.
- El sector de servicios personales muestra los niveles más bajo dentro del sector terciario.
- Las tasas de crecimiento son mínimas y un numero de periodo son negativas.
- La tasa de crecimiento del sector en su totalidad disminuyó de 0.65% anual durante el periodo de 1964 al 1974 a una enorme cifra negativa de -4.36% anual durante el periodo del 2004 al 2010.

TABLA 12: NIVELES DE PRODUCTIVIDAD DE LAS INDUSTRIA DE SERVICIOS POR CATEGORIA
 (en dólares, 1992=100)

	Servicios Distributivos	Servicios al Productor	Servicios Sociales	Servicios Personales	Todos los Servicios
Año	Total	Total	Total	Total	Total
1964	19,632	58,227	12,401	10,232	100,492
1965	18,839	61,985	12,888	11,601	105,314
1970	24,147	59,480	15,825	14,246	113,699
1974	22,138	57,856	15,667	11,578	107,238
1975	22,830	56,001	15,944	12,714	107,490
1980	27,475	52,008	15,212	14,186	108,881
1984	27,925	59,169	16,286	12,502	115,881
1985	28,284	57,566	16,446	12,279	114,575
1990	29,687	52,870	17,787	14,298	114,642
1994	31,274	54,617	18,966	14,074	118,932
1995	31,303	53,418	19,372	15,885	119,978
2000	35,804	61,542	21,436	12,594	131,376
2003	36,576	59,361	19,622	10,623	126,182
2004	39,915	59,710	19,506	11,597	130,728
2005	39,933	61,156	21,539	12,583	135,212
2006	39,182	57,534	20,322	13,469	130,508
2007	40,700	56,028	20,362	14,067	131,156
2010	35,074	38,086	15,625	11,233	100,018
Tasas de Crecimiento					
1964-1974	1.21%	-0.06%	2.37%	1.24%	0.65%
1974-1984	2.35%	0.22%	0.39%	0.77%	0.78%
1984-1994	1.14%	-0.80%	1.54%	1.19%	0.26%
1994-2004	2.47%	0.90%	0.28%	-1.92%	0.95%
2004-2010	-2.13%	-7.22%	-3.63%	-0.53%	-4.36%

Fuente: Junta de Planificación de PR. Programa de Planificación Económica y Social,
 Subprograma de Análisis Económico y Estadísticas

COMENTARIOS FINALES

El propósito de este capítulo ha sido medir las tendencias en la productividad a nivel general. Los sectores escogidos fueron los de agricultura, construcción, manufactura y servicio. El sector manufacturero se analizó en su totalidad. Los servicios se clasificaron en 4 grandes categorías. Las variables usadas para medir la productividad fueron las de producto interno bruto y empleo. De las dos muestras que se usan en Puerto Rico para medir el empleo escogimos la muestra de vivienda para medir la productividad en el sector de los servicios y la muestra de establecimiento para medir la productividad en el sector manufacturero. Los resultados del análisis no fueron del todo muy halagadores. Se encontró que prácticamente casi todos los sectores de la economía de Puerto Rico han experimentado lentas tasas de crecimiento en la productividad, e inclusive tasas de cambio negativas. La única excepción fueron algunas industrias manufactureras. Dentro del sector de servicios podemos mencionar la industria de servicios al productor como la única con altos niveles de productividad durante el periodo analizado. Los resultados muestran que para verdaderamente tener una buena idea de las tendencias en esta importante variable debemos

llevar a cabo un análisis desagregado. Es por esta razón que se incluyeron estudios separados para la manufactura y servicios.

El análisis agregado de la economía total, o sectores tales como el sector manufacturero total, resulta en hallazgos equivocados. Por ejemplo, si analizamos las tendencias en la productividad de la economía de Puerto Rico en su totalidad encontramos que esta ha venido creciendo a tasas razonables de crecimiento. Sin embargo, el análisis por industria demuestra una gran crisis, por lo menos en lo que concierne a la variable que nos interesa. El crecimiento en la productividad de la economía de Puerto Rico en su totalidad ha sido impulsado por el sector manufacturero y este último por los aumentos en productividad de solo 3 o 4 industrias.

Indudablemente una economía que esta experimentando estas tendencias en un indicador tan importante para la competitividad y el crecimiento económico como es la productividad está en crisis y necesita remedios fuertes y urgentes.

Durante el periodo a partir de la década de 1980 al 1990 hasta el presente se ha destacado y acentuado las siguientes tendencias que han incidido sobre la productividad: (1) una alta participación del sector de los servicios privados al producto interno bruto de Puerto Rico (los niveles de productividad de este sector son comparativamente bajos como hemos visto en este capítulo), (2) la caída y pérdida en importancia relativa del sector de la construcción (3) la mínima importancia de la agricultura (para el año 2001 esta industria contribuyó tan solo un 1.22% por ciento al producto bruto total), (4) el deterioro del sector manufacturero con la concebida pérdida en empleo. Es importante señalar, que la vulnerabilidad de economía de Puerto Rico a las fluctuaciones económicas del exterior parece haberse acentuado. Por ejemplo, la recesión que cubre el periodo de 1980 al 1983 fue más intensa que la del periodo de 1974 al 1975 (y en algunos sectores se extendió por un periodo de dos años).

REFERENCIAS

Baily Martin, "Productivity Growth Slowdown by Industry", Brooking Papers on Economic Activity, No. 2, (1982).

Baily, Martin N., "Will Productivity Growth Recover? Has It Done So Already?", The American Economic Review, Paper and Proceedings, (Mayo 1984)

Baer Werner (1959), "Puerto Rico: An Evaluation of a Succesfull Development Program", Quartely Journal of Economics, Noviembre, 1959, páginas 645-671.

Baumol, W. J., Blackman Sue B. y Wolff, E. N., Productivity and American Leadership: The Long View, The MIT Press, Cambridge MA, (1991).

Baumol, William and Edward N. Wolf, "On interindustry differences in absolute productivity, Journal of Political Economy, Vol. 92, No. 6, (December 1984).

Baumol, William and Edward N. Wolf, "Catching Up in the Post-War Period: Puerto Rico as the Fifth Tiger", World Development, Vol. 24, No. 5, pp.869-885, (1996).

Browning, H. L. y J. Singelmann, The Emergence of a Service Society and its Sociological Implications, Austin, Texas (1977)

Denison, Edward F., "Explanations of Declining Productivity Growth", U.S. Department of Commerce, Survey of Current Business, Part II, (August 1979).

-----, Accounting for Slower Economic Growth, Brooking Institution, Washington, D.C., (1979).

D. W. Jorgensen, F. Gollop and B. Fraumeni, Productivity and U.S. Economic Growth, Harvard University Press, Cambridge M. A. (1987)

Kendrick, John W., "Productivity Trends in the United States", en Sholmo Maital and Noah M. Meltz (editores), Lagging Productivity Growth, Ballinger Publishing Co., Cambridge, MA, (1980).

Kendrick, John W., Understanding Productivity An Introduction to the Dynamics of Productivity Change (Baltimore, E.U. (1977)

Mark, Jerome A., "Problems Encountered in Measuring Single and Multifactor Productivity", U.S. Department of Labor, Monthly Labor Review, (December 1986).

Neef, Arthur (1986), "International Trends in Productivity and Unit Labor Costs"; Monthly Labor Review, (December 1986).

Prescott, Edward C. (1997) Needed: A Theory of Total Factor Productivity, Federal Reserve Bank of Minneapolis Research Department Staff Report 242 (December 1997).

Ruiz, Angel L. and Edward Wolf (1996) , “Productivity Growth, Import Substitution, and Employment Growth in Puerto Rico, 1967-87”. Economic Systems Research, the Journal of the International Input-Output Association, Vol. 8, No. 4, Oxford England.

Ruiz, Angel L.(1977) “The Impact of the Economic Recession on the Puerto Rican Economy”, Caribbean Studies, Vol. 16, Num. 3, (January, 1977).

----- (1979) “Cambios en la Productividad Parcial del Factor Trabajo en el Sector de los Servicios en Puerto Rico: : Un Enfoque Usando la Técnica de Insumo-Producto” Revista de Ciencias Sociales, Vol. XXI, Num. 3-4., (Diciembre, 1979).

Ruiz, Angel L. y Fernando Zalacaín, “La Medición de la Productividad Total en Puerto Rico”, Revista de Ciencias Sociales, Vol. XXI,

Ruiz, Angel L., “Transformacion Estructural en el Sector de los Servicios de la Economía de Puerto Rico”, Revista de Administración Pública, Vol. XIV, Num. 2.

-----, “Desarrollo Económico de Puerto Rico: Una Evaluación de una Estrategia de Desarrollo Basada en Importación de Capital y Tecnología”, Revista de Ciencias Sociales. Vol. XXIII, Num. 1-2.

-----, “Tendencias en la Productividad a Nivel de Agregado y por Sector Industrial en Puerto Rico”, Revista de Administración Pública , Vol. XV.

-----, “La Medición de la Productividad Total y el Cambio Tecnológico en Puerto Rico”. Conferencia presentada en el Sixth World Congress of the International Economic Association, Mexico, D.F. 1980)

-----, “Puerto Rican Integration into the New Global Economy: Prospects for Trade and Investment in the Twenty-First Century”. Conferencia presentada en: Georgetown University, Center for Latin American Studies, School of Foreign Service; The Caribbean Project administered by Professor Gillian Gunn Clissold.

Wolf, Edward N., “Productivity Measurement Within an Input ,- Output framework”, Regional Science and Urban Economics 24(1994) 75-92. North Holland.

Wolf Edward N., “Industrial Composition, Interindustry Effects, and the U.S. productivity slowdown”, Review of Economics and Statistics 67, No. 2, 269-277 (1985)

**LA IMPORTANCIA DE LOS COEFICIENTES DE EMPLEO
COMO MEDIDA DE PRODUCTIVIDAD**

LA IMPORTANCIA DE LOS COEFICIENTES DE EMPLEO COMO MEDIDA DE PRODUCTIVIDAD

Este trabajo contiene tres temas principales:

I. Introducción

En la introducción se describe el análisis que se le da al insumo laboral. Además, se establece la maximización del insumo en empleo

II. Análisis Empírico: Estimación de los Coeficientes de Empleo

En ésta se ofrece los estimados de los coeficientes directos, indirectos e inducidos de empleo.

III. El Análisis de los coeficientes directos e indirectos de empleo como medida de productividad del sistema

En la tercera y última parte se aplica el modelo usado por Leontief para determinar, junto con coeficientes de empleo, la productividad parcial del insumo laboral y la productividad del sistema la cual toma en consideración los insumos intermedios y los eslabonamientos interindustriales.

PARTE I: INTRODUCCION

Generalmente el análisis teórico considera la producción, o la utilidad que la producción es capaz de generar, como el objetivo principal de la actividad económica. Los insumos se consideran como los instrumentos por medio de los cuales se obtienen las producciones de los diversos sectores económicos y se asume que no juegan un papel directo en las metas de la sociedad. Sin embargo, es el uso eficiente de los insumos lo que realmente determina la eficiencia con que se lleva a cabo el proceso productivo y la competitividad con que la economía de un país enfrenta a la competencia en los mercados globalizados. Es correcto que debemos evitar el mal uso, o uso ineficiente, en su utilización, pero la razón que usualmente se ofrece es que la reducción en insumos puede ayudar a generar más producción. En realidad la cantidad de insumo que se usa es un asunto de gran relevancia y de reconocido interés en la sociedad.

Por ejemplo, cuando la escasez de energía hace la política exterior de un gobierno rehén de los caprichos de otros gobiernos, la reducción en el uso del petróleo se convierte en materia de alta prioridad y esto no solo porque la energía es un insumo necesario para la producción.

Un país que sufre desempleo crónico puede hallar deseable el crear empleos indirectos a través de mayores eslabonamientos interindustriales, lo que resultaría en un aumento en la productividad del sistema. La productividad del sistema es un concepto poco estudiado e innovador. Este es el resultado que se obtiene al multiplicar los coeficientes directos de empleo por la inversa del modelo de insumo-producto. Según Gupta S. y Ian Steedman ((1971) “La medida más evidente y común de la productividad del trabajo en una industria es, tal vez, siempre dividiendo alguna medida de la producción en la industria por alguna medida de empleo en esa industria. Está claro que los cambios en tal medida no reflejan adecuadamente los cambios en la cantidad de mano de obra utilizada en la economía para producir una unidad de producto final en cualquier industria que se este analizando. Es perfectamente concebible, por ejemplo, que, durante un cierto período, que dicha la industria podría sustituir insumos manufacturados por mano de obra en su proceso de producción, con el consiguiente resultado de que su productividad laboral, como se mide normalmente, aumente rápidamente. Pero cuando se toma en consideración la mano de obra utilizada en la producción de estos insumos fabricados, bien podría ser encontrado que la cantidad total de trabajo utilizado, en algún lugar de la economía, para producir una unidad de producto final de la industria en cuestión ha caído sólo ligeramente.

En otras palabras, la medida de la industria de la productividad del trabajo, en la que la producción bruta de una industria se relaciona con el empleo de la industria, se puede mover de manera muy diferente de la medida de la productividad laboral del sistema, en el que la producción final de la industria está relacionada con la cantidad total de la mano de obra utilizada en su producción, bien sea que se utilice en la propia industria o en las industrias que suministran insumos a la industria, o en las industrias de suministro de esas industrias “

Cuando ambos, los insumos y la producción, forman parte de la función objetiva de una sociedad esta consideración se convierte en asunto crítico, especialmente el tomar en consideración el “trade-off” (la cantidad de producción que se debe privar la sociedad para mover el uso de insumo en la dirección deseada) que envuelve este proceso. Solo cuando este “trade-off” es tomado en consideración, explícita o implícitamente, es posible llegar a una solución óptima, una que es considerada la más deseable para esa determinada sociedad dentro del el conjunto de combinaciones de insumos y productos, o sea, entre los diferentes vectores de insumos y productos que son tecnológicamente posible. Este “trade off” no es posible analizarlo sin el uso de el análisis de insumo-producto¹. Si no se usa este tipo de análisis los “trade-offs” estimados que se usen en el análisis y diseño de política pública serán, con gran probabilidad, caricaturas burdas de lo que en realidad son los datos reales. Esto es cierto porque sin el uso de la técnica que nos provee la teoría de insumo-producto solo podemos estimar los insumos que se usan en forma directa, por determinada industria A, en producir su producción. No podemos estimar, ni tan siquiera tener una idea aproximada, la cantidad de insumos requeridos en otros sectores, digamos en la industria B, para producir la producción de la industria A. Aún más, no tendremos idea alguna de los insumos necesarios en la industria C para producir la producción de B.

Esta cadena infinita de insumos necesaria para producir los insumos y producciones de otros sectores es ignorada cuando no hacemos uso de las herramientas que nos provee la teoría de insumo-producto lo que resulta en importantes distorsiones de los datos que son verdaderamente pertinentes para un buen diseño de una política pública que este en armonía con las metas u objetivos sociales. Por ejemplo, políticas diseñadas para aumentar el empleo se pueden enfocar en industrias con alto coeficientes directo de empleo, aun cuando existan otras industrias cuyos requisitos directos e indirectos sean substancialmente más altos.

El análisis de insumo-producto puede ser muy útil para el diseño de política publica en un sin número de circunstancias. Sin embargo, se hace indispensable en la formulación de políticas racionales en dos circunstancias especiales.

1. Tanto los insumos como la producción entran en directamente en la función objetiva de la sociedad.
2. Cuando la economía en cuestión es una de índole abierta, de forma que las políticas macroeconómicas son de efectividad limitada especialmente en la creación de empleo, o en influenciar el uso de otros insumos.

El caso de Puerto Rico

La naturaleza del record histórico y exitoso en décadas pasadas experimentado en la Isla hace más indispensable que en otros países el uso del análisis de insumo-producto en el diseño de planes racionales para el futuro desarrollo del país. El récord económico de la isla se caracteriza por enormes logros, también por fallas cruciales. Quizás el logro más importante ha sido el crecimiento en la producción e ingreso per-cápita. El ingreso per-cápita, en el período después de la Segunda Guerra Mundial, aumentó de niveles que se podrían comparar con las áreas mas empobrecidas del mundo a niveles mas altos que la gran mayoría de los países Latino Americanos, y otras áreas prósperas mundiales, aún cuando este se mantenga bajo los niveles alcanzados por los Estados Unidos. La importancia de tomar los insumos como parte esencial de la función objetiva social se ve claramente hoy día cuando aumentar el ingreso per-cápita, aún más de los niveles prevalecientes, no parece ser un objetivo explícito de la más alta prioridad como lo fue en el pasado. La prioridad más alta es probablemente adscrita a eliminar lo que todos conocemos como el fracaso más alto de nuestro programa de desarrollo económico, o sea, bajar la tasa de desempleo a niveles que comparen con los niveles que se consideran normales en los Estados Unidos.

A pesar del éxito con el cual se caracteriza a la operación “manos a la obra” y las estrategias posteriores y los incentivos tributarios bajo la Sección 936 del Código de Rentas Internas Federal, la tasa de desempleo permanece sobre dos dígitos. Aún más, algunos sugieren que las tasas de desempleo existentes son aún más altas cuando se considera el desempleo disfrazado y el subempleo. Esto claramente implica que el aumento substancial alcanzado en el ingreso per-cápita no se distribuyó equitativamente. No hay duda alguna que problemas sociales tales como: alta tasa criminal, alto consumo de drogas y otros son exacerbados por la alta tasa existente de desempleo.

La implicación de lo antes expuesto es que existe un acuerdo general en que reducir la tasa de desempleo es un objetivo altamente deseable y de máxima prioridad. El análisis de la productividad del sistema es de suma importancia. Por ejemplo, el análisis de las tendencias a través del tiempo de la productividad parcial del insumo laboral puede mostrar aumento substancial en la eficiencia productiva (o disminuciones en la misma). Además, puede darse el caso en que la alta productividad de una industria por dólar de producción sea mucho más baja que la misma por dólar de demanda final la cual se mide por los coeficientes directos e indirectos de empleo. Este caso apunta hacia ineficiencias en el uso de insumos intermedios suplidos a esa industria.

El medio más efectivo para expandir el empleo es cambiar los criterios de inversión² para que favorezcan la inversión en industrias relativamente más intensivas en el uso de mano de obra y sobre todo aquellas con altos coeficientes de empleo directo e indirecto. El análisis de insumo producto es imprescindible para identificar industrias de altos coeficientes de empleo directo e indirecto. El propósito de este trabajo es precisamente el estimar estos coeficientes e identificar aquellos sectores, que, a juicio nuestro, deberían ser enfatizados en la planificación económica y en la planificación de los recursos humanos cuando la reducción en la tasa de desempleo forma parte de la función objetiva social. Además, otro objetivo del capítulo es señalar varias de las razones del porque las estrategias de desarrollo adoptadas por las autoridades públicas de la isla, en varios períodos de la historia económica del país, fallaron en reducir la tasa de desempleo. Específicamente, queremos probar empíricamente que la estrategia de desarrollo basada principalmente en la promoción de industrias manufactureras orientadas hacia la exportación, a costa del poco énfasis en otros sectores industriales y de una política suplementaria de substitución de importaciones, no ha logrado el objetivo social de reducir la tasa de desempleo a niveles comparables a los estados de la Unión.

Parte II: LOS COEFICIENTES DE EMPLEO: 1963-2007.

A. INTRODUCCION

Esta sección tiene como objetivo principal unir el mercado laboral con la estructura interindustrial de la economía para determinar los requisitos de empleo y la productividad por sector industrial. Se usará el análisis de insumo-producto como la herramienta fundamental. Los coeficientes resultantes con la matriz inversa se usarán para determinar los requisitos directos e indirectos del insumo laboral, cuyo recíproco la hemos denominado como la productividad del sistema. Las matrices de insumo-producto que se usarán en este son las publicadas por la Junta de Planificación a partir del 1963 hasta el 2002 y una matriz para el 2007 actualizada por el Dr. Ángel Ruiz Mercado.

B. MODELO PARA ESTIMAR COEFICIENTES DE EMPLEO

En este trabajo ilustraremos los estimados para 43 sectores industriales. Se escogieron 43 sectores debido a que las matrices de cada período contenían un número diferente de sectores (1963, 44 sectores 1972, 51 sectores, 1987, 1992 y 2002, 93 sectores). La única forma de llevar a cabo un

análisis comparativo era reducir las matrices a un nivel de desagregación común, en este caso 43 sectores.

El eslabonamiento del sistema inter-industrial con la demanda por recursos humanos se logra por medio de los coeficientes directos de empleo. El coeficiente directo de empleo se estima dividiendo el empleo por industria entre la producción de cada industria para formar un vector fila de empleo por millón de dólares de producción cuyo recíproco multiplicado por un millón es la productividad parcial del insumo laboral. En este trabajo el vector mencionado consiste de 43 coeficientes. Los datos de producción se toman de cada una de las matrices de transacciones de insumo-producto a partir del 1963 hasta el 2007 y el empleo se toma de la encuesta de vivienda a un nivel de desagregación suplido por la Junta de Planificación en sus bancos de datos de insumo-producto³.

Usando el modelo de insumo-producto podemos derivar el vector de coeficientes directos e indirectos de empleo, cuyo recíproco es la productividad del sistema. Este coeficiente es de suma importancia pues nos muestra un cuadro más realista del impacto en empleo de determinada industria no solo desde su impacto directo sino también como esta industria impacta otros sectores de la economía. Un plan de desarrollo económico diseñado para maximizar el empleo debe de basarse no solo en el empleo directo que genera una industria sino también en su empleo indirecto. Los requisitos directos de empleo por sector industrial se estiman de la siguiente manera:

1. Se estima el empleo por sector industrial de las encuestas de vivienda y establecimientos y lo denominamos vector fila de empleo.
2. Luego se toma la producción según definida en la metodología de insumo-producto.⁴ (en millones de \$) y se usa como denominador en la ecuación.

Supongamos los siguientes vectores:

$$1. N_j = \frac{E_j}{X_j} = \Psi$$

donde N_j es el vector de coeficientes directos de empleo por sector industrial, E_j es el empleo por sector industrial y X_j es el vector de producción por sector industrial según definida en insumo-producto. La división $\frac{E_j}{X_j}$ nos da el vector de coeficientes directos de empleo, más comúnmente conocido por empleo por millón de dólares de producción. De este modo damos el primer paso para integrar al empleo físico con la variable monetaria de la producción.

$$2. \frac{1}{\Psi}(1 \text{ million}) = P_i \quad (i = 1, 2, 3, \dots, 43)$$

donde, P_i es la productividad por sector industrial

La metodología usada para estimar los coeficientes directos e indirectos se puede expresar matemáticamente como sigue:

$$3. \Phi = \Psi(I-A)^{-1}$$

La productividad del sistema consiste en el recíproco de Φ multiplicado por un millón. Por ejemplo, en el 1963 el coeficiente directo e indirecto de la industria de la construcción fue 208.82 por millón de dólares de demanda final y la productividad fue el recíproco del coeficiente multiplicado por un millón o sea 4,488.81. En forma matemática,

$$4. \frac{1}{\Phi}(1 \text{ million}) = P_s$$

donde P_s es la productividad del sistema

donde Φ es el vector fila de coeficientes directos e indirectos, Ψ se define como anteriormente en la ecuación 1 y $(I-A)^{-1}$ es la matriz inversa de Leontief de la dimensión de 45 filas por 45 columnas.

Otro dato interesante lo es el análisis de impacto en el marco de insumo-producto el cociente de los coeficientes directos e indirectos de empleo dividido por los coeficientes de requisitos directos se le conoce como el multiplicador tipo I de empleo. Matemáticamente,

$$5. \frac{\Phi}{\Psi} = M_\epsilon$$

donde M_ϵ es el vector de multiplicadores de empleo.

C. RESULTADOS

La **tabla 1** muestra los niveles de productividad parcial del insumo laboral por sector industrial usando la producción total⁵ como se define en insumo producto (recíproco de los coeficientes directos de empleo por sector industrial). Los coeficientes directos de empleo para 43 sectores correspondientes a las matrices de insumo-producto se presentan en el Apéndice Estadístico a este capítulo.

Tabla 1: Productividad parcial

* del insumo laboral por sector industria
(en dólares)

Industria	1963	1972	1982	1992	2002	2007
Caña de Azúcar	2,378.6	3,265.1	9,401.1	2,964.9	2,338.9	2,689.3
Otra Agricultura	1,879.3	5,861.8	16,883.8	22,768.7	31,922.3	44,652.3
Minería	10,418.8	14,475.8	54,438.8	74,460.2	72,165.3	114,250.4
Construcción	6,663.8	15,243.2	43,188.4	59,808.6	84,548.2	87,606.0
Productos de Leche	25,932.6	49,377.3	163,691.0	194,931.8	114,342.4	210,951.7
Productos de Panadería	20,742.1	30,871.2	47,957.6	60,423.0	146,314.9	223,748.4
Centrales, Refinería y Confites	37,243.8	15,740.0	105,591.4	172,117.0	235,142.0	122,963.9
Bebidas Alcohólicas y de Malta	57,885.5	85,363.6	276,974.9	380,228.1	323,141.3	505,057.2
Bebidas No-Alcohólicas	18,986.2	51,767.6	314,501.1	1,724,137.9	1,151,367.8	2,785,187.0
Alimentos miceláneos	26,427.5	58,163.4	136,884.9	112,866.8	121,603.0	129,857.4
Productos de tabaco	11,115.7	35,548.8	130,719.1	209,643.6	115,321.2	181,976.3
Ropa y Productos Textiles	5,376.1	16,954.6	30,379.6	34,554.3	90,258.8	63,069.8
Madera y Productos de Madera	7,851.9	12,348.8	42,760.0	53,879.3	87,490.2	87,520.1
Papel y Productos de Papel	19,339.7	32,309.3	130,662.1	133,689.8	168,686.2	115,383.1
Imprenta y Editoriales	10,436.3	18,183.4	63,980.4	90,090.1	87,715.9	104,670.2
Productos Químicos	32,253.8	77,642.6	382,259.7	478,468.9	639,909.9	1,331,914.5
Refinerías y Productos de Petróleo	90,504.3	184,060.7	1,862,145.8	1,369,863.0	280,631.1	125,000.0
Cuero y Productos de Cuero	7,057.1	11,574.0	46,594.8	71,022.7	71,205.6	52,330.8
Productos de Piedra, Arcilla y Cristal	13,620.6	25,220.2	84,822.7	108,225.1	105,961.3	128,215.9
Productos Primarios de Metal	20,534.4	29,288.2	72,719.1	238,663.5	396,118.5	299,803.4
Productos Fabricados de Metal	14,932.8	23,807.8	87,101.6	95,328.9	154,513.2	113,180.2
Maquinaria, Excepto Eléctrica	12,144.8	34,247.4	135,141.8	214,592.3	2,310,201.5	1,695,601.8
Maquinaria Eléctrica	17,237.7	20,954.2	106,608.5	122,100.1	283,562.7	168,788.3
Equipo de Transportación	9,447.2	27,203.8	92,606.1	96,899.2	73,794.8	57,314.2
Instrumentos Profesionales	11,478.1	13,844.0	90,013.5	156,494.5	257,800.8	182,779.4
Manufactura Miscelánea	9,542.2	22,481.3	98,075.9	91,074.7	229,721.2	111,048.2
Trasportación	8,166.8	13,121.1	66,508.8	88,261.3	77,118.1	104,833.0
Comunicaciones	7,835.1	20,755.9	490,348.8	94,339.6	141,008.3	199,202.4
Electricidad	26,514.7	65,958.0	153,611.7	143,678.2	183,050.1	296,093.4
Agua, gas y servicios sanitarios	5,273.1	7,773.1	27,642.6	49,043.6	67,435.7	88,495.6
Comercio	5,202.4	12,017.7	27,159.0	47,036.7	64,144.7	62,713.7
Bancos y otras agencias de crédito	14,334.2	30,788.0	44,658.0	160,256.4	266,867.0	452,735.6
Seguros	14,202.4	15,602.8	46,846.4	146,412.9	216,219.1	214,779.4
Bienes raíces	170,792.6	249,423.0	465,132.0	523,560.2	804,229.9	998,595.9
Hoteles y casas de hospedaje	5,693.9	11,855.5	54,541.8	25,451.8	37,565.7	48,391.8
Servicios personales	2,117.0	4,770.4	59,195.5	27,344.8	54,721.2	59,634.5
Servicios comerciales	9,552.8	8,427.9	66,836.0	27,262.8	37,745.2	21,840.4
Diversión y recreación	13,441.3	9,048.9	37,585.5	26,226.1	59,300.1	45,803.3
Servicios de salud	2,835.6	6,062.5	14,135.3	28,702.6	40,302.7	50,057.7
Otros servicios	5,122.3	7,213.6	33,598.3	56,947.6	31,724.1	32,987.3
Gobierno del E.L.A.	5,876.1	11,160.7	18,122.6	23,803.9	28,492.7	32,625.2
Gobierno Municipal	248.5	7,370.1	12,036.7	36,140.2	22,844.7	28,308.4
Gobierno Federal	18,648.9	21,194.3	38,954.8	140,449.4	65,033.6	76,033.4

*Se estima usando la producción según el sistema de Insumo-producto Producción = Demanda intermedia más demanda final

Fuente: Junta de Planificación de PR. Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Social, Modelos y Proyecciones

El análisis de la tabla muestra;

- Que las industrias que gozaban de más altos niveles de productividad para el 2007 son las bebidas no alcohólicas, productos químicos (incluye la industria farmacéutica), maquinaria excepto eléctrica, bienes raíces, bebidas alcohólicas y de malta, bancos y otras agencias de crédito. productos primarios de metal, productos de leche, comunicaciones y panaderías. O sea 4 en el sector de productos alimenticios u bebidas, 4 en otras industrias manufactureras y 4 en la industria de servicios para un total de 12 industrias de un total de 43.
- En general los niveles de productividad en la manufactura son mucho más altos que en los servicios.
- Las industrias que tienen el mayor peso en el sector de la manufactura son solo las bebidas no alcohólicas, los productos químicos (farmacéuticas) y maquinaria excepto eléctrica.
- Las industrias de mayor ponderación en el sector de los servicios son las de los bancos y otras agencias de crédito, bienes raíces las comunicaciones y electricidad. Las demás son industrias de bajos niveles de productividad.
- En general a más altos son los niveles de productividad mas bajos son los coeficientes de empleo (empleos por millón de dólares de producción. La tabla siguiente muestra este fenómeno.

La **tabla 2** muestra los coeficientes directos de empleo

Tabla 2: Coeficientes Directos de Empleo de la Manufactura

Industria	1963	1972	1982	1992	2002	2007
Productos de Leche	38.56	20.25	6.11	5.13	8.75	4.74
Productos de Panadería	48.21	32.39	20.85	16.55	6.83	4.47
Centrales, Refinería y Confites	26.85	63.53	9.47	5.81	4.25	8.13
Bebidas Alcohólicas y de Malta	17.28	11.71	3.61	2.63	3.09	1.98
Bebidas No-Alcohólicas	52.67	19.32	3.18	0.58	0.87	0.36
Alimentos miceláneos	37.84	17.19	7.31	8.86	8.22	7.75
Productos de tabaco	89.96	28.13	7.65	4.77	8.67	5.50
Ropa y Productos Textiles	186.01	58.98	32.92	28.94	11.08	15.86
Madera y Productos de Madera	127.36	80.98	23.39	18.56	11.43	11.43
Papel y Productos de Papel	51.71	30.95	7.69	7.48	5.93	8.67
Imprenta y Editoriales	95.82	55.00	15.63	11.10	11.40	9.55
Productos Químicos	31.00	12.88	2.62	2.09	1.56	0.75
Refinerías y Productos de Petróleo	10.15	5.43	0.54	0.73	3.56	8.00
Cuero y Productos de Cuero	141.70	86.40	21.46	14.08	14.04	19.11
Productos de Piedra, Arcilla y Cristal	73.42	39.65	11.79	9.24	9.44	7.80
Productos Primarios de Metal	48.7	34.14	13.75	4.19	2.52	3.34
Productos Fabricados de Metal	66.97	42	11.48	10.49	6.47	8.79
Maquinaria, Excepto Eléctrica	82.34	28.2	7.4	4.66	0.43	0.59
Maquinaria Eléctrica	58.01	47.72	9.38	8.19	3.53	5.92
Equipo de Transportación	105.85	36.76	10.8	10.32	13.55	17.45
Instrumentos Profesionales	87.12	72.23	11.11	6.39	3.88	5.47
Manufactura Miscelánea	104.8	44.48	10.2	10.98	4.35	9.01

Fuente: Junta de Planificación de PR. Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Social, Modelos y Proyecciones

El análisis de la tabla 2 para los 43 sectores (ver el Apéndice Estadístico a este capítulo) muestra una fuerte reducción en los coeficientes de empleo en todos los sectores principales de la economía de Puerto Rico. Por ejemplo, el coeficiente del de la industria de productos textiles disminuyó de 186 empleos por millón de dólares de producción a tan solo 16 empleos del 1963 al 2007. Las mismas disminuciones dramáticas se manifestaron en la industria de cuero productos de tabaco, madera y productos de madera maquinaria, productos químicos y otras. Disminuyó de 66 empleos en 1963 a tan solo 4 empleos por millón de dólares de producción en el año 2000. La disminución más drástica la experimentó la agricultura cuyo coeficiente directo de empleo se redujo de 490 empleos a 30 empleos por millón de dólares de producción durante el mismo período. La tabla 2 detalla los coeficientes directos del sector manufacturero. En la **tabla 3** a continuación se observan las tasas de crecimiento en la productividad parcial.

Los números en “Bold” muestran las tasas de cambios negativas experimentadas en la economía de la Isla a partir de la década del 1922 al 1992. El análisis de la tabla muestra los siguientes hallazgos más sobresalientes:

- La década del 1972 al 1982 no se registraron tasas negativas de cambio en los niveles de productividad.
- A partir de la década del 1982 al 1992 un gran número de industrias experimentaron disminuciones en las tasas de crecimiento y muchas de estas experimentaron cambios negativos en los niveles de productividad. Por ejemplo en la década del 1982 al 1992, diez industrias experimentaron tasas anuales negativas de cambio en la productividad, en la década del 1992 al 2002, catorce industrias y en los 5 años que transcurrieron del 2002 al 2007 aumento el número a dieciséis industrias.
- Bajas dramáticas se observan en industrias tales como: refinerías y productos de petróleo, centrales y refinerías de azúcar y confitería, en maquinaria eléctrica y no eléctrica, productos de papel, ropa y textiles, servicios comerciales, instrumentos profesionales y manufactura miscelánea.

La productividad del Sistema

La productividad del sistema se deriva de los coeficientes directos e indirectos de empleo. Estos a su vez se estiman usando el modelo de insumo-producto junto al vector de coeficientes directos de empleo. Una vez estimados su recíproco multiplicado por un millón de dólares nos da como resultado la productividad del sistema. La **tabla 4** a continuación muestra la productividad del sistema para 43 industrias del 1963 al 2007.

Tabla 3: Tasa Porcentual de Cambio en la Productividad Parcial

Industria	1963=1972	1972=1982	1982=1992	1992=2002	2002=2007
Caña de Azúcar	3.58%	11.15%	-10.90%	-2.34%	2.83%
Otra Agricultura	13.47%	11.16%	3.04%	3.44%	6.94%
Minería	3.72%	14.16%	3.18%	-0.31%	9.61%
Construcción	9.63%	0.98%	3.31%	3.52%	0.71%
Productos de Leche	7.42%	12.73%	1.76%	-5.19%	13.03%
Productos de Panadería	4.52%	4.50%	2.34%	9.25%	8.87%
Centrales, Refinería y Confitos	-9.13%	20.97%	5.01%	3.17%	12.16%
Bebidas Alcohólicas y de Malta	4.41%	12.49%	3.22%	-1.61%	9.34%
Bebidas No-Alcohólicas	11.79%	19.77%	18.55%	-3.96%	19.32%
Alimentos miceláneos	9.16%	8.94%	-1.91%	0.75%	1.20%
Productos de tabaco	13.79%	13.91%	4.84%	5.80%	9.55%
Ropa y Productos Textiles	13.61%	6.01%	1.30%	10.08%	-6.92%
Madera y Productos de Madera	5.16%	13.22%	2.34%	4.97%	0.01%
Papel y Productos de Papel	5.87%	14.94%	0.28%	2.35%	-7.31%
Imprenta y Editoriales	6.36%	13.41%	3.48%	-0.27%	3.60%
Productos Químicos	10.25%	17.28%	2.27%	2.95%	15.79%
Refinerías y Productos de Petróleo	7.19%	26.04%	-3.02%	-14.66%	-14.93%
Cuero y Productos de Cuero	5.65%	14.94%	4.31%	0.03%	-5.97%
Productos de Piedra, Arcilla y Cristal	7.08%	12.90%	2.47%	-0.21%	3.89%
Productos Primarios de Metal	4.02%	9.52%	12.62%	5.20%	-5.42%
Productos Fabricados de Metal	5.32%	13.85%	0.91%	4.95%	-5.94%
Maquinaria, Excepto Eléctrica	12.21%	14.71%	4.73%	26.82%	-6.00%
Maquinaria Eléctrica	2.19%	17.67%	1.37%	8.79%	-9.86%
Equipo de Transportación	12.47%	13.03%	0.45%	-2.69%	-4.93%
Instrumentos Profesionales	2.10%	20.59%	5.69%	5.12%	-6.65%
Manufactura Miscelánea	9.99%	15.87%	-0.74%	9.68%	-13.53%
Trasportación	5.41%	17.62%	2.87%	-1.34%	6.33%
Comunicaciones	11.43%	8.98%	6.76%	4.10%	7.15%
Electricidad	10.66%	8.82%	-0.67%	2.45%	10.10%
Agua, gas y servicios sanitarios	4.41%	13.53%	5.90%	3.24%	5.59%
Comercio	9.75%	8.49%	5.65%	3.15%	-0.45%
Bancos y otras agencias de crédito	8.87%	3.79%	13.63%	5.23%	11.15%
Seguros	1.05%	11.62%	12.07%	3.98%	-0.13%
Bienes raíces	4.30%	6.43%	1.19%	4.39%	4.42%
Hoteles y casas de hospedaje	8.49%	16.49%	-7.34%	3.97%	5.20%
Servicios personales	9.45%	28.64%	-7.43%	7.18%	1.73%
Servicios comerciales	-1.38%	23.01%	-8.58%	3.31%	-10.36%
Diversión y recreación	-4.30%	15.30%	-3.53%	8.50%	-5.03%
Servicios de salud	8.81%	8.83%	7.34%	3.45%	4.43%
Otros servicios	3.88%	16.63%	5.42%	-5.68%	0.78%
Gobierno del E.L.A.	7.39%	4.97%	2.76%	1.81%	2.75%
Gobierno Municipal	12.97%	5.03%	11.62%	-4.48%	4.38%
Gobierno Federal	1.43%	6.28%	13.68%	-7.41%	3.17%

Fuente: Junta de Planificación de PR. Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Social, Modelos y Proyecciones

Tabla 4: Productividad del Sistema del Insumo Laboral

POR SECTOR INDUSTRIAL

(en dólares)

Industria	1963	1972	1982	1992	2002	2007
Caña de Azúcar	2,228.3	3,048.1	8,849.6	2,800.1	2,258.4	2,636.9
Otra Agricultura	1,746.6	5,197.2	15,213.8	20,108.6	27,654.9	41,911.1
Minería	5,184.0	9,962.1	31,989.8	47,938.6	45,392.6	56,148.2
Construcción	4,788.8	10,358.4	30,590.4	38,714.7	49,456.0	56,274.6
Productos de Leche	2,328.1	9,651.6	19,432.6	31,806.6	34,891.8	75,471.7
Productos de Panadería	6,450.8	12,993.8	28,885.0	38,417.2	66,533.6	124,533.0
Centrales, Refinería y Confites	3,339.0	4,451.6	30,693.7	44,111.2	46,554.9	107,526.9
Bebidas Alcohólicas y de Malta	19,007.8	31,565.7	92,250.9	135,501.4	138,504.2	172,117.0
Bebidas No-Alcohólicas	7,649.9	15,875.5	76,746.0	161,812.3	180,831.8	170,648.5
Alimentos miceláneos	4,008.5	12,690.4	43,516.1	41,999.2	49,850.4	72,727.3
Productos de tabaco	4,241.1	12,144.8	82,169.3	84,104.3	67,294.8	79,176.6
Ropa y Productos Textiles	4,910.4	11,504.8	26,802.5	31,446.5	74,239.0	59,665.9
Madera y Productos de Madera	6,974.5	9,537.4	30,807.1	40,016.0	60,060.1	65,659.9
Papel y Productos de Papel	11,236.0	17,969.5	64,808.8	79,617.8	94,607.4	83,542.2
Imprenta y Editoriales	8,558.0	12,226.4	38,654.8	56,116.7	57,077.6	65,359.5
Productos Químicos	23,758.6	26,867.3	145,560.4	174,216.0	214,132.8	272,479.6
Refinerías y Productos de Petróleo	57,142.9	32,258.1	606,060.6	234,741.8	125,944.6	98,039.2
Cuero y Productos de Cuero	6,248.8	8,963.0	34,094.8	57,077.6	58,241.1	51,546.4
Productos de Piedra, Arcilla y Cristal	7,681.7	14,080.5	47,824.0	65,832.8	66,445.2	74,019.2
Productos Primarios de Metal	11,875.1	22,416.5	43,215.2	95,511.0	131,926.1	109,649.1
Productos Fabricados de Metal	12,411.6	16,756.0	52,002.1	64,102.6	92,421.4	77,519.4
Maquinaria, Excepto Eléctrica	8,489.0	17,705.4	62,932.7	82,508.3	155,521.0	135,135.1
Maquinaria Eléctrica	12,276.0	15,931.2	69,492.7	66,357.0	110,497.2	101,317.1
Equipo de Transportación	6,623.8	13,856.2	46,576.6	57,937.4	50,968.4	52,631.6
Instrumentos Profesionales	9,790.5	9,936.4	62,034.7	86,132.6	123,001.2	51,440.3
Manufactura Miscelánea	8,047.00	13,904.30	56,657.20	64,308.70	116,686.10	79,936.10
Transportación	5,523.90	10,536.30	40,883.10	46,339.20	43,975.40	56,179.80
Comunicaciones	6,508.30	13,144.10	39,463.30	56,980.10	79,113.90	124,223.60
Electricidad	20,648.40	29,958.10	115,606.90	99,800.40	105,596.60	184,842.90
Agua, gas y servicios sanitarios	4,930.50	7,144.90	24,551.90	36,456.40	46,620.00	73,529.40
Comercio	4,764.60	10,553.00	23,353.60	36,140.20	47,415.80	43,592.00
Bancos y otras agencias de crédito	10,690.60	18,338.50	32,626.40	80,064.10	106,383.00	122,100.10
Seguros	6,870.00	11,061.90	28,514.40	50,505.10	66,401.10	61,050.10
Bienes raíces	22,381.40	57,570.50	100,704.90	103,950.10	124,843.90	85,470.10
Hoteles y casas de hospedaje	4,704.80	9,809.70	22,604.00	21,422.50	30,618.50	39,525.70
Servicios personales	1,951.50	4,414.00	34,234.90	21,910.60	38,343.60	40,633.90
Servicios comerciales	6,443.30	7,045.70	49,019.60	23,463.20	31,786.40	13,526.3
Diversión y recreación	7,150.50	6,784.30	24,691.40	20,040.10	39,401.10	31,746.00
Servicios de salud	2,561.1	5,496.6	11,830.1	23,906.30	32,341.5	39,745.60
Otros servicios	3,959.5	6,812.5	28,604.1	45,208.00	28,019.1	25,839.80
Gobierno del E.L.A.	5,159.40	9,650.6	16,474.50	21,092.60	25,176.2	26,946.90
Gobierno Municipal	2,184.90	5,982.70	10,844.80	28,097.80	19,770.70	22,972.70
Gobierno Federal	12,820.50	17,135.00	31,181.80	82,440.20	51,894.10	59,031.90

Fuente: Junta de Planificación de PR. Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Social, Modelos y Proyecciones

Una mirada a la tabla nos muestra de inmediato un resultado contundente. La productividad del sistema es más baja que la productividad parcial por sector industrial. Por ejemplo, veamos el caso del sector de la manufactura para el 1992 y 2007. **La tabla 5** nos muestra una comparación entre ambos tipos de productividad para las fechas antes mencionadas.

Tabla 5: Comparación de la Productividad por Industria y la Productividad del Sistema de Manufactura

Industria	Productividad 1992		Productividad 2007	
	Industria	Sistema	Industria	Sistema
Productos de Leche	194,931.80	31,806.60	210,951.70	75,471.70
Productos de Panadería	60,423.00	38,417.20	223,748.40	124,533.00
Centrales, Refinería y Confites	172,117.00	44,111.20	122,963.90	107,526.90
Bebidas Alcohólicas y de Malta	380,228.10	135,501.40	505,057.20	172,117.00
Bebidas No-Alcohólicas	1,724,137.90	161,812.30	2,785,187.00	170,648.50
Alimentos miceláneos	112,866.80	41,999.20	129,057.40	72,727.30
Productos de tabaco	209,643.60	84,104.30	181,976.30	79,176.60
Ropa y Productos Textiles	34,554.30	31,446.50	63,069.80	59,665.90
Madera y Productos de Madera	53,879.30	40,016.00	87,520.10	65,659.90
Papel y Productos de Papel	133,689.80	79,617.80	15,383.10	83,542.20
Imprenta y Editoriales	90,090.10	56,116.70	104,670.20	65,359.50
Productos Químicos	478,468.90	174,216.00	1,331,914.50	272,479.60
Refinerías y Productos de Petróleo	1,369,863.00	234,741.80	125,000.00	98,039.20
Cuero y Productos de Cuero	71,022.70	57,077.60	52,330.80	51,546.40
Productos de Piedra, Arcilla y Cristal	108,225.10	65,832.80	128,215.90	74,019.20
Productos Primarios de Metal	238,663.50	95,511.00	299,803.40	109,649.10
Productos Fabricados de Metal	95,328.90	64,102.60	113,780.20	77,519.40
Maquinaria, Excepto Eléctrica	214,592.30	82,508.30	1,695,601.80	135,135.10
Maquinaria Eléctrica	122,100.10	66,357.00	168,788.30	101,317.10
Equipo de Transportación	96,899.20	57,937.40	57,314.20	52,631.60
Instrumentos Profesionales	156,494.50	86,132.60	182,779.40	51,440.30
Manufactura Miscelánea	91,074.70	64,308.70	111,048.20	79,936.10

Fuente: Junta de Planificación de PR. Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Social, Modelos y Proyecciones

- Un examen de la tabla 5 presenta las grandes diferencias entre los dos tipos de productividad. ¿Cuáles pueden ser algunas de las explicaciones?
- Existe poca integración a nivel doméstico entre las industrias que operan en la isla por consiguiente los eslabonamientos interindustriales son bajos.

- La matriz de insumo-producto usada para obtener estos resultados es la matriz domestica la cual excluye de cada celda los insumos importados.
- Lo antes dicho puede implicar que los suplidores locales de insumos intermedios a las industrias operando en Puerto Rico producen con bajos niveles de productividad lo que en última instancia redundo en que la productividad por dólar de demanda final es mucho más baja que la productividad por dólar de producción de las industrias.

Como estamos analizando los coeficientes directos e indirectos de empleo junto a la productividad del sistema, se puede también hacer un análisis comparativo a través del tiempo para ver el comportamiento de estos coeficientes.

La **tabla 6** muestra como han venido cambiando estos coeficientes.

Tabla 6: Coeficientes Directos e Indirectos de Empleo En la Manufactura

Industria	1963	1972	1982	1992	2002	2007
Productos de Leche	429.53	103.61	51.46	31.44	28.66	13.25
Productos de Panadería	155.02	76.96	34.62	26.03	15.03	8.03
Centrales, Refinería y Confites	299.49	224.64	32.58	22.67	21.48	9.30
Bebidas Alcohólicas y de Malta	52.61	31.68	10.84	7.38	7.22	5.81
Bebidas No-Alcohólicas	130.72	62.99	13.03	6.18	5.53	5.86
Alimentos miceláneos	249.47	78.80	22.98	23.81	20.06	13.75
Productos de tabaco	235.79	82.34	12.17	11.89	14.86	12.63
Ropa y Productos Textiles	203.65	86.92	37.31	31.80	13.47	16.76
Madera y Productos de Madera	143.38	104.85	32.46	24.99	16.65	15.23
Papel y Productos de Papel	89.00	55.65	15.43	12.56	10.57	11.97
Imprenta y Editoriales	116.85	81.79	25.87	17.82	17.52	15.30
Productos Químicos	42.09	37.22	6.87	5.74	4.67	3.67
Refinerías y Productos de Petróleo	17.50	31.00	1.65	4.26	7.94	10.20
Cuero y Productos de Cuero	160.03	111.57	29.33	17.52	17.17	19.40
Productos de Piedra, Arcilla y Cristal	130.18	71.02	20.91	15.19	15.05	13.51
Productos Primarios de Metal	84.21	44.61	23.14	10.47	7.58	9.12
Productos Fabricados de Metal	80.57	59.68	19.23	15.60	10.82	12.90
Maquinaria, Excepto Eléctrica	117.80	56.48	15.89	12.12	6.43	7.40
Maquinaria Eléctrica	81.46	62.77	14.39	15.07	9.05	9.87
Equipo de Transportación	150.97	72.17	21.47	17.26	19.62	19.00
Instrumentos Profesionales	102.14	100.64	16.12	11.61	8.13	19.44
Manufactura Miscelánea	124.27	71.92	17.65	15.55	8.57	12.51

Fuente: Junta de Planificación de PR. Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Social, Modelos y Proyecciones

El análisis de la tabla 6 muestra como estos coeficientes han sufrido bajas dramáticas a partir del 1963. Por ejemplo, la industria de leche y productos de leche que empleaba 429 trabajadores por millón de dólares de demanda final en el 1963 para el año 2007 el empleo por millón de dólares de demanda final disminuyó a solo 13 trabajadores

Los datos de la tabla 2 y la tabla 6 muestran que la fuerte reducción en los coeficientes directos y los directos más indirectos de empleo del sector manufacturero se debe en gran parte a el papel decreciente de las industrias intensivas en mano de obra a favor de industrias de bajos coeficientes de empleo. En 1963 las industrias de más altos coeficientes de empleo eran la de ropa y textiles, madera y productos de madera, cuero y productos de cuero, equipo de transportación e imprentas y editoriales. Estas industrias fueron disminuyendo su papel protagónico y cediendo a industrias de bajos coeficientes de empleo como lo son la de productos químicos, bebidas, maquinaria e instrumentos profesionales, las cuales muestran altos niveles de productividad, pero bajos coeficientes de empleo. Estas tendencias reflejan los cambios en estrategia económica encabezado por Fomento Económico hacia industrias más pesadas (de altos coeficientes de capital y energía) e industrias denominadas de alta tecnología.

Comentarios Finales

Como hemos corroborado en este capítulo los niveles de productividad de las industrias operando en Puerto Rico pueden considerarse altos, especialmente en el sector manufacturero y un tanto más bajo en los sectores de los servicios. Sin embargo, estos han venido disminuyendo a través del tiempo. Por ejemplo, durante los años del 2002 al 2007 14 industrias de un total de 43 sufrieron tasas de cambio negativas en sus niveles de productividad lo que ha venido afectando la competitividad de la isla ante los mercados mundiales. Por otro lado, los coeficientes de empleo han venido reduciéndose lo que restringe la capacidad del sistema económico para reducir la tasa de desempleo.

La atracción de industrias intensivas en el uso de capital y energía a partir de finales de la década del 1960 al 1970 en parte ha causado que la economía de Puerto Rico mantenga altas tasas de desempleo. Esta situación ha estado acompañada de poco aumento en los eslabonamientos interindustriales domésticos lo que ha provocado poca integración interindustrial. Una mayor integración económica de estos sectores a nivel local hubiese aumentado los requisitos indirectos de empleo de esta forma aumentando los multiplicadores de empleo y la productividad del sistema. Sin embargo, aunque intuitivamente sabemos este hecho histórico prácticamente ningún estudio corrobora este evento empíricamente usando todas las matrices de insumo-producto para estimar los coeficientes directos e indirectos de empleo y la productividad del sistema. Si al bajar los coeficientes directos de empleo observamos que los coeficientes directos e indirectos aumentan podemos inferir que la estrategia de atraer industrias más intensivas en capital fue exitosa en aumentar los eslabonamientos interindustriales y la integración local del sistema económico. Una reducción en los coeficientes directos e indirectos de empleo nos lleva a concluir que la estrategia falló en crear los mencionados eslabonamientos y el empleo necesario para reducir la tasa de

desempleo a menos de 2 dígitos. Esta situación se empeora más aun cuando observamos una fuerte reducción en la productividad, no solo a nivel de industria sino también a nivel del sistema.

Existen otras varias razones que pueden explicar la reducción de los coeficientes directos e indirectos de empleo. Una de las principales es la poca integración entre sectores locales. En lo referente al sector de servicios se pueden ofrecer varias explicaciones. Por ejemplo, el cambio en la composición de los sectores de servicios hacia aquellos servicios orientados a los servicios al productor (banca, finanzas, servicios profesionales y otros), el cambio tecnológico ahorrativo en mano de obra inducido por los aumentos en los costos salariales⁶ y la creciente sub-contratación (“outsourcing”) por parte del sector manufacturero de servicios altamente especializados que antes eran suplidos por la propia industria manufacturera.

BIBLIOGRAFIA

Barton, H. C. (1959) "Puerto Rico's Industrial Development Program 1942-1960" Center for International Affairs, Harvard University (October 1959)

Baumol, William y Edward Wolf (1994) "A Key Role for Input-Output Analysis in Policy Design", *Regional Science and Urban Economics*, 24 93-113. North Holland

Baumol, William and Edward N. Wolf, "Catching Up in the Post-War Period: Puerto Rico as the Fifth Tiger", (1996) *World Development*, Vol. 24, No. 5, pp.869-885,

Castañer, Juan y Angel L Ruiz, (1987) "Trade Links Between Puerto Rico and The Rest of the Caribbean" *Caribbean Studies*, Volume, 21.

Castañer, Juan y Angel L Ruiz, (2002) "La Importancia del Comercio exterior para una economía orientada a la exportación en el contexto de los acuerdos del libre comercio: El Caso de Puerto Rico en Gerardo Niñez y Emilio Pantojas (editores) *El Caribe en la Era de la Globalización*.

Chenery, Hollis B., (1953) "The Application of Investment Criteria", *Quarterly Journal of Economics* LXVII, 76;

Colon, Leandro (1992). *The High Technology Sector and Unemployment in Puerto Rico, Ceteris Paribus*, Vol. 2, Num. 1.

Dietz James L, (2003) *Puerto Rico: Negotiating Development and Change*, L. Rienner Publishers

Dietz James L., "Puerto Rico Una Economía de Tres Pilares, Integración & Comercio (accesible del profesor y de Internet)

Galenson, Walter y Harvey Leibenstein (1955), "Investment Criteria, Productivity, and Economic Development", *Quarterly Journal of Economics (QJE)*, LXIX

GUPTA S. and IAN STEEDMAN (1971) "Input-Output Study of Labor Productivity in the British Economy" *Oxford Bulletin of Economics and Statistics*.

Irizarry, Edwin (2001), *Economía de Puerto Rico: Evolución y Perspectivas*, México, D.F., Thompson Editores, S.A.

Islam, Nazrul (1995), "Five Features of the Puerto Rican Economy: What we Know and What we don't", *Ceteris Paribus*, Vol. 6, Núm. 1.

Junta de Planificación, Informes Economicos al Gobernador (varios años)

Kahn, Alfred E. (1951), "Investment Criteria in Development", Quarterly Journal of Economics, LX

Leontief, W. (1966) Input-Output Economics, Oxford University Press, New York.

Pantojas Garcia Emilio (1990), Development Strategies as Ideology: Puerto Rico's Export-Led Industrialization Experience, Lynne Rienner Publishers. Boulder & London (also Editorial Universitaria de Puerto Rico, Río Piedras).

Pantojas Emilio, (1987), "Estrategias de Desarrollo y Contradicciones Ideológicas en Puerto Rico: 1940-1978", Socialism and Development in Latin America and the Caribbean, Marxist Educational Press.

Reynolds, Lloyd G. (1965) "Wage and Employment in the Labor-Surplus Economy", American Economic Review, Volume LV, Number 1, pp. 19-39.

Ruiz, Ángel Luis, (1981) "Desarrollo Económico de Puerto Rico: Una Evaluación de una Estrategia Basada en la Importación de Capital y Tecnología", Revista de Ciencias Sociales, Vol. XXIII.

Ruiz Angel L, (2004) "Un Breve Recuento Histórico del Desarrollo Económico de Puerto Rico a Partir de 1898", Enciclopedia Puerto Rico siglo 21, Caribe Groiler Inc. (reproducido en la Revista Homines, Vol. 20-22, enero1999-diciembre 2000)

Ruiz Ángel L. (2007) "Una Nota sobre los Cambios en los Niveles de Productividad en el Sector de los Servicios" ", **Boletín de la Asociación de Economistas de Puerto Rico**, Volumen 2, Num. 1 septiembre 2007.

Ruiz Ángel L. (2006) "Cambio en los Niveles de Productividad por sector Industrial en la Economía de Puerto Rico", **Revista Electrónica de la División de Ciencias Económicas**, Universidad Interamericana de Puerto Rico.

Ruiz Ángel L., (1976) Capital Imports and The Economic Development of Puerto Rico: Studies in Input-Output Framework", Disertación Doctoral, Universidad de Gales, Gran Bretaña,

Ruiz Ángel L. y Edward Wolf, (1996) "Productivity Growth, Import Substitution, and Employment Growth in Puerto Rico, 1967-1992, Economic Systems Research the Journal of the International Input-Output Association, Vol. 8, No. 4, Oxford England.

Ruiz Ángel L. (1987) Transformación de la Estructura Industrial del Empleo durante el proceso de desarrollo: Un análisis histórico con énfasis en el Sector de los Servicios", Revista de Administración Pública, Vol. XX, Num.1.

Villamil José Joaquín, "Puerto Rico 1948-1976: The limits of Dependent Growth", en J Villamil (editor) Transnational Capitalism and National Development, Harvester Press, Brighton, Inglaterra.

Weisskoff, Richard and Edward Wolff, (1977), "Linkages and Leakages: Industrial Tracking in an Enclave Economy", Yale University Economic Growth Center, Center Paper No. 257,

Weiskoff, Richard y Edward Wolff, (Julio 1971), "A Multisectoral Simulation Model of Employment, Growth and Income Distribution in Puerto Rico: A Revaluation of a 'Successful' Development Strategy", U.S. Department of Labor Research.

Weiskoff, R. y E. Wolff (1975), "Development and Trade Dependence: The Case of Puerto Rico, 1948-1963, The Review of Economics and Statistics.

Weiskoff, R. y E. Wolff (1977)., "Linkeages and Leakages: Industrial Tracking in an Enclave Economy", Economic Development and Cultural Change.

Wolf, Edward N., "Productivity Measurement Within an Input ,- Output framework", Regional Science and Urban Economics 24(1994) 75-92. North Holland.

Wolf Edward N., "Industrial Composition, Interindustry Effects, and the U.S. productivity slowdown", Review of Economics and Statistics 67, No. 2, 269-277 (1985)

ZAKARIAH ABDUL RASHID and CHAN KHAI YEW (1997) Measuring Labour Productivity through Labour Requirement Approach: The Malaysian Experience, Pertanika J. Soc. Sci. & Hum. 5(2): 139-144 (1997)

NOTAS

- 1 Este “issue” ha sido elaborado por William Baumol y Edward Wolf (1994)
Esta sección se basa en este artículo.
- 2 La literatura sobre los criterios de inversión forma parte esencial el estudio del desarrollo y crecimiento económico. Para un mayor detalle sobre este concepto el lector puede consultar los siguientes artículos.
Walter Galenson y Harvey Leibenstein, (1955), y Hollis B. Chenery (1953), y Alfred E. Kahn (1951).
- 3 El empleo por sector industrial al nivel de desagregación usado en este trabajo no es publicado. Los autores agradecen a la Junta de Planificación el haber suplido los datos de empleo por industria desagregados al nivel de las industrias contenidas en los cuadros de insumo-producto.
- 4 En la metodología de insumo-producto la producción se define como ventas intermedias (demanda intermedia vista desde el punto de vista del comprador de insumos intermedios) más las ventas finales (demanda final vista desde el punto de vista del comprador final. La demanda final medida por el enfoque de gastos de la contabilidad social es igual al producto bruto final o sea, $PNB = C + I + G + (Exp. - Imp.)$ donde C es el consumo final, I es la inversión en maquinaria, equipo y construcción, G son los gastos de consumo del gobierno y $Exp - Imp.$ = a las exportaciones netas. La definición de producción en insumo-producto incluye la demanda intermedia.
- 5 Existen tres conceptos de producción en la contabilidad social de Puerto Rico estos son (1) Producto Bruto Interno, (2) Producto Nacional Bruto y (3) la producción total (“Gross Output”) según se define en la metodología de Insumo-Producto (Demanda Intermedia más Demanda Final).
- 6 De acuerdo a un artículo sobre Puerto Rico escrito por L. G. Reynolds: “The rapid rise of wages may have retarded the expansion of employment in two ways. It may have deterred some mainland companies from establishing branch plants in Puerto Rico, and it may have induced plants that were established to use more labor- saving methods of production” vea, Lloyd G. Reynolds (1965)

**LOS SERVICIOS DE LOS INTERMEDIARIOS FINANCIEROS
MEDIDOS INDIRECTAMENTE (SIFMI)**

LOS SERVICIOS DE LOS INTERMEDIARIOS FINANCIEROS MEDIDOS INDIRECTAMENTE (SIFMI)

El documento a continuación muestra resultados de lo que se ha llamado el Proyecto SIFMI, los servicios de los intermediarios financieros medidos indirectamente. El responsable del Proyecto SIFMI, y de este documento, es el Prof. Francisco E. Martínez, de EconoAnalitica, Inc. Además contó con la colaboración del Sr. Yarlier López Correa. El proyecto se fraguó en el Programa de Planificación Económica y Social de la Junta de Planificación de Puerto Rico. El Instituto de Estadísticas de Puerto Rico ha provisto el financiamiento necesario, sin la cual no se hubiese logrado la consecución del proyecto.

I. INTRODUCCIÓN

En septiembre de 2011, el Negociado de Análisis Económico (BEA, por sus siglas en inglés) del Departamento de Comercio de los EE.UU. publicó un informe donde se evaluaron y se recomendaron mejoras a las Cuentas Sociales de Puerto Rico:

Evaluation and Improvement of Puerto Rico's National Economic Accounts, Washington, D.C.: BEA, September, 2011.

El objetivo es lograr que las Cuentas Sociales de Puerto Rico estén acordes al Sistema de Cuentas Nacionales de las Naciones Unidas del 2008 (SCN 2008), adoptado por los Estados Unidos. Al Puerto Rico implantar el SCN 2008, se puede representar más certeramente la economía y facilitar las comparaciones internacionales de las estadísticas económicas nacionales.

El BEA incluyó en su informe nueve recomendaciones encaminadas a mejorar las Cuentas Sociales de Puerto Rico. Entre estas se indica la siguiente:

Núm. 6. *Mejorar los estimados de la industria de los servicios bancarios y los seguros y para mejor reflejar los estándares internacionales vigentes y poder representar con precisión como estas industrias operan en la economía.*

En la explicación detallada de su recomendación el BEA indico que las metodologías utilizadas en Puerto Rico concerniente a los estimados de los servicios bancarios deben ser actualizados para reconocer que tanto los deudores y los depositantes reciben servicios implícitos, que no se miden directamente.

El sector financiero incluye servicios financieros medidos directamente. Los servicios financieros para los cuales se imputan cargos y comisiones y los servicios de intermediación financiera son medidos indirectamente (SIFMI).

La medida del valor de un servicio en las Cuentas Sociales es el precio o cargo por lo que se vende en el mercado. En el caso del sector bancario, algunos de los productos no se venden por un precio explícito. Estos se valoran implícitamente.

Algunos ejemplos de estos productos son los provistos por procesos administrativos internos a la institución como: servicios de contabilidad, el procesamiento de pagos, los procesos administrativos de intermediación entre depositantes y deudores, la administración de riesgo y el asesoramiento a los clientes. El precio del producto de estos servicios se representa como cargos que se incorporan en los intereses recibidos de los préstamos y pagados en los depósitos. Esto es, el margen de interés.

La incorporación de estos valores en las Cuentas Sociales ha requerido ampliar la definición de los servicios financieros.

La producción de servicios financieros se define como el resultado de la intermediación financiera, administración de riesgo, la transformación de liquidez y actividades financieras complementarias. La prestación de fondos propios por instituciones financieras es considerada un servicio de intermediación financiera. Sin embargo, esta última ha provocado discusiones metodológicas, tal que, en la implementación práctica, el consenso acordado en el SNC 2008, los excluye y solo se fundamenta en los depósitos y los préstamos.

Fundamentado en la teoría del valor del uso del dinero, se ha utilizado el concepto de tasas de interés de referencia como base metodológica para la valoración de los SIFMI.

La recomendación del BEA también abunda en cambios metodológicos concernientes a los servicios prestados por aseguradoras de propiedad y contingencia.

En la metodología actual, el valor de los servicios prestados por las compañías de seguros a sus asegurados se estima como las primas recibidas por las compañías de seguro menos las pérdidas reales incurridas. Sin embargo, se recomienda que, los servicios de los seguros de propiedad y contingencia deben medirse como, el ingreso de inversión esperado obtenido de la inversión de las reservas que son directamente atribuibles a los asegurados. Esto como resultado al pago anticipado de primas o a la acumulación de beneficios menos la pérdida normal incurrida y los dividendos pagados a los asegurados.

Las pérdidas normales deben ser calculadas en base de las experiencias históricas. La normalización de las pérdidas reduce la variabilidad extrema incorporada en las Cuentas Sociales cuando ocurre un evento catastrófico.

II. FUNDAMENTOS METODOLÓGICOS

- **El interés neto**

En las Cuentas Sociales de Puerto Rico las imputaciones correspondientes a los servicios financieros implícitos están dirigidos a los depositantes. El fundamento metodológico es el concepto de que los depositantes son los proveedores de fondos y por esta razón el interés neto les pertenece. El interés neto es el resultante del interés pagado menos el interés recibido. El interés recibido y el interés pagado se originan en el sector financiero por depósitos bancarios, préstamos, seguros, fondos de pensiones, etc. El interés neto es uno de los componentes del ingreso neto.

El interés neto se rige por el supuesto de que los intereses pagados por las personas, los negocios, el gobierno y el resto del mundo, son iguales a los intereses recibidos por las personas, los negocios, el gobierno y el resto del mundo. Esto es, los intereses recibidos por los componentes pertinentes del sector financiero se presumen iguales a los pagados.

El interés neto se compone del interés monetario y el imputado. El interés monetario, es el que realmente se recibe y se paga por los sectores económicos principales: las personas, los negocios, el gobierno y el resto del mundo. El interés imputado es el agregado que permite cumplir el supuesto de un interés neto igual a cero entre los sectores. Esto es, que los intereses pagados por las personas, los negocios, el gobierno y el resto del mundo, sean iguales a los intereses recibidos por las personas, los negocios, el gobierno y el resto del mundo.

El interés imputado se obtiene del sector financiero, en su rol de intermediario de los demás sectores. En la imputación no se incluyen todas las entidades que forman dicho sector. Primordialmente, solo se incluyen las entidades depositarias (bancos, cooperativas de ahorro y crédito, etc.). Para estas instituciones se aplica el supuesto de igualdad entre el interés recibido y el pagado, con un interés neto equivalente a cero. Así, que el interés imputado es el valor que iguala la ecuación: $\text{Interés imputado} = \text{interés recibido} - \text{interés pagado}$.

Finalmente, la distribución del interés imputado a las personas, negocios, gobiernos y al resto del mundo (los depositantes), se hace en proporción a los depósitos en las entidades incluidas en la imputación.

Esta breve introducción al concepto de interés neto, e interés imputado, sirve de antesala a los fundamentos de SIFMI.

- Fundamentos de los SIFMI
- El Sistema de Cuentas Sociales 1993 de las Naciones Unidas (SCN 1993).

En el Anexo III del SCN 1993, se introduce explícitamente el concepto de SIFMI y de su estimación utilizando tasas de referencia.

“Algunos intermediarios financieros prestan servicios que no cobran explícitamente mediante el pago o el cobro de tasas o tipos diferentes de interés a los prestatarios y prestamistas; pagan tasas de interés más bajas de las que abonarían en otras circunstancias a quienes les prestan dinero, y cobran tipos de interés más altos a quienes les piden un préstamo. Los ingresos netos resultantes de los intereses se utilizan para cubrir sus gastos y obtener un excedente de explotación... No obstante, en esta situación el Sistema tiene que utilizar una medida indirecta del valor de los servicios que los intermediarios no cobran explícitamente: los llamados servicios de intermediación financiera medidos indirectamente (SIFMI); cuando la producción se asigna entre los diferentes usuarios, una forma posible de proceder es que la asignación se base en la diferencia entre las tasas efectivas de intereses por pagar y por cobrar y una tasa de interés de referencia”

Los Estados Unidos, no adoptó inmediatamente la metodología propuesta para los SIFMI en SCN 1993, y continuó utilizando la metodología previa (SCN 1968). Esta se le atribuye al consumo de los servicios financieros implícitos a los depositantes y se distribuyen, en el componente de gastos finales (individuos, gobiernos, negocios y resto del mundo) del Producto Interno Bruto, de acuerdo a la proporción de sus depósitos.. En Puerto Rico actualmente se continúa con esta práctica. A partir de la revisión de las Cuentas Sociales de ingreso y producto (NIPAs, en inglés) por el BEA en 2003, los Estados Unidos adoptaron la metodología SCN 1993, anticipando los cambios provistos por el SCN 2008.

- **El Sistema de Cuentas Sociales 2008 de las Naciones Unidas (SCN 2008)**

La nueva metodología suscrita por las Naciones Unidas en el 2008, reafirma el concepto de SIFMI en SCN 1993 y elabora explícitamente el método para estimar sus valores:

“Por convención, el SCN 2008 recomienda que los SIFMI se apliquen sólo a los préstamos y a los depósitos y únicamente en el caso que estos préstamos y depósitos sean proporcionados por -o depositados en- las instituciones financieras. El SCN 2008 calcula la producción de los SIFMI sobre préstamos (y_L) y depósitos (y_D), empleando sólo un tipo de interés de referencia (rr). Suponiendo que estos préstamos y depósitos se asocian a tipos de interés de r_L y r_D , respectivamente, la producción de los SIFMI debería calcularse según la fórmula $(r_L - rr) y_L + (rr - r_D) y_D$.”

En los resultados obtenidos para SIFMI en Puerto Rico se utiliza la metodología adoptada en el SCN 2008. Esta se ha modificado en, una instancia, de acuerdo a la revisión de 2013 de las NIPAs, por el BEA.

El BEA en la revisión de 2013, se propone modificar sus estimados de SIFMI, para los Estados Unidos, en cuatro aspectos: (1) se modifican las fronteras de los activos y pasivos incluidos, al añadir otros instrumentos financieros a los depósitos y los préstamos en los estimados de SIFMI, (2) se introduce un nuevo tratamiento de las pérdidas de los préstamos (charge-offs), (3) se refina el cómputo de la tasa de referencia para evitar volatilidad espuria. Estas modificaciones usualmente anteceden la revisión del SCN de las Naciones Unidas.

En los estimados de SIFMI para Puerto Rico, solo se aplica el método de las tasas de referencia y se aplican a los préstamos y a los depósitos según propuesto en el SCN 2008. Se han hecho experimentos utilizando tasas de pérdidas de las entidades depositarias. Estos se discuten más adelante en la sección de próximos pasos. Las otras modificaciones propuestas por el BEA requieren un desarrollo mucho más amplio de las fuentes de datos conjunto a las agencias de origen.

- **Las fuentes de los datos**

Una de las restricciones principales en el desarrollo de estimados como el SIFMI es la accesibilidad a los datos pertinentes. La Junta de Planificación mantiene una fuente de datos de acuerdo a las metodologías prevalecientes. Los estimados de SIFMI requieren ampliar esa base de datos. Los estimados presentados corresponden a instituciones depositarias: bancos comerciales, y las cooperativas de ahorro y crédito, locales y federales. Las fuentes de datos utilizados son:

- Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC)
- Junta de Planificación de P.R. (JP)
- National Credit Union Administration (NCUA)
- Comisionado de Instituciones Financieras de P.R. (OCIF)
- Corporación Pública para Supervisión y Seguro de Cooperativas de P.R. (COSSEC)

La accesibilidad a los datos es buena, ya que poseen portales de Internet donde se puede acceder a los datos. En el caso de los bancos comerciales sus informes trimestrales (Call Report) están provistos tanto por OCIF como por el FDIC. Los informes provistos por OCIF a la Junta de Planificación poseen partidas y anejos con estructura de datos divididos entre Puerto Rico y los Estados Unidos. Los informes del FDIC no poseen estas partidas y anejos, pero el resto de los datos corresponden a la misma clasificación.

El portal de internet del FDIC permite crear bancos de datos (agregaciones) de acuerdo a una gran cantidad de opciones y poder transferirlos al uso indicado. En los estimados de SIFMI para Puerto Rico se utilizaron los datos del portal del FDIC.

En el caso de las cooperativas de ahorro y crédito locales se utilizaron los datos provistos en el portal de internet de la Corporación Pública para la Supervisión y Seguro de las Cooperativas de Puerto Rico (COSSEC). En éste se presentan datos trimestrales obtenidos de los informes de las cooperativas en 14 anejos.

Los datos de las cooperativas de ahorros y crédito federales se pueden obtener en el portal de NCUA. En éste se obtienen los informes trimestrales de las cooperativas. Similar al FDIC se pueden generar bancos de datos (agregaciones) de acuerdo a varios criterios, aunque más limitados que en el FDIC.

Existen una variedad de opciones para adquirir los datos necesarios para las estimaciones de SIFMI para Puerto Rico. Sin embargo, existe el problema que los datos solicitados en los informes de las entidades depositarias no siempre corresponden a lo requerido para el estimado de SIFMI. En la explicación de los estimados de SIFMI se abordará este tema.

III. LOS RESULTADOS OBTENIDOS

- **Los estimados de los SIFMI**
- **Los datos**

La estimación de los SIFMI implicó la acumulación de un banco de datos correspondiente a las siguientes entidades depositarias: los bancos comerciales y las cooperativas de ahorro y crédito locales y federales. Los datos se recopilaron por trimestre para los años fiscales de 2006 al 2015, de los portales de internet de las agencias concernidas.

En el caso de las cooperativas de ahorro y crédito federales solo se recopilaron datos para los últimos cinco años fiscales 2010-2015. La recopilación de los datos adecuados requiere examinar los informes trimestrales individuales de cada cooperativa para una gran cantidad de entidades con un volumen muy pequeño de préstamos y depósitos. En el periodo los años fiscales 2006-2010 estas muestran un crecimiento significativo, aunque con volúmenes muy reducidos. En un futuro se podrán recopilar los datos para los años fiscales 2006-2009, aunque no representan un impacto relativo significativo.

Los datos recopilados corresponden a los datos incorporados en los estados de situación y los de ingresos y gastos con el detalle necesario para construir los estimados de SIFMI. La recopilación trimestral es necesaria para convertir los datos al año fiscal de Puerto Rico. Además, así se anticipa la presentación trimestral de las Cuentas Sociales. Los datos los recopilan las agencias concernidas en acumulación anual por lo tanto se reformularon al trimestre del año fiscal de Puerto Rico.

No todos los datos se obtuvieron en un formato similar. En el caso de los bancos comerciales el portal del FDIC, como se ha mencionado antes, provee el formato más flexible y no hubo que hacer estimaciones de los datos requeridos, excepto en algunas distribuciones porcentuales. En las cooperativas de ahorro y crédito, en el caso de los ingresos y gastos de interés, los datos no correspondían en formato con los de los bancos comerciales. Esto requirió hacer unos estimados del ingreso y gasto de interés.

La misma situación surgió con los datos de las cooperativas de ahorro y crédito federales. Estas estimaciones permiten obtener el ingreso y gasto de interés y la tasa promedio ponderada de interés para los préstamos y los depósitos.

- **El método**

Se estimó la tasa de referencia para el cálculo de SIFMI de acuerdo a la metodología del BEA, compatible con SCN 2008. La tasa de referencia se define como una tasa que representa el costo puro de obtener fondos en préstamos, es decir una tasa de la que se ha eliminado la prima de riesgo y que no incluye ningún servicio de intermediación. En el caso de la metodología del BEA, utilizando como fuente los datos bancarios del FDIC, la tasa de referencia está representada por el rendimiento de los valores del Tesoro y agencias del gobierno federal. Los valores del tesoro típicamente, se consideran instrumentos libres de riesgos, y su rendimiento representa la tasa sin riesgo.

Se puede argumentar que los rendimientos, correspondientes a las agencias del gobierno federal, no necesariamente están libre de primas por riesgos. Sin embargo, es preferible obtener una tasa de referencia que concuerde lo más posible con los fundamentos metodológicos, que correspondan al mercado de las entidades concernidas y que estén disponibles. En este caso, la fuente disponible de los datos muestra agregados el ingreso de interés de los valores del Tesoro y el de las agencias.

Como se obtuvieron los SIFMI

Se presenta el procedimiento utilizado para obtener los estimados de los SIFMI. Se parte de haber recopilado los datos pertinentes de las entidades financieras. En este caso son entidades depositarias de Puerto Rico: bancos comerciales y cooperativas de ahorro y crédito, federales y locales. La tasa de referencia se obtuvo agregando para cada año fiscal los datos trimestrales del ingreso de interés de la inversión en valores del Tesoro y agencias del gobierno federal (If) de los bancos comerciales. Se obtuvo el promedio anual de los datos trimestrales del volumen de los valores del Tesoro y agencias de los bancos comerciales de Puerto Rico (F). Por lo tanto, la tasa ponderada de referencia se obtuvo dividiendo el ingreso de interés de los valores entre el volumen promedio de estos: $rf = If / F$. Esta tasa de referencia se utilizó para los bancos comerciales y las cooperativas de ahorro y crédito como representativa de las instituciones depositarias y del mercado prevaleciente.

Los valores de los servicios implícitos en la otorgación de préstamos y la recaudación de depósitos se obtuvieron siguiendo la metodología propuesta en SCN 2008, según discutido previamente.

Se obtuvo de los datos trimestrales el volumen de los préstamos, y el promedio de estos para el año fiscal (P). Se agregaron los datos trimestrales del ingreso de interés de los préstamos, para el total del año fiscal (Ip). El ingreso de interés anual se divide entre el promedio anual de los préstamos para obtener las tasas de interés promedio ponderadas (rp) de los datos anuales, donde: $rp = Ip / P$.

La tasa de interés promedio se ajusta por las pérdidas netas en los préstamos. Se divide el volumen promedio anual neto de los de préstamos en pérdida sobre el promedio anual de los totales del tipo de préstamo para determinar la tasa de pérdida: C. Las tasas de interés promedio ponderadas de los préstamos se ajustan por las pérdidas: $rp - C$.

Se siguió el mismo procedimiento para los depósitos. Se obtuvieron los promedios anuales del volumen trimestral de los depósitos (D) y el total anual de los gastos de intereses trimestrales en estos (Id). La tasa ponderada anual de los depósitos se obtuvo dividiendo Id entre D. Esto es: $rd = Id / D$.

El valor de los servicios implícitos a los deudores (prestatarios) se obtienen determinando, primero el margen a imputarse por estos servicios: $(rp - rf)$. Esta diferencia representa la porción de la tasa de interés cobrada a los deudores, para compensar por los servicios implícitos que los bancos proveen. El valor de los servicios se obtiene al multiplicar el margen por el valor promedio de los préstamos: $(rp - rf) P$.

El valor de los servicios implícitos a los depositantes se obtiene determinando, primero el margen a imputarse por estos servicios: $(rf - rd)$. Esta diferencia representa la disminución en la tasa de interés pagada a los depositantes para compensar por los servicios implícitos que los bancos proveen. El valor de los servicios se obtiene al multiplicar el margen por el valor promedio de los depósitos: $(rf - rd) D$.

El valor total de los servicios financieros medidos indirectamente (SIFMI) es:

$$S = (rf - rd) D + (rp - rf) P$$

Los préstamos totales (P) se dividen en préstamos de consumo (P1), comerciales (P2) e hipotecarios de hogares (P3) con sus respectivas tasas de interés: r_1 , r_2 y r_3 .

El método para obtener los SIFMI es utilizado para los tres componentes de las entidades depositarias examinadas: bancos comerciales, las cooperativas de ahorro y crédito (locales) y federales y para la agregación de estas.

Uno de los elementos claves en los estimados de los SIFMI es distinguir entre los servicios implícitos, los que corresponden al consumo (gastos) finales de los servicios financieros y los que corresponden a compras (consumo) intermedias.

- **Consumo final y Compras intermedias**

En el caso de las entidades depositarias de Puerto Rico se han dividido los préstamos entre comerciales, de consumo e hipotecarios de hogares. Al considerar que las entidades financieras proveen servicios financieros implícitos a los deudores y no solo exclusivamente a los depositantes. Hay que determinar si los servicios a los deudores corresponden al consumo final, como es actualmente el caso de los depositantes.

Los servicios implícitos provistos a los deudores comerciales son considerados una compra intermedia, ya que los préstamos se utilizan para la provisión de servicios comerciales y no un

consumo final. Los servicios implícitos provistos a los deudores hipotecarios familiares se consideran compras intermedias de los hogares para poder obtener el consumo final de los servicios de albergue. En esta clasificación los préstamos de consumo personal y de los gobiernos se clasifican como un gasto final. Por lo tanto, las imputaciones de interés que se adjudicaban a los depositantes exclusivamente y como parte de los gastos de consumo, ahora se dividen entre los gastos de consumo final y las compras intermedias. La partida de imputaciones del servicio a los deudores correspondientes a las compras intermedias no se incluye en los estimados del producto final.

- **La base de préstamos y depósitos.**

En las tablas a continuación se muestran la base de préstamos y depósitos.

Tabla 1: Distribución de los préstamos de los bancos comerciales y las cooperativas de ahorro y crédito:

(\$millones)

Año fiscal	Total de préstamos promedio P	Total en bancos	% Bancos	Total cooperativas	% Coop
2006	60,190.6	56,288.6	93.5	3,902.0	6.5
2007	62,875.1	58,772.7	93.5	4,102.4	6.5
2008	66,638.9	62,443.4	93.7	4,195.6	6.3
2009	66,726.3	62,441.9	93.6	4,284.4	6.4
2010	63,701.2	59,361.1	93.2	4,340.2	6.8
2011	56,449.4	52,085.5	92.3	4,363.9	7.7
2012	56,048.9	51,718.5	92.3	4,330.4	7.7
2013	55,410.2	51,055.1	92.1	4,355.1	7.9
2014	53,617.7	49,170.6	91.7	4,447.1	8.3
2015	48,309.1	43,729.8	90.5	4,579.4	9.5

Fuente : COSSEC y FDIC.

En la **Tabla 1** se muestra la distribución porcentual por tipo de préstamos entre las cooperativas locales y los bancos comerciales. Se nota, como es de esperarse, la abrumadora participación de los bancos comerciales en la otorgación de préstamos. En el Anejo 1 se observa como los bancos comerciales dominan en los tres tipos de categorías. Sin embargo, hay que recalcar que en el sector de préstamos de consumo las cooperativas tienen una mayor participación que en las otras dos categorías representando de un 16% a un 25%. En las categorías comerciales e hipotecarias los bancos dominan sobre un 90% comparado con las cooperativas.

La **Tabla 2** muestra la distribución de los depósitos entre las cooperativas locales y los bancos comerciales. Similar al caso de los préstamos, la abrumadora mayoría corresponde a los bancos

comerciales. En las cooperativas, los depósitos muestran un incremento de cerca de un 4% de su participación del total.

Tabla 2: Distribución de los depósitos en bancos comerciales y cooperativas de ahorro y crédito
(\$ millones)

Año fiscal	Promedio de los depósitos D	Depósitos en bancos	% Bancos	Depósitos en cooperativas	% Coop
2006	60,030.1	55,766.0	92.9	4,264.1	7.1
2007	60,885.3	56,618.1	93.0	4,267.2	7.01
2008	65,332.5	60,838.1	93.1	4,494.4	6.88
2009	67,416.6	62,683.4	93.0	4,733.2	7.02
2010	62,777.8	57,874.6	92.2	4,903.2	7.81
2011	55,800.2	50,672.5	90.8	5,127.7	9.19
2012	55,991.1	50,622.9	90.4	5,368.2	9.59
2013	56,162.9	50,628.6	90.2	5,534.4	9.85
2014	55,928.0	50,248.7	89.9	5,679.2	10.15
2015	52,792.4	46,979.9	89.0	5,812.5	11.01

Fuente: COSSEC y FDIC

Los depósitos totales han enfrentado una reducción en cerca de \$14.5 mil millones desde el año fiscal 2009 al año fiscal 2015. Siendo el año fiscal 2015 el de mayor participación de las cooperativas en el total de los depósitos con un 11.01% del total de los depósitos. La participación relativa de los bancos comerciales se ha reducido a través de la década.

Tabla 3: Tasas medias de interés para los depósitos y los préstamos por tipo de los bancos comerciales y las cooperativas (%)

Año Fiscal	Depósitos r_d	Total de préstamos r_p	Préstamos de consumo r_{p1}	Préstamos comerciales r_{p2}	Préstamos hipotecarios r_{p3}
2006	3.17	7.17	5.82	8.24	6.78
2007	3.60	7.74	7.31	7.66	8.27
2008	3.54	7.16	8.07	6.79	7.17
2009	2.89	6.25	8.87	5.36	6.14
2010	1.86	5.60	9.83	4.44	5.11
2011	1.48	6.47	9.67	5.60	5.98
2012	1.15	6.22	9.49	5.25	5.85
2013	0.79	5.91	8.07	5.45	5.30
2014	0.70	6.58	9.01	5.99	5.90
2015	0.61	6.58	7.37	6.82	5.71

Fuente: Cossec y FDIC

En la **Tabla 3** se observa las tasas medias de interés para los depósitos y los tipos de préstamos. En los estimados de los SIFMI, en el caso de los préstamos, es a estas tasas las que se le restan las tasas de referencia para obtener los márgenes que se utilizan para valorar los servicios implícitos. En el caso de los depósitos es a las tasas promedio obtenidas, que se le resta la tasa de referencia para obtener los márgenes utilizados para valorar los servicios implícitos de los depósitos. Véase, el recuadro anterior para los métodos.

- **Las tasas de referencia**

Las tasas de referencia se obtuvieron según el método explicado previamente. Utilizando las tasas de referencia obtenidas para los bancos comerciales como representativas del mercado, se emplean para las otras entidades depositarias.

La **Tabla 4** presenta las tasas de referencia para estimar los márgenes de interés que se utilizan en la valoración de los servicios implícitos. La tasa de referencia, como se indica previamente, representa el costo puro (sin primas por riesgos) de obtener fondos. Se puede observar una reducción promedio de 0.12% anual en la tasa de referencia, reflejando la tendencia a la baja de las tasas de interés. Así, también se reflejan los efectos de la crisis financiera y las condiciones del mercado.

Tabla 4: Las tasas de referencia
(%)

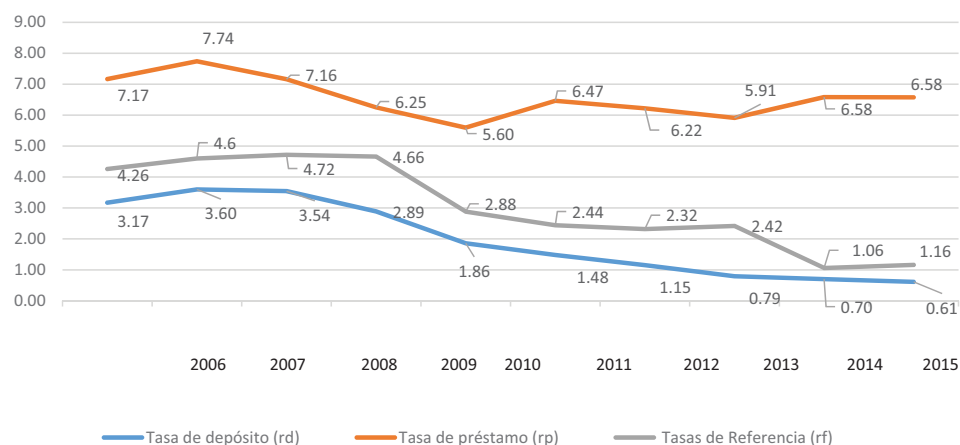
Año Fiscal	%
	r_f
2006	4.26
2007	4.6
2008	4.72
2009	4.66
2010	2.88
2011	2.44
2012	2.32
2013	2.42
2014	1.06
2015	1.16

Fuente: FDIC

En el **Gráfico 1** se pueden observar la tasa de referencia calculada de los valores del Tesoro y Agencias (r_f), la tasa de interés media de los préstamos (r_p) y la tasa media de interés de los depósitos (r_d). Se observa la reducción en la tasa de referencia a partir del año fiscal 2009. También, se observa una caída para la tasa de interés media de los depósitos para el año fiscal 2008; mientras que la tasa media de los préstamos no sufrió una caída significativa para este período e incluso se recupera a partir del año fiscal 2010. Como es de esperarse el nivel de la tasa de referencia se encuentra entre los niveles de las tasas de los préstamos y de los depósitos.

Gráfica 1

Tasas de referencia y de interés



Fuente: Cossec y FDIC

- **Determinación de los servicios implícitos**

En la **Tabla 5** se muestran los márgenes de los depósitos y por tipo de préstamos agregados para las cooperativas de ahorro y crédito y los bancos comerciales. Estos márgenes, como se indica previamente, son las que se utilizan para valorar los servicios implícitos.

Tabla 5: Márgenes de los depósitos y por tipo de préstamos

(%)

Año fiscal	Márgenes de los depósitos ($r_f - r_d$)	Márgenes del total de préstamos ($r_p - r_f$)	Márgenes de los préstamos de consumo ($r_1 - r_f$)	Márgenes de los préstamos comerciales ($r_2 - r_f$)	Márgenes de los préstamos hipotecarios ($r_3 - r_f$)
2006	1.09	2.9	1.56	3.98	2.52
2007	1	3.14	2.7	3.06	3.67
2008	1.17	2.45	3.36	2.07	2.46
2009	1.78	1.59	4.21	0.7	1.48
2010	1.02	2.72	6.95	1.56	2.24
2011	0.96	4.03	7.23	3.16	3.54
2012	1.17	3.9	7.17	2.92	3.53
2013	1.63	3.49	5.65	3.03	2.87
2014	0.36	5.52	7.95	4.93	4.84
2015	0.55	5.42	6.21	5.65	4.55

Fuente: COSSEC y FDIC.

El margen de los depósitos presenta una reducción promedio anual de 0.06%. En cambio, el margen de los préstamos totales muestra un crecimiento promedio de 0.28% anual. El margen de los préstamos de consumo ha incrementado en un promedio anual de 0.52%, y el de los préstamos comerciales tuvo un crecimiento promedio de 0.19%. El margen del sector de los préstamos hipotecarios de hogares mostró un crecimiento promedio de un 0.23% anual.

La **Tabla 6** muestran el valor de los servicios implícitos provistos en la concesión de los tipos de préstamos: de consumo, comerciales, e hipotecarios de hogares. Los valores se obtuvieron bajo la formulación explicada previamente, para el total y los diferentes tipos de préstamos. Estos valores se distribuyen entre consumo intermedio y consumo final. Los préstamos al consumidor se clasifican como un consumo final. Los comerciales e hipotecarios de hogares se clasifican como consumo de servicios intermedios. Es importante señalar que para los años fiscales 2009 y 2010 los servicios implícitos de los préstamos de consumo superaron a los servicios implícitos de los préstamos comerciales. En total, ese período muestra los menores índices para los servicios implícitos. Para el sector hipotecario se vio una caída de cerca de un 36% siendo la caída más significativa en los diez años analizados. Para el año fiscal 2014 se muestra el nivel mayor de los servicios implícitos, siendo los servicios comerciales los que más sobresalen.

Tabla 6: Servicio de los préstamos por tipo: Bancos comerciales y cooperativas de ahorro y crédito
(\$millones)

Año Fiscal	Servicios de los préstamos ($r_p - r_f$) P*	Servicios de los préstamos al consumidor ($r_1 - r_f$) P ₁	Servicios de los préstamos comerciales ($r_2 - r_f$) P ₂	Servicios de los préstamos hipotecarios** ($r_3 - r_f$) P ₃
2006	1,746.40	258.5	1,065.20	422.7
2007	1,973.80	409	941	623.8
2008	1,632.00	466.4	705.9	459.8
2009	1,058.70	525.7	240.2	292.8
2010	1,731.50	777.8	507.4	446.3
2011	2,272.80	741.6	869.9	661.3
2012	2,183.90	741.5	823.9	618.4
2013	1,934.40	617.3	770.4	546.7
2014	2,962.30	885.9	1,169.60	906.8
2015	2,616.30	828.7	1,004.40	783.2

* $(r_p - r_f) P = (r_1 - r_f) P_1 + (r_2 - r_f) P_2 + (r_3 - r_f) P_3$

**Hogares

Fuente: COSSEC y FDIC.

En la **Tabla 7** se observa el valor de los servicios implícitos provistos en la captación de los depósitos. El año fiscal 2009 muestra los mayores depósitos, que se magnificó en sus servicios implícitos. En ambos casos la tasa de interés de los depósitos y la tasa de referencia en el 2009 preceden un periodo de reducción significativo que continua hasta el 2015, coincidiendo con el margen más amplio del periodo de los 10 años. El servicio de los depósitos sufrió una gran caída después del año fiscal 2010, disminuyendo en cerca de un 16% para el año fiscal 2011 y llegando a tener una reducción de un 54% de lo observado en el año 2010.

Tabla 7: Servicios implícitos a los depósitos de bancos comerciales y cooperativas de ahorro y crédito
(\$ millones)

Año fiscal	Promedio del total de los depósitos D	Márgenes de los depósitos (rf - rd)	Servicios de los depósitos (rf - rd) D
2006	60,030.10	1.09	657.2
2007	60,885.30	1.00	610.8
2008	65,332.50	1.17	765.1
2009	67,416.60	1.78	1,197.3
2010	62,777.80	1.02	638.4
2011	55,800.20	0.96	534.3
2012	55,991.10	1.17	654.3
2013	56,162.90	1.63	915.6
2014	55,928.00	0.36	200.6
2015	52,792.40	0.55	290.5

Fuente: COSSEC y FDIC.

- **Los estimados de los SIFMI**

La **Tabla 8** presenta el valor total de los servicios de los intermediarios financieros medido indirectamente, incluyendo las cooperativas de ahorro y crédito federales para los años fiscales 2010-2015; su impacto fue de 0.63%. Las cooperativas federales representan un promedio de 0.64% del total de préstamos, mientras que representan un promedio de 0.89% del total de los depósitos. Para este período los servicios implícitos tuvieron un crecimiento promedio de un 4%. Actualmente, el impacto de las cooperativas federales de crédito es mínimo comparado a los otros dos sectores

Tabla 8: SIFMI para los bancos comerciales, las cooperativas de ahorro y crédito y las cooperativas de crédito federales
(\$ millones)

Año Fiscal	Servicios de los depósitos ($r_f - r_d$) D	Servicios de los préstamos ($r_p - r_f$) P	SIFMI total S
2010	642.5	1746.6	2389.0
2011	537.5	2287.8	2825.2
2012	657.4	2198.3	2855.7
2013	922.1	1947.0	2869.2
2014	200.3	2980.7	3181.1
2015	292.0	2633.2	2925.2

Fuente: COSSEC y FDIC.

depositarios principales, los bancos comerciales y las cooperativas de ahorro y crédito. Este es el único estimado con las tres entidades depositarias consideradas. Los estimados de los SIFMI en adelante solo consideran los bancos comerciales y las cooperativas de ahorro y crédito (locales).

La **Tabla 9** muestra el estimado agregado de los SIFMI para los pasados diez años fiscales de los dos sectores depositarios principales, bancos comerciales y las cooperativas de ahorro y crédito de Puerto Rico. Para el periodo de 2006 a 2015 se puede observar un crecimiento anual promedio de 2.0%. Durante los años fiscales 2008, 2009, 2012, 2013 y 2015 se observa una disminución de los servicios financieros siendo el año fiscal 2009 el de mayor reducción con un 35% en el sector de los préstamos, compensando el crecimiento de los servicios a los depositantes y provocando la reducción en el total de los SIFMI.

Tabla 9: SIFMI de bancos comerciales y cooperativas de ahorro y crédito

(\$millones)

Año fiscal	Servicios a los depósitos ($r_f - r_d$) D	Servicios a los préstamos ($r_p - r_i$) P	SIFMI S
2006	657.2	1,746.40	2,403.60
2007	610.8	1,973.80	2,584.60
2008	765.1	1,632.00	2,397.10
2009	1,197.30	1,058.70	2,255.90
2010	638.4	1,731.50	2,369.90
2011	534.3	2,272.80	2,807.10
2012	654.3	2,183.90	2,838.20
2013	915.6	1,934.40	2,850.00
2014	200.6	2,962.30	3,162.90
2015	290.5	2,616.30	2,906.80

Fuente: COSSEC y FDIC

IV. El Impacto de los SIFMI en la Cuentas Sociales

- **La distribución de los SIFMI por sector principal**

A continuación, se compara el procedimiento de obtener los valores de SIFMI con los procedimientos actuales que utiliza la Junta de Planificación de Puerto Rico (JP) para obtener las imputaciones de los servicios financieros implícitos y así poder determinar el impacto en las Cuentas Sociales de Puerto Rico, cuando se adopten los procedimientos del SCN 2008.

Utilizando datos de ingresos y gastos de los bancos comerciales de Puerto Rico la JP, determina el valor de las imputaciones por servicios financieros implícitos como la diferencia entre el ingreso de intereses y el pago de intereses siguiendo la metodología que se describe previamente en la Sección Interés Neto.

Utilizando datos de los depósitos en los bancos comerciales de Puerto Rico, provistos por CIF a la JP se obtiene la distribución porcentual del total de los de depósitos por componente de consumo final de las Cuentas Sociales; individuos, gobiernos, negocios y resto del mundo.

La metodología del SCN 2008, reconoce la existencia de servicios financieros implícitos que corresponden a compras intermedias y por lo tanto no todos se adjudican a los componentes del gasto o consumo final.

Por lo tanto, existen categorías de compras intermedias a las que se les adjudican servicios financieros implícitos como son los préstamos comerciales que se utilizan para financiar actividad económica productiva y los préstamos hipotecarios de hogares, para obtener los servicios de albergue. Actualmente, tanto la actividad económica productiva como los servicios del albergue están incorporados en el producto final. En la **Tabla 10**, se muestra la distribución actual de las imputaciones de los servicios financieros por la Junta de Planificación de Puerto Rico.

Tabla 10: Imputación de los servicios financieros bancos comerciales

(\$ millones)

Año fiscal	Total servicios financieros	Gob. Mun.	Gob. Central	Corp. Públicas	Gob. Federal	Resto del mundo	Negocios	Individuos
2006	2,434.3	36.9	44.1	26.3	5.7	75.0	1,044.3	1,201.8
2007	2,189.4	45.3	37.5	36.6	4.0	94.1	843.9	1,128.0
2008	2,165.6	47.9	44.5	19.3	4.0	97.7	788.0	1,164.3
2009	2,063.6	30.8	35.1	28.6	3.3	95.6	756.4	1,113.8
2010	2,146.0	44.8	55.7	29.2	3.9	51.1	845.6	1,115.6
2011	2,218.1	46.9	72.1	49.8	6.3	66.7	860.8	1,115.5
2012	2,343.5	50.1	70.3	87.8	10.4	114.6	893.1	1,117.3
2013	2,307.7	47.9	57.6	35.6	8.4	162.1	905.5	1,090.5
2014	2,604.8	49.9	50.8	68.2	8.3	157.2	1,083.4	1,186.9
2015	2,407.3	44.0	47.1	64.2	6.0	93.6	1,009.8	1,142.7

Fuente: Junta de Planificación de PR. Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico

El consumo intermedio no entra en el estimado del producto. A diferencia de la metodología utilizada actualmente, por la JP, los servicios provistos a los negocios, entidades sin fines de lucro y los hogares (servicios de albergue) no entran en la distribución del gasto final, pues se consideran compras intermedias.

Por lo tanto, si se revisan las Cuentas Sociales para adoptar el SCN 2008, se deben extraer de la imputación de los servicios financieros los componentes que se han catalogado como compras intermedias. Así, los estimados del producto final se deben reducir.

Los servicios implícitos a los deudores mostrados en la Tabla 10 tienen que ser distribuidos entre las partidas de consumo final y las compras intermedias. De la misma forma, hay que distribuir los servicios a los depositantes entre las mismas partidas. Actualmente, con los datos disponibles solo se presentan distribuciones aproximadas de los servicios a los deudores que correspondan a la distribución de gastos finales de la JP. Estos sectores son los mostrados en la Tabla 10. Esto es así ya que no hay disponibilidad de los datos correspondientes de préstamos para todos los sectores principales de gastos.

El **Anejo 2** muestra la distribución de los servicios de los depósitos de los bancos comerciales por sector financiero para el periodo de años fiscales 2006-2015. La distribución se obtuvo utilizando las proporciones de la imputación de los servicios financieros que utiliza la JP, y se hace a base de los depósitos que corresponden a la distribución de gastos finales de la JP. La utilización de esta distribución para los servicios de los depósitos es experimental, ya que se requiere accesibilidad a los datos de las otras entidades depositarias. Al igual que en la JP solo se consideran los bancos comerciales.

En el **Anejo 3** se observa la distribución de los servicios de los préstamos utilizando las mismas proporciones de la imputación de los servicios financieros de la JP utilizada en los servicios de los depósitos. En este caso, la justificación para hacerlo así, es que en el agregado es de esperarse que el valor del total de los préstamos promedios sea similar al total de los depósitos promedio, con poca variación causada por otras fuentes de fondos. Este, hecho supone que los sectores de principales de gastos o consumo final; individuos, gobiernos, negocios y resto del mundo, toma prestado una cantidad similar a sus depósitos. No obstante, lo que es cierto en el agregado, no lo tiene que ser para cada uno de los componentes. Aun así, en ausencia de la información pertinente sobre los préstamos para de los sectores principales de gasto, correspondientes a los de la JP, el utilizar la distribución porcentual que hace la JP para los depósitos permite hacer una aproximación en el caso del total de los préstamos.

Los préstamos correspondientes a los individuos incluyen préstamos hipotecarios de hogares y préstamos de consumo. Los servicios implícitos a los préstamos de los individuos se dividieron en hipotecarios de hogares y de consumo en base a la proporción correspondiente de la suma de ambos tipos de préstamos. Los datos muestran que el servicio implícito a los depósitos y a los préstamos de las personas son los principales receptores de los servicios financieros implícitos.

Una vez hecha la distribución de los servicios implícitos a los depositantes y a los deudores por el sector principal de gasto de la JP, la **Tabla 11** muestra, como un ejemplo, el estimado de los SIFMI para los bancos comerciales en el año fiscal 2015. En el Anejo 4 se presenta los SIFMI para el periodo de los años fiscales 2006-2015.

Los servicios implícitos a los depositantes correspondiente a los hogares (consumo intermedio) se incluyen en los servicios implícitos a los depositantes en los gastos de consumo personal de

Tabla 11: Puerto Rico - SIFMI 2015

(\$millones)

Bancos Comerciales		2015
SIFMI Total		2,569.6
Servicios de préstamos		2,287.5
Servicios de depósitos		282.1
Consumo Final		902.1
Servicios de préstamos		738.3
Servicios de depósitos		163.8
Personal		563.2
Servicios de préstamos		429.3
Servicios de depósitos		133.9
Gobierno Federal		9.0
Servicios de préstamos		8.3
Servicios de depósitos		0.7
Gobierno Central		62.6
Servicios de préstamos		57.1
Servicios de depósitos		5.5
Gobierno Municipal		52.6
Servicios de préstamos		47.5
Servicios de depósitos		5.2
Resto del Mundo		171.7
Servicios de préstamos		160.7
Servicios de depósitos		11.0
Consumo Intermedio		1,667.5
Servicios de préstamos		1,549.2
Servicios de depósitos		118.3
Negocios		1,015.9
Servicios de préstamos		897.6
Servicios de depósitos		118.3
Hogares		651.6
Servicios de préstamos		651.6
Servicios de depósitos		*

Fuente: Proyecto SIFMI

individuos (consumo final). Estos se muestran con un asterisco en Hogares.

Al comparar la Tabla 11 con la Tabla 10, se observa que la imputación de los servicios financieros estimada por la JP para los bancos comerciales, con la metodología actual para el año fiscal 2015, es de \$2,407.3 millones. El valor estimado de los SIFMI, para los bancos comerciales, es muy similar a los resultados de la JP, estos fueron \$2,569.5 millones, un 6% mayor a lo estimado por la JP. Sin embargo del total de los estimados de SIFMI, \$ 1,667.5 millones, o el 64.9 %, corresponden a compras intermedias.

Los valores de los SIFMI mostrados en el Anejo 4 se estimaron solo para los bancos comerciales, como ejemplo de la institución depositaria principal y así poderlos comparar con la imputación de los servicios financieros estimados por la JP bajo la metodología actual para los bancos comerciales, mostrados en la Tabla 10.

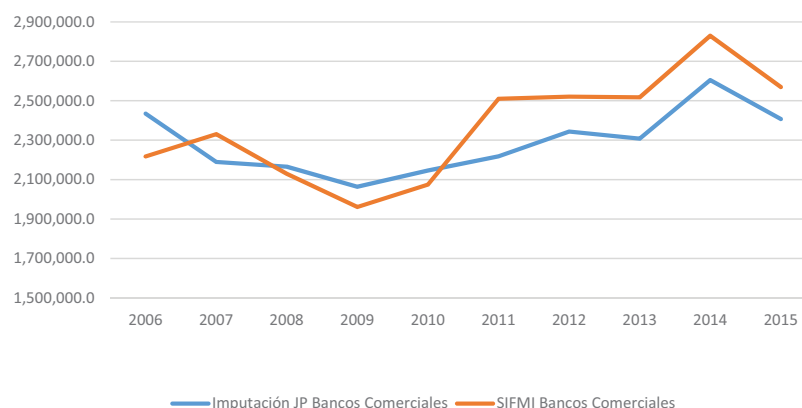
En la revaluación de las Cuentas Sociales de Puerto Rico, utilizando el valor de los SIFMI, habría que deducir los \$ 1,667.5

millones, de compras intermedias, del producto final en el año fiscal 2015. En el **Gráfico 2** y la **Tabla 12** se muestra la comparación entre SIFMI y las imputaciones de los servicios financieros de la JP para los años fiscales 2006-2015. Al revisar las Cuentas Sociales utilizando SIFMI habría que deducir del producto final las compras intermedias en cada año fiscal reduciéndose el mismo. Estas deducciones aumentarían a medida se incorporen otros componentes del sector financiero.

En el caso del valor de los servicios implícitos a los depositantes, como fuente de fondos, es posible que su impacto sobre el producto sea menor. En el caso del valor de los servicios implícitos a los deudores comerciales y los hogares deudores hipotecarios, el impacto sobre las cuentas del producto final es directo.

Gráfica 2

Valor de los servicios financieros implícitos (\$miles)



Fuente: Proyecto SIFMI

Tabla 12: SIFMI y la Imputación de servicios financieros de la Junta de Planificación
(\$millones)

Bancos Comerciales	SIFMI ¹	Consumo final ¹	Consumo intermedio ¹	Imputación servicios financieros ²
2006	2,217.6	894.1	1,323.5	2,434.3
2007	2,330.5	873.5	1,457.0	2,189.4
2008	2,129.1	825.9	1,303.2	2,165.6
2009	1,960.9	934.9	1,026.0	2,063.6
2010	2,074.3	761.4	1,312.9	2,146.0
2011	2,510.2	829.4	1,680.8	2,218.1
2012	2,520.6	866.0	1,654.5	2,343.5
2013	2,517.1	968.1	1,549.0	2,307.7
2014	2,829.9	900.3	1,929.7	2,604.8
2015	2,569.6	902.1	1,667.5	2,407.3

Nota: SIFMI = Consumo Final + Consumo Intermedio

¹Fuente: Proyecto SIFMI.

²Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

- **La distribución de los SIFMI por sector de negocios**

Aparte de la distribución de los servicios implícitos a través de las categorías principales de gasto, los servicios implícitos se distribuyen por categoría de negocios siguiendo la clasificación SCIAN (Sistema de Clasificación de América del Norte) mayor (2 dígitos) que utiliza la JP. En la **Tabla 13**

se muestra, como un ejemplo, la distribución sectorial que hace la JP de los servicios financieros imputados al sector principal de gastos de los negocios de acuerdo a la metodología actual para el año fiscal 2015.

Tabla 13: Servicios financieros imputados por sector industrial

Imputado a industria mayor (SCIAN)	Recibido (\$miles)	2015	
		Interés Recibido (%)	Imputado (\$miles)
Agricultura	95	0.01	133
Minería	140	0.02	195
Utilidades	614	0.08	857
Construcción	6,752	0.93	9,421
Manufactura	100,639	13.91	140,429
Comercio al por mayor	29,717	4.11	41,466
Comercio al detal	59,656	8.24	83,242
Transportación y almacenamiento	1,256	0.17	1,753
Informática	7,303	1.01	10,190
Finanzas y seguros	305,536	42.22	426,337
Bienes raíces, renta y arrendamiento	145,093	20.05	202,459
Servicios profesionales, científicos y técnicos	4,158	0.57	5,802
Administración de compañías y empresas	4,921	0.68	6,867
Servicios administrativos y de apoyo	16,638	2.3	23,216
Servicios educativos	2,613	0.36	3,646
Servicios de salud y servicios sociales	27,253	3.77	38,028
Arte, entretenimiento y recreación	439	0.06	613
Alojamiento y restaurantes	1,883	0.26	2,627
Otros servicios	8,946	1.24	12,483
Total	723,652	100	1,009,764

Fuente: Junta de Planificación de PR. Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico

Esta distribución se hace a través de los principales sectores industriales utilizando la proporción correspondiente de cada sector del total del interés recibido. Similar a lo que ocurre para los sectores principales de gasto que se distribuye de acuerdo a la proporción de los depósitos totales. Igualmente, esta distribución no considera los servicios implícitos a los deudores.

En el SCN 2008, se distribuyen a los negocios (sectores industriales), además de los servicios implícitos a los depositantes, los servicios implícitos a los deudores. Un procedimiento recomendado por EuroStat y la CEPAL (2011) para los servicios implícitos a los negocios deudores, es hacer la distribución de acuerdo a la participación en el valor agregado bruto (VAB). El equivalente en el sistema de Cuentas Sociales de Puerto Rico del VAB es el Producto Interno Bruto (PIB).

En la **Tabla 14** se muestra, como un ejemplo, para el año 2015 la distribución de los servicios implícitos a los deudores utilizando la participación de los sectores industriales de Puerto Rico en el PIB. En el caso de los servicios implícitos a los depositantes se utiliza el método de distribución de la JP, de acuerdo a la participación en el interés recibido mostrado en la Tabla 11. En el Anejo 5, se muestra la distribución de los servicios implícitos a los negocios deudores de acuerdo a su participación en el PIB para el periodo de años fiscales del 2006 al 2015.

Tabla 14: Servicios financieros implícitos por sector industrial

Imputado a industria mayor (SCIAN)	2015	
	Servicios a los depósitos	Servicios a los préstamos
Agricultura	0.02	8.6
Minería	0.02	0.38
Utilidades	0.1	21.2
Construcción	1.1	10.5
Manufactura	16.5	484.6
Comercio al por mayor	4.9	27.3
Comercio al detal	9.8	49.7
Transportación y almacenamiento	0.21	9.2
Informática	1.2	24.2
Finanzas y seguros	50	54.6
Bienes raíces, renta y arrendamiento	23.7	160.9
Servicios profesionales, científicos y técnicos	0.68	18.8
Administración de compañías y empresas	0.8	0.74
Servicios administrativos y de apoyo	2.7	18.2
Servicios educativos	0.43	6.4
Servicios de salud y servicios sociales	4.5	38.3
Arte, entretenimiento y recreación	0.07	1.1
Alojamiento y restaurantes	0.31	20.7
Otros servicios	1.5	4.3
Total	118.3	959.5

Fuente: Proyecto SIFMI.

- **La distribución de los SIFMI por sector principal con categorías alternas**

A continuación, se presentan los resultados utilizando un método híbrido para estimar la distribución de los SIFMI por sector principal. En este caso se utilizan las distribuciones de los depósitos de acuerdo a las categorías especificadas por la JP y la distribución de los préstamos, a base de las categorías de los datos obtenidas para los bancos comerciales. Esta estimación, que llamamos híbrida o alterna tiene el objetivo de ofrecer una alternativa al supuesto de que los préstamos

se distribuyen en la misma proporción que los depósitos entre las categorías de gasto final. Sin embargo, tiene la desventaja de que, para armonizar ambos conjuntos de datos hay que agregar las partidas de las entidades gubernamentales.

Tabla 15: SIFMI - Puerto Rico 2015

Método alterno:

(\$millones)

Bancos comerciales	2015
SIFMI Total	2,569.60
Servicio de préstamo	2,287.50
Servicio de depósito	282.1
Consumo Final	753.4
Servicio de préstamo	589.6
Servicio de depósito	163.8
Personal	491.1
Servicio de préstamo	357.2
Servicio de depósito	133.9
Gobiernos	142.9
Servicio de préstamo	124
Servicio de depósito	18.9
Resto del mundo	119.3
Servicio de préstamo	108.3
Servicio de depósito	11
Consumo Intermedio	1,816.20
Servicio de préstamo	1,697.90
Servicio de depósito	118.3
Negocios	984
Servicio de préstamo	865.7
Servicio de depósito	118.3
Hogar	832.2
Servicio de préstamo	832.2
Servicio de depósito	-

Fuente: Proyecto SIFMI.

* Los servicios de depósito de los hogares están incluidos en los servicios de depósitos personales.

** No se incluyen los datos de las organizaciones sin fines de lucro por no estar disponibles.

En el caso de los depósitos, la JP muestra datos separados para todas las categorías, en el caso de los préstamos los datos agregan los individuos con los negocios y no segrega las partidas de gobierno. En este caso se utiliza la distribución de los depósitos de la JP. En el caso de los préstamos las entidades gubernamentales, los datos los presenta en una sola partida agregada, por lo tanto utilizamos los datos obtenidos para el periodo de los 10 años fiscales. Esto obliga a tener que agregar las partidas correspondientes a los depósitos en el caso de las entidades gubernamentales. En la **Tabla 15** se presentan los resultados para el año fiscal 2015.

En la Tabla 15 se observa la distribución de los servicios implícitos de los bancos comerciales. Se muestra la distribución en el servicio de los depósitos utilizando la distribución usada por la JP, agregando los valores de las entidades gubernamentales y la distribución en el servicio de los préstamos utilizando los valores de los préstamos obtenidos de las agencias reguladoras. En el Anejo 6 se muestran los datos para todo el periodo de los 10 años fiscales.

El resultado de esta nueva distribución alterna, es una redistribución de los servicios de los préstamos del consumo final al consumo intermedio comparado con la distribución previa. que se muestran en la Tablas 11 y 12. En la **Tabla 16** se muestra la distribución entre consumo final e intermedio como resultado de la distribución alterna para todo el periodo.

Un dato significativo como resultado de la distribución alterna, es que al aumentar los servicios implícitos al consumo intermedio la reducción del producto final es mayor.

La distribución alterna nos permite obtener el valor de los servicios implícitos a los depositantes por categoría principal de gasto final, incluyendo las entidades gubernamentales desagregadas. No obstante, para obtener el valor de los servicios implícitos a los deudores de préstamos y su distribución entre consumo final e intermedio obliga por lo pronto a consolidar las entidades gubernamentales.

En la **Tabla 17**, a continuación, se muestra la participación de los servicios implícitos a los deudores comerciales (negocios) en términos del producto interno bruto a base de la distribución alterna entre depositantes y deudores descrita previamente. Esta tabla compara con la Tabla 14.

Tabla 16: SIFMI y la imputación servicios financieros de la Junta de Planificación

Método alterno:

(\$ millones)

Bancos Comerciales	SIFMI ¹	Consumo Final ¹	Consumo Intermedio ²	Imputación Servicios Financieros ²
2006	2,217.60	646.7	1,570.90	2,434.30
2007	2,330.50	700.1	1,630.40	2,189.40
2008	2,129.10	724.8	1,404.40	2,165.60
2009	1,960.90	866.8	1,094.10	2,063.60
2010	2,074.30	675.6	1,398.70	2,146.00
2011	2,510.20	774.9	1,735.30	2,218.10
2012	2,520.60	879.8	1,640.70	2,343.50
2013	2,517.10	912.8	1,604.30	2,307.70
2014	2,829.90	770.9	2,059.00	2,604.80
2015	2,569.60	753.4	1,816.20	2,407.30

¹Fuente: Proyecto SIFMI.

²Fuente: Junta de Planificación de PR. Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico

Nota: SIFMI = Consumo Final + Consumo Intermedio

Tabla 17: Servicios financieros implícitos por sector industrial

Método alterno:

(\$miles)

Imputado a industria mayor (SCIAN)	2015	
	Servicios a los depósitos	Servicio a los préstamos
Agricultura	0.02	7.7
Minería	0.02	0.34
Utilidades	0.10	19.1
Construcción	1.10	9.5
Manufactura	16.5	437.2
Comercio al por mayor	4.9	24.6
Comercio al detal	9.8	44.8
Transportación y Almacenamiento	0.21	8.3
Informática	1.2	21.8
Finanzas y Seguros	50	49.2
Bienes Raíces, Renta y Arrendamiento	23.7	145.2
Servicios Profesionales, Científicos y	0.68	16.9
Administración de Compañías y Empresas	0.8	0.67
Servicios Administrativos y de Apoyo	2.7	16.4
Servicios Educativos	0.43	5.8
Servicios de Salud y Servicios Sociales	4.5	34.5
Arte, Entretenimiento y Recreación	0.07	0.97
Alojamiento y Restaurantes	0.31	18.7
Otros Servicios	1.5	3.9
TOTAL	118.3	865.7

Fuente: Proyecto SIFMI

En el **Anejo 7** se muestran los datos para todo el periodo de los 10 años fiscales.

V. PRÓXIMOS PASOS

A continuación se presenta los próximos pasos recomendados a seguir para atender los señalamientos del BEA y el desarrollo futuro de los SIFMI. Estas recomendaciones contienen a modo de conclusión de este documento técnico.

A. Las tasas de pérdidas

En la revisión del BEA de las cuentas de ingreso y producto de los EE.UU de 2013 se propone un nuevo tratamiento de las pérdidas de los préstamos (charge-offs). La tasa de pérdida de los préstamos muestra volatilidad en situaciones de crisis financiera y requiere un ajuste para normalizar su tendencia de largo plazo. En la revisión de Hood de los SIFMI para los EE.UU., propone utilizar un promedio geométrico ponderado decreciente para normalizar los estimados de las tasas de pérdidas. El ajuste propuesto utiliza la siguiente fórmula:

Donde P_t representa la tasa de pérdida para el periodo t . P_{t-1} es la tasa de pérdida ajustada del periodo anterior y P_0 es la tasa de pérdida ajustada para el periodo t . En el periodo inicial P_0 . El coeficiente $.075$ por trimestre es utilizado por Hood para representar una aproximación trimestral del vencimiento o duración de los préstamos en libros que se estima de aproximadamente 3 años. Se ha utilizado este mismo ajuste para los datos de Puerto Rico más, como un ejercicio metodológico práctico de la incorporación de las pérdidas de los préstamos que en la búsqueda de exactitud en los resultados. Habría que determinar con más precisión la duración del tipo de préstamos en los libros de las entidades depositarias de Puerto Rico. Al utilizar el coeficiente propuesto por Hood, que representa un valor medio, en el caso de los préstamos de consumo el coeficiente puede estar sobrestimado, debido a una duración o vencimiento menor y en el caso de los préstamos hipotecarios puede estar subestimado, debido a una duración o vencimiento mayor.

- **Sector de los seguros**

El sector de los seguros fue otro de los elementos incluidos en la recomendación número 6 del BEA, al proponer una nueva metodología de incorporar los seguros de propiedad y contingencia. La metodología recomendada sustituye la utilización de la pérdida actual incurrida con la pérdida normal. La pérdida normal representa la pérdida que se espera pagar. De esta forma se pretende atenuar la volatilidad de las pérdidas ocasionadas por catástrofes.

- **Transacciones en el extranjero de los bancos comerciales**

Utilizando la información recopilada de los depósitos y los préstamos en oficinas en el extranjero de los bancos comerciales de Puerto Rico y las cuentas con direcciones fuera de los Estados Unidos correspondientes a los años fiscales 2006-2015, se prepararon estimados preliminares de los SIFMI provistos a los deudores y depositantes de oficinas en el extranjero. De esta forma, se comienzan

a incorporar el impacto de los SIFMI en el sector de resto del mundo, según el Sistema de Cuentas Sociales.

- **Los SIFMI en términos reales**

Por último, se ha hecho una prueba preliminar para representar los servicios implícitos a los depositantes y los deudores en términos reales, esto es, a precios constantes. Utilizando la metodología indicada por la CEPAL y EuroStat, para medir el cambio real en el precio del dinero se utiliza como índice general de precios el deflactor del Producto Interno Bruto. En el caso de Puerto Rico, lo utilizamos con un cambio de base al año 2006.

Los resultados están sujetos a cambios ya que los deflatores actuales utilizados por la JP están en proceso de revisión. Posteriormente se obtendrán los resultados para los SIFMI con los deflatores revisados. El propósito principal de la prueba fue experimentar con la metodología propuesta.

- **Otros temas**

Los datos disponibles en las agencias supervisoras de entidades financieras. En los informes mensuales del proyecto a las agencias a la Junta de Planificación y el Instituto de Estadísticas de Puerto Rico se indican limitaciones en los datos disponibles para efectuar las estimaciones pertinentes de los SIFMI. Esta situación es una general a nivel mundial cuando se examina la experiencia internacional de implantar los requisitos del SCN 2008.

En el caso del proyecto se han tenido numerosas comunicaciones con las agencias pertinentes con el apoyo del Instituto de Estadísticas de Puerto Rico para divulgar estos temas. Se pueden ampliar significativamente los estimados de los SIFMI coordinando la solicitud de información adicional por las agencias supervisoras y hacerla disponible a la Junta de Planificación

Ampliar los estimados a otras entidades depositarias. Otro tema que se ha planteado en los informes del proyecto es la posibilidad de ampliar los estimados de los SIFMI a las otras entidades depositarias de Puerto Rico. Por ejemplo, a las entidades bancarias internacionales (EBI). Estas entidades radicadas en Puerto Rico, con un nivel de activos cercano al total de la banca comercial, ofrece servicios bancarios a la comunidad Internacional. Eventualmente, estos servicios se deben incorporar en los SIFMI de Puerto Rico con sus implicaciones en la balanza de pagos.

El seguimiento a estos temas y las propuestas metodológicas de ampliación de los límites actuales de los estimados de los SIFMI. La implantación de los SIFMI, aunque propuesta en el SCN 1993, y practicada por varios países, no es hasta la implantación del SCN 2008 que presentan acuerdos para uniformar su implantación. Por lo tanto, la Junta de Planificación debe darles seguimiento a estos temas como los propuestos por el BEA y otras entidades internacionales.

Anejos

Anejo 1: Distribución por tipos de los Préstamos de las Cooperativas y los Bancos Comerciales.

Año Fiscal	Total de Préstamos Promedio	Total en Bancos	% Bancos	Total en Cooperativas	% Cooperativas	Prest. de Consumo Bancos	% Bancos	Prest. de Consumo Cooperativas	% Cooperativas
	P								
2006	60,190.63	56,288.63	93.52	3,902.00	6.48	13,980.00	84.12	2,638.45	15.88
2007	62,875.11	58,772.72	93.48	4,102.39	6.52	12,345.32	81.65	2,773.95	18.35
2008	66,638.93	62,443.35	93.70	4,195.58	6.30	11,142.26	80.22	2,746.93	19.78
2009	66,726.32	62,441.90	93.58	4,284.42	6.42	9,771.86	78.26	2,714.98	21.74
2010	63,701.22	59,361.06	93.19	4,340.16	6.81	8,493.09	75.89	2,698.30	24.11
2011	56,449.40	52,085.53	92.27	4,363.87	7.73	7,603.35	74.12	2,654.17	25.88
2012	56,048.92	51,718.48	92.27	4,330.43	7.73	7,708.79	74.53	2,634.22	25.47
2013	55,410.25	51,055.14	92.14	4,355.10	7.86	8,283.12	75.76	2,650.69	24.24
2014	53,617.68	49,170.60	91.71	4,447.08	8.29	8,421.03	75.58	2,721.25	24.42
2015	48,309.14	43,729.77	90.52	4,579.36	9.48	10,482.54	78.56	2,860.17	21.44

Año Fiscal	Préstamos Comerciales Promedio	Prest. Comerciales Bancos	% Bancos	Prest. de Comerciales Cooperativas	% Cooperativas	Prest. Hipotecarios Bancos	% Bancos	Prest. de Hipotecarios Cooperativas	% Cooperativas
	P ₂								
2006	26,793.37	26,592.38	99.25	200.99	0.75	15,716.25	93.67	1,062.56	6.33
2007	30,756.02	30,544.71	99.31	211.31	0.69	15,882.70	93.43	1,117.13	6.57
2008	34,044.12	33,817.90	99.34	226.22	0.66	17,483.19	93.46	1,222.42	6.54
2009	34,419.53	34,161.45	99.25	258.08	0.75	18,508.59	93.38	1,311.36	6.62
2010	32,558.03	32,252.69	99.06	305.34	0.94	18,615.27	93.30	1,336.52	6.70
2011	27,524.86	27,188.83	98.78	336.03	1.22	17,293.34	92.64	1,373.68	7.36
2012	28,183.16	27,847.99	98.81	335.17	1.19	16,161.70	92.23	1,361.04	7.77
2013	25,459.75	25,053.75	98.41	406.00	1.59	17,718.27	93.17	1,298.41	6.83
2014	23,738.06	23,302.67	98.17	435.39	1.83	17,446.91	93.11	1,290.43	6.89
2015	17,762.27	17,337.46	97.61	424.81	2.39	15,909.77	92.48	1,294.38	7.52

Fuente: COSSEC y FDIC

Anejo 2: Distribución de los Servicio de los depósitos por Sector de Gasto de los Bancos Comerciales

(\$ millones)

Año fiscal	Servicios de depósitos	Gov. Mun.	Gov. ELA	Corp. Públicas	Gov. Federal	Resto del mundo	Negocios	Individuos
	($r_f - r_d$)D							
2006	587.3	8.9	10.7	6.3	1.4	18.1	252.0	290.0
2007	549.1	11.4	9.4	9.2	1.0	23.6	211.6	282.9
2008	687.9	15.2	14.1	6.1	1.3	31.0	250.3	369.8
2009	1,098.1	16.4	18.7	15.2	1.7	50.9	402.5	592.7
2010	612.5	12.8	15.9	8.3	1.1	14.6	241.4	318.4
2011	510.6	10.8	16.6	11.5	1.4	15.4	198.1	256.8
2012	619.0	13.2	18.6	23.2	2.7	30.3	235.9	295.1
2013	858.3	17.8	21.4	13.3	3.1	60.3	336.8	405.6
2014	205.1	3.9	4.0	5.4	0.7	12.4	85.3	93.4
2015	282.1	5.2	5.5	7.5	0.7	11.0	118.3	133.9

Fuente: Proyecto SIFMI

Anejo 3: Distribución de los Servicio de los Depósitos por Sector de los Préstamos de los Bancos Comerciales

(\$ millones)

Año fiscal	Servicios préstamos	Gov. Mun.	Gov. ELA	Corp. Públicas	Gov. Federal	Resto del mundo	Negocios	Individuos	Consumo	Hipotecario de hogares
	($r_p - r_f$)P									
2006	1,630.3	24.7	29.6	17.6	3.9	50.2	699.4	804.9	378.9	426.0
2007	1,781.4	36.9	30.5	29.8	3.2	76.5	686.6	917.8	401.4	516.4
2008	1,441.2	31.9	29.6	12.8	2.7	65.0	524.4	774.8	301.6	473.2
2009	862.8	12.9	14.7	12.0	1.4	40.0	316.3	465.7	160.9	304.8
2010	1,461.8	30.5	38.0	19.9	2.7	34.8	576.0	759.9	238.1	521.8
2011	1,999.6	42.3	65.0	44.9	5.7	60.2	776.0	1,005.6	307.1	698.5
2012	1,901.6	40.6	57.0	71.2	8.4	93.0	724.6	906.6	292.8	613.8
2013	1,658.9	34.4	41.4	25.6	6.0	116.6	650.9	783.9	249.7	534.2
2014	2,624.9	50.3	51.2	68.8	8.4	158.4	1,091.7	1,196.0	389.4	806.7
2015	2,287.5	41.8	44.8	61.0	5.7	88.9	959.5	1,085.8	431.3	654.5

Fuente: Proyecto SIFMI

Anejo 4: Puerto Rico - SIFMI

(\$millones)

Bcos Comerciales	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Sifmi Total	2,217.6	2,330.5	2,129.1	1,960.9	2,074.3	2,510.2	2,520.6	2,517.1	2,829.9	2,569.6
Servicio de préstamo	1,630.30	1,781.41	1,441.22	862.79	1,461.80	1,999.64	1,901.56	1,658.87	2,624.86	2,287.47
Servicio de depósito	587.30	549.10	687.93	1,098.12	612.52	510.56	618.99	858.27	205.05	282.12
Consumo Final	894.09	873.49	825.95	934.91	761.44	829.42	866.05	968.10	900.26	902.06
Servicio de préstamo	558.75	536.03	388.32	239.32	390.28	517.00	482.94	446.61	780.49	738.28
Servicio de depósito	335.34	337.46	437.63	695.59	371.16	312.42	383.11	521.49	119.77	163.78
Personal	705.00	679.25	646.80	746.27	564.64	586.36	614.37	671.32	500.85	563.22
Servicio de préstamo	415.03	396.34	276.97	153.60	246.21	329.59	319.24	265.76	407.41	429.31
Servicio de depósito	289.96	282.90	369.83	592.67	318.43	256.76	295.13	405.56	93.44	133.91
Gobierno Municipal	46.49	44.74	37.05	34.24	45.14	40.62	52.90	52.88	60.00	52.62
Servicio de préstamo	37.60	33.37	21.82	17.87	32.36	29.82	39.68	35.07	56.06	47.47
Servicio de depósito	8.89	11.37	15.23	16.38	12.78	10.79	13.22	17.81	3.93	5.15
Gobierno Central	56.23	44.85	40.26	33.48	45.92	50.64	67.97	75.38	82.74	62.65
Servicio de préstamo	45.58	35.44	26.14	14.79	30.01	34.04	49.40	53.95	78.73	57.13
Servicio de depósito	10.65	9.41	14.12	18.69	15.91	16.60	18.57	21.43	4.00	5.52
Corp. Públicas	29.66	31.54	21.70	29.65	21.36	39.17	49.08	50.46	103.72	42.84
Servicio de préstamo	23.31	22.36	15.57	14.43	13.02	27.72	25.89	37.21	98.35	35.31
Servicio de depósito	6.35	9.18	6.13	15.22	8.34	11.45	23.19	13.25	5.37	7.53
Gobierno Federal	4.77	5.42	4.68	3.30	3.83	4.61	6.19	7.83	12.26	9.03
Servicio de préstamo	3.38	4.42	3.40	1.56	2.72	3.17	3.46	4.70	11.60	8.33
Servicio de depósito	1.39	0.99	1.28	1.74	1.11	1.45	2.74	3.13	0.65	0.70
Resto del Mundo	51.94	67.69	75.45	87.96	80.55	108.02	75.53	110.22	140.71	171.69
Servicio de préstamo	33.85	44.10	44.41	37.07	65.97	92.66	45.27	49.92	128.33	160.72
Servicio de depósito	18.10	23.59	31.04	50.88	14.58	15.36	30.26	60.30	12.38	10.97
Consumo Intermedio	1,323.51	1,457.02	1,303.20	1,026.01	1,312.88	1,680.78	1,654.50	1,549.05	1,929.65	1,667.53
Servicio de préstamo	1,071.54	1,245.38	1,052.91	623.47	1,071.52	1,482.64	1,418.62	1,212.26	1,844.37	1,549.19
Servicio de depósito	251.96	211.64	250.30	402.54	241.37	198.14	235.89	336.79	85.28	118.34
Negocios	856.93	947.12	868.61	735.08	773.23	931.14	985.20	980.56	1,085.57	1,015.95
Servicio de préstamo	604.96	735.47	618.31	332.55	531.86	733.00	749.32	643.77	1,000.28	897.61
Servicio de depósito	251.96	211.64	250.30	402.54	241.37	198.14	235.89	336.79	85.28	118.34
Hogar	466.58	509.91	434.59	290.92	539.65	749.64	669.30	568.49	844.08	651.58
Servicio de préstamo	466.58	509.91	434.59	290.92	539.65	749.64	669.30	568.49	844.08	651.58
Servicio de depósito	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-

Fuente: Proyecto SIFMI.

* Los servicios de depósito de los hogares están incluidos en los servicios de depósitos personales.

** No se incluyen los datos de las organizaciones sin fines de lucro por no estar disponibles.

Anejo 5: Los SIFMIs por sector industrial

(\$miles)

Imputado a industria mayor (SCIAN)*	2006*		2007		2008		2009		2010	
	Distribución de la imputación		Distribución de la imputación		Distribución de la imputación		Distribución de la imputación		Distribución de la imputación	
	Préstamos	Depósitos	Préstamos	Depósitos	Préstamos	Depósitos	Préstamos	Depósitos	Préstamos	Depósitos
Agricultura	3,696.6	6.8	3,628.8	5.7	3,192.9	7.5	2,064.9	18.9	5,242.2	19.8
Minería	527.5	49.4	517.8	41.5	347.0	138.2	167.7	132.7	215.0	81.9
Utilidades	19,026.3	320.2	18,677.7	268.9	13,037.2	932.6	7,161.9	1,251.0	12,639.0	231.2
Construcción	16,887.2	2,906.2	16,577.8	2,441.1	12,157.7	2,882.9	6,301.4	4,197.5	9,466.2	2,407.5
Manufactura	323,379.0	71,716.1	317,453.5	60,239.4	247,657.4	72,411.8	159,748.3	90,851.4	297,035.0	59,419.1
Comercio al por mayor	23,642.2	10,542.3	23,209.0	8,855.2	18,164.3	8,246.5	10,361.9	8,847.7	19,087.9	3,395.0
Comercio al detal	38,418.5	20,391.1	37,714.6	17,127.9	28,126.4	17,555.3	16,265.5	27,572.2	28,523.9	14,592.1
Transportación y Almacenamiento	8,320.1	1,346.8	8,167.7	1,131.2	6,022.9	1,361.8	3,258.6	2,629.7	6,001.2	462.4
Informática	21,192.4	3,174.2	20,804.1	2,666.2	14,545.8	1,899.0	8,833.4	2,532.2	16,874.1	3,966.1
Finanzas y Seguros	57,518.3	72,745.9	56,464.4	61,104.3	43,829.2	79,346.1	18,587.7	142,123.4	33,421.0	84,699.0
Bienes Raíces, Renta y Arrendamiento	110,025.1	52,163.9	108,009.0	43,816.1	80,622.7	46,762.6	49,738.8	93,830.4	87,912.8	57,917.0
Servicios Profesionales, Científicos y Técnicos	14,028.2	1,039.7	13,771.2	873.3	10,204.9	2,100.6	5,620.7	1,939.6	9,630.1	792.9
Administración de Compañías y Empresas	1,178.7	2,000.6	1,157.2	1,680.5	923.0	2,054.1	460.2	1,832.7	462.6	1,028.3
Servicios Administrativos y de Apoyo	11,535.7	2,052.0	11,324.3	1,723.6	8,469.3	2,233.4	4,875.0	4,937.1	9,568.6	3,448.4
Servicios Educativos	6,042.0	1,030.8	5,931.3	865.8	4,574.2	1,515.7	2,815.2	2,539.0	4,599.8	498.8
Servicios de Salud y Servicios Sociales	24,825.4	8,337.8	24,370.5	7,003.5	18,731.4	8,800.0	12,135.1	13,539.1	21,006.1	6,337.7
Arte, Entretenimiento y Recreación	1,188.1	293.7	1,166.3	246.7	734.3	294.5	369.5	410.4	598.3	514.2
Alojamiento y Restaurantes	14,805.7	872.9	14,534.4	733.2	10,805.4	873.8	6,085.4	1,474.0	11,261.1	413.4
Otros Servicios	3,192.7	973.2	3,134.2	817.5	2,232.3	879.7	1,418.8	1,876.5	2,484.2	1,142.6
TOTAL	699,429.8	251,963.3	686,613.8	211,641.5	524,378.2	250,296.4	316,270.1	402,535.5	576,029.0	241,367.6

Imputado a industria mayor (SCIAN)*	2011		2012		2013		2014		2015	
	Distribución de la imputación		Distribución de la imputación		Distribución de la imputación		Distribución de la imputación		Distribución de la imputación	
	Préstamos	Depósitos	Préstamos	Depósitos	Préstamos	Depósitos	Préstamos	Depósitos	Préstamos	Depósitos
Agricultura	6,736.6	19.6	6,381.4	26.2	5,804.8	44.8	10,059.6	11.2	8,571.0	15.5
Minería	240.4	60.3	269.5	58.7	239.3	93.9	364.4	19.6	378.1	22.8
Utilidades	15,825.1	202.3	16,213.4	175.2	12,108.6	279.3	24,687.8	65.2	21,153.2	100.4
Construcción	11,049.0	2,203.7	10,434.7	2,462.2	8,902.1	3,743.4	12,541.8	811.7	10,543.0	1,104.1
Manufactura	396,241.1	47,203.1	367,142.2	33,009.4	331,425.8	39,432.7	553,687.5	13,855.9	484,568.8	16,457.4
Comercio al por mayor	24,651.3	3,071.6	22,034.8	4,668.8	19,598.3	13,858.4	31,448.4	3,435.4	27,286.8	4,859.6
Comercio al detal	40,566.2	10,701.5	37,584.8	23,361.3	34,179.9	28,809.9	58,235.4	7,078.6	49,675.8	9,755.5
Transportación y Almacenamiento	7,608.1	461.1	7,398.1	546.2	6,444.1	629.7	10,665.4	151.0	9,219.0	205.4
Informática	22,118.7	1,212.1	19,264.5	781.7	16,629.1	3,206.2	27,086.4	789.4	24,156.3	1,194.3
Finanzas y Seguros	47,549.2	84,700.6	40,457.9	107,653.9	38,716.9	144,526.2	55,181.2	34,860.4	54,553.6	49,964.1
Bienes Raíces, Renta y Arrendamiento	121,760.6	34,109.5	120,240.3	45,314.2	105,648.9	71,736.1	183,722.7	16,400.4	160,908.4	23,726.9
Servicios Profesionales, Científicos y Técnicos	13,137.1	793.0	12,680.2	809.6	11,996.2	1,828.7	20,881.7	461.4	18,772.0	680.0
Administración de Compañías y Empresas	670.4	1,211.2	571.0	1,223.8	514.3	1,966.0	793.7	514.9	738.2	804.7
Servicios Administrativos y de Apoyo	14,250.5	3,572.4	13,793.8	3,935.6	12,385.3	7,211.6	21,767.1	2,011.7	18,149.1	2,720.8
Servicios Educativos	5,795.4	497.0	5,506.2	568.0	5,041.9	1,313.0	7,759.7	324.0	6,439.5	427.3
Servicios de Salud y Servicios Sociales	28,760.2	6,085.0	26,417.7	7,900.0	24,272.0	12,743.9	42,875.0	3,148.8	38,292.2	4,456.7
Arte, Entretenimiento y Recreación	728.0	444.4	713.2	347.7	653.3	195.2	1,271.8	59.6	1,074.3	71.8
Alojamiento y Restaurantes	15,082.0	411.0	14,453.5	507.3	13,498.8	843.6	23,662.0	213.2	20,690.8	307.9
Otros Servicios	3,247.1	1,179.4	3,090.4	2,536.7	2,886.7	4,326.3	5,017.6	1,072.2	4,337.2	1,462.9
TOTAL	776,017.1	198,138.7	724,647.4	235,886.6	650,946.1	336,789.1	1,091,709.3	85,284.7	959,507.4	118,338.1

*Se utiliza la distribución porcentual del 2007.

Anejo 6: Puerto Rico - SIFMI

(Método alterno: \$millones)

Bancos comerciales	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Sifmi Total	2,217.6	2,330.5	2,129.1	1,960.9	2,074.3	2,510.2	2,520.6	2,517.1	2,829.9	2,569.6
Servicio de préstamo	1,630.3	1,781.4	1,441.2	862.8	1,461.8	1,999.6	1,901.6	1,658.9	2,624.9	2,287.5
Servicio de depósito	587.3	549.1	687.9	1,098.1	612.5	510.6	619.0	858.3	205.1	282.1
Consumo Final	646.7	700.1	724.8	866.8	675.6	774.9	879.8	912.8	770.9	753.4
Servicio de préstamo	311.3	362.7	287.1	171.3	304.4	462.5	496.7	391.4	651.1	589.6
Servicio de depósito	335.3	337.5	437.6	695.6	371.2	312.4	383.1	521.5	119.8	163.8
Personal	508.0	520.0	548.2	695.4	483.8	489.9	522.8	626.6	467.6	491.1
Servicio de préstamo	218.0	237.1	178.4	102.8	165.4	233.1	227.6	221.0	374.1	357.2
Servicio de depósito	290.0	282.9	369.8	592.7	318.4	256.8	295.1	405.6	93.4	133.9
Gobiernos	43.6	67.9	70.3	74.9	95.7	119.0	151.1	139.2	171.0	142.9
Servicio de préstamo	16.3	36.9	33.6	22.9	57.5	78.7	93.4	83.6	157.1	124.0
Servicio de depósito	27.3	31.0	36.8	52.0	38.1	40.3	57.7	55.6	14.0	18.9
Resto del mundo	95.1	112.3	106.3	96.5	96.1	166.1	205.9	147.1	132.3	119.3
Servicio de préstamo	77.0	88.7	75.2	45.6	81.6	150.7	175.7	86.7	119.9	108.3
Servicio de depósito	18.1	23.6	31.0	50.9	14.6	15.4	30.3	60.3	12.4	11.0
Consumo Intermedio	1,570.9	1,630.4	1,404.4	1,094.1	1,398.7	1,735.3	1,640.7	1,604.3	2,059.0	1,816.2
Servicio de préstamo	1,319.0	1,418.7	1,154.1	691.5	1,157.4	1,537.1	1,404.8	1,267.5	1,973.7	1,697.9
Servicio de depósito	252.0	211.6	250.3	402.5	241.4	198.1	235.9	336.8	85.3	118.3
Negocios	1,116.0	1,149.2	1,001.0	838.4	940.4	1,071.4	1,046.5	1,028.6	1,127.7	984.0
Servicio de préstamo	864.0	937.5	750.7	435.8	699.0	873.3	810.7	691.8	1,042.4	865.7
Servicio de depósito	252.0	211.6	250.3	402.5	241.4	198.1	235.9	336.8	85.3	118.3
Hogar	455.0	481.2	403.4	255.7	458.3	663.9	594.2	575.7	931.4	832.2
Servicio de préstamo	455.0	481.2	403.4	255.7	458.3	663.9	594.2	575.7	931.4	832.2
Servicio de depósito	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

* Los servicios de depósito de los hogares están incluidos en los servicios de depósitos personales.

** No se incluyen los datos de las organizaciones sin fines de lucro por no estar disponibles.

Fuente: Proyecto SIFMI.

Anejo 7: Los SIFMI por sector industrial

(método alterno: \$ millones)

Imputado a industria mayor (SCIAN)*	2006**		2007		2008		2009		2010	
	Préstamos	Depósitos	Préstamos	Depósitos	Préstamos	Depósitos	Préstamos	Depósitos	Préstamos	Depósitos
Agricultura	4.6	0.0	5.0	0.0	4.6	0.0	2.8	0.02	6.4	0.02
Minería	0.7	0.0	0.7	0.0	0.5	0.1	0.2	0.1	0.3	0.1
Utilidades	23.5	0.3	25.5	0.3	18.7	0.9	9.9	1.3	15.3	0.2
Construcción	20.9	2.9	22.6	2.4	17.4	2.9	8.7	4.2	11.5	2.4
Manufactura	399.5	71.7	433.5	60.2	354.5	72.4	220.1	90.9	360.5	59.4
Comercio al por mayor	29.2	10.5	31.7	8.9	26.0	8.2	14.3	8.8	23.2	3.4
Comercio al detal	47.5	20.4	51.5	17.1	40.3	17.6	22.4	27.6	34.6	14.6
Transportación y Almacenamiento	10.3	1.3	11.2	1.1	8.6	1.4	4.5	2.6	7.3	0.5
Informática	26.2	3.2	28.4	2.7	20.8	1.9	12.2	2.5	20.5	4.0
Finanzas y Seguros	71.1	72.7	77.1	61.1	62.7	79.3	25.6	142.1	40.6	84.7
Bienes Raíces, Renta y Arrendamiento	135.9	52.2	147.5	43.8	115.4	46.8	68.5	93.8	106.7	57.9
Servicios Profesionales, Científicos y Técnicos	17.3	1.0	18.8	0.9	14.6	2.1	7.7	1.9	11.7	0.8
Administración de Compañías y Empresas	1.5	2.0	1.6	1.7	1.3	2.1	0.6	1.8	0.6	1.0
Servicios Administrativos y de Apoyo	14.2	2.1	15.5	1.7	12.1	2.2	6.7	4.9	11.6	3.4
Servicios Educativos	7.5	1.0	8.1	0.9	6.5	1.5	3.9	2.5	5.6	0.5
Servicios de Salud y Servicios Sociales	30.7	8.3	33.3	7.0	26.8	8.8	16.7	13.5	25.5	6.3
Arte, Entretenimiento y Recreación	1.5	0.3	1.6	0.2	1.1	0.3	0.5	0.4	0.7	0.5
Alojamiento y Restaurantes	18.3	0.9	19.8	0.7	15.5	0.9	8.4	1.5	13.7	0.4
Otros Servicios	3.9	1.0	4.3	0.8	3.2	0.9	2.0	1.9	3.0	1.1
TOTAL	864.0	252.0	937.5	211.6	750.7	250.3	435.8	402.5	699.0	241.4

Imputado a industria mayor (SCIAN)* (miles)	2011		2012		2013		2014		2015	
	Préstamos	Depósitos	Préstamos	Depósitos	Préstamos	Depósitos	Préstamos	Depósitos	Préstamos	Depósitos
Agricultura	7.6	0.02	7.14	0.03	6.17	0.04	9.61	0.01	7.73	0.02
Minería	0.27	0.06	0.30	0.06	0.25	0.09	0.35	0.02	0.34	0.02
Utilidades	17.8	0.2	18.1	0.2	12.9	0.3	23.6	0.1	19.1	0.1
Construcción	12.4	2.2	11.7	2.5	9.5	3.7	12.0	0.8	9.5	1.1
Manufactura	445.9	47.2	410.7	33.0	352.2	39.4	528.7	13.9	437.2	16.5
Comercio al por mayor	27.7	3.1	24.7	4.7	20.8	13.9	30.0	3.4	24.6	4.9
Comercio al detal	45.6	10.7	42.0	23.4	36.3	28.8	55.6	7.1	44.8	9.8
Transportación y Almacenamiento	8.6	0.5	8.3	0.5	6.8	0.6	10.2	0.2	8.3	0.2
Informática	24.9	1.2	21.6	0.8	17.7	3.2	25.9	0.8	21.8	1.2
Finanzas y Seguros	53.5	84.7	45.3	107.7	41.1	144.5	52.7	34.9	49.2	50.0
Bienes Raíces, Renta y Arrendamiento	137.0	34.1	134.5	45.3	112.3	71.7	175.4	16.4	145.2	23.7
Servicios Profesionales, Científicos y Técnicos	14.8	0.8	14.2	0.8	12.7	1.8	19.9	0.5	16.9	0.7
Administración de Compañías y Empresas	0.8	1.2	0.6	1.2	0.5	2.0	0.8	0.5	0.7	0.8
Servicios Administrativos y de Apoyo	16.0	3.6	15.4	3.9	13.2	7.2	20.8	2.0	16.4	2.7
Servicios Educativos	6.5	0.5	6.2	0.6	5.4	1.3	7.4	0.3	5.8	0.4
Servicios de Salud y Servicios Sociales	32.4	6.1	29.6	7.9	25.8	12.7	40.9	3.1	34.5	4.5
Arte, Entretenimiento y Recreación	0.8	0.4	0.8	0.3	0.7	0.2	1.2	0.1	1.0	0.1
Alojamiento y Restaurantes	17.0	0.4	16.2	0.5	14.3	0.8	22.6	0.2	18.7	0.3
Otros Servicios	3.7	1.2	3.5	2.5	3.1	4.3	4.8	1.1	3.9	1.5
TOTAL	873.3	198.1	810.7	235.9	691.8	336.8	1,042.4	85.3	865.7	118.3

* SCIAN, el sistema de clasificación industrial de America del Norte.

**Se utiliza la distribución porcentual del 2007.

REFERENCIAS

Bureau of Economic Analysis, Evaluation and Improvement of Puerto Rico's National Economic Accounts, Washington, DC, September, 2011.

Comisionado de Instituciones Financieras de P.R. (OCIF), San Juan, Puerto Rico, www.ocif.gobierno.pr/
Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), Servicio de intermediación Financiera Medidos Indirectamente (SIFMI) en el SCN 2008, Naciones Unidas, Santiago, octubre de 2011.

Corporación Pública para Supervisión y Seguro de Cooperativas de P.R. (COSSEC), San Juan, Puerto Rico, www.cossec.com

Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC), Washington, D.C., <https://www.fdic.gov/> HYPERLINK "<https://www.fdic.gov/>".

Fixler, D. J., Marshall B. Reinsdorf, and George M. Smith, Measuring the Services of Commercial Banks in the NIPAs, Survey of Current Business 89, September 2003.

Fixler, D.J., et al, Measuring the services of commercial Banks in the NIPA, Bank of International Settlements, IFC Bulletin 33, 2007.

Hood, K., Measuring the Services of Commercial Banks in the National Income and Product Accounts: Changes in Concepts and Methods in the 2013 Comprehensive Revision, Survey of Current Business, February, 2013.

Hood, K., Research Spotlight - Alternative Measures of Implicitly Priced Financial Services of Savings Institutions and Credit Unions, Survey of Current Business, November 2013

Junta de Planificación de Puerto Rico (JP), San Juan, Puerto Rico, www.jp.gobierno.pr/

_____ Interés Neto, Programa de Planificación Económica y Social, S.F.

_____ Manual de Documentación General, Negociado de Análisis Económico, Área de Planificación Económica y Social, julio de 1994.

_____ Informe Económico al Gobernador 2015, Apéndice Estadístico, San Juan, abril de 2016, Tabla 9, pág. A-18.

National Credit Union Administration (NCUA), Alexandria, VA. <https://www.ncua.gov/>

Organización de las Naciones Unidas, Sistema de Cuentas Sociales 1993, Nueva York, 1993.

Organización de las Naciones Unidas, Sistema de Cuentas Sociales 2008, Nueva York, 2009.

APÉNDICE ESTADÍSTICO

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
 APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA DE CONTENIDO

TABLE OF CONTENTS

Tabla	Página	Table	Page
1 SERIE SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO TOTAL Y PER CAPITA	A-1	1 SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CAPITA	A-1
2 PRODUCTO BRUTO	A-4	2 GROSS PRODUCT	A-4
3 PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES DE 1954	A-6	3 GROSS PRODUCT IN CONSTANT 1954 DOLLARS	A-6
4 ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO	A-8	4 IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS PRODUCT	A-8
5 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO	A-10	5 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT	A-10
6 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO, A PRECIOS CONSTANTES DE 1954	A-12	6 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT, IN CONSTANT 1954 DOLLARS	A-12
7 ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO	A-14	7 IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT	A-14
8 INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO	A-16	8 GROSS DOMESTIC FIXED INVESTMENT	A-16
9 PRODUCTO BRUTO Y PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-18	9 GROSS PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-18
10 INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-20	10 NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-20
11 DISTRIBUCIÓN FUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-22	11 FUNCTIONAL DISTRIBUTION OF NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-22
12 INGRESO INTERNO NETO DE LA MANUFACTURA	A-24	12 NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME	A-24
13 INGRESO BRUTO AGRÍCOLA	A-26	13 GROSS FARM INCOME	A-26
14 RELACIÓN ENTRE EL PRODUCTO BRUTO, EL INGRESO NETO Y EL INGRESO PERSONAL	A-28	14 RELATION BETWEEN GROSS PRODUCT, NET INCOME, AND PERSONAL INCOME	A-28
JUNTA DE PLANIFICACIÓN / PLANNING BOARD			A-vii

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
 APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Tabla	Página	Table	Page
15 INGRESO PERSONAL	A-30	15 PERSONAL INCOME	A-30
16 ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS	A-32	16 PERSONAL FINANCIAL ASSETS	A-32
17 DEUDA DE LOS CONSUMIDORES	A-34	17 CONSUMERS' DEBT	A-34
18 BALANZA DE PAGOS	A-36	18 BALANCE OF PAYMENTS	A-36
19 NÚMERO Y GASTOS DE VISITANTES EN PUERTO RICO	A-38	19 NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS IN PUERTO RICO	A-38
20 GASTOS NETOS DE FUNCIONAMIENTO DE LAS AGENCIAS FEDERALES EN PUERTO RICO	A-40	20 NET OPERATING EXPENDITURES OF FEDERAL AGENCIES IN PUERTO RICO	A-40
21 TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES	A-41	21 TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS	A-41
22 APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DE PUERTO RICO	A-44	22 FEDERAL GRANTS TO THE GOVERNMENT OF PUERTO RICO	A-44
23 EXPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR SISTEMA DE CLASIFICACIÓN INDUSTRIAL DE AMERICA DEL NORTE (SCIÁN)	A-46	23 EXPORTS OF REGISTERED MERCHANDISE BY THE NORTH AMERICAN INDUSTRY CLASSIFICATION SYSTEM (NAICS)	A-46
24 IMPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR SISTEMA DE CLASIFICACIÓN INDUSTRIAL DE AMERICA DEL NORTE (SCIÁN)	A-47	24 IMPORTS OF REGISTERED MERCHANDISE BY THE NORTH AMERICAN INDUSTRY CLASSIFICATION SYSTEM (NAICS)	A-47
25 BALANCE COMERCIAL	A-48	25 TRADE BALANCE	A-48
26 CLASIFICACIÓN ECONÓMICA DE LAS IMPORTACIONES DE MERCANCIA AJUSTADA	A-50	26 ECONOMIC CLASSIFICATION OF ADJUSTED MERCHANDISE IMPORTS	A-50
27 RENTAS PERIÓDICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO	A-52	27 PUERTO RICO'S NET RECURRENT REVENUES	A-52
28 INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO	A-55	28 PUERTO RICO'S GENERAL FUND NET REVENUES	A-55

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
 APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

Tabla	Página
29 DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO	A-57
30 ARBITRIOS Y GALONES MEDIDAS DE BEBIDAS ALCOHÓLICAS EN PUERTO RICO	A-59
31 ESTADÍSTICAS DEMOGRÁFICAS SELECCIONADAS	A-60
32 ESTADO DE EMPLEO DE LAS PERSONAS DE 16 AÑOS DE EDAD Y MÁS	A-62
33 NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-65
34 NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS EN ESTABLECIMIENTOS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-68

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Table	Page
29 GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO	A-57
30 EXCISE TAX AND GALLONS OF ALCOHOLIC BEVERAGES IN PUERTO RICO	A-59
31 SELECTED DEMOGRAPHIC STATISTICS	A-60
32 EMPLOYMENT STATUS OF PERSONS 16 YEARS OF AGE AND OLDER	A-62
33 NUMBER OF EMPLOYED PERSONS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-65
34 NUMBER OF EMPLOYED PERSONS IN ESTABLISHMENTS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-68

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
 APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Gráfica	Página	Graph	Page
TASA DE INFLACIÓN	A-3	INFLATION RATE	A-3
INGRESO PERSONAL PER CÁPITA A PRECIOS CONSTANTES	A-3	PERSONAL PER CAPITA INCOME AT CONSTANT PRICES	A-3
INGRESO PERSONAL PROMEDIO POR FAMILIA A PRECIOS CORRIENTES	A-3	AVERAGE PERSONAL INCOME PER FAMILY AT CURRENT PRICES	A-3
ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR PARA TODAS LAS FAMILIAS	A-3	CONSUMER'S PRICE INDEX FOR ALL FAMILIES	A-3
PRODUCTO BRUTO	A-5	GROSS PRODUCT	A-5
INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO A PRECIOS CONSTANTES	A-7	GROSS DOMESTIC FIXED INVESTMENT IN CONSTANT PRICES	A-7
CRECIMIENTO ANUAL DEL PRODUCTO BRUTO REAL	A-7	GROSS PRODUCT INCREASE IN CONSTANT PRICES	A-7
ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO Y LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	A-9	IMPLICIT PRICE DEFLATORS INCREASE FOR GROSS PRODUCT AND PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-9
RELACIÓN ENTRE EL INGRESO PERSONAL DISPONIBLE Y LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	A-11	RELATION BETWEEN DISPOSABLE PERSONAL INCOME AND PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-11
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	A-13	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-13
ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTOS SELECCIONADOS	A-15	IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR SELECTED TYPE OF PRODUCT	A-15
VALOR DE LA ACTIVIDAD DE LA CONSTRUCCIÓN	A-17	CONSTRUCTION ACTIVITY VALUE	A-17
PRODUCTO BRUTO Y PRODUCTO INTERNO BRUTO	A-19	GROSS PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT	A-19
INGRESO NETO E INGRESO INTERNO NETO	A-21	NET INCOME AND NET DOMESTIC INCOME	A-21
INGRESO INTERNO NETO DE LA MANUFACTURA	A-25	NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME	A-25
INGRESO BRUTO AGRÍCOLA	A-27	GROSS FARM INCOME	A-27
JUNTA DE PLANIFICACIÓN / PLANNING BOARD			A-x

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
 APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Gráfica	Página	Graph	Page
RELACIÓN ENTRE PRODUCTO BRUTO, INGRESO NETO E INGRESO PERSONAL	A-29	RELATION BETWEEN GROSS PRODUCT, NET INCOME AND PERSONAL INCOME	A-29
INGRESO PERSONAL	A-31	PERSONAL INCOME	A-31
ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS	A-33	PERSONAL FINANCIAL ASSETS	A-33
RELACIÓN ENTRE ACTIVOS Y DEUDA DE LOS CONSUMIDORES	A-35	RATIO BETWEEN CONSUMERS' ASSETS AND DEBT	A-35
BALANZA DE PAGOS	A-37	BALANCE OF PAYMENTS	A-37
NÚMERO Y GASTOS DE VISITANTES	A-39	NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS	A-39
TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL A INDIVIDUOS	A-43	TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT TO INDIVIDUALS	A-43
BALANCE COMERCIAL	A-49	TRADE BALANCE	A-49
CLASIFICACIÓN ECONÓMICA DE LAS IMPORTACIONES DE MERCANCIA AJUSTADAS	A-51	ECONOMIC CLASSIFICATION OF ADJUSTED MERCHADISE IMPORTS	A-51
RENTAS PERIÓDICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO	A-54	GOVERNMENT OF PUERTO RICO NET RECURRENT REVENUES	A-54
DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO	A-58	GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO	A-58
TASAS DE NATALIDAD Y MORTALIDAD POR CADA MIL HABITANTES	A-61	BIRTH AND DEATH RATES FOR EVERY 1,000 POPULATION	A-61
POBLACIÓN DE PUERTO RICO AL 1 ^{RO} DE JULIO	A-61	POPULATION OF PUERTO RICO AS OF THE 1 ST OF JULY	A-61
TASA DE DESEMPLEO	A-63	UNEMPLOYMENT RATE	A-63

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Gráfica	Página	Graph	Page
TASA DE PARTICIPACIÓN	A-64	PARTICIPATION RATE	A-64
EMPLEO TOTAL	A-66	TOTAL EMPLOYMENT	A-66
GRUPO TRABAJADOR	A-67	LABOR FORCE	A-67
NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS	A-67	NUMBER OF EMPLOYED PERSONS	A-67

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
 APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Tasas de Crecimiento	Página	Rates of Growth	Page
INTERPRETACIÓN DE LOS CUADROS DE TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL	A-71	INTERPRETATION OF THE ANNUAL GROWTH RATES TABLES	A-71
1 PRODUCTO BRUTO	A-74	1 GROSS PRODUCT	A-74
2 PRODUCTO BRUTO PER CAPITA	A-74	2 PER CAPITA GROSS PRODUCT	A-74
3 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	A-75	3 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-75
4 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL PER CAPITAL	A-75	4 PER CAPITAL PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-75
5 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL DE BIENES DURADEROS	A-76	5 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES OF DURABLE GOODS	A-76
6 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL DE BIENES NO DURADEROS	A-76	6 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES OF NON DURABLE GOODS	A-76
7 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL DE SERVICIOS	A-77	7 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES OF SERVICES	A-77
8 GASTOS DE CONSUMO DEL GOBIERNO	A-77	8 GOVERNMENT CONSUMPTION EXPENDITURES	A-77
9 INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO	A-78	9 GROSS DOMESTIC FIXED INVESTMENT	A-78
10 INVERSIÓN EN CONSTRUCCIÓN	A-78	10 CONSTRUCTION INVESTMENT	A-78
11 INVERSIÓN EN CONSTRUCCIÓN DE VIVIENDA PRIVADA	A-79	11 PRIVATE HOUSING CONSTRUCTION INVESTMENT	A-79
12 INVERSIÓN EN MAQUINARIA Y EQUIPO	A-79	12 MACHINERY AND EQUIPMENT INVESTMENT	A-79
13 PRODUCTO INTERNO BRUTO	A-80	13 GROSS DOMESTIC PRODUCT	A-80
14 PRODUCTO INTERNO BRUTO PER CÁPITA	A-80	14 PER CAPITA GROSS DOMESTIC PRODUCT	A-80
15 INGRESO PERSONAL	A-81	15 PERSONAL INCOME	A-81
16 INGRESO PERSONAL PER CÁPITA	A-81	16 PER CAPITA PERSONAL INCOME	A-81

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
 APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Tasas de Crecimiento	Página	Rates of Growth	Page
17 INGRESO PERSONAL DISPONIBLE	A-82	17 DISPOSABLE PERSONAL INCOME	A-82
18 INGRESO PERSONAL DISPONIBLE PER CAPITA	A-82	18 DISPOSABLE PERSONAL INCOME PER CAPITA	A-82
19 INGRESO NETO	A-83	19 NET INCOME	A-83
20 INGRESO NETO PER CAPITA	A-83	20 PER CAPITA NET INCOME	A-83
21 ÍNDICE IMPLÍCITO DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO	A-84	21 IMPLICIT PRICE TO DEFLATORS FOR GROSS PRODUCT	A-84
22 ÍNDICE IMPLÍCITO DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	A-84	22 IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-84
23 EMPLEO	A-85	23 EMPLOYMENT	A-85
24 DESEMPLEO	A-85	24 UNEMPLOYMENT	A-85
25 POBLACIÓN	A-86	25 POPULATION	A-86
26 DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO	A-86	26 GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO	A-86

TABLAS Y GRÁFICAS

TABLES and GRAPHS

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLE 1 - SERIES SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO, TOTAL Y PER CAPITA: AÑOS FISCALES
TABLE 1 - SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CAPITA: FISCAL YEARS

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
Total a precios corrientes											
(En millones de dólares)											Total in current dollars (In millions of dollars)
Producto bruto	60,642.7	62,703.1	63,617.9	64,294.6	65,720.7	68,085.7	68,944.9	68,797.5	69,570.2	70,134.5	Gross product
Ingreso neto	49,254.4	50,030.6	49,986.4	50,245.8	51,037.6	54,207.0	55,390.4	55,378.6	55,669.6	55,457.1	Net income
Ingreso personal	53,232.7	57,161.9	59,031.2	59,983.2	61,178.7	62,227.1	64,159.7	63,115.7	63,854.4	63,877.5	Personal income
Ingreso personal disponible	49,874.1	54,112.6	56,107.3	57,110.6	58,716.7	59,865.4	61,865.5	60,781.0	61,333.7	61,633.7	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	52,086.6	54,553.8	55,122.1	56,783.8	58,154.8	60,897.0	62,477.6	61,899.4	61,598.3	61,180.8	Personal consumption expenditures
Producto interno bruto	89,524.1	93,639.3	96,385.6	98,381.3	100,351.7	101,564.8	102,450.0	102,445.8	103,143.5	105,034.5	Gross domestic product
Inversión interna bruta de capital fijo	11,674.4	10,974.3	9,699.0	8,918.5	9,605.1	10,356.1	9,672.7	9,031.3	8,663.9	8,262.7	Gross domestic fixed investment
Total a precios constantes de 1954											
(En millones de dólares)											Total at constant 1954 dollars (In millions of dollars)
Producto bruto	7,261.6	7,054.2	6,784.2	6,541.8	6,431.7	6,466.2	6,457.6	6,343.9	6,301.2	6,233.9	Gross product
Ingreso personal (1)	9,893.1	10,024.4	9,951.6	9,958.3	10,068.2	10,015.5	10,235.3	9,846.0	9,763.1	9,670.9	Personal income (1)
Ingreso personal disponible (1)	9,268.9	9,489.7	9,458.7	9,481.4	9,663.0	9,635.4	9,869.3	9,481.8	9,377.7	9,331.2	Disposable personal income (1)
Gastos de consumo personal	9,680.1	9,567.1	9,292.6	9,427.1	9,570.5	9,801.5	9,967.0	9,656.3	9,418.1	9,262.6	Personal consumption expenditures
Producto interno bruto	11,088.4	10,883.9	10,671.4	10,627.3	10,589.2	10,592.3	10,559.8	10,434.1	10,318.0	10,049.1	Gross domestic product
Inversión interna bruta de capital fijo	1,797.7	1,632.3	1,428.0	1,336.6	1,464.8	1,542.3	1,424.0	1,337.3	1,259.1	1,241.8	Gross domestic fixed investment
Per cápita a precios corrientes											
(En dólares)											Per capita at current dollars (In dollars)
Producto bruto	15,984	16,623	16,960	17,233	17,762	18,618	19,077	19,303	19,855	20,376	Gross product
Ingreso neto	12,982	13,264	13,326	13,467	13,794	14,823	15,327	15,538	15,887	16,112	Net income
Ingreso personal	14,031	15,154	15,737	16,077	16,535	17,016	17,753	17,709	18,223	18,558	Personal income
Ingreso personal disponible	13,146	14,346	14,958	15,307	15,869	16,370	17,118	17,054	17,504	17,906	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	13,729	14,463	14,695	15,219	15,718	16,652	17,288	17,368	17,579	17,775	Personal consumption expenditures
Producto interno bruto	23,596	24,825	25,696	26,369	27,122	27,773	28,348	28,745	29,436	30,516	Gross domestic product
Per cápita a precios constantes de 1954 (En dólares)											
											Per capita at constant 1954 dollars (In dollars)
Producto bruto	1,914	1,870	1,809	1,753	1,738	1,768	1,787	1,780	1,798	1,811	Gross product
Ingreso personal	2,608	2,658	2,653	2,669	2,721	2,739	2,832	2,763	2,786	2,810	Personal income
Ingreso personal disponible	2,443	2,516	2,522	2,541	2,612	2,635	2,731	2,660	2,676	2,711	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	2,551	2,536	2,477	2,527	2,587	2,680	2,758	2,709	2,688	2,691	Personal consumption expenditures
Producto interno bruto	2,923	2,885	2,845	2,848	2,862	2,896	2,922	2,928	2,945	2,920	Gross domestic product

(Continúa - Continue)

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLE 1 - SERIES SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO, TOTAL Y PER CAPITA: AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 1 - SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CAPITA: FISCAL YEARS (CONT.)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
Otras estadísticas											Other statistics
Crecimiento en el producto bruto (%)											Increase in gross product (%)
A precios corrientes	4.8	3.6	1.5	1.1	2.2	3.6	1.3	(0.2)	1.1	0.8	At current prices
A precios constantes	(1.2)	(2.9)	(3.8)	(3.6)	(1.7)	0.5	(0.1)	(1.8)	(0.7)	(1.1)	At constant prices
Ingreso personal promedio por familia (2)											Average personal income per family (2)
(En dólares)											(At dollars)
A precios corrientes	44,898	48,494	50,360	51,446	51,258	52,749	55,035	54,899	56,492	55,671	At current dollars
A precios constantes de 1954	8,344	8,504	8,490	8,541	8,436	8,490	8,780	8,564	8,637	8,428	At constant 1954 dollars
Número promedio de personas por familia	3.2	3.2	3.2	3.2	3.1	3.1	3.1	3.1	3.1	3.0	Average number of persons per family
Sueldos y jornales (En millones de dólares)	26,101.8	26,700.2	26,499.2	25,792.8	25,268.5	25,522.0	25,710.0	25,188.5	24,800.0	24,646.0	Salaries and wages (In millions of dollars)
Empleo, total (En miles de personas) (3)	1,263	1,203	1,144	1,075	1,043	1,025	1,015	993	984	1,002	Employment, total (In thousands of persons) (3)
Productividad (En dólares) (4)	8,779	9,047	9,328	9,886	10,153	10,334	10,404	10,508	10,486	10,029	Productivity (In dollars) (4)
Índice de precios al consumidor para todas las familias (5)	100.2	104.7	107.6	109.8	111.8	114.7	115.7	116.8	116.4	116.2	Consumer's price index for all families (5)
Tasa de inflación	4.2	4.5	2.8	2.0	1.8	2.6	0.9	0.9	(0.3)	(0.2)	Inflation Rate
Población (En miles de personas) (6)	3,794	3,772	3,751	3,731	3,700	3,657	3,614	3,564	3,504	3,442	Population (In thousands of persons) (6)

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

- (1) Deflacionado por el índice implícito de precios para deflacionar los gastos de consumo personal.
(2) El número de familias aquí utilizado es producto de la división de la población total entre el promedio de personas por familia. Para propósitos del censo de población, una familia consiste de un jefe de hogar y una persona o más que viven en el mismo hogar y están emparentados con el jefe del hogar por nacimiento, matrimonio o adopción.
(3) Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas, Encuesta de Vivienda.
(4) Se obtiene dividiendo el producto interno bruto a precios constantes entre el empleo total.
(5) Dic. 2006=100.
(6) Promedio de los estimados de la población al principio y al final del año fiscal. Datos intercensales a diciembre 2016 (Negociado del Censo de E.U., División de Población, Population Estimates).

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

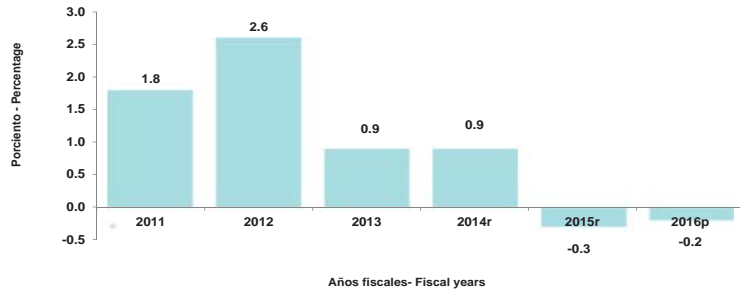
r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

- (1) Deflated by implicit price deflators for personal consumption expenditures.
(2) The number of families used here represents the division of the total population by the average number of persons per family. For the purpose of the population census, a family consists of a householder and one or more other persons living in the same household who are related to the householder by birth, marriage or adoption.
(3) Department of Labor and Human Resources, Bureau of Statistics, Household Survey.
(4) Obtained from the division of gross domestic product at constant prices by total employment.
(5) Dec. 2006=100.
(6) Average of population estimates at the beginning and end of the fiscal year. Intercensal data released December 2016 (U.S. Bureau of the Census, Population Division, Population Estimates)

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
 APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

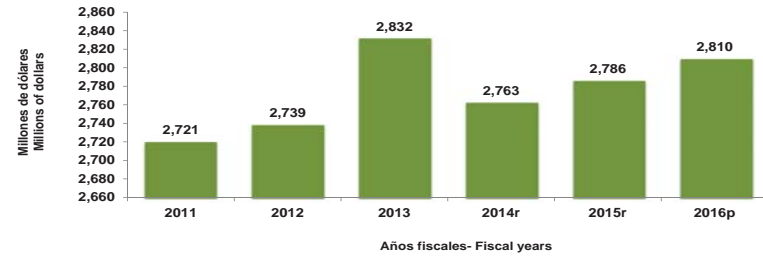
TASA DE INFLACIÓN
INFLATION RATE



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
 Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

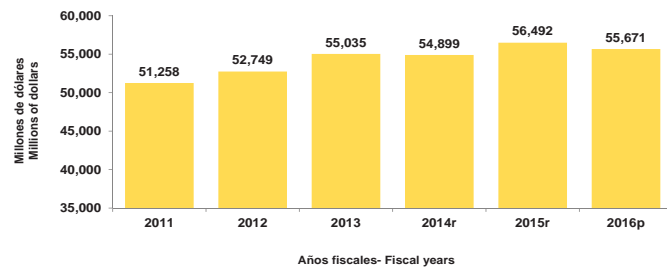
INGRESO PERSONAL PER CÁPITA A PRECIOS CONSTANTES
PERSONAL PER CAPITA INCOME AT CONSTANT PRICES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
 Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

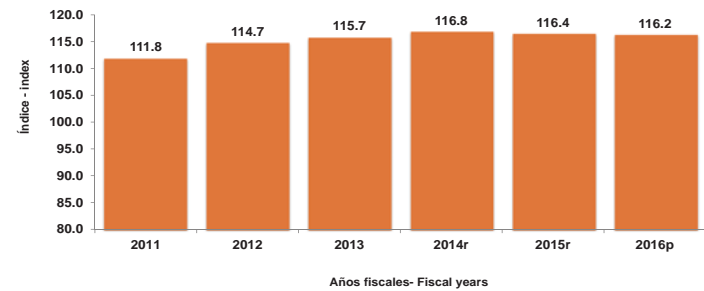
INGRESO PERSONAL PROMEDIO POR FAMILIA A PRECIOS CORRIENTES
AVERAGE PERSONAL INCOME PER FAMILY AT CURRENT PRICES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
 Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR PARA TODAS LAS FAMILIAS
CONSUMER'S PRICE INDEX FOR ALL FAMILIES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
 Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 2 - PRODUCTO BRUTO: AÑOS FISCALES
TABLE 2 - GROSS PRODUCT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
PRODUCTO BRUTO	60,642.7	62,703.1	63,617.9	64,294.6	65,720.7	68,085.7	68,944.9	68,797.5	69,570.2	70,134.5	GROSS PRODUCT
Gastos de consumo personal	52,086.6	54,553.8	55,122.1	56,783.8	58,154.8	60,897.0	62,477.6	61,899.4	61,598.3	61,180.8	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	5,682.2	5,564.0	5,204.7	5,368.5	5,677.3	6,107.3	6,495.9	5,835.0	5,710.4	5,692.5	Durable goods
Artículos no duraderos	20,449.9	21,684.7	21,958.7	22,924.6	23,655.6	24,793.9	25,477.0	24,648.7	24,753.6	23,826.8	Nondurable goods
Servicios	25,954.5	27,305.1	27,958.7	28,490.7	28,821.9	29,995.8	30,504.7	31,415.6	31,134.3	31,661.5	Services
Gastos de consumo del gobierno	10,512.4	10,518.1	11,101.7	10,841.9	10,506.6	10,794.6	10,589.4	11,032.6	9,136.6	8,634.6	Government consumption expenditures
Central (1)	8,295.5	8,204.6	8,536.8	8,129.8	7,799.2	7,963.1	7,769.7	8,216.5	6,351.2	5,881.8	Central (1)
Municipios	2,216.9	2,313.5	2,564.9	2,712.1	2,707.4	2,831.5	2,819.7	2,816.1	2,785.4	2,752.8	Municipios
Inversión interna bruta, total	11,987.8	11,373.6	10,053.9	9,012.1	10,105.1	10,496.2	9,763.0	9,159.9	8,785.2	8,608.6	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	313.4	399.3	355.0	93.6	500.0	140.2	90.2	128.6	121.2	345.9	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	11,674.4	10,974.3	9,699.0	8,918.5	9,605.1	10,356.1	9,672.7	9,031.3	8,663.9	8,262.7	Gross domestic fixed investment
Construcción	5,750.1	5,390.5	4,255.8	3,668.5	3,860.3	4,558.5	3,978.1	3,405.4	3,164.6	2,824.7	Construction
Empresas privadas	3,278.7	2,686.7	1,922.9	1,830.6	1,801.7	2,056.3	1,920.9	1,849.8	1,888.0	1,884.0	Private enterprises
Empresas públicas	1,668.0	1,669.3	1,519.2	1,204.2	1,170.4	1,464.8	1,274.2	940.1	750.0	502.1	Public enterprises
Gobierno	803.4	1,034.6	813.7	633.7	888.2	1,037.4	782.8	615.4	526.7	438.6	Government
Central (1)	393.4	498.8	415.6	353.0	562.6	707.2	499.2	381.6	322.5	240.3	Central (1)
Municipios	410.0	535.8	398.2	280.7	325.6	330.2	283.6	233.8	204.1	198.2	Municipios
Maquinaria y equipo	5,924.3	5,583.8	5,443.2	5,250.0	5,744.8	5,797.5	5,694.7	5,625.9	5,499.4	5,438.0	Machinery and equipment
Empresas privadas	5,712.4	5,397.1	5,237.9	5,058.2	5,458.7	5,528.9	5,482.3	5,435.8	5,276.6	5,216.1	Private enterprises
Empresas públicas	86.1	82.7	71.3	79.4	90.8	84.2	55.1	46.6	49.8	49.3	Public enterprises
Gobierno	125.8	103.9	134.0	112.5	195.4	184.5	157.2	143.5	172.9	172.6	Government
Central (1)	83.4	57.9	85.9	64.1	146.4	133.5	107.1	94.3	124.6	125.0	Central (1)
Municipios	42.4	46.0	48.1	48.4	49.0	51.0	50.1	49.2	48.3	47.6	Municipios
Ventas netas al resto del mundo	(13,944.1)	(13,742.4)	(12,659.8)	(12,343.3)	(13,045.8)	(14,102.1)	(13,885.0)	(13,294.4)	(9,949.9)	(8,289.6)	Net sales to the rest of the world
Ventas al resto del mundo	72,906.2	76,613.1	74,213.2	74,310.3	76,575.8	74,754.8	74,752.6	74,544.0	78,107.7	81,209.9	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	1,311.3	1,589.1	1,786.6	1,825.8	1,765.3	1,961.6	1,963.1	1,887.8	1,972.5	2,020.7	Federal government
Otros no residentes	71,594.9	75,023.9	72,426.7	72,484.5	74,810.5	72,793.2	72,789.5	72,656.2	76,135.2	79,189.2	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	86,850.2	90,355.5	86,873.0	86,653.6	89,621.5	88,856.9	88,637.6	87,838.4	88,057.6	89,499.5	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	338.3	347.0	374.1	345.0	357.3	267.1	265.7	258.5	267.9	271.1	Federal government
Otros no residentes	86,511.9	90,008.5	86,499.0	86,308.6	89,264.2	88,589.8	88,371.8	87,579.8	87,789.7	89,228.4	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

() Cifras negativas.

(1) Incluye las agencias, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

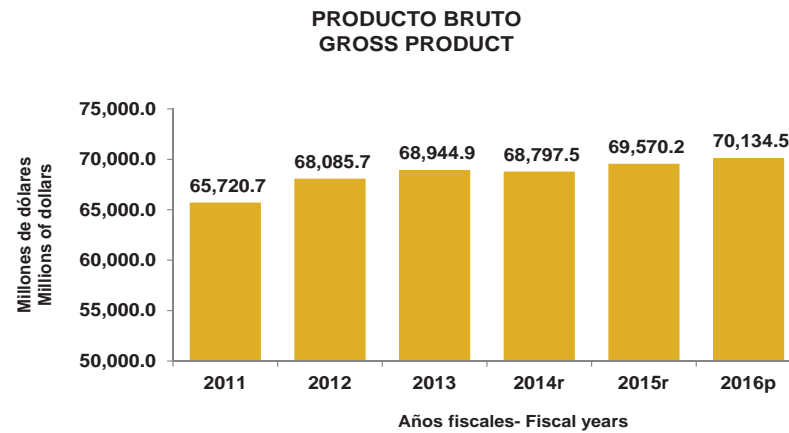
r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

() Negative figures.

(1) Includes agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLE 3 - PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES DE 1954: AÑOS FISCALES
TABLE 3 - GROSS PRODUCT IN CONSTANT 1954 DOLLARS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
PRODUCTO BRUTO	7,261.6	7,054.2	6,784.2	6,541.8	6,431.7	6,466.2	6,457.6	6,343.9	6,301.2	6,233.9	GROSS PRODUCT
Gastos de consumo personal	9,680.1	9,567.1	9,292.6	9,427.1	9,570.5	9,801.5	9,967.0	9,656.3	9,418.1	9,262.6	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	1,745.3	1,665.7	1,626.3	1,609.9	1,703.3	1,788.7	1,859.0	1,645.7	1,713.2	1,664.1	Durable goods
Artículos no duraderos	3,769.7	3,732.7	3,541.4	3,554.7	3,795.3	3,897.7	3,968.4	3,696.6	3,571.8	3,347.0	Nondurable goods
Servicios	4,165.1	4,168.7	4,124.9	4,262.5	4,071.9	4,115.1	4,139.5	4,314.0	4,133.1	4,251.5	Services
Gastos de consumo del gobierno	1,910.3	1,820.7	1,866.5	1,803.8	1,764.8	1,787.0	1,748.8	1,877.4	1,686.2	1,605.1	Government consumption expenditure
Central (1)	1,437.7	1,344.0	1,365.3	1,282.9	1,248.3	1,259.7	1,230.0	1,358.5	1,174.0	1,103.1	Central (1)
Municipios	472.6	476.7	501.1	520.9	516.4	527.3	518.8	519.0	512.2	502.0	Municipios
Inversión interna bruta, total	1,851.8	1,705.8	1,492.7	1,376.6	1,488.3	1,574.3	1,434.9	1,348.5	1,358.3	1,386.0	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	54.1	73.6	64.7	40.0	23.5	32.0	10.9	11.2	99.1	144.2	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	1,797.7	1,632.2	1,428.0	1,336.6	1,464.8	1,542.3	1,424.0	1,337.3	1,259.1	1,241.8	Gross domestic fixed investment
Construcción	702.3	636.0	494.8	425.1	435.7	503.7	429.0	357.5	327.8	294.1	Construction
Empresas privadas	400.4	317.0	223.6	212.1	203.4	227.2	207.2	194.2	195.6	196.2	Private enterprises
Empresas públicas	203.7	196.9	176.6	139.5	132.1	161.9	137.4	98.7	77.7	52.3	Public enterprises
Gobierno	98.1	122.1	94.6	73.4	100.3	114.6	84.4	64.6	54.6	45.7	Government
Central (1)	48.0	58.8	48.3	40.9	63.5	78.1	53.8	40.1	33.4	25.0	Central (1)
Municipios	50.1	63.2	46.3	32.5	36.8	36.5	30.6	24.5	21.1	20.6	Municipios
Maquinaria y equipo	1,095.4	996.3	933.1	911.5	1,029.0	1,038.6	995.0	979.9	931.3	947.7	Machinery and equipment
Empresas privadas	1,056.2	963.0	898.0	878.2	977.8	990.5	957.9	946.8	893.6	909.0	Private enterprises
Empresas públicas	15.9	14.8	12.2	13.8	16.3	15.1	9.6	8.1	8.4	8.6	Public enterprises
Gobierno	23.3	18.5	23.0	19.5	35.0	33.1	27.5	25.0	29.3	30.1	Government
Central (1)	15.4	10.3	14.7	11.1	26.2	23.9	18.7	16.4	21.1	21.8	Central (1)
Municipios	7.8	8.2	8.2	8.4	8.8	9.1	8.8	8.6	8.2	8.3	Municipios
Ventas netas al resto del mundo	(6,180.6)	(6,039.3)	(5,867.6)	(6,065.7)	(6,391.9)	(6,696.6)	(6,693.1)	(6,538.4)	(6,161.3)	(6,019.8)	Net sales to the rest of the world
Ventas al resto del mundo	7,036.8	6,946.9	6,698.9	6,439.6	6,380.0	5,956.3	5,839.8	5,718.6	5,952.3	6,143.9	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	243.7	278.7	301.2	303.1	290.5	315.7	313.2	294.5	301.6	305.9	Federal government
Otros no residentes	6,793.2	6,668.2	6,397.7	6,136.5	6,089.5	5,640.5	5,526.6	5,424.1	5,650.7	5,837.9	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	13,217.4	12,986.3	12,566.4	12,505.3	12,772.0	12,652.8	12,532.9	12,257.0	12,113.6	12,163.7	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	62.9	60.9	63.1	57.3	58.8	43.0	42.4	40.3	41.0	41.0	Federal government
Otros no residentes	13,154.5	12,925.4	12,503.4	12,448.1	12,713.2	12,609.9	12,490.5	12,216.6	12,072.6	12,122.6	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
() Cifras negativas.
(1) Incluye las agencias, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

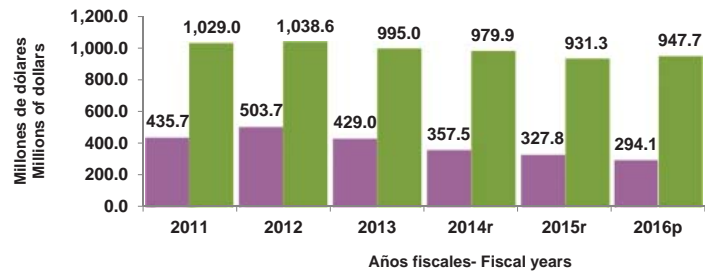
Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
() Negative figures.
(1) Includes agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
 APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

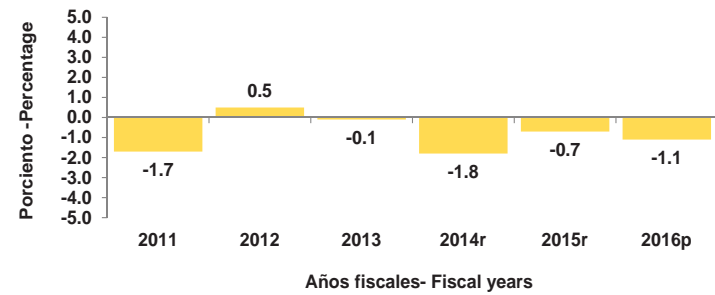
INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO A PRECIOS CONSTANTES
GROSS FIXED DOMESTIC INVESTMENT AT CONSTANT PRICES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares. ■ CONSTRUCCION: CONSTRUCTION
 r- Revised figures. p- Preliminary figures. ■ MAQUINARIA Y EQUIPO: MACHINERY AND EQUIPMENT

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
 Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

CRECIMIENTO ANUAL DEL PRODUCTO BRUTO REAL
GROSS PRODUCT INCREASE AT CONSTANT PRICES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
 Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 4 - ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO: AÑOS FISCALES
TABLE 4 - IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS PRODUCT: FISCAL YEARS
(En números índices - In index numbers: 1954 = 100)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
PRODUCTO BRUTO	835.1	889.5	937.7	982.8	1,021.8	1,052.9	1,067.7	1,084.5	1,104.1	1,125.1	GROSS PRODUCT
Gastos de consumo personal	538.1	570.2	593.2	602.3	607.6	621.3	626.8	641.0	654.0	660.5	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	325.6	334.0	320.0	333.5	333.3	341.4	349.4	354.6	333.3	342.1	Durable goods
Artículos no duraderos	542.5	580.9	620.1	644.9	623.3	636.1	642.0	666.8	693.0	711.9	Nondurable goods
Servicios	623.1	655.0	677.8	668.4	707.8	728.9	736.9	728.2	753.3	744.7	Services
Gastos de consumo del gobierno	550.3	577.7	594.8	601.1	595.4	604.1	605.5	587.6	541.9	537.9	Government consumption expenditures
Central (1)	577.0	610.5	625.2	633.7	624.8	632.2	631.7	604.8	541.0	533.2	Central (1)
Municipios	469.1	485.4	511.8	520.6	524.3	536.9	543.5	542.6	543.8	548.4	Municipios
Inversión interna bruta, total	647.4	666.7	673.5	654.6	679.0	666.7	680.4	679.2	646.8	621.1	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	649.4	672.3	679.2	667.2	655.7	671.5	679.3	675.3	688.1	665.4	Gross domestic fixed investment
Construcción	818.8	847.6	860.1	862.9	885.9	905.1	927.3	952.7	965.4	960.5	Construction
Empresas privadas	818.8	847.6	860.1	862.9	885.9	905.1	927.3	952.7	965.4	960.5	Private enterprises
Empresas públicas	818.8	847.6	860.1	862.9	885.9	905.1	927.3	952.7	965.4	960.5	Public enterprises
Gobierno	818.8	847.6	860.1	862.9	885.9	905.1	927.3	952.7	965.4	960.5	Government
Central (1)	818.8	847.6	860.1	862.9	885.9	905.1	927.3	952.7	965.4	960.5	Central (1)
Municipios	818.8	847.6	860.1	862.9	885.9	905.1	927.3	952.7	965.4	960.5	Municipios
Maquinaria y equipo	540.8	560.5	583.3	576.0	558.3	558.2	572.3	574.2	590.5	573.8	Machinery and equipment
Empresas privadas	540.8	560.5	583.3	576.0	558.3	558.2	572.3	574.2	590.5	573.8	Private enterprises
Empresas públicas	540.8	560.5	583.3	576.0	558.3	558.2	572.3	574.2	590.5	573.8	Public enterprises
Gobierno	540.8	560.5	583.3	576.0	558.3	558.2	572.3	574.2	590.5	573.8	Government
Central (1)	540.8	560.5	583.3	576.0	558.3	558.2	572.3	574.2	590.5	573.8	Central (1)
Municipios	540.8	560.5	583.3	576.0	558.3	558.2	572.3	574.2	590.5	573.8	Municipios
Ventas netas al resto del mundo	225.6	227.5	215.8	203.5	204.1	210.6	207.5	203.3	161.5	137.7	Net sales of goods and services
Ventas al resto del mundo	1,036.1	1,057.7	1,107.8	1,154.0	1,200.2	1,255.1	1,280.1	1,303.5	1,312.2	1,321.8	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	538.1	570.2	593.2	602.3	607.6	621.3	626.8	641.0	654.0	660.5	Federal government
Otros no residentes	1,053.9	1,125.6	1,132.1	1,181.2	1,228.5	1,290.5	1,317.1	1,339.5	1,347.4	1,356.5	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	657.1	677.6	691.3	692.9	701.7	702.3	707.2	716.6	726.9	735.8	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	538.1	570.2	593.2	602.3	607.6	621.3	626.8	641.0	654.0	660.5	Federal government
Otros no residentes	657.7	696.4	691.8	693.3	702.1	702.5	707.5	716.9	727.2	736.0	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Incluye las agencias, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

r- Revised figures.

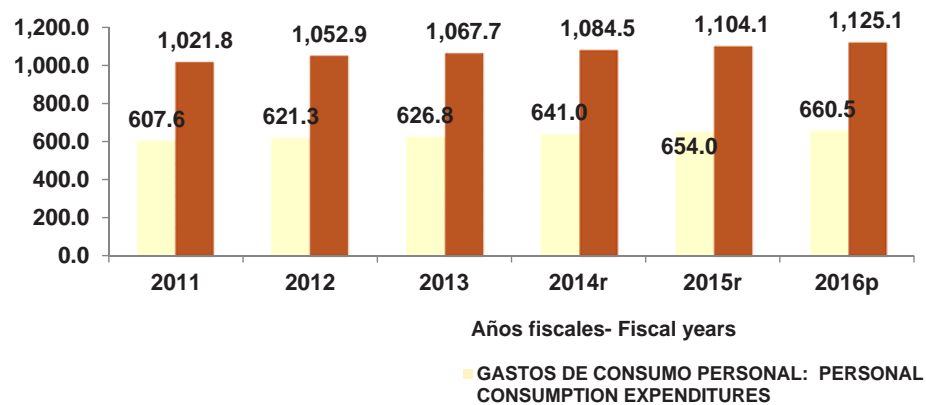
p- Preliminary figures.

(1) Includes agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

**ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO Y LOS
 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL
 IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS PRODUCT AND PERSONAL CONSUMPTION
 EXPENDITURES**



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
 Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 5 - GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO: AÑOS FISCALES
TABLE 5 - PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	52,086.6	54,553.8	55,122.1	56,783.8	58,154.8	60,897.0	62,477.6	61,899.4	61,598.3	61,180.8	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
Alimentos	7,263.5	7,859.4	8,392.7	8,500.2	8,717.6	8,910.7	9,534.9	9,209.0	9,567.8	8,365.7	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	1,783.1	1,704.7	1,786.4	1,980.6	1,979.0	1,910.5	1,899.9	1,923.5	1,856.3	1,811.0	Alcoholic beverages and tobacco products
Ropa y accesorios	3,528.0	3,530.7	3,561.0	3,326.6	3,634.3	3,652.1	3,833.3	3,472.2	3,178.9	2,933.2	Clothing and accessories
Cuidado personal	1,031.0	1,157.1	1,215.3	1,536.9	1,410.2	1,433.1	1,508.8	1,464.8	1,597.0	1,526.5	Personal care
Vivienda	8,131.2	8,411.1	8,696.2	8,989.4	9,190.7	9,660.6	9,978.5	10,318.7	10,717.1	11,413.9	Housing
Funcionamiento del hogar	6,579.6	6,879.0	6,763.2	7,404.2	7,154.3	7,553.3	7,504.6	7,368.7	7,531.8	7,592.0	Household operations
Servicios médicos y funerarios	8,434.8	9,394.4	10,139.5	10,372.3	10,299.3	11,226.3	11,608.7	11,673.1	12,515.0	13,503.8	Medical and funeral services
Servicios comerciales	3,103.0	3,021.7	3,005.5	2,818.0	2,846.6	2,845.5	2,733.7	2,770.8	2,739.5	2,644.2	Business services
Transportación	6,104.0	6,548.2	5,659.2	6,005.7	6,843.3	7,715.3	7,968.8	7,866.9	6,656.7	6,225.7	Transportation
Recreación	4,933.6	4,853.6	4,637.6	4,670.9	4,729.4	4,864.9	4,906.4	5,059.3	4,910.1	4,955.7	Recreation
Educación	1,776.6	1,826.3	1,928.6	2,001.9	2,016.1	2,056.6	2,078.7	2,065.1	1,988.9	1,868.3	Education
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	439.2	435.4	410.0	345.6	349.8	381.1	368.6	360.7	342.2	335.8	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Viajes al exterior	1,616.9	1,653.9	1,277.4	1,070.0	1,090.5	1,046.8	1,024.3	974.9	939.4	975.5	Foreign travel
Compras misceláneas	819.5	858.4	860.9	972.3	1,036.5	833.2	838.9	810.4	882.7	1,014.3	Miscellaneous purchases
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	55,544.0	58,133.9	58,333.6	59,994.6	61,297.5	64,089.8	65,788.2	65,338.0	65,423.3	65,165.6	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	3,457.4	3,580.1	3,211.4	3,210.7	3,142.8	3,192.9	3,310.6	3,438.6	3,825.0	3,984.8	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

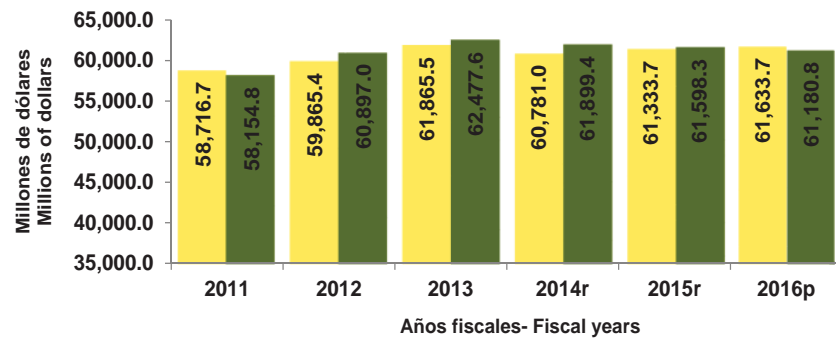
r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
 APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

RELACIÓN ENTRE EL INGRESO PERSONAL DISPONIBLE Y LOS GASTOS DE CONSUMO
 PERSONAL RELATIONSHIP BETWEEN DISPOSABLE PERSONAL INCOME AND PERSONAL
 CONSUMPTION EXPENDITURES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

■ INGRESO PERSONAL DISPONIBLE:
 DISPOSABLE PERSONAL INCOME
 ■ GASTOS DE CONSUMO PERSONAL:
 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
 Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 6 - GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO, A PRECIOS CONSTANTES DE 1954: AÑOS FISCALES
TABLE 6 - PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT, AT CONSTANT 1954 DOLLARS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	9,680.1	9,567.1	9,292.4	9,427.1	9,570.5	9,801.5	9,967.0	9,656.3	9,418.1	9,262.6	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
Alimentos	609.9	627.9	594.1	600.0	599.3	581.7	601.6	565.7	591.9	505.0	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	164.3	149.6	144.4	148.9	147.0	145.4	140.3	134.4	130.4	122.3	Alcoholic beverages and tobacco products
Ropa y accesorios	1,960.7	1,914.6	1,789.8	1,711.1	1,975.5	2,078.6	2,236.2	2,022.3	1,853.5	1,701.8	Clothing and accessories
Cuidado personal	228.4	264.8	269.6	314.7	287.6	288.4	287.9	277.2	302.9	275.3	Personal care
Vivienda	1,207.5	1,172.6	1,176.0	1,205.5	1,220.9	1,252.2	1,275.7	1,300.2	1,318.7	1,395.3	Housing
Funcionamiento del hogar	2,116.3	1,966.2	1,880.3	2,076.6	1,965.0	2,061.0	2,074.9	1,995.2	2,096.4	2,210.3	Household operations
Servicios médicos y funerarios	809.2	940.8	972.0	910.1	904.4	932.8	928.9	935.8	966.7	1,025.0	Medical and funeral services
Servicios comerciales	377.7	354.8	351.6	294.5	289.3	290.7	278.7	277.1	263.7	250.5	Business services
Transportación	904.3	891.5	833.4	859.4	890.2	911.0	931.6	898.9	827.5	820.2	Transportation
Recreación	1,148.0	1,133.6	1,132.6	1,159.8	1,134.9	1,132.1	1,099.0	1,147.6	1,002.5	900.5	Recreation
Educación	216.6	216.6	221.8	227.1	227.0	223.7	216.8	211.6	199.3	185.2	Education
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	35.4	33.2	31.2	26.5	26.3	28.0	26.8	26.0	24.7	24.3	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Viajes al exterior	184.8	184.8	143.5	119.5	116.7	107.2	102.9	96.6	89.7	92.6	Foreign travel
Compras misceláneas	58.3	59.2	53.7	62.5	65.4	51.3	49.7	47.5	51.9	59.8	Miscellaneous purchases
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	10,021.3	9,910.2	9,593.8	9,716.1	9,849.4	10,084.0	10,250.9	9,936.3	9,719.8	9,568.2	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	341.2	343.1	301.4	288.9	278.9	282.5	283.9	280.0	301.7	305.5	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents

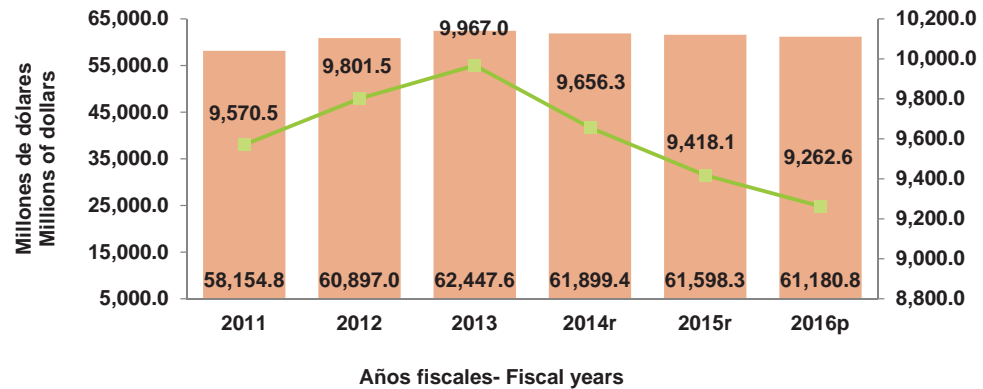
r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

**GASTOS DE CONSUMO PERSONAL
 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES**



r- Cifras revisadas.
 r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.
 p- Preliminary figures.

■ PRECIOS CORRIENTES: AT CURRENT PRICES
 ■ PRECIOS CONSTANTES: AT CONSTANT PRICES

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
 Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
 APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 7 - ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO: AÑOS FISCALES
 TABLE 7 - IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT: FISCAL YEARS
 (En números índices - In index numbers: 1954=100)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	538.1	570.2	593.2	602.3	607.6	621.3	626.8	641.0	654.0	660.5	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
Alimentos	1,190.9	1,251.7	1,412.8	1,416.7	1,454.7	1,531.7	1,585.0	1,627.8	1,616.6	1,656.6	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	1,085.4	1,139.3	1,237.2	1,330.5	1,346.3	1,314.1	1,354.6	1,430.7	1,423.8	1,480.8	Alcoholic beverages and tobacco products
Ropa y accesorios	179.9	184.4	199.0	194.4	184.0	175.7	171.4	171.7	171.5	172.4	Clothing and accessories
Cuidado personal	451.5	436.9	450.7	488.5	490.3	496.8	524.0	528.4	527.2	554.5	Personal care
Vivienda	673.4	717.3	739.5	745.7	752.8	771.5	782.2	793.6	812.7	818.0	Housing
Funcionamiento del hogar	310.9	349.9	359.7	356.6	364.1	366.5	361.7	369.3	359.3	343.5	Household operations
Servicios médicos y funerarios	1,042.4	998.6	1,043.2	1,139.7	1,138.8	1,203.5	1,249.7	1,247.3	1,294.6	1,317.4	Medical care and funeral expenses
Servicios comerciales	821.5	851.5	854.9	956.7	984.1	978.9	980.9	999.8	1,039.0	1,055.5	Business services
Transportación	675.0	734.5	679.1	698.8	768.8	846.9	855.4	875.1	804.4	759.1	Transportation
Recreación	429.8	428.2	409.5	402.8	416.7	429.7	446.5	440.9	489.9	550.3	Recreation
Educación	820.2	843.2	869.7	881.6	888.1	919.5	958.8	976.1	998.0	1,008.6	Education
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	1,241.4	1,311.1	1,315.7	1,305.0	1,328.8	1,363.3	1,375.4	1,388.4	1,384.0	1,381.6	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Viajes al exterior	874.8	894.9	890.0	895.4	934.1	976.1	995.5	1,009.3	1,046.9	1,053.7	Foreign travel
Compras misceláneas	1,405.5	1,449.3	1,603.5	1,555.4	1,583.7	1,624.9	1,689.3	1,705.2	1,699.9	1,696.9	Miscellaneous purchases
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	554.3	586.6	608.0	617.5	622.3	635.6	641.8	657.6	673.1	681.1	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	1,013.4	1,043.4	1,065.5	1,111.3	1,126.7	1,130.2	1,166.1	1,228.1	1,268.0	1,304.2	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents

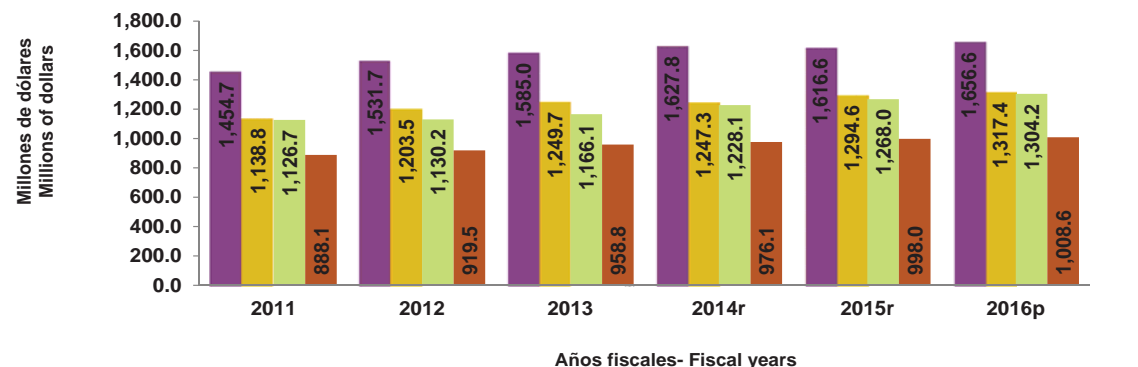
r- Cifras revisadas.
 p- Cifras preliminares.

r- Revised figures.
 p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTOS SELECCIONADOS
IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR SELECTED TYPE OF PRODUCT
 (En números índices- In Index numbers: 1954 = 100)



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares. ■ ALIMENTOS:FOOD
 r- Revised figures. p- Preliminary figures. ■ SERVICIOS MÉDICOS Y FUNERARIOS: MEDICAL CARE AND FUNERAL EXPENSES
 ■ GASTO DE CONSUMO DE NO RESIDENTES: EXPENDITURES IN PUERTO RICO BY NONRESIDENTS
 ■ EDUCACIÓN:EDUCATION

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
 Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 8 - INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO: AÑOS FISCALES
TABLE 8 - GROSS DOMESTIC FIXED INVESTMENT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
TOTAL	11,674.4	10,974.3	9,699.0	8,918.5	9,605.1	10,356.1	9,672.7	9,031.3	8,663.9	8,262.7	TOTAL
Construcción	5,750.1	5,390.5	4,255.8	3,668.5	3,860.3	4,558.5	3,978.1	3,405.4	3,164.6	2,824.7	Construction
Vivienda	2,325.1	1,678.5	1,220.3	1,204.2	927.1	732.8	758.8	604.5	593.4	609.8	Housing
Privada	2,101.9	1,540.9	1,099.4	996.1	766.1	671.1	629.6	547.0	571.4	575.2	Private
Pública	223.1	137.6	120.9	208.1	160.9	61.8	129.2	57.5	22.0	34.6	Public
Edificios industriales, comerciales y otros (1)	2,621.6	2,677.4	2,221.8	1,830.6	2,045.0	2,788.3	2,436.4	2,185.4	2,044.5	1,776.4	Industrial, commercial, and other buildings (1)
Empresas privadas	1,176.8	1,145.8	823.5	834.5	1,035.5	1,385.2	1,291.3	1,302.8	1,316.5	1,308.8	Private enterprises
Empresas públicas	1,444.9	1,531.6	1,398.3	996.1	1,009.5	1,403.1	1,145.0	882.6	727.9	467.5	Public enterprises
Carreteras, escuelas y otras obras públicas	803.4	1,034.6	813.7	633.7	888.2	1,037.4	782.9	615.4	526.7	438.6	Roads, schools, and other public works
Gobierno central	393.4	498.8	415.6	353.0	562.6	707.2	499.2	381.6	322.5	240.3	Central government
Gobiernos municipales	410.0	535.8	398.2	280.7	325.6	330.2	283.6	233.8	204.1	198.2	Municipal governments
Maquinaria y equipo	5,924.3	5,583.8	5,443.2	5,250.0	5,744.8	5,797.5	5,694.7	5,625.9	5,499.4	5,438.0	Machinery and equipment
Empresas privadas	5,712.4	5,397.1	5,237.9	5,058.2	5,458.7	5,528.9	5,482.3	5,435.8	5,276.6	5,216.1	Private enterprises
Empresas públicas	86.1	82.7	71.3	79.4	90.8	84.2	55.1	46.6	49.8	49.3	Public enterprises
Gobierno (2)	125.8	103.9	134.0	112.5	195.4	184.5	157.2	143.5	172.9	172.6	Government (2)

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

(1) Incluye instalaciones eléctricas y telefónicas; acueductos y alcantarillados; y refinerías.
(2) Gobierno central y municipios.

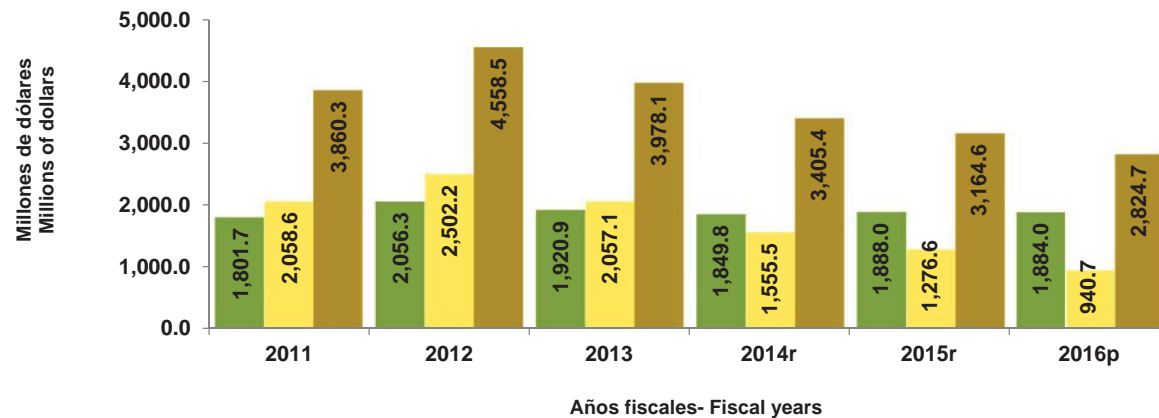
Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

(1) Includes electric and telephone installations, aqueducts and sewers, and refineries.
(2) Central government and municipios.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

**VALOR DE LA ACTIVIDAD DE LA CONSTRUCCIÓN
 CONSTRUCTION ACTIVITY VALUE**



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

■ PRIVADA: PRIVATE
 ■ PUBLICA: PUBLIC
 ■ TOTAL

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
 Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 9 - PRODUCTO BRUTO Y PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 9 - GROSS PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
PRODUCTO BRUTO	60,642.7	62,703.1	63,617.9	64,294.6	65,720.7	68,085.7	68,944.9	68,797.5	69,570.2	70,134.5	GROSS PRODUCT
Menos: Resto del mundo	(28,881.4)	(30,936.3)	(32,767.7)	(34,086.7)	(34,631.0)	(33,479.1)	(33,505.2)	(33,648.3)	(33,573.4)	(34,900.0)	Less: Rest of the world
Gobierno federal	948.2	999.5	1,125.9	1,159.2	1,154.9	1,201.8	1,203.4	1,148.8	1,201.6	1,237.9	Federal government
Otros no residentes	(29,829.6)	(31,935.9)	(33,893.6)	(35,245.9)	(35,785.9)	(34,680.9)	(34,708.5)	(34,797.1)	(34,775.0)	(36,137.8)	Other nonresidents
PRODUCTO INTERNO BRUTO	89,524.1	93,639.3	96,385.6	98,381.3	100,351.7	101,564.8	102,450.0	102,445.8	103,143.5	105,034.5	GROSS DOMESTIC PRODUCT
Agricultura	430.2	518.7	567.1	822.0	795.0	816.4	846.7	867.1	854.6	840.3	Agriculture
Minería	61.4	56.4	46.1	33.7	28.4	34.5	35.8	20.0	28.5	27.9	Mining
Utilidades	2,214.4	2,118.0	1,966.9	1,981.9	1,867.5	2,074.3	1,638.1	2,128.8	2,111.4	1,972.0	Utilities
Construcción	1,965.4	1,975.1	1,730.6	1,484.4	1,303.9	1,335.0	1,216.1	1,130.2	1,100.8	1,016.2	Construction
Manufactura	37,636.6	40,233.9	43,872.2	46,577.3	46,760.0	46,971.4	47,580.9	47,876.2	48,648.2	49,664.3	Manufacturing
Comercio al por mayor	2,751.6	2,950.9	2,845.7	2,993.1	2,909.1	2,819.1	2,662.3	2,818.9	2,832.4	2,813.7	Wholesalers Trade
Comercio al detal	4,471.4	4,569.4	4,467.1	4,472.8	4,787.2	4,808.5	4,963.3	5,030.4	4,971.7	5,152.4	Retail Trade
Transportación y Almacenamiento	968.3	978.5	894.9	941.0	897.8	946.5	937.1	912.8	933.0	985.2	Transportation and Warehousing
Informática	2,466.5	2,363.1	2,425.9	2,646.0	2,610.2	2,464.7	2,330.7	2,645.4	2,705.2	2,828.8	Information
Finanzas y Seguros	6,694.3	7,120.4	5,104.8	5,240.7	5,611.2	5,176.1	5,758.3	4,416.5	5,058.1	4,729.9	Finance and Insurance
Bienes Raíces y Renta	12,805.3	13,097.8	13,659.9	13,785.4	14,368.8	15,383.3	15,426.3	15,793.5	15,405.8	16,016.9	Real Estate and Rental
Servicios Profesionales Científicos y Técnicos	1,632.7	1,657.9	1,543.6	1,510.1	1,550.3	1,622.3	1,755.3	1,833.2	1,897.3	1,987.4	Professional, Scientific, and Technical Services
Administración de Compañías y Empresas	137.2	150.0	126.4	72.5	79.1	73.1	65.9	67.5	72.7	89.3	Management of Companies and Enterprises
Servicios Administrativos y de Apoyo	1,342.6	1,375.9	1,338.8	1,500.4	1,681.7	1,764.8	1,824.8	1,820.4	1,774.2	1,774.2	Administrative Services and Support
Servicios Educativos	703.2	743.1	773.1	721.3	683.9	704.5	658.0	701.2	675.3	653.7	Educational Services
Servicios de Salud y Servicios Sociales	2,889.3	3,043.1	3,332.7	3,293.9	3,394.0	3,379.8	3,606.2	3,720.4	3,830.9	3,845.2	Health Care and Social Services
Arte, Entretenimiento y Recreación	138.3	119.3	101.5	93.8	85.9	91.2	105.4	147.9	146.0	160.0	Art, Entertainment and Recreation
Alojamiento y Restaurantes	1,723.2	1,755.4	1,671.3	1,765.8	1,779.8	1,849.2	1,972.5	2,022.4	2,048.2	2,104.6	Accommodation and Food Services
Otros Servicios	371.6	362.7	389.6	389.5	383.2	395.4	423.9	432.8	431.2	438.7	Other Services
Gobierno	8,584.9	8,762.2	9,047.4	8,349.9	8,215.9	8,277.7	8,237.5	7,825.1	7,268.0	7,353.8	Government
Central (1)	7,280.6	7,350.5	7,567.1	6,861.7	6,703.1	6,740.4	6,664.9	6,285.5	5,740.8	5,804.0	Central (1)
Municipios	1,304.2	1,411.7	1,480.3	1,488.2	1,512.8	1,537.3	1,572.7	1,539.6	1,527.2	1,549.7	Municipios
Discrepancia estadística	(464.2)	(312.3)	480.0	(294.4)	558.9	577.3	405.0	235.3	350.1	580.2	Statistical discrepancy

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
() Cifras negativas.

(1) Incluye las agencias, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
() Negative figures.

(1) Includes agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

**PRODUCTO BRUTO Y PRODUCTO INTERNO BRUTO
 GROSS PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT**



r- Cifras revisadas.
 r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.
 p- Preliminary figures.

—◆— PRODUCTO BRUTO: GROSS PRODUCT

—■— PRODUCTO INTERNO BRUTO: GROSS DOMESTIC PRODUCT

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
 Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 10 - INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 10 - NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
(En millones de dólares -In millions of dollars)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
INGRESO NETO	49,254.4	50,030.6	49,986.4	50,245.8	51,037.6	54,207.0	55,390.4	55,378.6	55,669.6	55,457.1	NET INCOME
Menos: Resto del mundo	(28,881.4)	(30,936.3)	(32,767.7)	(34,086.7)	(34,631.0)	(33,479.1)	(33,505.2)	(33,648.3)	(33,573.4)	(34,900.0)	Less: Rest of the world
Gobierno federal	948.2	999.5	1,125.9	1,159.2	1,154.9	1,201.8	1,203.4	1,148.8	1,201.6	1,237.9	Federal government
Otros no residentes	(29,829.6)	(31,935.8)	(33,893.6)	(35,245.9)	(35,785.9)	(34,680.9)	(34,708.5)	(34,797.1)	(34,775.0)	(36,137.8)	Other nonresidents
INGRESO INTERNO NETO	78,135.8	80,966.9	82,754.1	84,332.5	85,668.6	87,686.2	88,895.6	89,027.0	89,242.9	90,357.1	NET DOMESTIC INCOME
Agricultura	432.0	518.8	567.7	823.8	798.3	819.0	847.6	870.2	859.5	845.3	Agriculture
Minería	44.2	36.0	28.6	21.3	14.0	22.9	23.0	13.0	21.8	20.2	Mining
Utilidades	1,745.4	1,620.7	1,433.1	1,404.3	1,183.5	1,406.9	1,028.6	1,487.2	1,443.6	1,324.5	Utilities
Construcción	1,711.0	1,661.1	1,437.5	1,205.9	1,029.2	1,096.5	1,047.4	923.9	896.7	805.5	Construction
Manufactura	35,223.4	37,299.0	40,687.7	43,291.6	43,356.8	43,574.7	44,178.1	44,417.1	45,126.6	46,040.0	Manufacturing
Comercio al por mayor	2,213.7	2,308.7	2,245.1	2,352.1	2,276.4	2,217.6	2,189.5	2,237.4	2,248.9	2,188.0	Wholesalers Trade
Comercio al detal	3,802.6	3,853.7	3,812.1	3,802.9	4,111.2	4,150.2	4,325.6	4,377.7	4,321.1	4,429.1	Retail Trade
Transportación y Almacenamiento	742.9	761.3	681.1	724.0	686.2	739.4	718.8	658.4	694.9	720.0	Transportation and Warehousing
Informática	1,290.8	1,235.3	1,347.2	1,243.7	1,183.4	1,108.6	1,100.4	1,303.6	1,345.2	1,346.0	Information
Finanzas y Seguros	5,039.5	4,944.0	2,796.0	2,410.1	3,201.4	3,385.8	3,861.8	2,879.9	3,371.3	3,229.3	Finance and Insurance
Bienes Raíces, Renta y Arrendamiento	9,585.3	9,998.9	10,626.0	10,689.3	11,322.9	12,354.9	12,300.0	12,679.3	12,178.1	12,533.5	Real Estate and Rental and Leasing
Servicios Profesionales, Científicos y Técnicos	1,531.8	1,545.3	1,430.2	1,396.2	1,436.5	1,514.4	1,646.8	1,732.7	1,792.2	1,867.0	Professional, Scientific, and Technical Services
Administración de Compañías y Empresas	132.6	145.9	120.7	62.2	65.2	58.9	54.1	57.8	62.4	76.4	Management of Companies and Enterprises
Servicios Administrativos y de Apoyo	1,222.8	1,259.5	1,216.9	1,351.3	1,525.9	1,595.0	1,647.4	1,653.8	1,612.7	1,598.4	Administrative Services and Support
Servicios Educativos	574.6	615.7	637.6	565.4	514.8	537.4	513.2	524.2	499.2	471.3	Educational Services
Servicios de Salud y Servicios Sociales	2,438.0	2,570.1	2,871.2	2,774.9	2,877.8	2,865.3	3,087.2	3,192.9	3,291.9	3,265.8	Health Care and Social Services
Arte, Entretenimiento y Recreación	93.7	84.1	68.9	61.7	58.7	66.3	78.8	119.1	117.5	127.8	Art, Entertainment and Recreation
Alojamiento y Restaurantes	1,403.6	1,428.8	1,357.8	1,468.1	1,477.9	1,552.0	1,645.7	1,702.0	1,721.0	1,742.7	Accommodation and Food Services
Otros Servicios	322.9	317.8	341.3	333.8	332.4	342.7	364.2	371.8	370.5	372.1	Other Services
Gobierno	8,584.9	8,762.2	9,047.4	8,349.9	8,215.9	8,277.7	8,237.5	7,825.1	7,268.0	7,353.8	Government
Central (1)	7,280.6	7,350.5	7,567.1	6,861.7	6,703.1	6,740.4	6,664.9	6,285.5	5,740.8	5,804.0	Central (1)
Municipios	1,304.2	1,411.7	1,480.3	1,488.2	1,512.8	1,537.3	1,572.7	1,539.6	1,527.2	1,549.7	Municipios

r - Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

() Cifras negativas.

(1) Incluye las agencias, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.

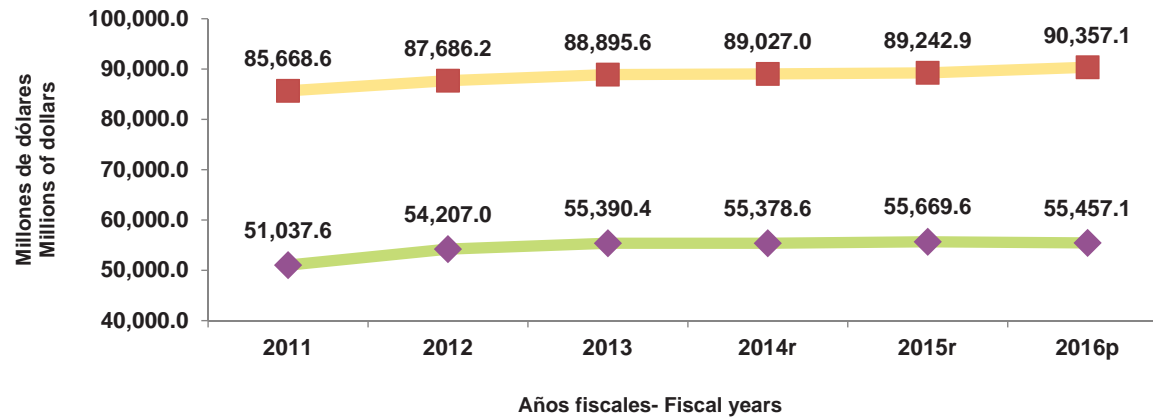
p- Preliminary figures.

() Negative figures.

(1) Includes agencies, the University of Puerto Rico, the Puerto Rico State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

**INGRESO NETO E INGRESO INTERNO NETO
 NET INCOME AND NET DOMESTIC INCOME**



r- Cifras revisadas.
 r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.
 p- Preliminary figures.

◆ INGRESO NETO: NET INCOME

■ INGRESO INTERNO NETO: NET DOMESTIC INCOME

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
 Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 11 - DISTRIBUCIÓN FUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 11 - FUNCTIONAL DISTRIBUTION OF NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
INGRESO NETO	49,254.4	50,030.6	49,986.4	50,245.8	51,037.6	54,207.0	55,390.4	55,378.6	55,669.6	55,457.1	NET INCOME
Compensación a empleados	30,234.2	30,868.8	30,676.9	29,870.4	29,290.0	29,671.2	29,841.1	29,349.3	28,861.8	28,839.6	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad (1)	19,020.2	19,161.8	19,309.5	20,375.4	21,747.6	24,535.9	25,549.3	26,029.4	26,807.7	26,617.4	Proprietors' income (1)
Menos: Resto del mundo	(28,881.4)	(30,936.3)	(32,767.7)	(34,086.7)	(34,631.0)	(33,479.1)	(33,505.2)	(33,648.3)	(33,573.4)	(34,900.0)	Less: Rest of the world
Compensación a empleados	946.4	999.4	1,124.2	1,157.2	1,151.7	1,200.3	1,201.9	1,146.0	1,200.0	1,233.3	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	(29,827.8)	(31,935.7)	(33,891.9)	(35,243.9)	(35,782.7)	(34,679.4)	(34,707.0)	(34,794.4)	(34,773.4)	(36,133.3)	Proprietors' income
INGRESO INTERNO NETO	78,135.8	80,966.9	82,754.1	84,332.5	85,668.6	87,686.2	88,895.6	89,027.0	89,242.9	90,357.1	NET DOMESTIC INCOME
Compensación a empleados	29,287.8	29,869.4	29,552.7	28,713.2	28,138.2	28,470.9	28,639.2	28,203.2	27,661.8	27,606.3	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	48,848.0	51,097.5	53,201.4	55,619.3	57,530.3	59,215.3	60,256.3	60,823.7	61,581.1	62,750.7	Proprietors' income
Agricultura	432.0	518.8	567.7	823.8	798.3	819.0	847.6	870.2	859.5	845.3	Agriculture
Compensación a empleados	119.6	121.8	128.6	148.1	147.0	151.1	150.0	150.1	150.6	148.4	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	312.4	396.9	439.1	675.6	651.3	667.9	697.6	720.1	708.9	696.9	Proprietors' income
Minería	44.2	36.0	28.6	21.3	14.0	22.9	23.0	13.0	21.8	20.2	Mining
Compensación a empleados	28.5	28.6	22.8	18.0	16.3	17.2	17.1	14.4	22.9	21.1	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	15.6	7.4	5.7	3.3	(2.2)	5.7	5.9	(1.4)	(1.1)	(0.9)	Proprietors' income
Utilidades	1,745.4	1,620.7	1,433.1	1,404.3	1,183.5	1,406.9	1,028.6	1,487.2	1,443.6	1,324.5	Utilities
Compensación a empleados	1,213.2	1,240.8	1,028.6	1,005.9	942.7	976.7	958.5	930.6	891.8	892.9	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	532.2	379.9	404.5	398.4	240.8	430.2	70.1	556.6	551.8	431.6	Proprietors' income
Construcción	1,711.0	1,661.1	1,437.5	1,205.9	1,029.2	1,096.5	1,047.4	923.9	896.7	805.5	Construction
Compensación a empleados	1,283.2	1,257.4	1,099.8	964.2	788.0	840.6	804.5	704.3	686.7	615.3	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	427.8	403.8	337.7	241.8	241.2	255.9	242.9	219.5	210.0	190.2	Proprietors' income
Manufactura	35,223.4	37,299.0	40,687.7	43,291.6	43,356.8	43,574.7	44,178.1	44,417.1	45,126.6	46,040.0	Manufacturing
Compensación a empleados	4,203.4	4,340.4	4,233.3	4,239.0	3,874.5	3,557.8	3,436.0	3,383.6	3,427.4	3,376.2	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	31,019.9	32,958.6	36,454.4	39,052.6	39,482.3	40,016.9	40,742.1	41,033.5	41,699.3	42,663.9	Proprietors' income
Comercio al por mayor	2,213.7	2,308.7	2,245.1	2,352.1	2,276.4	2,217.6	2,189.5	2,237.4	2,248.9	2,188.0	Wholesalers Trade
Compensación a empleados	1,499.4	1,530.0	1,476.8	1,479.9	1,475.5	1,445.7	1,472.4	1,485.7	1,470.1	1,428.2	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	714.3	778.6	768.3	872.2	801.0	771.9	717.1	751.7	778.8	759.8	Proprietors' income
Comercio al detal	3,802.6	3,853.7	3,812.1	3,802.9	4,111.2	4,150.2	4,325.6	4,377.7	4,321.1	4,429.1	Retail Trade
Compensación a empleados	2,380.0	2,394.3	2,435.3	2,436.1	2,664.2	2,760.3	2,820.1	2,843.7	2,813.5	2,869.7	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	1,422.6	1,459.4	1,376.8	1,366.8	1,447.0	1,389.8	1,505.4	1,534.0	1,507.6	1,559.4	Proprietors' income
Transportación y Almacenamiento	742.9	761.3	681.1	724.0	686.2	739.4	718.8	658.4	694.9	720.0	Transportation and Warehousing
Compensación a empleados	611.5	620.7	611.9	598.6	587.8	588.6	592.3	568.8	555.5	557.4	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	131.4	140.7	69.1	125.4	98.4	150.8	126.5	89.6	139.4	162.6	Proprietors' income
Informática	1,290.8	1,235.3	1,347.2	1,243.7	1,183.4	1,108.6	1,100.4	1,303.6	1,345.2	1,346.0	Information
Compensación a empleados	940.7	927.4	885.9	825.7	786.1	775.3	772.5	763.8	791.4	786.6	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	350.1	307.9	461.3	418.0	397.3	333.4	327.9	539.8	553.7	559.5	Proprietors' income

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 11 - DISTRIBUCION FUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 11 - FUNCTIONAL DISTRIBUTION OF NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS (CONT.)
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
Finanzas y Seguros	5,039.5	4,944.0	2,796.0	2,410.1	3,201.4	3,385.8	3,861.8	2,879.9	3,371.3	3,229.3	Finance and Insurance
Compensación a empleados	1,917.1	1,956.5	1,918.9	1,862.5	1,699.7	1,743.7	1,716.6	1,693.5	1,688.0	1,671.3	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	3,122.4	2,987.5	877.1	547.7	1,501.6	1,642.1	2,145.2	1,186.4	1,683.3	1,558.0	Proprietors' income
Bienes Raíces y Renta	9,585.3	9,998.9	10,626.0	10,689.3	11,322.9	12,354.9	12,300.0	12,679.3	12,178.1	12,533.5	Real Estate and Rental
Compensación a empleados	585.2	587.1	587.1	602.5	573.8	631.3	642.8	638.0	663.9	623.7	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	9,000.1	9,411.8	10,038.9	10,086.8	10,749.0	11,723.5	11,657.2	12,041.3	11,514.1	11,909.8	Proprietors' income
Servicios Profesionales, Científicos y Técnicos	1,531.8	1,545.3	1,430.2	1,396.2	1,436.5	1,514.4	1,646.8	1,732.7	1,792.2	1,867.0	Professional, Scientific, and Technical Services
Compensación a empleados	1,139.3	1,125.8	1,079.7	1,058.7	1,084.4	1,165.3	1,250.3	1,284.8	1,333.4	1,387.9	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	392.5	419.5	350.5	337.5	352.2	349.1	396.5	447.9	458.9	479.1	Proprietors' income
Administración de Compañías y Empresas	132.6	145.9	120.7	62.2	65.2	58.9	54.1	57.8	62.4	76.4	Management of Companies and Enterprises
Compensación a empleados	26.5	26.2	14.4	22.6	30.7	31.7	32.5	34.2	37.4	45.5	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	106.1	119.6	106.3	39.5	34.5	27.2	21.6	23.6	25.0	30.9	Proprietors' income
Servicios Administrativos y de Apoyo	1,222.8	1,259.5	1,216.9	1,351.3	1,525.9	1,595.0	1,647.4	1,653.8	1,612.7	1,598.4	Administrative Services and Support
Compensación a empleados	1,159.9	1,193.4	1,172.9	1,294.0	1,429.5	1,503.3	1,539.1	1,569.4	1,509.0	1,492.9	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	63.0	66.1	44.0	57.2	96.4	91.7	108.3	84.3	103.6	105.6	Proprietors' income
Servicios Educativos	574.6	615.7	637.6	565.4	514.8	537.4	513.2	524.2	499.2	471.3	Educational Services
Compensación a empleados	486.6	510.6	527.0	459.1	382.2	404.5	425.2	425.2	408.4	386.2	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	88.1	105.2	110.6	106.4	132.6	132.9	90.6	99.0	90.7	85.1	Proprietors' income
Servicios de Salud y Servicios Sociales	2,438.0	2,570.1	2,871.2	2,774.9	2,877.8	2,865.3	3,087.2	3,192.9	3,291.9	3,265.8	Health Care and Social Services
Compensación a empleados	1,736.1	1,840.1	1,913.8	1,973.5	2,032.3	2,142.1	2,249.5	2,320.5	2,366.2	2,351.1	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	702.0	729.9	957.4	801.4	845.5	723.2	837.7	872.4	925.7	914.7	Proprietors' income
Arte, Entretenimiento y Recreación	93.7	84.1	68.9	61.7	58.7	66.3	78.8	119.1	117.5	127.8	Art, Entertainment and Recreation
Compensación a empleados	83.3	87.4	80.7	73.2	66.6	66.3	71.7	77.4	79.2	87.7	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	10.5	(3.3)	(11.8)	(11.5)	(7.9)	0.0	7.1	41.6	38.3	40.1	Proprietors' income
Alojamiento y Restaurantes	1,403.6	1,428.8	1,357.8	1,468.1	1,477.9	1,552.0	1,645.7	1,702.0	1,721.0	1,742.7	Accommodation and Food Services
Compensación a empleados	1,040.9	1,069.7	1,030.9	1,043.4	1,080.8	1,115.6	1,154.7	1,183.6	1,195.3	1,208.3	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	362.7	359.2	326.8	424.7	397.1	436.4	491.0	518.4	525.7	534.5	Proprietors' income
Otros Servicios	322.9	317.8	341.3	333.8	332.4	342.7	364.2	371.8	370.5	372.1	Other Services
Compensación a empleados	248.6	249.0	256.5	258.2	260.3	276.0	298.6	306.5	303.3	302.1	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	74.4	68.8	84.8	75.5	72.1	66.8	65.6	65.2	67.3	70.0	Proprietors' income
Gobierno (2)	8,584.9	8,762.2	9,047.4	8,349.9	8,215.9	8,277.7	8,237.5	7,825.1	7,268.0	7,353.8	Government (2)
Compensación a empleados	8,584.9	8,762.2	9,047.4	8,349.9	8,215.9	8,277.7	8,237.5	7,825.1	7,268.0	7,353.8	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Proprietors' income

r - Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Incluye la ganancia neta y el interés neto originado en todos los sectores industriales en Puerto Rico.

(2) Incluye gobierno central del E.L.A. y municipios.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures

p- Preliminary figures.

(1) Includes net profit and net interest originated in all industrial sectors in Puerto Rico

(2) Includes Commonwealth central government and municipalities.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning,
Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 12 - INGRESO INTERNO NETO DE LA MANUFACTURA: AÑOS FISCALES
TABLE 12 - NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
TOTAL	35,223.4	37,299.0	40,687.7	43,291.6	43,356.8	43,574.7	44,178.1	44,417.1	45,126.6	46,040.0	TOTAL
Alimentos y productos relacionados	1,000.2	700.5	862.2	759.9	726.9	869.8	1,103.5	1,057.9	1,022.1	1,093.1	Food and kindred products
Bebidas y productos de tabaco	777.3	963.7	900.8	1,045.1	914.5	993.4	1,001.9	1,069.0	1,014.8	1,020.0	Beverage and tobacco products
Productos textiles	14.4	13.2	10.9	10.3	9.2	12.0	11.7	11.2	12.1	11.2	Textile mill products
Ropa y productos relacionados	188.7	225.1	245.6	259.9	251.0	236.0	141.6	80.2	106.1	128.5	Apparel and related products
Artículos de madera	20.1	18.4	16.0	15.8	13.2	14.7	10.6	10.8	10.5	11.1	Wood products
Impresos y publicaciones	99.9	93.4	77.9	92.4	97.2	85.4	59.3	60.2	59.3	62.8	Printing and publishing
Productos químicos y derivados	25,456.7	27,642.7	28,434.9	30,538.9	29,936.7	29,507.2	29,682.6	29,034.5	29,947.8	30,416.5	Chemical and allied products
Productos de petróleo y carbón	212.6	(141.0)	76.6	49.8	54.9	59.1	48.9	68.7	75.8	79.6	Petroleum and coal products
Productos minerales no metálicos	214.1	150.0	79.1	48.4	40.8	79.9	63.8	61.8	60.4	54.5	Nonmetallic mineral products
Productos de goma y plástico	87.8	79.4	68.1	70.3	57.4	53.2	53.8	54.3	57.9	59.0	Plastics and rubber products
Primarios de metal	81.9	122.4	120.8	174.6	143.6	72.9	140.8	142.5	138.4	118.1	Primary metal
Productos fabricados de metal	202.4	199.3	166.0	137.8	122.2	124.6	123.4	141.1	139.2	121.5	Fabricated metal product
Manufactura de maquinaria	205.1	210.5	164.0	218.5	209.8	183.2	294.0	293.3	146.0	149.4	Machinery manufacturing
Computadoras y productos electrónicos	4,112.2	4,336.2	6,929.7	7,369.6	7,999.9	8,543.1	8,808.6	9,628.1	9,246.2	9,376.9	Computers and electronic products
Equipo eléctrico, enseres y componentes	501.5	630.0	620.2	634.6	639.2	713.1	722.1	771.9	766.8	747.1	Electrical equipment, appliance and component
Equipo de transportación	69.3	66.2	61.5	64.6	68.0	67.8	71.9	75.3	81.1	87.1	Transportation equipment
Productos de papel	58.1	52.9	50.6	33.4	42.1	39.4	36.1	43.2	41.3	41.7	Paper and allied products
Productos de cuero	16.0	17.9	16.2	20.1	23.0	16.4	12.5	13.5	13.4	22.1	Leather products
Muebles y otros relacionados	58.8	50.0	42.3	32.4	30.4	32.6	28.6	27.8	29.3	29.9	Furniture and related products
Otra manufactura	1,846.1	1,868.4	1,744.2	1,715.3	1,976.8	1,870.5	1,762.5	1,771.9	2,158.4	2,410.3	Other manufacturing

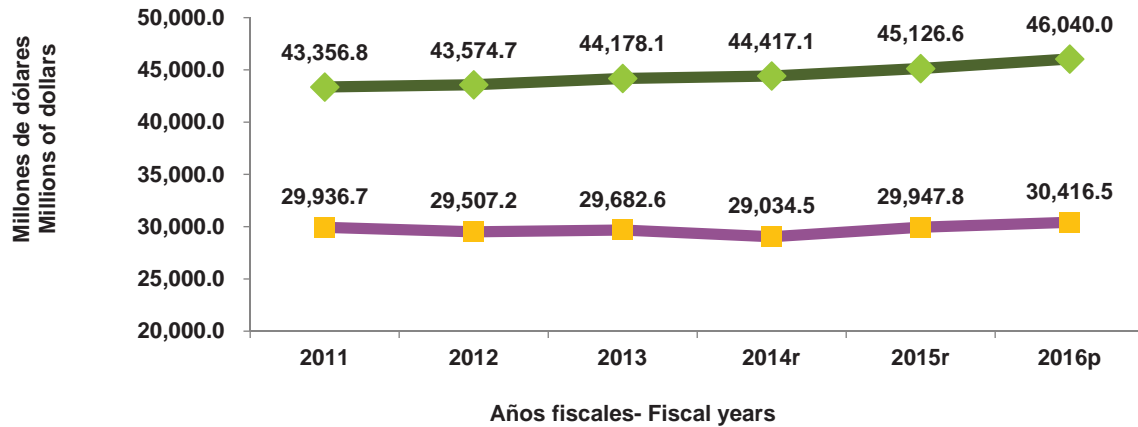
r - Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

**INGRESO INTERNO NETO DE LA MANUFACTURA
 NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME**



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

—◆— INGRESO INTERNO NETO DE LA MANUFACTURA :
 NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
 Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 13 - INGRESO BRUTO AGRICOLA: AÑOS FISCALES
TABLE 13 - GROSS FARM INCOME: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2005	2006	2007	2008	2009	2010r	2011r	2012r	2013r	2014p	
INGRESO BRUTO	793.6	801.6	782.4	772.6	792.1	829.2	782.4	715.8	832.7	929.7	GROSS INCOME
Cosechas tradicionales	33.9	52.8	49.3	36.5	29.2	25.5	29.6	22.4	20.4	26.4	Traditional crops
Café	33.9	52.8	49.3	36.5	29.2	25.5	29.6	22.4	20.4	26.3	Coffee
Arroz*	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.1	Rice*
Azúcar y mieles	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Sugar and molasses
Productos pecuarios	384.4	383.7	404.3	377.9	400.1	393.7	379.0	399.0	388.4	400.1	Livestock products
Leche	184.6	185.2	186.8	183.9	224.0	214.2	221.7	230.2	219.0	214.0	Milk
Huevos	16.1	15.6	15.0	13.6	14.2	13.5	13.1	15.8	15.4	19.3	Eggs
Carne de res	30.0	29.7	31.1	30.1	27.3	24.5	25.6	26.3	28.4	29.2	Beef
Carne de cerdo	23.4	17.8	25.7	23.8	18.9	17.2	16.3	18.7	17.7	18.9	Pork
Aves	82.3	89.4	89.2	78.8	66.3	77.7	72.0	73.3	76.1	81.9	Poultry
Cabros y otras carnes	6.0	5.0	5.8	4.1	4.5	1.4	0.8	1.0	0.8	0.8	Goats and other meats
Otros	42.0	41.0	50.6	43.7	44.8	45.2	29.6	33.7	31.0	35.9	Others
Cambio en inventario de animales	16.7	22.9	30.8	25.0	24.8	24.7	24.8	(14.9)	84.8	71.4	Change in livestock inventory
Legumbres	1.5	1.1	0.6	1.0	1.2	1.4	0.4	0.3	0.2	0.4	Legumes
Frutas	46.2	41.3	30.2	27.7	29.4	21.1	20.3	22.0	26.2	32.0	Fruits
Vegetales farináceos	72.3	88.6	79.4	100.0	94.1	83.3	62.3	56.2	66.4	109.6	Starchy vegetables
Otros vegetales	39.1	35.2	33.3	45.7	33.5	55.5	42.8	22.1	28.1	50.2	Other vegetables
Plantas ornamentales	43.8	52.9	41.8	45.3	45.3	33.7	30.7	34.6	34.9	39.3	Ornamental plants
Otros productos	155.6	123.2	112.7	113.5	134.7	190.4	192.4	174.0	183.4	200.3	Other products

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

() Cifras negativas.

* Para el 2014, la tabla incluye información de arroz no incluida anteriormente.
Para el 2015-2016, la información no está disponible.

Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

r- Revised figures.

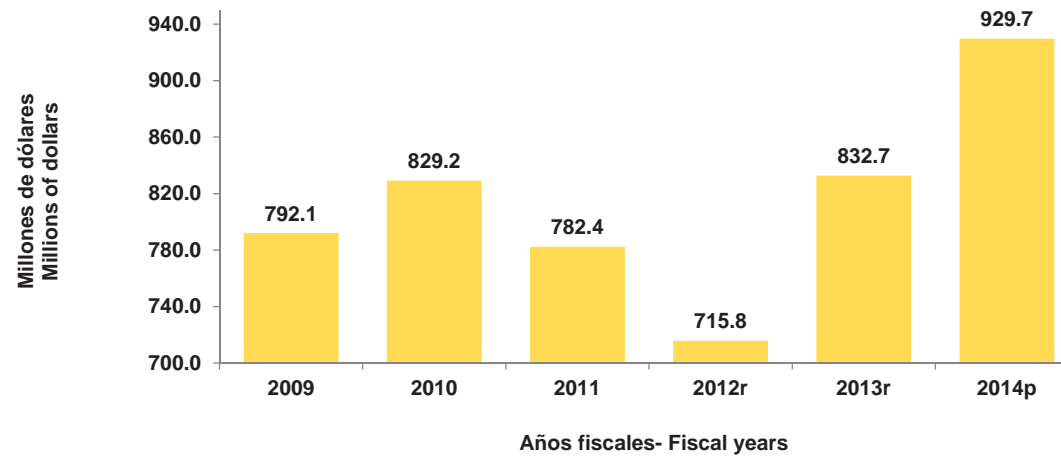
p- Preliminary figures.

() Negative figures.

* For 2014, the table includes rice information, not previously included.
For 2015-2016, the information is not available.

Source: Department of Agriculture, Office of Agricultural Statistics.

INGRESO BRUTO AGRICOLA GROSS FARM INCOME



r- Cifras revisadas.
r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.
p- Preliminary figures.

La información para el 2015-2016 no está disponible.
The information for 2015-2016 is not available.

Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas
Source: Department of Agriculture, Office of Agriculture Statistics.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 14 - RELACIÓN ENTRE EL PRODUCTO BRUTO, EL INGRESO NETO Y EL INGRESO PERSONAL: AÑOS FISCALES
TABLE 14 - RELATION BETWEEN GROSS PRODUCT, NET INCOME, AND PERSONAL INCOME: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
PRODUCTO BRUTO	60,642.7	62,703.1	63,617.9	64,294.6	65,720.7	68,085.7	68,944.9	68,797.5	69,570.2	70,134.5	GROSS PRODUCT
Menos: Depreciación	6,268.5	6,618.4	6,819.5	7,205.1	7,231.3	7,103.6	6,906.4	7,161.3	7,291.3	6,982.5	Less: Depreciation
Igual a: Producto neto	54,374.2	56,084.7	56,798.4	57,089.5	58,489.4	60,982.1	62,038.5	61,636.2	62,278.9	63,152.0	Equals: Net product
Más: Subsidios	773.0	626.2	690.3	757.8	767.9	759.8	711.3	738.6	801.9	808.1	Plus: Subsidies
Menos: Contribuciones indirectas	4,616.1	4,691.5	4,641.3	4,913.5	5,093.0	5,059.9	4,983.4	5,204.1	5,332.6	6,453.1	Less: Indirect business taxes
Transferencias de empresas	1,741.0	2,301.1	2,381.0	2,982.3	2,567.8	1,897.7	1,971.1	1,556.7	1,728.5	1,469.8	Business transfers
Discrepancia estadística	(464.2)	(312.3)	480.0	(294.4)	558.9	577.3	405.0	235.3	350.1	580.2	Statistical discrepancy
IGUAL A: INGRESO NETO	49,254.4	50,030.6	49,986.4	50,245.8	51,037.6	54,207.0	55,390.4	55,378.6	55,669.6	55,457.1	EQUALS: NET INCOME
Menos: Aportaciones a sistemas de seguridad social	5,295.3	5,233.4	5,381.0	5,240.4	4,954.2	5,256.0	5,286.9	5,371.2	5,275.7	5,377.8	Less: Contributions for social insurance
Empleados	2,221.2	2,167.5	2,233.0	2,207.6	1,951.7	2,155.3	2,150.9	2,236.8	2,190.6	2,163.4	Employees
Patronos	3,074.1	3,066.0	3,147.9	3,032.8	3,002.4	3,100.6	3,136.0	3,134.4	3,085.1	3,214.4	Employers
Ganancias sin distribuir de corporaciones	6,430.2	7,351.4	7,951.5	8,985.2	9,002.1	11,044.0	11,692.2	11,491.7	12,153.0	11,597.8	Undistributed corporate profits
Contribución sobre ingresos de corporaciones	2,002.7	1,565.5	1,375.6	1,682.3	1,677.3	1,460.4	1,286.5	1,914.3	1,843.5	1,663.6	Corporate income tax
Ganancias de empresas públicas	(108.2)	(554.8)	(748.6)	(751.4)	(962.4)	(1,186.8)	(1,200.2)	(983.2)	(1,213.5)	(1,253.7)	Profits of public enterprises
Interés recibido por el gobierno (1)	397.2	300.3	108.9	206.7	270.2	461.6	136.8	357.1	171.6	130.4	Interest received by government (1)
IGUAL A: INGRESO NETO QUE AFLUYE A LAS PERSONAS	35,237.1	36,134.7	35,918.0	34,882.6	36,096.2	37,172.0	38,188.2	37,227.5	37,439.3	37,941.1	EQUALS: NET INCOME THAT FLOWS TO PERSONS
Más: Pagos de transferencia	16,270.3	19,236.8	20,970.1	23,331.6	23,584.1	23,434.5	24,186.8	24,079.1	24,382.2	24,224.3	Plus: Transfer payments
Gobierno	13,919.3	16,344.0	18,095.5	19,855.8	20,566.5	21,123.6	21,797.8	22,095.9	22,210.4	22,293.5	Government
Central y municipios	3,569.5	4,040.6	4,471.7	4,866.7	5,190.1	5,281.3	5,468.2	5,741.5	5,778.0	5,719.4	Central and municipios
Federal	10,327.1	12,279.3	13,598.8	14,959.6	15,352.3	15,822.0	16,299.7	16,324.1	16,399.0	16,540.2	Federal
Estatales de E.E.U.U.	22.7	24.1	25.0	29.4	24.1	20.2	29.9	30.3	33.5	33.9	U.S. state governments
Empresas	1,741.0	2,301.1	2,381.0	2,982.3	2,567.8	1,897.7	1,971.1	1,556.7	1,728.5	1,469.8	Business
Remesas personales	578.3	568.0	468.4	432.3	379.1	390.8	402.4	411.5	427.6	444.3	Private remittances
Otros no residentes	31.7	23.7	25.2	61.3	70.8	22.4	15.6	15.0	15.7	16.7	Other nonresidents
Interés pagado	1,725.3	1,790.5	2,143.0	1,769.0	1,498.4	1,620.6	1,784.7	1,809.1	2,032.9	1,712.0	Interest paid
Gobierno (1)	47.7	(44.3)	271.0	205.4	11.8	32.4	352.0	512.6	508.9	497.2	Government (1)
Personas	1,677.6	1,834.8	1,872.0	1,563.6	1,486.6	1,588.3	1,432.8	1,296.5	1,524.0	1,214.9	Persons
IGUAL A: INGRESO PERSONAL	53,232.7	57,161.9	59,031.2	59,983.2	61,178.7	62,227.1	64,159.7	63,115.7	63,854.4	63,877.5	EQUALS: PERSONAL INCOME

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
() Cifras negativas.
(1) Incluye el gobierno central y los municipios.

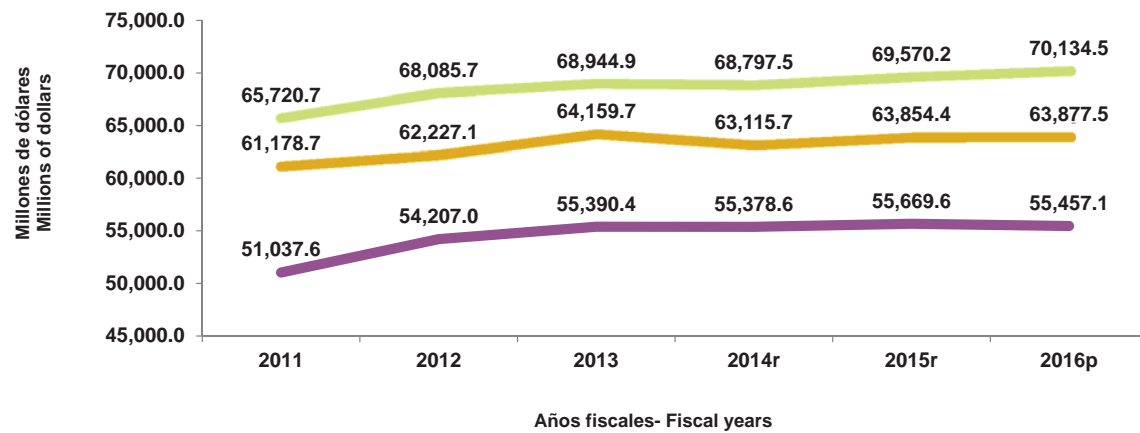
Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
() Negative figures.
(1) Includes central government and municipios.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
 APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

RELACIÓN ENTRE PRODUCTO BRUTO, INGRESO NETO E INGRESO PERSONAL
 RELATION BETWEEN GROSS PRODUCT, NET INCOME AND PERSONAL INCOME



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares. PRODUCTO BRUTO: GROSS PRODUCT
 r- Revised figures. p- Preliminary figures. INGRESO L NETO: NET INCOME
 INGRESO PERSONAL: PERSONAL INCOME

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
 Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 15 - INGRESO PERSONAL: AÑOS FISCALES
TABLE 15 - PERSONAL INCOME: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
INGRESO PERSONAL	53,232.7	57,161.9	59,031.2	59,983.2	61,178.7	62,227.1	64,159.7	63,115.7	63,854.4	63,877.5	PERSONAL INCOME
Compensación a empleados	30,234.2	30,868.8	30,676.9	29,870.4	29,290.0	29,671.2	29,841.1	29,349.3	28,861.8	28,839.6	Employees' compensation
Empresas, Personas e instituciones sin fines de lucro	20,703.0	21,107.1	20,505.3	20,363.3	19,922.3	20,193.1	20,401.7	20,378.1	20,393.9	20,252.6	Business, household and nonprofit institutions
Gobierno	8,584.9	8,762.2	9,047.4	8,349.9	8,215.9	8,277.7	8,237.5	7,825.1	7,268.0	7,353.8	Government
Resto del mundo	946.4	999.4	1,124.2	1,157.2	1,151.7	1,200.3	1,201.9	1,146.0	1,200.0	1,233.3	Rest of the world
Menos: Aportaciones a sistemas de seguridad social	5,295.3	5,233.4	5,381.0	5,240.4	4,954.2	5,256.0	5,286.9	5,371.2	5,275.7	5,377.8	Less: Contributions for social insurance
Empleados	2,221.2	2,167.5	2,233.0	2,207.6	1,951.7	2,155.3	2,150.9	2,236.8	2,190.6	2,163.4	Employees
Patrones	3,074.1	3,066.0	3,147.9	3,032.8	3,002.4	3,100.6	3,136.0	3,134.4	3,085.1	3,214.4	Employers
Ingresos procedentes de la propiedad	12,023.5	12,289.8	12,765.1	12,021.6	13,258.8	14,377.4	15,418.7	15,058.5	15,886.0	16,191.4	Proprietors' income
Ganancia de empresas no incorporadas	2,219.8	2,334.2	2,400.0	2,371.5	2,421.3	2,516.7	2,805.5	2,912.2	3,127.9	3,298.5	Profit of unincorporated enterprises
Dividendos de corporaciones locales	322.1	351.9	355.6	272.0	259.7	249.5	239.3	224.9	223.5	232.0	Dividends of domestic corporations
Ingresos misceláneos y dividendos recibidos del exterior	9.9	17.1	7.8	6.1	7.3	5.7	5.7	7.0	6.9	7.4	Miscellaneous income and dividends received from abroad
Ganancia de personas por arrendamiento	6,648.6	6,863.2	7,518.1	7,460.3	8,552.0	9,672.0	9,668.3	9,490.3	9,141.4	9,283.8	Rental income of persons
Intereses recibidos por personas	2,823.1	2,723.3	2,483.7	1,911.7	2,018.4	1,933.5	2,699.9	2,424.0	3,386.4	3,369.7	Personal interest income
Pagos de transferencia	16,270.3	19,236.8	20,970.1	23,331.6	23,584.1	23,434.5	24,186.8	24,079.1	24,382.2	24,224.3	Transfer payments
Gobierno central y municipios	3,569.5	4,040.6	4,471.7	4,866.7	5,190.1	5,281.3	5,468.2	5,741.5	5,778.0	5,719.4	Central government and municipios
Gobierno federal	10,327.1	12,279.3	13,598.8	14,959.6	15,352.3	15,822.0	16,299.7	16,324.1	16,399.0	16,540.2	Federal government
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	22.7	24.1	25.0	29.4	24.1	20.2	29.9	30.3	33.5	33.9	U.S. state governments
Empresas	1,741.0	2,301.1	2,381.0	2,982.3	2,567.8	1,897.7	1,971.1	1,556.7	1,728.5	1,469.8	Business
Otros no residentes	610.0	591.7	493.6	493.6	449.9	413.2	417.9	426.5	443.3	461.1	Other nonresidents

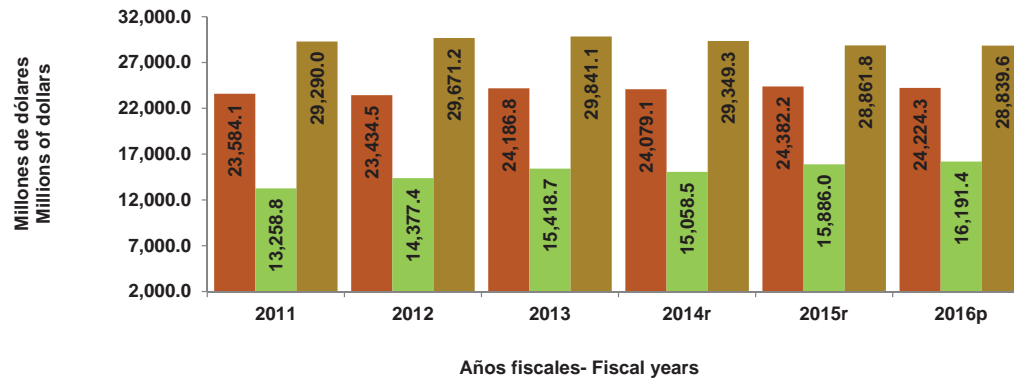
r - Cifras revisadas
p- Cifras preliminares

r - Revised figures
p- Preliminary figures

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INGRESO PERSONAL PERSONAL INCOME



r- Cifras revisadas.
 r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.
 p- Preliminary figures.

■ PAGOS DE TRANSFERENCIA: TRANSFER PAYMENTS

■ INGRESOS PROCEDENTES DE LA PROPIEDAD: PROPRIETORS' INCOME

■ COMPENSACION NETA A EMPLEADOS: EMPLOYEES' COMPENSATION, NET

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
 Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 16 - ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS: AÑOS FISCALES
TABLE 16 - PERSONAL FINANCIAL ASSETS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
ACTIVOS FINANCIEROS, TOTAL	49,328.5	52,629.4	53,166.1	46,593.3	46,385.3	46,567.6	45,266.7	45,314.5	46,016.7	46,895.9	FINANCIAL ASSETS, TOTAL
Depósitos en bancos comerciales (1)	29,706.7	32,474.2	32,672.4	25,027.1	23,990.0	22,943.9	22,022.8	20,789.5	20,643.0	21,426.5	Deposits in commercial banks (1)
Ahorro en bancos federales de ahorro (2)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Saving in federal saving banks (2)
Ahorros en la Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado	1,739.0	1,837.0	1,953.0	2,005.0	1,997.9	2,067.1	2,101.2	2,041.4	2,116.7	2,211.2	Savings in the Puerto Rico Commonwealth Employees' Association
Ahorros en cooperativas locales	6,418.8	6,689.1	6,988.0	7,415.9	7,721.4	8,083.9	8,335.2	8,442.8	8,620.7	8,489.0	Savings in local cooperatives
Ahorros en cooperativas federales	385.6	409.6	436.2	452.4	461.0	498.5	529.0	562.7	619.9	645.8	Savings in federal cooperatives
Reservas en fondos públicos de pensiones	9,926.1	10,063.9	9,961.6	10,540.2	10,664.0	11,475.1	10,841.4	12,100.5	12,695.8	12,857.6	Reserves in public pension funds
Reservas en compañías de seguros de vida	1,152.3	1,155.6	1,154.9	1,152.7	1,551.0	1,499.1	1,437.1	1,377.6	1,320.6	1,265.9	Reserves in life insurance companies

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Desde 1983 se incluyen depósitos en compañías de fideicomiso con poderes de banco.

(2) Desde 1995 se incluyen sólo dos bancos federales de ahorro. Estos pasaron a ser bancos comerciales en 1999.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

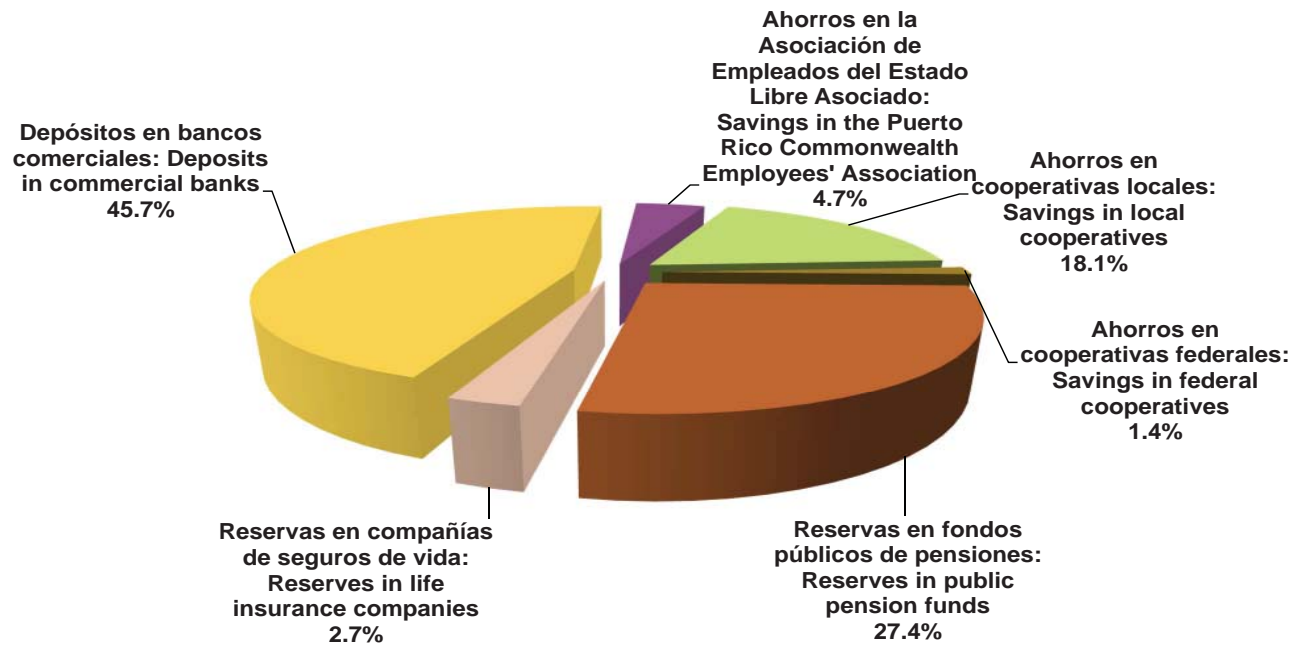
(1) Since 1983 deposits in trust companies with banking powers have been included.

(2) Since 1995 only two federal saving banks are included. They became commercial banks in 1999.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS: AÑO FISCAL 2016p PERSONAL FINANCIAL ASSETS: FISCAL YEAR 2016p

(Por ciento - Percentage)



Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 17 - DEUDA DE LOS CONSUMIDORES: AÑOS FISCALES
TABLE 17 - CONSUMERS' DEBT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
DEUDA DE LOS CONSUMIDORES, TOTAL	22,264.3	22,582.3	22,596.0	22,135.4	21,722.2	22,578.7	22,399.2	22,785.8	22,607.3	22,388.5	CONSUMERS' DEBT, TOTAL
Bancos comerciales (1)	7,140.7	6,975.7	6,700.3	5,883.1	5,467.9	6,200.7	6,455.5	6,741.4	6,173.2	5,706.3	Commercial banks (1)
Compañías de préstamos personales pequeños	1,178.5	960.2	680.1	613.5	594.5	535.9	460.8	432.2	402.5	378.4	Small personal loans companies
Bancos federales de ahorro (2)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Federal saving banks (2)
Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado de Puerto Rico	1,350.0	1,411.0	1,522.0	1,544.0	1,470.2	1,495.0	1,506.9	1,458.7	1,478.5	1,544.5	Puerto Rico Commonwealth Employees' Association
Cooperativas federales de ahorro y crédito	280.7	309.0	310.4	320.5	346.3	347.9	353.7	388.8	426.6	444.8	Federal credit and saving unions
Cooperativas locales de ahorro y crédito	4,165.3	4,223.9	4,294.1	4,365.1	4,359.3	4,345.2	4,391.1	4,498.6	4,627.0	4,687.3	Local credit and saving unions
Fondos públicos de pensiones	979.7	1,337.2	1,527.5	1,646.2	1,682.4	1,683.3	1,167.9	991.3	956.1	878.4	Pension public funds
Compañías de seguros	170.0	174.7	186.8	189.4	192.2	190.5	195.1	196.4	199.8	198.3	Insurance companies
Compañías de venta condicional	5,949.9	6,080.0	6,189.0	6,312.0	6,438.2	6,567.0	6,698.3	6,832.3	6,969.0	7,108.3	Installment sale companies
Cuentas de crédito rotativas y a plazo diferido (3)	693.0	720.0	748.1	777.2	807.5	838.9	871.6	905.6	940.8	977.5	Revolving credit cards and deferred installments (3)
"Student Loan Marketing Association"	356.5	390.6	437.7	484.4	363.7	374.3	298.3	340.6	433.8	464.7	Student Loan Marketing Association

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

(1) Desde 1983 se incluyen los préstamos en compañías de fideicomiso con poderes de banco. Para los años desde el 1997 al 1999 los datos reflejan cambios debido a disminuciones en los balances acumulados y a reclasificaciones de préstamos personales a préstamos hipotecarios.

(2) Desde 1995 se incluyen sólo dos bancos federales de ahorro. Estos pasaron a ser bancos comerciales en 1999.

(3) No incluye todas las tarjetas de crédito.

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Asociación de Empleados del AEELA, National Credit Union Administration, Corporación para la Supervisión y Seguro de Cooperativas de Puerto Rico (COSSEC), Sistemas de Retiro de la Autoridad de Energía Eléctrica, ELA, Maestros y de la Universidad de Puerto Rico.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

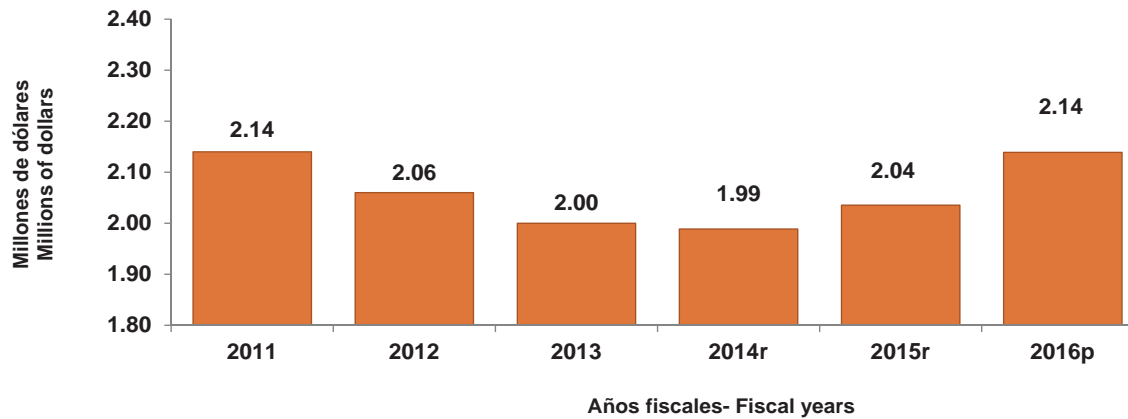
(1) Since 1983 the loans in trust companies with banking powers have been included. For years 1997 to 1999, there are changes in these figures due to lower accrued balances and changes in classification of personal loans to mortgage loans.

(2) Since 1995 only two federal saving banks are included. They became commercial banks in 1999.

(3) Does not include all credit cards.

Source: Office of the Commissioner of Financial Institutions, Puerto Rico Commonwealth Employees' Association, National Credit Union Administration, Insurance Corporation for Cooperative of Puerto Rico (COSSEC), and Employee's Retirement Systems of the Electric Power Authority, Commonwealth, Teachers, and the University of Puerto Rico.

**RELACIÓN ENTRE ACTIVOS Y DEUDA DE LOS CONSUMIDORES
 RATIO BETWEEN CONSUMERS' ASSETS AND DEBT**



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Asociación de Empleados del AEELA, National Credit Union Administration, Corporación para la Supervisión y Seguro de Cooperativas de Puerto Rico (COSSEC), Sistemas de Retiro de la Autoridad de Energía Eléctrica, ELA, Maestros y de la Universidad de Puerto Rico.

Source: Office of the Commissioner of Financial Institutions, Puerto Rico Commonwealth Employees' Association, National Credit Union Administration, Insurance Corporation for Cooperative of Puerto Rico (COSSEC), and Employee's Retirement Systems of the Electric Power Authority, Commonwealth, Teachers, and the University of Puerto Rico.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 18 - BALANZA DE PAGOS: AÑOS FISCALES
TABLE 18 - BALANCE OF PAYMENTS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
Ventas de artículos y servicios	72,567.8	76,266.1	73,839.2	73,965.4	76,218.5	74,487.8	74,486.9	74,285.5	77,839.8	80,425.7	Sales of goods and services
Mercancía ajustada	64,203.2	67,551.0	66,474.9	67,213.2	69,891.8	67,993.9	68,001.0	67,758.1	70,899.9	73,199.0	Merchandise, adjusted
Transportación	523.3	540.5	470.2	438.6	433.6	455.9	445.3	449.9	487.6	485.7	Transportation
Gastos de visitantes	3,413.9	3,535.0	3,175.8	3,210.7	3,142.8	3,192.9	3,310.6	3,438.6	3,825.0	3,984.8	Visitors' expenditures
Rendimientos de capital	1,670.8	1,768.0	1,158.4	792.5	570.1	507.1	486.3	420.6	353.4	380.7	Income on investments
Gastos netos de funcionamiento de las agencias federales en Puerto Rico	972.9	1,242.2	1,412.5	1,480.9	1,408.0	1,694.6	1,697.4	1,629.3	1,704.6	1,749.6	Net operating expenditures of federal agencies in Puerto Rico
Servicios misceláneos	1,783.8	1,629.5	1,147.4	829.4	772.2	643.4	546.3	589.0	569.2	626.0	Miscellaneous services
Compras de artículos y servicios	86,511.9	90,008.5	86,499.0	86,308.6	89,264.2	88,589.8	88,371.8	87,579.8	87,789.7	89,228.4	Purchases of goods and services
Mercancía ajustada	50,055.6	51,006.3	47,087.3	46,200.2	48,910.0	49,400.0	49,180.0	48,473.1	48,800.0	48,859.7	Merchandise, adjusted
Transportación	2,541.5	2,481.0	2,156.4	2,015.9	2,063.4	2,106.0	2,047.2	2,001.8	1,970.6	2,003.8	Transportation
Gastos de viaje	1,192.4	1,213.3	919.1	808.9	815.8	787.0	781.9	763.2	744.0	758.7	Travel expenditures
Rendimientos de capital	31,498.6	33,703.7	35,050.3	36,036.5	36,352.8	35,186.5	35,193.3	35,214.9	35,126.8	36,513.9	Income on investments
Servicios misceláneos	1,223.9	1,604.2	1,285.9	1,247.2	1,122.3	1,110.3	1,169.4	1,126.9	1,148.4	1,092.3	Miscellaneous services
Saldo de las transacciones en artículos y servicios	(13,944.1)	(13,742.4)	(12,659.8)	(12,343.3)	(13,045.8)	(14,102.1)	(13,885.0)	(13,294.4)	(9,949.9)	(8,802.7)	Balance on goods and services transactions
Interés neto del Gobierno central del E.L.A. y los municipios	(407.0)	(498.3)	(115.2)	(198.9)	(250.1)	(335.9)	15.9	(90.7)	(2.5)	(87.1)	Net interest of the Commonwealth central government and municipios
Transferencias unilaterales, netas	11,427.0	13,513.3	15,323.3	17,742.0	18,868.9	17,997.6	18,672.9	17,732.1	17,457.7	17,528.2	Unilateral transfers, net
Remesas privadas	477.9	458.0	364.5	337.4	287.5	300.3	313.0	323.8	338.9	354.3	Private remittances
Gobierno federal	9,828.8	11,994.6	13,884.3	16,703.7	17,851.0	16,825.3	17,312.1	16,487.9	16,333.7	16,374.8	Federal government
Gobierno del E.L.A.	2,612.2	2,724.9	3,225.1	4,704.7	5,240.8	3,985.6	3,998.4	3,298.0	3,090.2	2,989.6	Commonwealth government
Individuos y otros	7,216.6	9,269.8	10,659.2	11,999.0	12,610.2	12,839.7	13,313.7	13,189.9	13,243.6	13,385.2	Individuals and others
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	19.7	20.9	21.5	25.9	20.2	15.9	27.0	27.3	31.2	31.1	U.S. state governments
Otros no residentes	1,100.6	1,039.7	1,053.2	675.1	710.3	856.0	1,020.8	893.1	753.8	768.0	Other nonresidents
Balance en artículos y servicios, intereses del Gobierno central del E.L.A. y los municipios y transferencias unilaterales	(2,924.1)	(727.5)	2,548.3	5,199.9	5,573.1	3,559.6	4,803.8	4,347.1	7,505.3	8,638.5	Balance on goods and services, interest of the Commonwealth central government and municipios, and unilateral transfers
Movimientos netos de capital, total	5,119.7	7,030.1	7,539.1	7,155.6	7,650.6	(2,425.2)	(5,154.3)	(9,325.7)	(3,608.2)	176.4	Net capital movements, total
Aumento neto (+) o disminución neta (-) en las inversiones del exterior en Puerto Rico	1,539.4	9,391.9	5,563.2	2,816.3	5,177.2	(4,047.3)	(9,368.0)	(8,621.1)	(4,722.2)	(311.5)	Net increase (+) or net decrease (-) in external investments in Puerto Rico
A largo plazo (1)	4,229.7	13,312.6	9,700.6	5,710.3	9,309.8	(3,749.5)	(5,673.6)	(6,762.6)	(5,880.7)	(132.7)	Long-term (1)
A corto plazo	(2,690.3)	(3,920.7)	(4,137.5)	(2,894.0)	(4,132.5)	(297.8)	(3,694.5)	(1,858.5)	1,158.5	(178.8)	Short-term
Aumento neto (-) o disminución neta (+) en las inversiones de Puerto Rico en el exterior	3,580.3	(2,361.7)	1,975.9	4,339.3	2,473.3	1,622.0	4,213.7	(704.6)	1,114.0	487.9	Net increase (-) or net decrease (+) in Puerto Rican investments abroad
A largo plazo	(601.8)	(2,159.1)	1,452.9	1,222.1	(3,881.3)	14.5	2,306.9	716.4	477.5	1,456.9	Long-term
A corto plazo	4,182.1	(202.6)	523.1	3,117.2	6,354.6	1,607.6	1,906.9	(1,421.0)	636.6	(969.0)	Short-term
Transacciones desconocidas	(2,195.6)	(6,302.7)	(10,087.4)	(12,355.4)	(13,223.7)	(1,134.4)	350.5	4,978.6	(3,897.1)	(8,814.9)	Unknown transactions

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

(1) Desde el año fiscal 1983 no se incluyen las inversiones directas netas.

(-) Cifras negativas.

Note: Una cifra positiva indica la creación de un crédito o un ingreso neto percibido del exterior; una cifra negativa indica la creación de un débito o un egreso neto remitido al exterior.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

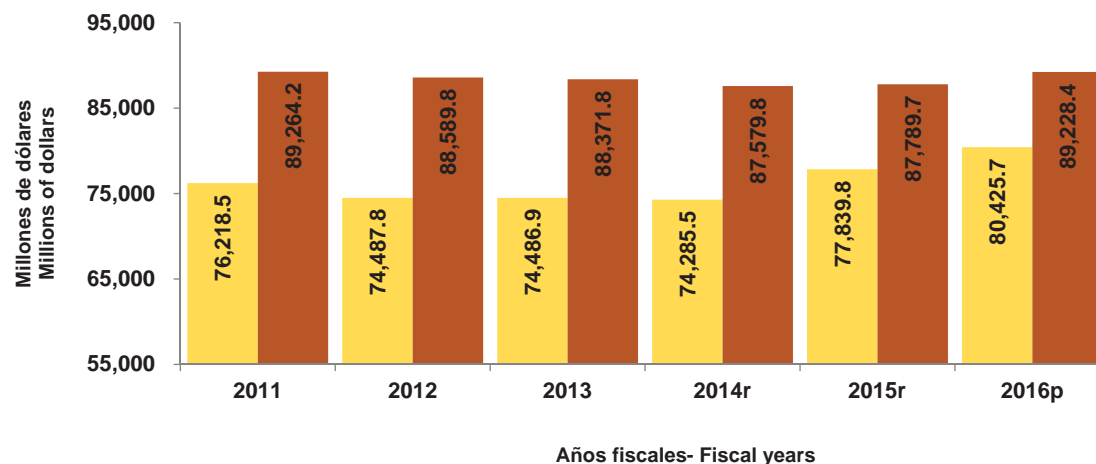
(1) Since 1983, the net direct investments are not included.

(-) Negative figures.

Note: A positive figure indicates the creation of a credit or net inflow of funds; a negative figure indicates the creation of a debit or a net outflow of funds.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

**BALANZA DE PAGOS
 BALANCE OF PAYMENTS**



r- Cifras revisadas.
 r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.
 p- Preliminary figures.

■ VENTAS DE ARTÍCULOS Y SERVICIOS :
 SALES OF GOODS AND SERVICES

■ COMPRAS DE ARTÍCULOS Y SERVICIOS :
 PURCHASES OF GOODS AND SERVICES

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
 Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 19 - NÚMERO Y GASTOS DE VISITANTES EN PUERTO RICO: AÑOS FISCALES
TABLE 19 - NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS IN PUERTO RICO: FISCAL YEARS

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
NÚMERO DE VISITANTES, TOTAL (En miles)	5,062.4	5,213.1	4,415.3	4,379.2	4,213.7	4,196.9	4,210.0	4,455.7	5,051.1	5,077.2	NUMBER OF VISITORS, TOTAL (In thousands)
Turistas	3,687.0	3,716.2	3,183.3	3,185.6	3,047.9	3,069.1	3,172.0	3,246.0	3,541.8	3,735.7	Tourists
En hoteles (1)	1,353.4	1,342.8	1,277.7	1,349.4	1,408.5	1,508.0	1,586.1	1,634.8	1,737.2	1,795.6	In hotels (1)
En otros sitios (2)	2,333.6	2,373.4	1,905.5	1,836.2	1,639.4	1,561.1	1,585.9	1,611.2	1,804.5	1,940.2	In other places (2)
Excursionistas (3)	1,375.4	1,496.9	1,232.0	1,193.5	1,165.8	1,127.8	1,038.0	1,209.7	1,509.3	1,341.5	Excursionists (3)
GASTOS DE VISITANTES, TOTAL (En millones de dólares)	3,413.9	3,535.0	3,175.8	3,210.7	3,142.8	3,192.9	3,310.6	3,438.6	3,825.0	3,984.8	VISITORS' EXPENDITURES, TOTAL (In millions of dollars)
Turistas	3,241.7	3,340.6	3,002.1	3,039.4	2,973.5	3,025.2	3,154.6	3,256.4	3,597.3	3,782.4	Tourists
En hoteles (1)	1,501.6	1,526.3	1,464.4	1,541.8	1,618.9	1,706.9	1,811.8	1,874.1	2,047.8	2,117.9	In hotels (1)
En otros sitios (2)	1,740.1	1,814.3	1,537.7	1,497.6	1,354.5	1,318.3	1,342.9	1,382.3	1,549.5	1,664.5	In other places (2)
Excursionistas (3)	172.2	194.3	173.7	171.4	169.3	167.7	156.0	182.3	227.8	202.4	Excursionists (3)
NÚMERO Y GASTOS DE TURISTAS											NUMBER AND EXPENDITURES OF TOURISTS
Estados Unidos											United States
Número de turistas	2,867.3	2,894.8	2,691.1	2,630.9	2,586.6	2,581.0	2,702.7	2,776.1	3,064.1	3,241.8	Number of tourists
Gastos	2,521.9	2,602.8	2,538.2	2,510.0	2,523.2	2,543.8	2,687.8	2,785.4	3,112.4	3,283.2	Expenditures
Países extranjeros											Foreign countries
Número de turistas	800.3	804.3	479.2	545.9	454.1	481.1	461.1	462.5	472.9	488.4	Number of tourists
Gastos	702.7	722.3	451.5	520.9	443.2	474.6	458.6	463.5	479.9	493.6	Expenditures
Islas Vírgenes											Virgin Islands
Número de turistas	19.4	17.2	13.0	8.8	7.2	6.9	8.2	7.4	4.9	5.5	Number of tourists
Gastos	17.1	15.5	12.3	8.4	7.1	6.9	8.2	7.4	5.0	5.6	Expenditures

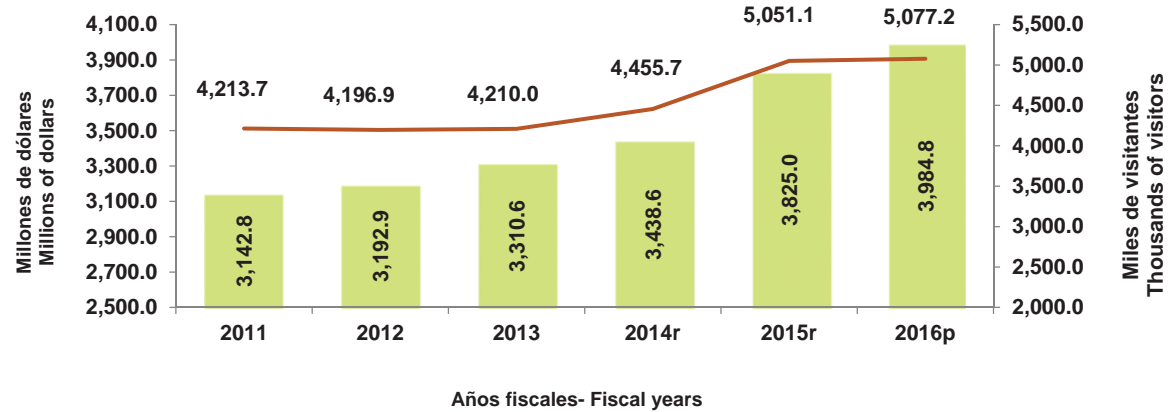
r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
(1) Incluye paradores.
(2) Incluye pensiones.
(3) Visitantes en barcos cruceros y militares en licencia.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
(1) Includes paradores.
(2) Includes guest houses.
(3) Visitors on cruise ships and transient military personnel.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning,
Subprogram of Economic Analysis.

NÚMERO Y GASTOS DE VISITANTES
NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

GASTOS:
 EXPENDITURES
 NÚMERO:
 NUMBER

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
 Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 20 - GASTOS NETOS DE FUNCIONAMIENTO DE LAS AGENCIAS FEDERALES EN PUERTO RICO: AÑOS FISCALES
TABLE 20 - NET OPERATING EXPENDITURES OF FEDERAL AGENCIES IN PUERTO RICO: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
TOTAL	972.9	1,242.2	1,412.5	1,480.9	1,408.0	1,694.6	1,697.4	1,629.3	1,704.6	1,749.6	TOTAL
Agencias para la defensa nacional	439.1	679.8	768.8	767.1	743.0	893.6	895.7	859.8	899.5	923.3	National defense agencies
Departamento de Asuntos del Veterano	375.2	429.8	468.0	513.7	414.5	498.5	499.7	479.6	501.8	515.0	Department of Veterans' Affairs
Departamento de la Defensa	63.9	250.0	300.7	253.4	328.5	395.1	396.0	380.2	397.7	408.2	Department of Defense
Otras agencias	533.8	562.4	643.8	713.8	665.0	801.0	801.7	769.5	805.1	826.3	Other agencies
Administración de Pequeños Negocios	2.0	2.7	4.0	2.6	2.4	2.8	2.8	2.7	2.9	2.9	Small Business Administration
Administración de Servicios Generales	36.7	37.5	41.0	42.8	35.5	42.7	42.8	41.1	43.0	44.1	General Services Administration
Departamento de Agricultura	45.0	47.8	46.6	47.4	41.4	49.7	49.9	47.9	50.1	51.4	Department of Agriculture
Departamento de Comercio	4.0	5.8	15.4	16.2	13.4	16.1	16.1	15.5	16.2	16.6	Department of Commerce
Departamento de Justicia	91.4	91.0	98.6	105.1	87.1	104.8	105.0	100.8	105.5	108.2	Department of Justice
Departamento de lo Interior	10.1	11.2	11.5	12.0	9.9	11.9	12.0	11.5	12.0	12.3	Department of the Interior
Departamento de Salud y Servicios Humanos	61.3	67.6	69.2	72.4	60.0	72.2	72.3	69.4	72.6	74.6	Department of Health and Human Services
Departamento de Seguridad Nacional	60.6	86.9	71.6	126.9	183.0	220.1	220.6	211.7	221.5	227.4	Department of Homeland Security
Departamento del Tesoro (1)	52.5	38.6	43.8	48.6	40.8	49.1	49.2	47.3	49.5	50.8	Department of the Treasury (1)
Departamento del Trabajo	(2.1)	(2.3)	(2.4)	(2.5)	(2.1)	(2.5)	(2.5)	(2.4)	(2.5)	(2.6)	Department of Labor
Departamento de Transportación (1)	29.9	33.0	33.8	35.3	29.3	35.2	35.3	33.9	35.4	36.4	Department of Transportation (1)
Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano	7.4	8.2	8.4	8.7	7.2	8.7	8.7	8.4	8.8	9.0	Department of Housing and Urban Development
Servicio Postal	108.7	106.8	132.4	119.0	88.3	106.2	106.5	102.2	106.9	109.8	Postal Service
Otras agencias	26.4	27.7	69.9	79.2	68.8	84.0	82.9	79.6	83.2	85.4	Other agencies

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) A partir del año fiscal 2004, ciertos programas incluidos previamente en esta agencia han sido transferidos al Departamento de Seguridad Nacional.

Nota: La contribución del gobierno federal a sistemas de seguridad social está incluida dentro de los gastos de cada una de las agencias.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) From fiscal year 2004 on, certain programs included previously in this agency have been transferred to the Department of Homeland Security.

Note: Federal government contribution to social insurance systems is included within the expenditures of each of the agencies.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLE 21 - TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES: AÑOS FISCALES
TABLE 21 - TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
TOTAL DE RECIBOS	12,025.0	13,985.1	15,434.0	16,504.1	17,050.2	17,463.5	18,106.0	17,980.5	18,017.0	18,151.6	TOTAL RECEIPTS
Gobierno federal, total	10,842.3	12,857.6	14,191.6	15,584.8	15,986.6	16,482.5	16,966.8	16,952.6	17,091.2	17,222.1	Federal government, total
Transferencias a individuos	10,707.3	12,672.1	13,978.4	15,351.9	15,753.7	16,238.2	16,750.8	16,738.9	16,863.1	16,982.7	Transfers to individuals
Beneficios a veteranos	491.9	608.5	517.5	732.9	836.9	898.8	806.5	869.2	1,416.3	1,229.5	Veteran benefits
Beneficios de Medicare	2,016.2	2,305.9	2,461.2	2,528.7	2,603.3	3,187.6	4,147.9	4,481.0	4,466.6	4,511.4	Medicare benefits
Beneficios de Seguro Social	5,787.0	6,133.7	6,620.0	7,073.9	7,319.9	7,549.2	7,928.6	7,354.2	7,718.3	7,820.2	Social Security benefits
Becas	528.7	660.7	759.8	862.9	918.7	1,011.5	894.7	908.8	788.7	780.3	Scholarships
Subsidio de intereses sobre préstamos a estudiantes	8.2	10.1	11.1	14.2	18.1	28.3	14.1	18.0	19.6	21.4	Student loan interest subsidies
Pensiones del sistema federal de retiro	258.7	268.6	278.8	286.8	309.8	314.4	134.3	138.2	141.4	142.8	United States civil service retirement pensions
Ayuda para la vivienda	101.2	296.9	497.6	557.0	569.8	587.3	630.0	791.3	216.3	208.4	Housing assistance
Asistencia Nutricional	1,471.7	1,513.0	1,547.5	1,605.2	1,766.8	1,897.4	1,868.4	1,868.7	1,846.2	1,907.5	Nutritional Assistance
Ayuda para familias en áreas de desastre	0.0	0.0	31.6	6.6	10.3	41.1	29.0	10.5	9.1	4.0	Assistance to families in disaster areas
Transferencias a instituciones privadas sin fines de lucro (1)	30.8	34.5	32.5	52.6	41.6	71.2	88.0	60.4	36.1	60.2	Transfers to private non profit institutions (1)
Cancelaciones de préstamos	7.9	10.8	2.1	2.2	2.2	2.3	10.3	10.5	11.0	11.3	Cancellation of loans
Indemnización por muerte e incapacidad	5.3	0.3	0.3	11.0	5.6	10.9	5.4	5.6	5.7	1.0	Death and disability indemnization
Otros (2)	0.0	829.4	1,218.5	1,618.0	1,350.8	638.1	193.5	222.4	188.0	284.8	Others (2)
Subsidios a industrias	135.0	185.4	213.2	232.9	232.9	244.3	216.0	213.7	228.1	239.3	Subsidies to industries
Sector gubernamental	134.6	185.0	212.7	232.4	232.4	243.8	215.5	213.2	227.6	238.9	Government sector
Sector privado, Workforce Investment Act	0.4	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5	Private sector, Workforce Investment Act
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	22.7	24.1	25.0	29.4	24.1	20.2	29.9	30.3	33.5	33.9	U.S. state governments
Otros no residentes	1,160.0	1,103.5	1,217.4	889.9	1,039.5	960.8	1,109.3	997.6	892.3	895.6	Other nonresidents

(Continúa - Continue)

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 21 - TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES: AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 21 - TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS: FISCAL YEARS (CONT.)
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
TOTAL DE PAGOS	3,688.1	3,654.7	3,700.2	3,804.2	3,709.6	3,751.9	3,744.6	3,870.2	3,988.3	3,967.2	TOTAL PAYMENTS
Gobierno federal, total	3,625.7	3,587.8	3,532.4	3,585.8	3,376.5	3,642.8	3,653.1	3,762.7	3,847.6	3,836.9	Federal government, total
Transferencias de individuos	1,882.2	1,834.4	1,827.4	1,861.7	1,656.9	1,886.7	1,923.9	1,936.2	1,981.6	1,946.2	Transfers from individuals
Derechos por pasaporte	7.0	5.4	4.3	2.7	2.8	2.0	4.0	4.9	3.5	4.0	Passport fees
Aportación al Medicare	380.3	392.8	379.6	392.3	401.4	416.1	451.2	414.8	464.1	442.6	Medicare contribution
Aportaciones de los empleados a sistemas de seguridad social	1,494.9	1,436.2	1,443.5	1,466.7	1,252.7	1,468.6	1,468.7	1,516.4	1,514.0	1,499.6	Employees' contribution to social security systems
Primas al seguro de vida por servicio nacional	1.7	1.7	1.7	1.7	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	Premiums on national services life insurance
Aportación al sistema federal de retiro	74.4	74.3	83.1	100.7	102.9	106.9	68.5	102.0	101.8	104.9	Contribution to U. S. Civil Service retirement fund
Aportación al Seguro Social	1,395.8	1,334.9	1,323.2	1,324.8	1,108.6	1,295.1	1,358.0	1,373.3	1,369.2	1,351.3	Contribution to Social Security
Aportación al seguro de salud y de vida	23.0	25.3	35.5	39.4	39.4	64.8	40.4	39.3	41.1	41.6	Contribution to life and health insurance
Transferencias de industrias	99.1	103.5	101.4	92.5	105.1	104.8	104.1	127.3	133.2	137.3	Transfers from industries
Aportación al seguro por desempleo	231.0	252.2	200.4	207.3	210.8	211.7	214.4	217.4	247.9	282.6	Unemployment insurance contribution
Aportaciones de los patronos a sistemas de seguridad social	1,413.4	1,397.7	1,403.2	1,424.4	1,403.6	1,439.6	1,410.7	1,481.8	1,484.9	1,470.8	Employers' contribution to social security systems
Aportación al sistema federal de retiro	74.4	74.3	83.1	100.7	102.9	106.9	68.5	102.0	101.8	104.9	Contribution to U. S. Civil Service retirement fund
Aportación al Seguro Social	1,284.2	1,266.9	1,255.8	1,257.3	1,238.1	1,267.9	1,285.5	1,340.5	1,341.9	1,324.4	Social Security contribution
Aportación al seguro de salud y de vida	54.8	56.5	64.3	66.4	62.6	64.8	56.7	39.3	41.1	41.6	Contribution to life and health insurance
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	3.0	3.2	3.5	3.6	3.9	4.3	2.9	3.0	2.3	2.8	U.S. state governments
Otros no residentes	59.4	63.8	164.2	214.8	329.2	104.8	88.5	104.5	138.5	127.5	Other nonresidents
Balance neto, total	8,336.9	10,330.4	11,733.8	12,699.9	13,340.6	13,711.6	14,361.5	14,110.3	14,028.6	14,184.3	Net balance, total
Gobierno federal	7,216.6	9,269.8	10,659.2	11,999.0	12,610.1	12,839.7	13,313.7	13,189.9	13,243.6	13,385.2	Federal government
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	19.7	20.9	21.5	25.9	20.2	15.9	27.0	27.3	31.2	31.1	U.S. state governments
Otros no residentes	1,100.6	1,039.7	1,053.2	675.1	710.3	856.0	1,020.8	893.1	753.8	768.0	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

a/ Menos de \$50,000.

(1) Las transferencias a instituciones privadas sin fines de lucro conceptualmente se consideran transferencias a personas.

(2) Ley de Estímulo Económico de 2008, Ley de Recuperación y Reversión de América de 2009 y Fondo de Transición a la Televisión Digital y Seguridad Pública.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

a/ Less than \$50,000.

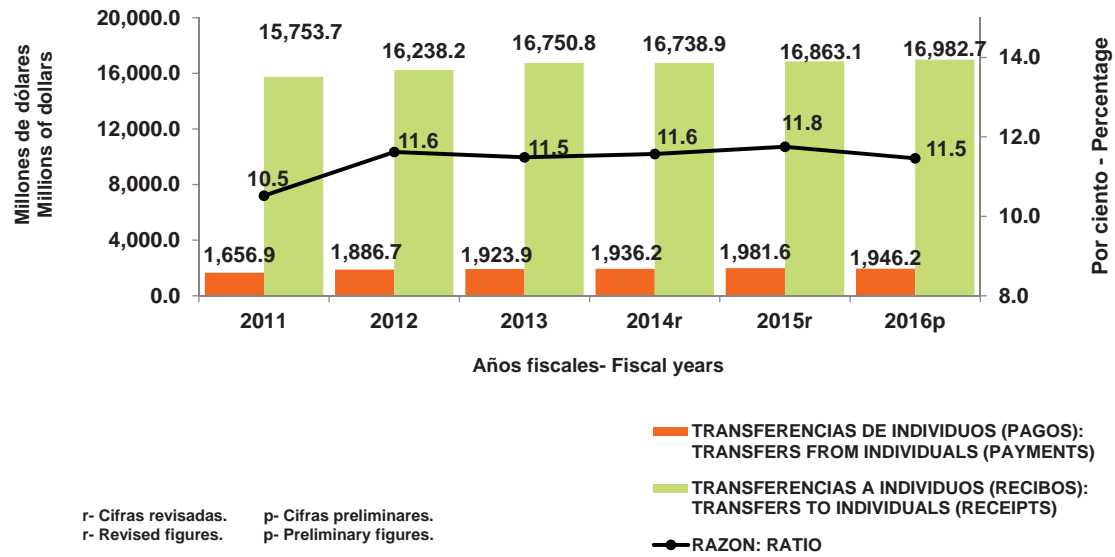
(1) Conceptually, transfers to private nonprofit institutions are considered transfers to individuals.

(2) Economic Stimulus Act of 2008, American Recovery and Reinvestment Act of 2009, and Digital Television Transition and Public Safety Fund.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
 APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL A INDIVIDUOS
 TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT TO INDIVIDUALS



Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
 Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 22 - APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DEL E.L.A.: AÑOS FISCALES
TABLE 22 - FEDERAL GRANTS TO THE COMMONWEALTH GOVERNMENT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
Total	2,612.2	2,724.9	3,225.1	4,704.7	5,240.8	3,985.3	3,998.4	3,298.0	3,090.2	2,989.6	Total
Gobierno central del E.L.A.	1,950.7	2,037.5	2,237.9	2,496.9	2,619.0	2,470.1	2,530.0	2,424.3	2,452.8	2,372.6	Commonwealth central government
Autoridad de Carreteras y Transportación (1)	203.1	167.9	172.0	142.8	146.2	123.2	183.6	176.9	124.8	127.0	Highway and Transportation Authority (1)
Comisión para la Seguridad en el Tránsito	1.5	2.7	2.9	2.9	0.0	0.0	10.5	8.2	1.7	1.9	Traffic Safety Commission
Compañía de Parques Nacionales (2)	0.1	1.9	0.2	0.1	0.0	0.0	b/	b/	b/	0.0	National Parks Company (2)
Departamento de Agricultura	0.9	1.5	1.5	1.5	0.0	0.2	0.8	4.6	0.5	1.1	Department of Agriculture
Departamento de Educación	661.2	786.4	757.5	967.3	1,153.9	1,007.7	879.5	876.6	996.6	820.1	Department of Education
Departamento de Justicia	26.0	29.1	21.4	3.7	0.0	27.4	6.7	6.4	7.2	5.4	Department of Justice
Departamento de la Familia	143.8	151.5	228.6	228.5	252.4	153.7	122.9	117.3	130.9	158.5	Department of the Family
Departamento de la Vivienda	2.9	6.8	5.9	2.7	1.2	1.3	b/	0.2	0.7	0.4	Department of Housing
Departamento de Recreación y Deportes	0.0	0.0	0.3	0.5	0.4	6.7	2.0	6.4	2.7	2.7	Department of Recreation and Sports
Departamento de Recursos Naturales y Ambientales	10.1	6.4	11.6	8.7	11.4	11.9	9.3	7.7	8.0	5.9	Department of Natural and Environmental Resources
Departamento de Salud	679.7	697.5	868.8	674.4	905.8	838.8	814.3	934.9	829.5	827.8	Department of Health
Departamento de Transportación y Obras Públicas	0.2	0.7	0.9	0.2	1.1	1.1	0.6	0.0	0.6	0.3	Department of Transportation and Public Works
Departamento del Trabajo y Recursos Humanos	29.2	36.9	32.0	29.8	25.4	54.6	37.9	40.1	21.1	28.1	Department of Labor and Human Resources
Guardia Nacional de Puerto Rico	20.6	17.2	6.2	15.3	11.3	4.1	3.0	24.9	19.8	33.3	Puerto Rico National Guard
Instituto de Cultura Puertorriqueña	0.0	0.0	0.7	1.0	0.0	0.7	0.0	0.0	0.0	0.0	Institute of Puerto Rican Culture
Junta de Calidad Ambiental	9.6	9.6	6.6	6.6	0.2	8.4	5.2	7.5	14.9	10.5	Environmental Quality Board
Junta de Planificación	0.5	1.4	1.1	0.8	4.0	1.4	5.0	1.2	0.7	1.4	Planning Board
Oficina de Asuntos de la Juventud	0.7	2.5	1.1	0.0	0.0	0.0	0.0	b/	0.0	0.0	Office of Youth Affairs
Oficina del Comisionado de Asuntos Municipales	1.1	1.1	1.1	1.1	1.1	5.6	0.8	21.9	5.3	3.7	Office of the Commissioner of Municipal Affairs
Oficina de la Defensa Civil	0.0	0.0	b/	b/	b/	b/	b/	b/	b/	b/	Office of Civil Defense
Policía de Puerto Rico	12.6	8.3	5.4	13.0	7.6	7.9	2.4	7.1	6.4	7.5	Puerto Rico Police
Universidad de Puerto Rico (1)	25.8	32.1	16.4	14.7	16.9	60.2	38.4	39.2	29.7	86.4	University of Puerto Rico (1)
Otras agencias (3)	121.1	76.2	95.7	381.1	79.9	155.0	407.2	142.9	251.8	250.6	Other agencies

(Continúa - Continue)

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 22 - APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DEL E.L.A.: AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 22 - FEDERAL GRANTS TO THE COMMONWEALTH GOVERNMENT: FISCAL YEARS (CONT.)
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
Empresas públicas	115.2	138.6	108.1	272.8	124.4	142.9	113.8	179.4	139.2	171.3	Public enterprises
Administración de Derecho al Trabajo	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Right to Employment Administration
Autoridad de Acueductos y Alcantarillados	62.4	68.5	29.1	95.0	69.1	82.9	46.6	35.1	89.1	60.0	Water and Sewer Authority
Autoridad de Energía Eléctrica	0.0	0.0	0.0	b/	a/	0.0	1.4	54.7	1.0	0.0	Electric Power Authority
Autoridad Metropolitana de Autobuses	12.7	22.4	22.8	14.5	38.9	39.7	40.5	41.3	7.0	6.3	Metropolitan Bus Authority
Autoridad de los Puertos	23.7	30.2	42.3	156.8	12.1	14.9	24.0	46.7	40.6	98.9	Ports Authority
Compañía de Fomento Industrial (2)	0.0	0.0	b/	0.0	0.0	b/	0.0	0.3	0.2	0.3	Industrial Development Company (2)
Estación Experimental Agrícola	5.1	5.0	4.9	4.2	3.6	4.6	0.6	0.6	0.6	0.1	Agricultural Experimental Station
Servicio de Extensión Agrícola	7.3	6.9	6.6	2.2	0.7	0.8	0.8	0.7	b/	0.7	Agricultural Extension Service
Otras empresas	4.0	5.6	2.3	0.2	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	5.0	Other enterprises
Municipios	299.4	315.2	333.3	339.1	366.5	394.6	380.2	374.8	243.5	268.7	Municipios
Acción Comunal	42.3	44.6	36.9	19.2	20.2	32.2	19.3	23.4	27.5	17.6	Community Action
Desarrollo Comunal	100.4	160.8	110.2	120.0	112.4	113.2	126.6	114.4	94.7	118.0	Community Development
Head Start	92.4	72.7	111.3	122.4	153.7	194.4	195.0	195.4	111.5	113.3	Head Start
Recursos Humanos, Workforce Investment Act	62.1	34.2	70.7	76.6	79.1	46.8	37.9	39.2	9.6	11.7	Human Resources, Workforce Investment Act
Otros programas (3)	2.2	2.9	4.2	1.0	1.2	7.9	1.4	2.4	0.3	8.1	Other programs
Fondo en Fideicomiso del Seguro por Desempleo	195.8	212.4	455.2	664.0	612.5	486.6	394.7	282.1	166.4	146.3	Unemployment Insurance Trust Fund
Programa de Comedores Escolares	10.1	10.8	16.6	11.6	14.3	11.2	11.9	12.3	19.4	14.5	School Lunch Program
Fondos de la Agencia Federal para el manejo de Emergencias (FEMA)	41.1	10.4	15.6	20.0	16.1	43.0	18.3	8.7	11.9	6.1	Federal Emergency Management Agency (FEMA) funds
Ley Americana de Recuperación y Reinversión de 2009	0.0	0.0	58.5	900.3	1,488.0	436.8	549.5	16.4	56.9	10.1	American Recovery and Reinvestment Act of 2009

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

a/ Hasta el 2006 se incluyó en otras agencias.

b/ Menos de \$50,000.

(1) Se considera parte del Gobierno central para efecto de las cuentas nacionales.

(2) Creado en el 2001 mediante la fusión entre la Compañía de Fomento Recreativo y el Fideicomiso de Parques Nacionales.

(3) Incluye aportaciones adicionales no especificadas o incluidas en las respectivas Agencias.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

a/ Up to 2006, it was included in other agencies.

b/ Less than \$50,000.

(1) Considered as part of the Central government for national accounts purposes.

(2) Created in 2001 by the merger between the Recreation Development Company and the National Parks Trust.

(3) Includes additional grants not elsewhere specified or included in the respective Agencies.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 23 - EXPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR SISTEMA DE CLASIFICACION INDUSTRIAL DE AMERICA DEL NORTE (SCIAN): AÑOS FISCALES
TABLE 23 - EXPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY NORTH AMERICAN INDUSTRIAL CLASSIFICATION SYSTEM (NAICS): FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

SCIAN NAICS		2007p	2008p	2009p	2010p	2011r	2012r	2013r	2014r	2015r	2016p	
	EXPORTACIONES REGISTRADAS, TOTAL	60,010.8	63,953.6	60,806.6	61,657.2	64,278.0	58,351.5	62,357.9	62,306.2	69,467.1	71,856.1	RECORDED EXPORTS, TOTAL
11	Agricultura, silvicultura, pesca y caza	37.2	45.6	38.9	50.3	41.0	53.1	58.5	70.5	51.6	54.2	Agriculture, forestry, fishing and hunting
21	Minería	3.7	5.5	13.4	54.4	17.9	12.0	28.6	12.9	14.2	19.2	Mining
31-33	Manufactura	59,378.1	63,229.9	60,098.4	60,056.6	62,264.0	57,604.2	61,635.0	61,638.9	68,835.9	71,215.2	Manufacturing
311	Alimentos	3,751.5	4,468.2	3,597.5	3,611.3	3,960.2	3,603.1	4,004.2	2,406.5	2,868.1	3,069.3	Food
312	Productos de bebidas y de tabaco	359.6	474.4	493.6	500.1	356.0	286.1	247.1	259.8	197.2	262.1	Beverage and tobacco products
313-314	Textiles	78.4	87.4	84.6	66.7	141.3	128.8	140.7	82.8	69.3	75.1	Textiles
315	Ropa	208.2	116.5	129.4	103.4	108.6	89.1	90.0	89.0	74.5	54.1	Apparel
316	Cuero y productos afines	93.5	108.2	109.2	63.9	60.8	42.5	46.4	53.9	71.1	94.2	Leather and allied products
321	Productos de madera	22.0	29.6	23.2	21.6	21.6	18.6	22.3	22.5	22.2	21.9	Wood products
322	Papel	26.9	28.2	36.0	37.3	33.0	33.2	35.5	30.0	27.9	22.5	Paper
323	Imprenta	23.7	20.7	20.2	15.9	11.9	9.8	12.0	17.2	8.6	11.3	Printing
324	Productos de petróleo y de carbón	951.4	1,585.0	505.9	170.4	83.5	67.5	157.5	595.3	541.4	459.5	Petroleum and coal products
325	Químicos	39,587.8	45,662.2	45,762.8	46,536.0	48,165.3	43,991.6	48,014.4	48,005.6	53,477.8	55,581.2	Chemicals
3254	Farmacéuticos y medicinas	36,567.9	42,182.7	41,983.5	42,492.7	42,626.5	40,274.6	43,682.7	43,717.7	48,877.6	51,060.3	Pharmaceuticals and medicines
326	Productos de plástico y de goma	150.5	92.1	123.5	112.2	130.3	135.3	136.9	171.3	187.6	176.9	Plastics and rubber products
327	Productos de minerales no metálicos	71.0	67.5	58.4	55.5	51.3	45.8	52.2	46.7	50.9	38.1	Nonmetallic mineral products
331	Metales primarios	184.3	182.9	211.0	306.2	562.6	974.0	186.5	122.9	149.5	170.0	Primary metals
332	Productos fabricados de metal	64.1	72.6	65.9	92.3	89.0	86.9	79.0	72.2	81.9	98.6	Fabricated metal products
333	Maquinaria	712.2	635.9	557.1	639.0	743.5	729.3	800.3	861.3	967.8	1,127.0	Machinery
334	Productos de computadora y electrónicos	6,885.0	4,083.5	3,197.2	2,511.1	2,005.4	1,574.7	1,468.3	1,686.7	1,745.1	1,572.7	Computer and electronic products
3341	Computadoras y equipo periférico	4,023.0	2,274.0	1,596.6	962.6	815.0	440.5	337.6	416.7	348.2	157.1	Computers and peripheral equipment
335	Equipos eléctricos, enseres y componentes	1,281.4	1,558.3	1,241.7	876.9	872.1	1,026.9	1,068.7	1,116.2	1,063.2	1,175.6	Electrical equipment, appliance, and component
336	Equipo de transportación	132.4	138.1	168.4	233.6	284.7	236.2	269.8	278.9	303.8	292.7	Transportation equipment
337	Muebles y productos relacionados	5.6	8.9	11.3	7.5	7.9	7.7	9.4	27.5	32.6	35.6	Furniture and related products
339	Manufactura miscelánea	4,788.6	3,809.7	3,701.8	4,095.8	4,575.0	4,517.2	4,793.7	5,692.4	6,895.3	6,876.7	Miscellaneous manufacturing
3391	Equipos y materiales de uso médico	4,675.2	3,732.6	3,649.6	4,053.1	4,540.9	4,481.4	4,759.4	5,676.6	6,848.8	6,816.7	Medical equipment and supplies
	Otros sectores (1)	591.8	672.6	655.8	1,495.9	1,955.1	682.2	635.8	583.9	565.3	567.5	Other sectors (1)

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
(1) Incluye servicios de reparación y mercancía no clasificada.

Nota: La clasificación de mercancía registrada de acuerdo al Sistema de Clasificación Industria de América del Norte no equivale necesariamente a la Clasificación Industrial Uniforme

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
(1) Includes repair services and merchandise not classified.

Note: The classification of recorded merchandise according to the North American Industrial Classification System does not necessarily equals the Standard Industrial Classification.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 24 - IMPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR SISTEMA DE CLASIFICACION INDUSTRIAL DE AMERICA DEL NORTE (SCIAN): AÑOS FISCALES
TABLE 24 - IMPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY NORTH AMERICAN INDUSTRIAL CLASSIFICATION SYSTEM (NAICS): FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

SCIAN NAICS		2007p	2008p	2009p	2010p	2011r	2012r	2013r	2014r	2015r	2016p	
	IMPORTACIONES REGISTRADAS, TOTAL	45,265.8	44,928.3	40,651.0	40,810.1	44,662.2	46,576.2	45,100.9	42,579.5	43,065.2	43,320.1	RECORDED IMPORTS, TOTAL
11	Agricultura, silvicultura, pesca y caza	459.6	519.2	521.7	511.3	539.6	530.7	548.4	572.5	569.8	565.0	Agriculture, forestry, fishing and hunting
21	Minería	1,510.0	2,457.3	546.1	407.4	424.1	604.8	801.7	968.1	867.0	623.9	Mining
31-33	Manufactura	42,259.4	40,779.0	38,605.5	38,517.3	42,242.3	44,286.4	42,418.4	39,423.1	40,266.7	40,875.9	Manufacturing
311	Alimentos	2,440.6	2,627.7	2,955.6	2,987.8	3,178.6	3,385.1	3,317.0	3,328.5	3,442.6	3,189.9	Food
312	Productos de bebidas y de tabaco	448.1	428.9	454.3	470.2	466.9	480.3	494.7	521.7	496.4	435.0	Beverage and tobacco products
313-314	Textiles	351.4	244.7	327.4	338.2	384.5	401.5	290.1	233.2	271.9	255.6	Textiles
315	Ropa	604.2	541.1	554.0	501.8	508.7	563.8	629.2	510.0	514.1	485.3	Apparel
316	Cuero y productos afines	289.7	279.6	278.8	241.0	297.2	266.3	297.0	283.0	261.4	256.7	Leather and allied products
321	Productos de madera	137.6	124.6	120.2	104.2	121.0	117.1	114.0	82.7	95.8	78.9	Wood products
322	Papel	577.2	568.8	593.5	580.2	578.6	574.1	555.2	552.4	541.5	484.6	Paper
323	Imprenta	183.8	190.5	169.0	161.9	153.8	149.1	130.6	115.1	105.9	93.4	Printing
324	Productos de petróleo y de carbón	4,152.8	5,169.8	4,714.0	4,952.5	5,738.8	6,603.4	5,872.6	4,644.8	3,825.9	2,623.3	Petroleum and coal products
325	Químicos	21,675.9	19,337.5	18,146.4	18,066.1	20,022.8	20,574.5	19,556.6	18,089.5	19,206.8	22,250.3	Chemicals
3251	Químicos básicos	4,150.3	3,286.5	3,282.4	3,249.7	4,428.5	3,926.6	3,891.9	4,422.6	3,896.8	4,497.3	Basic chemicals
3254	Farmacéuticos y medicinas	16,494.7	15,065.9	13,591.2	13,761.7	14,481.2	15,502.6	14,547.0	12,560.9	14,156.2	16,726.4	Pharmaceuticals and medicines
326	Productos de plástico y de goma	773.8	859.5	911.6	911.9	1,017.6	958.2	889.0	850.3	881.3	922.7	Plastics and rubber products
327	Productos de minerales no metálicos	289.6	260.3	254.3	218.0	215.6	224.3	222.5	203.6	200.9	182.8	Nonmetallic mineral products
331	Metales primarios	620.0	592.3	580.6	452.6	870.5	708.8	722.9	789.9	547.0	329.9	Primary metals
332	Productos fabricados de metal	626.3	527.2	461.6	413.4	442.4	508.0	486.3	445.9	444.4	439.6	Fabricated metal products
333	Maquinaria	1,266.0	1,199.1	1,122.4	1,039.4	1,043.6	1,185.4	1,156.5	1,100.1	1,158.3	1,088.1	Machinery
334	Productos de computadora y electrónicos	2,932.8	2,986.2	2,829.2	2,604.1	2,397.5	2,414.2	2,349.5	2,261.3	2,442.4	2,129.7	Computer and electronic products
335	Equipos eléctricos, enseres y componentes	1,052.9	1,041.7	878.0	832.0	905.2	953.4	906.1	920.3	1,063.4	950.8	Electrical equipment, appliance, and component
336	Equipo de transportación	1,922.3	1,909.3	1,478.2	1,841.6	2,002.5	2,271.7	2,490.9	2,491.9	2,792.0	2,694.3	Transportation equipment
3361	Vehículos de motor	1,608.7	1,647.8	1,204.9	1,535.0	1,713.3	1,965.2	2,154.7	1,991.8	1,613.6	1,853.2	Motor vehicles
337	Muebles y productos relacionados	296.5	284.6	264.3	248.5	249.3	253.1	298.0	237.3	268.0	253.3	Furniture and related products
339	Manufactura miscelánea	1,617.9	1,605.6	1,512.0	1,552.0	1,647.1	1,694.2	1,639.7	1,761.8	1,706.7	1,731.7	Miscellaneous manufacturing
	Otros sectores (1)	1,036.8	1,172.8	977.6	1,374.1	1,456.2	1,154.3	1,332.4	1,615.8	1,361.8	1,255.4	Other sectors (1)

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
(1) Incluye servicios de reparación y mercancía no clasificada.

Nota: La clasificación de mercancía registrada de acuerdo al Sistema de Clasificación Industria de América del Norte no equivale necesariamente a la Clasificación Industrial Uniforme

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
(1) Includes repair services and merchandise not classified.

Note: The classification of recorded merchandise according to the North American Industria Classification System does not necessarily equals the Standard Industrial Classification

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 25 - BALANCE COMERCIAL: AÑOS FISCALES
TABLE 25 - TRADE BALANCE: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2007p	2008p	2009p	2010p	2011r	2012r	2013r	2014r	2015r	2016p	
Exportaciones registradas, total	60,010.8	63,953.6	60,806.6	61,657.2	64,278.0	58,351.5	62,357.9	62,306.2	69,467.1	71,856.1	Recorded exports, total
Estados Unidos	46,324.0	47,262.3	43,543.9	41,989.2	45,872.7	41,798.0	44,665.8	44,853.1	51,433.1	54,592.5	United States
Países extranjeros	13,514.8	16,549.4	17,140.9	19,526.0	18,224.7	16,390.6	17,459.3	17,159.3	17,753.5	16,919.7	Foreign countries
Islas Vírgenes	172.0	141.9	121.8	142.1	180.6	162.9	232.8	293.8	280.5	343.8	Virgin Islands
Importaciones registradas, total	45,265.8	44,928.3	40,651.0	40,810.1	44,662.2	46,576.2	45,100.9	42,579.5	43,065.2	43,320.1	Recorded imports, total
Estados Unidos	22,662.4	21,322.1	19,069.1	20,895.5	20,579.1	19,837.1	20,454.9	20,063.9	22,333.8	24,076.2	United States
Países extranjeros	21,225.9	22,031.0	19,973.8	18,341.2	22,068.1	24,964.0	24,637.1	22,505.0	20,716.3	19,242.6	Foreign countries
Islas Vírgenes	1,377.5	1,575.2	1,608.1	1,573.4	2,015.0	1,775.1	8.8	10.6	15.1	1.3	Virgin Islands
Balance comercial	14,745.0	19,025.3	20,155.6	20,847.1	19,615.8	11,775.3	17,257.1	19,726.7	26,401.8	28,536.0	Trade balance
Estados Unidos	23,661.6	25,940.2	24,474.8	21,093.6	25,293.6	21,960.9	24,210.9	24,789.3	29,099.3	30,516.4	United States
Países extranjeros	(7,711.1)	(5,481.6)	(2,832.9)	1,184.7	(3,843.4)	(8,573.5)	(7,177.8)	(5,345.7)	(2,962.8)	(2,322.9)	Foreign countries
Islas Vírgenes	(1,205.5)	(1,433.3)	(1,486.3)	(1,431.3)	(1,834.4)	(1,612.2)	224.0	283.2	265.4	342.5	Virgin Islands

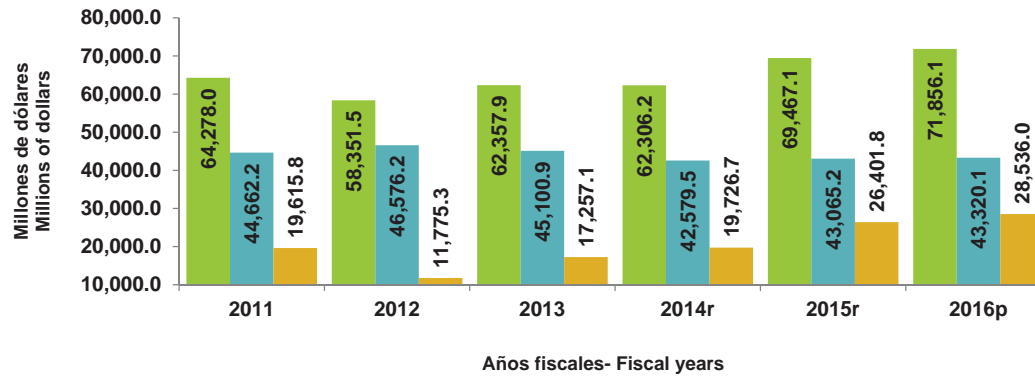
() Cifras negativas.
r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

() Negative figures.
r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning,
Subprogram of Economic Analysis.

**BALANCE COMERCIAL
 TRADE BALANCE**



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

■ EXPORTACIONES REGISTRADAS:
 RECORDED EXPORTS
 ■ IMPORTACIONES REGISTRADAS:
 RECORDED IMPORTS
 ■ BALANCE COMERCIAL: TRADE
 BALANCE

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
 Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 26 - CLASIFICACIÓN ECONÓMICA DE LAS IMPORTACIONES DE MERCANCÍA AJUSTADA *: AÑOS FISCALES
TABLE 26 - ECONOMIC CLASSIFICATION OF ADJUSTED MERCHANDISE IMPORTS *: FISCAL YEARS
(En millones de dólares-In millions of dollars)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
IMPORTACIONES AJUSTADAS	50,055.6	51,006.3	47,087.3	46,200.2	48,910.0	49,400.0	49,180.0	48,473.1	48,800.0	48,859.7	ADJUSTED IMPORTS
Artículos de consumo	8,261.1	8,179.6	8,299.7	8,916.4	9,310.6	9,842.8	9,889.5	9,569.6	9,764.9	9,726.3	Consumer goods
Duraderos	2,435.1	2,329.5	2,061.9	2,243.6	2,234.1	2,761.2	3,045.0	2,753.9	2,481.6	2,613.8	Durables
Automóviles	1,111.3	1,116.5	851.5	1,044.1	1,172.9	1,453.8	1,655.3	1,502.3	1,207.1	1,371.9	Automobiles
Enseres eléctricos	446.1	422.7	422.8	428.7	446.4	427.5	432.1	347.5	353.4	327.9	Electrical appliances
Otros	877.6	790.4	787.6	770.8	614.8	879.9	957.6	904.1	921.0	914.0	Others
No duraderos	5,826.0	5,850.1	6,237.8	6,672.7	7,076.6	7,081.6	6,844.5	6,815.7	7,283.3	7,112.5	Nondurables
Alimentos	2,269.3	2,652.4	2,962.7	2,994.6	3,195.5	3,413.4	3,353.6	3,411.5	3,523.5	3,277.8	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	408.7	381.7	398.9	419.3	426.6	427.2	423.0	444.8	404.8	355.8	Alcoholic beverages and tobacco products
Otros	3,148.0	2,816.0	2,876.3	3,258.8	3,454.5	3,241.1	3,067.9	2,959.4	3,355.0	3,478.9	Others
Bienes de capital	3,383.2	3,133.3	2,831.5	2,739.1	2,853.5	3,047.5	3,013.5	2,920.8	2,939.7	2,872.5	Capital goods
Materias primas y productos intermedios	38,411.2	39,693.4	35,956.1	34,544.9	36,745.8	36,509.8	36,277.0	35,982.6	36,095.4	36,260.9	Raw material and intermediate products

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

* Al valor de las importaciones de mercancía registrada se le hacen ajustes por concepto de: paquetes postales, equipo de oficina para alquiler, películas cinematográficas, mercancía devuelta, mercancía sin registrar, autos y derechos de igualación de costos de las refinerías de petróleo y nafta.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

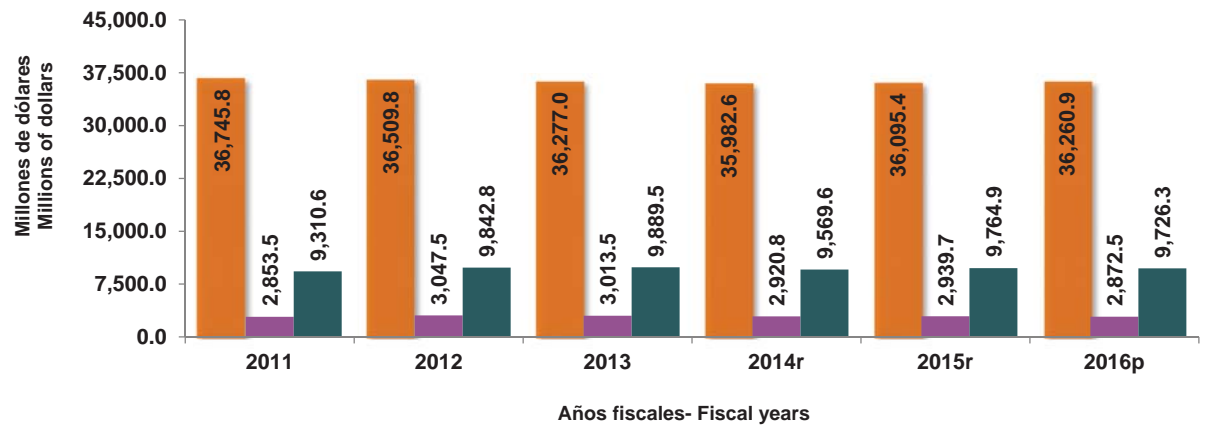
r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

* Recorded merchandise imports are adjusted by: parcel post, office equipment for rent, motion picture films, returned merchandise, unrecorded merchandise, automobiles, and crude oil and naphtha entitlements.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

**CLASIFICACIÓN ECONÓMICA DE LAS IMPORTACIONES DE MERCANCIA AJUSTADA
 ECONOMIC CLASSIFICATION OF MERCHANDISE ADJUSTED IMPORTS**



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares. ■ MATERIA PRIMA Y PRODUCTOS INTERMEDIOS: RAW MATERIAL AND INTERMEDIATE PRODUCTS
 r- Revised figures. p- Preliminary figures. ■ BIENES DE CAPITAL: CAPITAL GOODS
 ■ ARTICULOS DE CONSUMO: CONSUMER GOODS

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
 Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 27 - RENTAS PERIÓDICAS NETAS DEL E.L.A.: AÑOS FISCALES
TABLE 27 - COMMONWEALTH GOVERNMENT NET RECURRENT REVENUES: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
TOTAL	13,056.6	12,321.7	12,495.7	13,047.4	13,028.3	14,272.2	14,386.3	14,931.5	15,481.7	15,905.3	TOTAL
De fuentes estatales	8,954.8	8,488.0	7,736.7	7,754.2	7,820.9	8,745.1	8,785.6	9,551.3	10,008.4	10,334.6	From Commonwealth sources
Contributivas	8,211.0	7,600.6	7,062.6	7,098.8	7,376.0	8,173.2	7,792.8	8,584.2	8,596.8	9,005.5	Tax revenues
Contribución sobre la propiedad	128.7	119.7	86.0	314.0	246.6	97.7	108.6	77.5	93.7	207.2	Property taxes
Contribución sobre ingresos, total	6,187.3	5,509.6	5,187.6	5,162.7	4,910.3	4,551.5	4,373.2	4,946.1	4,978.2	4,511.7	Income tax, total
Individuos	3,071.7	2,759.3	2,648.3	2,593.6	2,186.2	2,129.4	2,054.7	1,979.4	2,295.3	2,003.3	Individuals
Corporaciones y sociedades	2,005.9	1,567.5	1,377.8	1,684.0	1,677.3	1,461.7	1,287.3	1,915.1	1,738.0	1,664.6	Corporations and partnerships
Retenida a no residentes	933.6	1,087.8	1,081.7	830.4	1,000.4	890.8	982.9	899.9	784.1	808.8	Withheld to nonresidents
Impuesto sobre repatriaciones	25.1	21.6	19.4	15.0	12.6	27.7	8.9	7.1	3.7	0.0	Toll Gate Tax
Intereses sujetos al 17%	12.1	13.6	11.7	9.9	7.0	6.8	5.4	4.9	4.4	4.2	Interest subject to 17%
Impuestos sobre dividendos al 10% (1)	138.9	59.8	48.7	29.8	26.8	35.1	34.1	139.7	152.7	30.7	10% dividends tax (1)
Contribución sobre herencias y donaciones	4.7	6.6	5.1	3.6	3.1	5.5	1.8	1.4	6.6	4.7	Inheritance and donations taxes
Arbitrios, total	1,150.9	900.4	838.6	929.8	1,602.9	2,834.7	2,614.2	2,869.8	2,800.0	2,613.7	Excise taxes, total
Bebidas alcohólicas, total	279.0	268.1	277.4	284.8	281.0	292.6	282.3	266.5	258.2	264.7	Alcoholic beverages, total
Espíritus destilados	52.3	50.2	54.8	53.9	51.2	52.7	54.2	46.9	44.1	46.0	Distilled spirits
Cerveza	207.8	198.9	203.4	211.8	209.6	217.1	207.3	195.0	192.3	194.6	Beer
Otras	18.9	19.0	19.2	19.1	20.2	22.8	20.8	24.7	21.8	24.0	Others
Otros artículos, total	871.9	632.3	561.2	645.0	1,321.9	2,542.1	2,331.9	2,603.3	2,541.9	2,349.0	Other taxable goods, total
Productos de petróleo	6.2	8.4	4.3	4.7	4.2	3.8	4.4	30.0	3.2	3.0	Petroleum products
Productos de tabaco	132.4	119.1	129.4	182.5	202.0	172.2	186.9	171.1	170.9	100.3	Tobacco products
Vehículos de motor	396.7	366.3	310.9	350.8	364.2	386.5	419.2	392.0	298.5	285.6	Motor vehicles
Arbitrio general de 5%	193.9	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	5% General excise tax
Importación de petróleo	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Petroleum import fees
Foráneas (Ley 154)	0.0	0.0	0.0	0.0	677.6	1,875.8	1,632.5	1,902.2	1,942.9	1,862.3	Foreign (Act 154)
Otros	142.7	138.5	116.6	107.0	73.9	103.8	88.8	107.9	126.4	97.8	Others
Impuesto a venta y uso	583.7	914.3	800.4	543.6	531.7	543.3	543.2	598.5	629.5	1,559.6	Sales and use tax
Licencias	155.7	150.0	144.9	145.2	81.4	140.7	151.8	90.8	88.8	108.6	Licenses
Vehículos de motor	99.0	87.4	85.1	87.0	62.9	93.7	102.2	40.3	38.2	57.8	Motor vehicles
Bebidas alcohólicas	5.0	4.9	4.8	4.7	6.5	4.3	5.0	5.1	5.5	7.1	Alcoholic beverages
Maquinas de entretenimiento y otros	16.9	19.7	19.3	18.7	0.3	0.2	0.1	0.0	0.0	0.1	Entertainment machines and others
Otras licencias	34.9	38.0	35.7	34.8	11.7	42.5	44.5	45.4	45.1	43.5	Others licences

(Continúa - Continue)

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 27 - RENTAS PERIÓDICAS NETAS DEL E.L.A.: AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 27 - COMMONWEALTH GOVERNMENT NET RECURRENT REVENUES: FISCAL YEARS (CONT.)
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
No contributivas	743.8	887.4	674.1	655.4	444.9	571.9	992.8	967.1	1,411.5	1,329.1	Non-Tax Revenues
Lotería tradicional	73.0	46.6	51.5	42.8	46.2	38.2	24.3	81.8	20.2	50.9	Traditional lottery
Lotería electrónica	71.8	105.3	75.2	80.0	55.7	56.2	38.9	72.3	93.6	77.2	Electronic lottery
Derechos, multas y penalidades	83.5	253.6	236.6	100.1	147.8	134.8	121.1	161.8	171.7	54.3	Permit fees, fines, and penalties
Ingresos misceláneos	515.5	336.7	310.8	432.4	195.2	342.7	808.5	651.2	1,126.0	1,146.7	Miscellaneous income
Venta de propiedades	0.0	145.2	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Property Sales
Transferencias de fondos no presupuestados (2)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Transfers from non-budget funds (2)
De otras fuentes	4,101.8	3,833.7	4,759.0	5,293.2	5,207.4	5,527.1	5,600.7	5,380.2	5,473.3	5,570.7	From Non-Commonwealth sources
Derechos de aduana	14.5	4.9	3.2	0.0	0.0	7.7	0.0	0.0	2.3	-	Customs duties
Arbitrios sobre embarques	377.9	356.8	404.3	352.3	328.5	302.3	247.8	248.0	189.2	199.6	U.S. excises on off-shore shipments
Aportaciones federales	3,709.4	3,472.0	4,351.5	4,940.9	4,878.9	5,217.1	5,352.8	5,132.2	5,281.8	5,371.0	Federal grants
Gestiones Administrativas (2)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Administrative procedures (2)

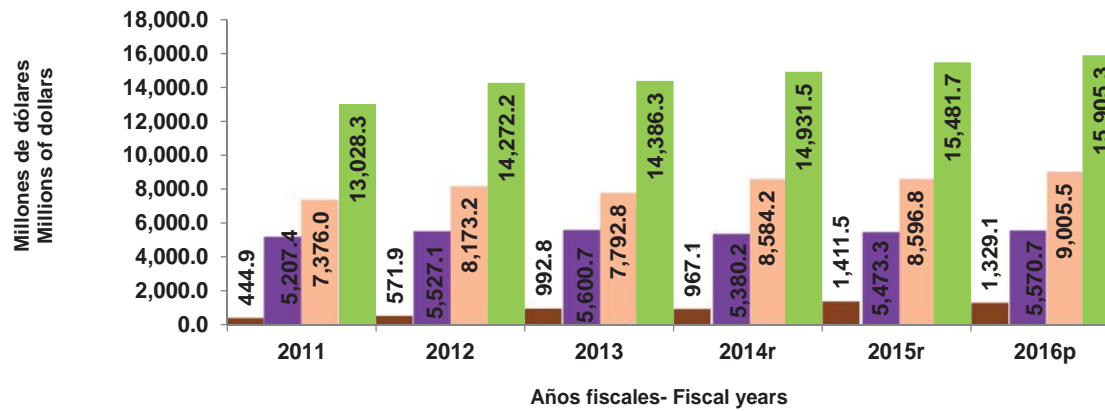
r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
(1) A partir de 1996, los recaudos por concepto de intereses sobre dividendos se redujeron de 20 a 10% debido a la Reforma Contributiva de 1994 (Ley Núm.120 del 31 de octubre de 1994).
(2) Desde el año fiscal 2001, el Departamento de Hacienda incorpora estas partidas.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
(1) Since 1996, the receipts from interest on dividends were lowered from 20% to 10% due to the 1994 Tax Reform (Act 120 of October 31, 1994).
(2) Since fiscal year 2001, the Department of the Treasury incorporates these items.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos.

Source: Department of the Treasury, Office of Economic Affairs.

RENTAS PERIÓDICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO PUERTO RICO'S NET RECURRENT REVENUES



■ DE FUENTES ESTATALES NO CONTRIBUTIVAS: FROM COMMONWEALTH SOURCES NON-TAX REVENUES
 ■ DE OTRAS FUENTES: FROM NON-COMMONWEALTH SOURCES
 ■ DE OTRAS FUENTES CONTRIBUTIVAS: FROM COMMONWEALTH SOURCES - TAX REVENUES
 ■ TOTAL

r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos.
 Source: Department of the Treasury, Office of Economic Affairs.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLE 28 - INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL DEL ELA : AÑOS FISCALES
TABLE 28 - COMMONWEALTH GOVERNMENT GENERAL FUND NET REVENUES: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
TOTAL	8,862.5	8,359.0	7,710.2	7,716.1	8,158.3	8,667.9	8,562.2	9,036.9	8,960.9	9,175.3	TOTAL
De fuentes estatales	8,470.1	7,997.4	7,302.7	7,363.8	7,828.1	8,357.8	8,314.4	8,788.9	8,769.4	8,975.7	From Commonwealth sources
Contributivas	7,995.2	7,378.7	6,891.5	6,926.3	7,379.7	8,022.6	7,641.5	8,303.4	8,425.0	8,710.7	Tax revenues
Contribución sobre la propiedad	0.8	0.0	1.0	227.8	246.6	44.4	52.6	19.8	21.4	11.3	Property taxes
Contribución sobre ingresos, total	6,187.2	5,509.7	5,187.2	5,162.7	4,914.5	4,551.5	4,373.2	4,846.1	4,978.2	4,511.7	Income tax, total
Individuos	3,071.7	2,759.3	2,648.3	2,593.6	2,187.1	2,129.4	2,054.7	1,979.4	2,295.3	2,003.3	Individuals
Corporaciones y sociedades	2,005.7	1,567.5	1,377.4	1,684.0	1,680.5	1,461.7	1,287.3	1,915.1	1,738.0	1,664.6	Corporations and partnerships
Retenida a no residentes	933.7	1,087.8	1,081.7	830.4	1,000.4	890.8	982.9	899.9	784.1	808.8	Withheld to nonresidents
Impuesto sobre repatriaciones	25.1	21.6	19.4	15.0	12.6	27.7	8.9	7.1	3.7	0.0	Toll Gate Tax
Intereses sujetos al 17%	12.1	13.7	11.7	9.9	7.0	6.8	5.4	4.9	4.4	4.2	Interest subject to 17%
Impuesto sobre dividendos sujetos al 10% (1)	138.9	59.8	48.7	29.8	26.8	35.1	34.1	39.7	152.7	30.7	10% Dividends Tax (1)
Contribución sobre herencias y donaciones	4.7	6.6	5.1	3.6	3.1	5.5	1.8	1.4	6.6	4.7	Inheritance and donation taxes
Impuesto sobre ventas y uso	582.6	911.0	797.2	540.3	531.7	540.0	539.9	595.3	626.3	1,559.6	Sales and use tax
Arbitrios, total	1,122.4	863.6	804.6	896.0	1,602.3	2,804.6	2,592.8	2,821.0	2,773.0	2,604.3	Excise taxes, total
Bebidas alcohólicas, total	279.0	268.1	277.4	284.8	281.0	292.6	282.3	266.5	258.2	264.7	Alcoholic beverages, total
Espíritus destilados	52.3	50.2	54.8	53.9	51.2	52.7	54.2	46.9	44.1	46.0	Distilled spirits
Cerveza	207.8	198.9	203.4	211.8	209.6	217.1	207.3	195.0	192.3	194.6	Beer
Otras	18.9	19.0	19.2	19.1	20.2	22.8	20.8	24.7	21.8	24.0	Others
Otros artículos, total	843.3	595.5	527.2	611.2	1,321.4	2,512.0	2,310.4	2,554.5	2,514.8	2,339.7	Other taxable goods, total
Foráneas (Ley 154)	0.0	0.0	0.0	0.0	677.6	1,875.8	1,632.5	1,902.2	1,942.9	1,862.3	Foreign (Act 154)
Productos de petróleo	6.0	8.4	4.3	4.7	4.2	3.8	4.4	4.0	3.2	3.3	Petroleum products
Productos de tabaco	132.4	119.1	129.4	182.5	202.0	172.2	186.9	171.1	170.9	100.3	Tobacco products
Vehículos de motor	396.7	366.3	310.9	350.8	364.2	386.5	419.2	392.0	298.5	285.6	Motor vehicles
Arbitrio general del 5%	193.9	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	5% General excise tax
Petróleo crudo y sus derivados	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Crude petroleum and derived products
Otros	114.3	101.6	82.5	73.3	73.4	73.7	67.4	85.2	99.3	88.2	Others
Licencias	97.6	87.7	96.4	95.8	81.4	76.6	81.1	19.8	19.6	19.0	Licenses
Vehículos de motor	65.5	52.0	62.9	61.7	62.9	62.5	64.3	2.3	2.3	2.2	Motor vehicles
Maquinas de entretenimiento	16.9	19.7	19.3	18.7	0.3	0.2	0.1	0.0	0.0	0.1	Entertainment machines
Bebidas alcohólicas y otras	15.2	16.0	14.3	15.3	18.2	13.9	16.7	17.6	17.2	16.7	Alcoholic beverages and others

(Continúa - Continue)

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 28 - INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL DEL ELA : AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 28 - COMMONWEALTH GOVERNMENT GENERAL FUND NET REVENUES: FISCAL YEARS (CONT.)
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
No contributivas	474.9	618.6	411.1	437.6	448.4	335.2	672.9	485.5	344.4	264.9	Non-tax revenues
Lotería tradicional	73.0	46.6	51.5	42.8	46.2	38.2	24.3	81.8	20.2	50.8	Traditional lottery
Lotería electrónica	71.8	105.3	75.2	80.0	55.7	56.2	38.9	72.3	93.6	77.2	Electronic lottery
Ingresos misceláneos	330.1	466.7	284.4	314.8	346.6	240.9	609.7	331.4	230.6	137.0	Miscellaneous income
Transferencias de fondos no presupuestados (2)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Transfers from non-budget funds (2)
De otras fuentes	392.4	361.6	407.5	352.3	330.2	310.0	247.8	248.0	191.5	199.6	From Non-Commonwealth sources
Derechos de aduana	14.5	4.8	3.3	0.0	0.0	7.7	0.0	0.0	2.3	0.0	Customs duties
Arbitrios sobre embarques	377.9	356.8	404.3	352.3	330.2	302.3	247.8	248.0	189.2	199.6	U.S. excises on off-shore shipments
Gestiones Administrativas (2)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Administrative procedures (2)

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
(1) A partir de 1996, los recaudos por concepto de intereses sobre dividendos se redujeron de 20 a 10% debido a la Reforma Contributiva de 1994 (Ley Núm.120 del 31 de octubre de 1994).
(2) Desde el año fiscal 2001, el Departamento de Hacienda incorpora estas partidas.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
(1) Since 1996, the receipts from interest on dividends were lowered from 20% to 10% due to the 1994 Tax Reform (Act 120 of October 31, 1994).
(2) Since fiscal year 2001, the Department of Treasury incorporates these items.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
 APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 29 - DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO: AL 30 DE JUNIO
 TABLE 29 - GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO: AS OF JUNE 30
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016p	
TOTAL	42,818.3	46,932.2	52,980.1	56,823.1	58,942.0	64,760.3	64,957.1	67,272.9	66,182.6	64,254.0	TOTAL
Empresas públicas	29,796.4	34,320.6	40,044.0	43,288.3	45,042.2	49,044.7	48,746.4	48,744.0	47,979.6	46,861.6	Public enterprises
Gobierno central del E.L.A.*	10,558.9	9,792.2	9,938.8	10,303.4	10,362.8	11,844.1	12,328.7	14,336.0	14,076.9	13,481.4	Commonwealth central government *
Municipios	2,463.0	2,819.4	2,997.3	3,231.4	3,537.0	3,871.5	3,882.0	4,192.9	4,126.1	3,911.0	Municipios

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

* En las cuentas sociales la Autoridad de Carreteras y Transportación y la Universidad de Puerto Rico se consideran como agencias del gobierno central.

r- Revised figures.

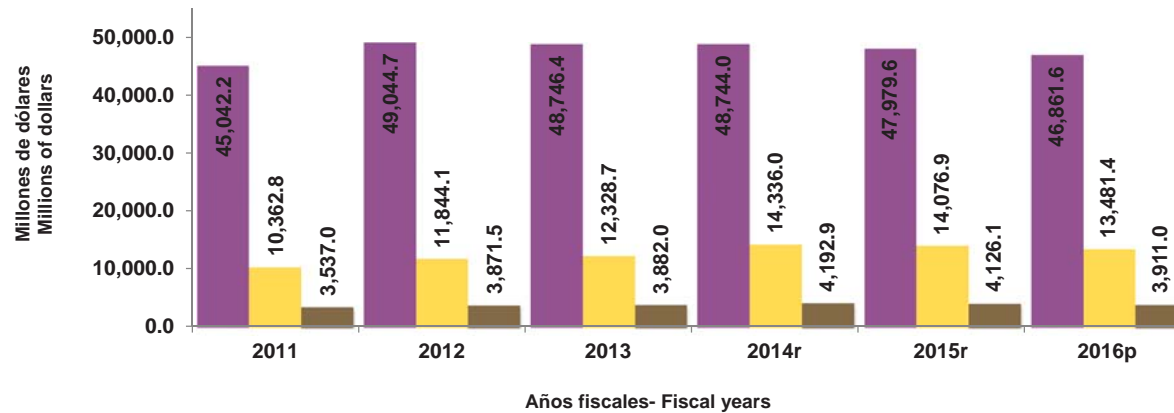
p- Preliminary figures.

* In the economic accounts the Highway and Transportation Authority and the University of Puerto Rico are considered as agencies of the central government.

Fuente: Banco Gubernamental de Fomento para Puerto Rico.

Source: Government Development Bank for Puerto Rico.

**DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO
 GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO**



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

■ EMPRESAS PÚBLICAS: PUBLIC ENTERPRISES
 ■ GOBIERNO CENTRAL: CENTRAL GOVERNMENT
 ■ MUNICIPIOS

Fuente: Banco Gubernamental de Fomento para Puerto Rico.
 Source: Government Development Bank for Puerto Rico.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 30 - ARBITRIOS Y GALONES MEDIDAS DE BEBIDAS ALCOHOLICAS: AÑOS FISCALES
TABLE 30 - EXCISES TAX AND GALLONS OF ALCOHOLIC BEVERAGES: FISCAL YEARS
(En miles de gallosn - In thousands of gallons)

	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
Espiritus Destilados - G.M. (1)								Distilled spirits - W.G. (1)
Espiritus destilados no derivados de la caña de azúcar	854	839	915	933	806	705	920	Distilled spirits not derived from sugar cane
Arbitrios Espiritus Destilados - G.M. (1)	\$ 31.29	\$ 31.29	\$ 31.29	\$ 31.29	\$ 31.29	\$ 31.29	\$ 31.29	Excise tax Distilled spirits not derived from sugar cane
Espiritus destilados derivados de la caña de azúcar	1,800	1,652	1,095	583	536	588	575	Distilled spirits derived from sugar cane
Arbitrio Espiritus destilados derivados de la caña de azúcar	\$ 15.12	\$ 15.12	\$ 15.12	\$ 15.12	\$ 15.12	\$ 15.12	\$ 15.12	Excise tax Distilled spirits derived from sugar cane
Espiritus destilados derivados de la caña añejado 12 meses	0.00	0.00	617	1,387	1,505	1,534	1,336	Distilled spirits derived from sugar cane aged 12 months
Arbitrio Espiritus destilados derivados de la caña añejado 12 meses	\$ 0.00	\$ 0.00	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12	Excise tax Distilled spirits derived from sugar cane aged 12 months
Producción artesanal de la caña con menos de 40% de alcohol por volumen	0	0	3	11	11	13	10	Artisanal production of sugar cane with less than 40% alcohol by volume
Arbitrio producción artesanal con menos de 40% de alcohol por volumen	\$ 0.00	\$ 0.00	\$ 6.30	\$ 6.30	\$ 6.30	\$ 6.30	\$ 6.30	Excise tax artisanal production with less than 40% alcohol by volume
Total Galones	2,654	2,491	2,630	2,914	2,858	2,840	2,841	Total Gallons
Vinos - G.M.								Wine - W.G.
Sidras y vinos	1,216	1,253	1,365	1,313	1,599	1,307	1,479	Cider and wine
Arbitrio Sidras y vinos	\$ 12.05	\$ 12.05	\$ 12.05	\$ 12.05	\$ 12.05	\$ 12.05	\$ 12.05	Excise tax cider and wine
Vinos de mostos concentrados	11	9	16	16	6	28	35	Concentrate wine must
Arbitrio Vinos de mostos concentrados	\$ 4.48	\$ 4.48	\$ 7.00	\$ 7.00	\$ 7.00	\$ 7.00	\$ 7.00	Excise tax concentrate wine must
Vinos de calidad sub-normal	1,486	1,322	1,206	1,336	1,301	1,038	925	Sub-normal quality wine
Arbitrio Espiritus destilados derivados de la caña de azúcar	\$ 2.00	\$ 2.00	\$ 2.00	\$ 2.00	\$ 2.00	\$ 2.00	\$ 2.00	Excise tax Sub-normal quality wine
Vinos de frutas tropicales	118	169	344	110	197	1,336	1,152	Tropical fruits wine
Arbitrio Vinos de frutas tropicales	\$ 0.97	\$ 0.97	\$ 0.97	\$ 0.97	\$ 0.97	\$ 0.97	\$ 0.97	Excise tax tropical fruits wine
Champaña y vinos espumosos o carbonatados	117	135	142	139	176	168	208	Champagne and sparkling wine or carbonates
Arbitrio Champaña y vinos espumosos o carbonatados	\$ 14.45	\$ 14.45	\$ 14.45	\$ 14.45	\$ 14.45	\$ 14.45	\$ 14.45	Excise tax champagne and sparkling wine or carbonates
Champaña y vinos espumosos o carbonatados subnormales	2	2	1	8	1	2	5	Champagne and wine sparkling or sub-normal carbonates
Arbitrio Champaña y vinos espumosos o carbonatados subnormales	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	Excise tax champagne and wine sparkling or sub-normal carbonates
Champaña, vinos espumosos o carbonatados de mostos concentrados	a/	-	-	-	-	-	-	Champagne, sparkling wine or carbonate from concentrate wine must
Arbitrio Champaña, vinos espumosos o carbonatados de mostos concentrados	\$ 5.50	\$ 5.50	\$ 5.50	\$ 5.85	\$ 5.85	\$ 5.85	\$ 5.85	Excise tax champagne, sparkling wine or carbonate from concentrate wine must
Total Galones	2,951	2,890	3,073	2,922	3,280	3,879	3,804	Total Gallons
Cervezas - G.M.								Beer - W.G.
Cerveza producción entre 1-9,000,000 galones	8,525	8,646	9,108	8,616	9,440	9,158	8,994	Beer production 1-9,000,000 gallons
Arbitrio Cerveza producción entre 1-9,000,000 galones	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	Excise tax Beer production 1-9,000,000 gallons
Cerveza producción entre 9,000,001-10,000,000 galones	937	406	1,252	915	1,082	1,670	1,120	Beer production 9,000,001-10,000,000 gallons
Arbitrio Cerveza producción entre 9,000,001-10,000,000 galones	\$ 2.76	\$ 2.76	\$ 2.76	\$ 2.76	\$ 2.76	\$ 2.76	\$ 2.76	Excise tax Beer production 9,000,001-10,000,000 gallons
Cerveza producción entre 10,000,001-11,000,000 galones	626	990	1,000	999	1,000	510	819	Beer production 10,000,001-11,000,000 gallons
Arbitrio Cerveza producción entre 10,000,001-11,000,000 galones	\$ 2.97	\$ 2.97	\$ 2.97	\$ 2.97	\$ 2.97	\$ 2.97	\$ 2.97	Excise tax Beer production 10,000,001-11,000,000 gallons
Cerveza producción entre 11,000,001-12,000,000 galones	846	1,002	1,000	999	1,012	-	1,000	Beer production 11,000,001-12,000,000 gallons
Arbitrio Cerveza producción entre 11,000,001-12,000,000 galones	\$ 3.18	\$ 3.18	\$ 3.18	\$ 3.18	\$ 3.18	\$ 3.18	\$ 3.18	Excise tax Beer production 11,000,001-12,000,000 gallons
Cerveza producción entre 12,000,001-31,000,000 galones	8,666	6,673	6,701	7,417	7,426	6,784	7,482	Beer production 12,000,001-13,000,000 gallons
Arbitrio Cerveza producción entre 12,000,001-31,000,000 galones	\$ 3.39	\$ 3.39	\$ 3.39	\$ 3.39	\$ 3.39	\$ 3.39	\$ 3.39	Excise tax Beer production 12,000,001-13,000,000 gallons
Cerveza producción en exceso de 31 millones de galones	35,295	36,112	37,145	34,756	31,399	33,742	31,634	Beer production in excess of 31 millions gallons
Arbitrio Cerveza producción en exceso de 31 millones de galones	\$ 4.35	\$ 4.35	\$ 4.35	\$ 4.35	\$ 4.35	\$ 4.35	\$ 4.35	Excise tax Beer production in excess of 31 millions gallons
Total Galones	54,895	53,828	56,205	53,632	51,359	51,864	51,049	Total Gallons

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

a/- Menos de 50,000

(1) G.M.- Galones medida.

Fuente: Departamento de Hacienda

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

a/- Less than 50,000

(1) W.G.- Wine gallons.

Source: Department of the Treasury

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
 APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 31- ESTADÍSTICAS DEMOGRÁFICAS SELECCIONADAS : AÑOS FISCALES
 TABLE 31- SELECTED DEMOGRAPHIC STATISTICS : FISCAL YEARS

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
Población al 1ro de julio (En miles)	3,783	3,761	3,740	3,722	3,679	3,634	3,593	3,535	3,474	3,411	Population as of July 1st (In thousands)
Nacimientos (En miles)	47	46	45	42	41	39	37	34	34	31	Births (In thousands)
Defunciones (En miles)	29	29	29	30	30	30	29	30	30	28	Deaths (In thousands)
Nacimientos por cada 1,000 habitantes	12.4	12.1	12.0	11.3	11.1	10.7	10.3	9.6	9.8	9.1	Births per 1,000 population
Defunciones por cada 1,000 habitantes	7.8	7.7	7.8	8.1	8.2	8.3	8.1	8.5	8.6	8.2	Deaths per 1,000 population
Aumento natural por cada 1,000 habitantes	4.6	4.4	4.3	3.2	3.0	2.5	2.2	1.1	1.2	0.9	Natural increase per 1,000 population

p- Cifras preliminares.

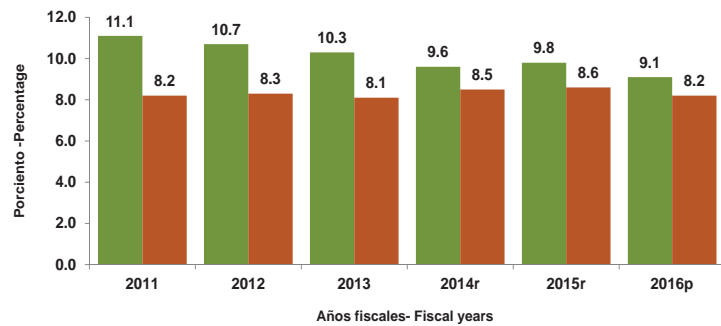
p- Preliminary figures.

Fuente: Negociado del Censo de E.U., División de Población (Population Estimates, Vintage 2016); Departamento de Salud de Puerto Rico; y Junta de Planificación, Oficina del Censo.

Source: U.S. Bureau of the Census, Population Division (Population Estimates, Vintage 2016); Puerto Rico Department of Health; and Puerto Rico Planning Board, Office of the Census.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
 APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

**TASA DE NATALIDAD Y MORTALIDAD POR CADA MIL HABITANTES
 BIRTH AND DEATH PER 1,000 POPULATION**



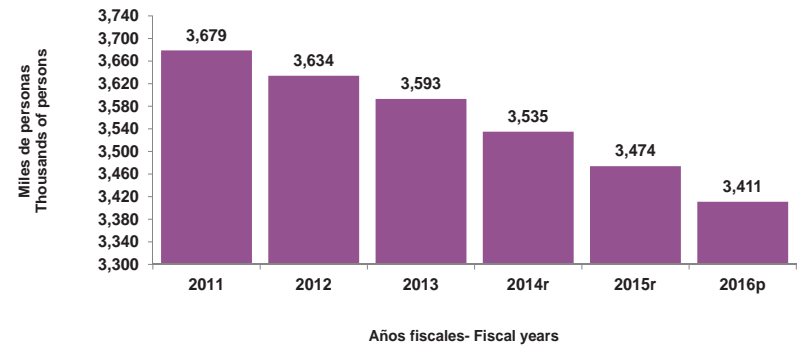
r- Cifras revisadas.
 r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.
 p- Preliminary figures.

■ NATALIDAD: BIRTH RATE
 ■ MORTALIDAD: DEATH RATE

Fuente: Negociado del Censo federal, División de Población; Departamento de Salud de Puerto Rico; y Junta de Planificación, Oficina del Censo.
 Source: U.S. Bureau of the Census, Population Division; Puerto Rico Department of Health; and Puerto Rico Planning Board, Office of the Census.

**POBLACIÓN DE PUERTO RICO AL 1^{ro} DE JULIO
 POPULATION OF PUERTO RICO AS OF 1st OF JULY**



r- Cifras revisadas.
 r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.
 p- Preliminary figures.

Fuente: Negociado del Censo federal, División de Población; Departamento de Salud de Puerto Rico; y Junta de Planificación, Oficina del Censo.
 Source: U.S. Bureau of the Census, Population Division; Puerto Rico Department of Health; and Puerto Rico Planning Board, Office of the Census.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
 APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 32 - ESTADO DE EMPLEO DE LAS PERSONAS DE 16 AÑOS DE EDAD Y MÁS: AÑOS FISCALES
 TABLE 32 - EMPLOYMENT STATUS OF PERSONS 16 YEARS OLD AND OVER: FISCAL YEARS
 (En miles de personas - In thousands of persons)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014r	2015r	2016p	
Personas de 16 años y más ^{1/}	2,906	2,908	2,910	2,915	2,911	2,895	2,879	2,859	2,829	2,800	Persons 16 years and over
Grupo trabajador ^{2/}	1,415	1,355	1,326	1,285	1,245	1,208	1,177	1,154	1,123	1,125	Labor force
Empleados ^{2/}	1,264	1,203	1,144	1,075	1,043	1,024	1,012	988	979	992	Employed
Desempleados ^{2/}	150	152	182	209	202	183	165	166	145	133	Unemployed
Tasa de participación ^{1/}	48.6	46.6	45.5	44.1	42.8	41.7	40.9	40.4	39.7	40.2	Participation rate
Tasa de desempleo ^{2/}	10.6	11.2	13.7	16.3	16.2	15.2	14.0	14.4	12.9	11.8	Unemployment rate

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

1/- Cifras Sin Ajuste Estacional

2/- Cifras Ajustadas Estacionalmente

Nota: Las cifras fueron revisadas de acuerdo a los nuevos controles de Población (Febrero 2017).

**Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos,
 Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.**

r- Revised figures

p- Preliminary figures.

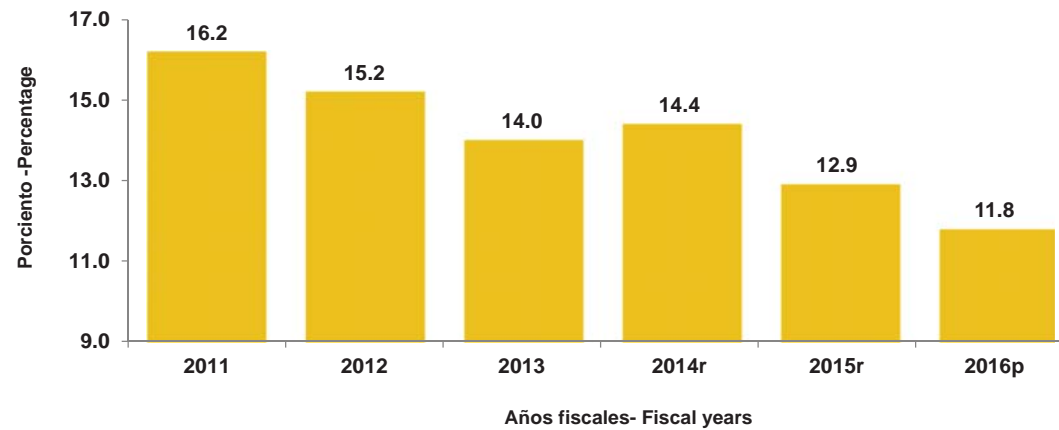
1/- Not Seasonal Adjustment

2/- Seasonal Adjustment

Note: Figures revised in accordance with the New Population Controls (February 2017)

**Source: Department of Labor and Human Resources,
 Bureau of Labor Statistics, Household Survey.**

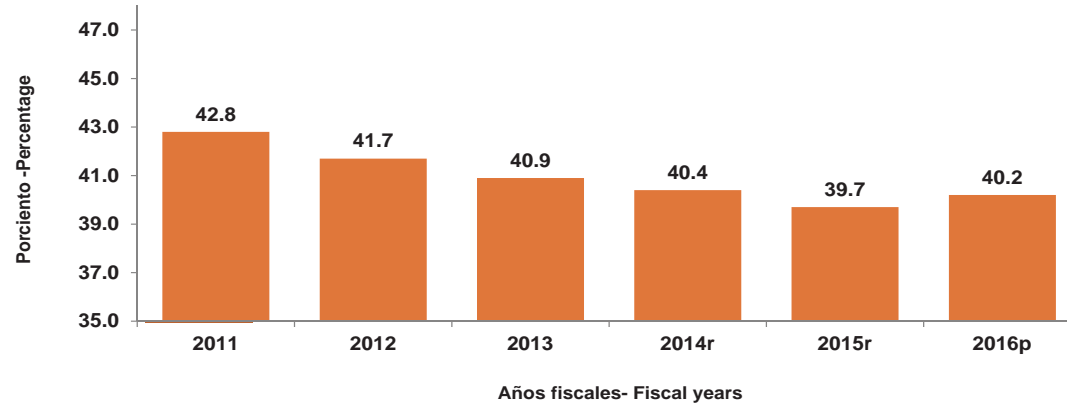
TASA DE DESEMPLEO UNEMPLOYMENT RATE



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

TASA DE PARTICIPACIÓN PARTICIPATION RATES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 33 - NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES ^{1/}
TABLE 33 - NUMBER OF EMPLOYED PERSONS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS ^{1/}
(En miles de personas de 16 años y más - In thousands of persons 16 years and over)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012r	2013r	2014r	2015r	2016r	
TOTAL ^{2/}	1,264	1,203	1,144	1,075	1,043	1,024	1,012	988	979	992	TOTAL
Agricultura, silvicultura y pesca	16	15	18	18	17	17	17	17	16	16	Agriculture, forestry, and fishing
Manufactura	137	128	111	101	97	94	94	85	82	84	Manufacturing
Minería	a/	1	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	1	Mining
Construcción	98	84	70	54	48	50	47	41	36	33	Construction
Comercio	262	256	242	238	234	228	225	230	238	236	Trade
Al por mayor	29	31	28	25	23	22	21	22	23	23	Wholesale
Al detal	233	225	215	213	210	206	203	208	214	213	Retail
Finanzas, seguros y bienes raíces	44	42	42	40	39	34	29	30	34	43	Finance, insurance, and real estate
Transportación	24	23	24	25	21	16	17	18	18	17	Transportation
Comunicación	16	16	15	16	14	12	16	14	14	16	Communication
Otros servicios públicos	14	15	18	16	13	12	13	13	12	10	Other public utilities
Servicios	363	354	344	325	332	338	343	337	331	348	Services
Administración Pública ^{3/}	290	269	259	256	229	223	212	203	197	189	Public Administration ^{3/}

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

a/ Menos de 1,000.

1/- Cifras por Sectores Económicos Sin Ajuste Estacional

2/- Empleo Total Ajustado Estacionalmente

3/- No Incluye Empleo en Corporaciones Públicas y Servicios Médicos

Nota: Las cifras fueron revisadas de acuerdo a los nuevos controles de Población (Febrero 2017).

Las cifras no siempre suman a los subtotales y totales debido al redondeo

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.

r- Revised figures

p- Preliminary figures.

a/ Less than 1,000.

1/- Not Seasonal Adjustment by Economics Sector

2/- Seasonal Adjustment Total Employment Data

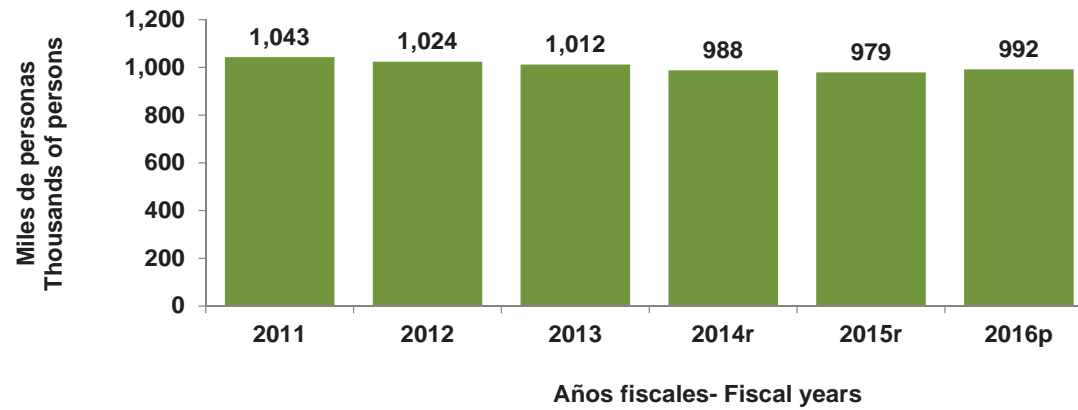
3/- Not include public corporations employment and medical services employment

Note: Figures revised in accordance with the New Population Controls (February 2017)

Figures may not always add to the totals due to round off

Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

EMPLEO TOTAL: ENCUESTA DE VIVIENDA
TOTAL EMPLOYMENT: HOUSEHOLD SURVEY

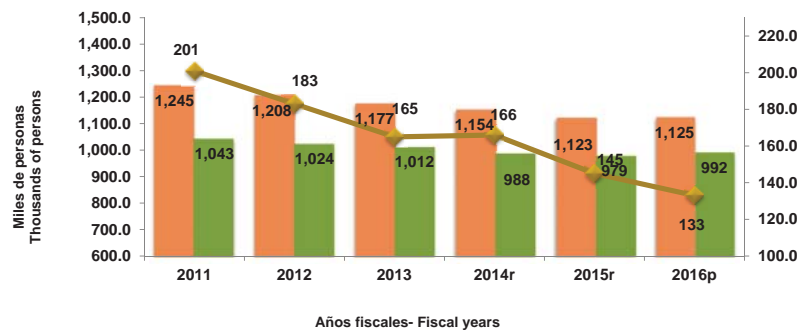


r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
 APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

**GRUPO TRABAJADOR
LABOR FORCE**

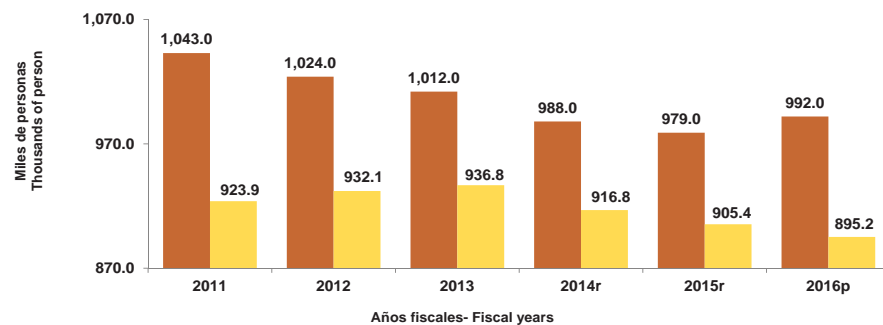


r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

■ TOTAL
■ EMPLEADOS: EMPLOYMENT
—◆— DESEMPLEADOS: UNEMPLOYED

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.
 Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

**NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS
NUMBER OF EMPLOYED PERSONS**



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

■ ENCUESTA DE VIVIENDA: HOUSEHOLD SURVEY
■ ENCUESTA DE ESTABLECIMIENTOS: ESTABLISHMENT SURVEY

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.
 Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 34 - NUMERO DE PERSONAS EMPLEADAS EN ESTABLECIMIENTOS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 34 - NUMBER OF EMPLOYED PERSONS IN ESTABLISHMENTS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
(En miles de personas - In thousands of persons)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016r	
Total No Agrícola	1,036.9	1,024.5	995.4	942.8	923.9	932.1	936.8	916.8	905.4	895.2	Total Non Farm
Minería, Tala y Construcción	64.7	59.6	49.1	36.3	32.1	35.2	33.7	28.3	26.7	23.9	Mining, Logging & Construction
Minería y Tala 1/	1.5	1.3	1.0	0.8	0.7	0.7	0.8	0.7	0.6	0.5	Mining & Logging 1/
Construcción 1/	63.2	58.4	48.1	35.5	31.3	34.3	33.0	27.6	26.3	23.4	Construction 1/
Manufactura	107.8	104.0	96.7	88.3	85.7	83.5	78.7	75.5	75.0	74.0	Manufacturing
Comercio, Transportación y Utilidades	184.1	181.5	176.4	173.5	174.4	174.4	176.8	176.8	174.4	173.7	Trade, Transportation & Utilities
Comercio al por mayor	33.3	33.7	33.3	32.7	32.0	31.5	31.6	31.0	30.4	29.6	Wholesale trade
Comercio al detal	133.8	131.0	127.4	126.2	128.1	128.2	130.6	131.0	129.2	128.7	Retail trade
Transportación, Almacenaje y Utilidades 1/	17.0	16.7	15.7	14.6	14.4	14.6	14.7	14.8	14.8	15.4	Transportation, Warehouse and Utilities 1/
Información	22.6	21.4	20.2	18.8	18.8	18.7	19.2	19.7	20.0	18.6	Information
Finanzas	49.1	48.5	48.5	45.8	43.7	44.4	44.4	43.4	42.5	42.3	Financial Industries
Servicios Profesionales y Comerciales	108.9	108.2	103.6	102.8	105.5	108.9	112.6	114.8	112.8	113.2	Professional and Business Services
Servicios Educativos y de Salud	105.4	108.6	109.9	111.4	114.2	117.6	122.1	123.1	123.3	122.4	Educational and Health Services
Recreación y Alojamiento	73.6	73.4	71.0	71.1	71.1	72.9	77.0	79.5	80.5	81.0	Leisure and Hospitality
Otros Servicios	21.9	21.2	20.1	18.7	17.9	17.6	17.9	18.0	17.9	17.4	Other Services
Gobierno	298.9	298.2	299.8	276.1	260.5	259.0	254.5	237.9	232.4	228.7	Government
Gobierno Federal	14.7	14.8	15.1	16.6	14.9	14.5	14.3	13.9	14.0	14.3	Federal Government
Gobierno Estatal	222.2	218.8	217.7	197.7	185.8	184.2	179.7	168.8	163.4	159.3	State Government
Gobierno Municipal	62.0	64.5	67.1	61.8	59.7	60.3	60.6	55.2	54.9	55.1	Local Government

r- Cifras revisadas.

r- Revised figures.

1/ Cifras sin ajustes estacionales

1/ Not seasonally adjusted figures

Nota: Las cifras no siempre suman a los subtotales y totales debido al redondeo.

Note: Figures may not always add to the totals due to round off.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Establecimientos (Empleo Asalariado No Agrícola).

Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Establishment Survey (Non Farm Employment).

TASAS DE CRECIMIENTO

GROWTH RATES

INTERPRETACIÓN DE LOS CUADROS DE TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL

Esta sección del *Apéndice Estadístico del Informe Económico al Gobernador y a la Asamblea Legislativa 2016* incluye cuadros con las tasas de crecimiento para los años fiscales 1992 al 2016 correspondientes a las siguientes variables económicas:

- | | |
|--|---|
| 1. Producto bruto | 15. Ingreso personal |
| 2. Producto bruto per cápita | 16. Ingreso personal per cápita |
| 3. Gastos de consumo personal | 17. Ingreso personal disponible |
| 4. Gastos de consumo personal per cápita | 18. Ingreso personal disponible per cápita |
| 5. Gastos de consumo personal de bienes duraderos | 19. Ingreso neto |
| 6. Gastos de consumo personal de bienes no duraderos | 20. Ingreso neto per cápita |
| 7. Gastos de consumo personal de servicios | 21. Índices implícitos de precios para deflacionar el producto bruto |
| 8. Gastos de consumo del gobierno | 22. Índice implícito de precios para deflacionar los gastos de consumo personal |
| 9. Inversión interna bruta de capital fijo | 23. Empleo |
| 10. Inversión en construcción | 24. Desempleo |
| 11. Inversión en construcción de vivienda privada | 25. Población |
| 12. Inversión en maquinaria y equipo | 26. Deuda pública bruta de Puerto Rico |
| 13. Producto interno bruto | |
| 14. Producto interno bruto per cápita | |

Los cuadros para estas variables se presentan a precios corrientes y constantes en los casos donde corresponda. Cada uno de éstos contiene las tasas de crecimiento anual para dos años en específico, cualesquiera que éstos sean para la serie presentada en esta publicación. Los cuadros están divididos por una línea diagonal formando dos triángulos. Las tasas de crecimiento a precios corrientes se presentan en el triángulo inferior y las tasas de crecimiento a precios constantes en el triángulo superior. La ventaja de este ordenamiento es que permite comparar directamente, entre dos años dados, la tasa de crecimiento monetario con la tasa de crecimiento real de una determinada variable macroeconómica.

El cuadro se lee igual que el sistema de coordenadas cartesianas. Tanto en el eje de las abscisas (eje horizontal) como en el de las ordenadas (eje vertical) aparecen los años. En el punto o celda de intersección de dos años dados aparece la tasa de crecimiento para el periodo.

Si se interesa obtener la tasa de crecimiento de una variable a precios corrientes entre dos años dados, se busca primeramente en el eje vertical el año más reciente y se mueve en dirección horizontal hacia la derecha, hasta encontrar la intersección con el otro año. El valor que aparece en la celda de intersección es la tasa de crecimiento monetario durante el periodo. En cambio, si lo que se interesa es obtener la tasa de crecimiento a precios constantes de la misma variable, se busca primeramente en el eje horizontal (en el tope del cuadro) el año más reciente y se mueve en dirección vertical, hasta encontrar la intersección con el otro año. De este modo, se obtiene la tasa de crecimiento real durante el periodo. Al realizar el procedimiento conviene recordar que se debe partir del año más reciente.

INTERPRETATION OF THE ANNUAL GROWTH RATES TABLES

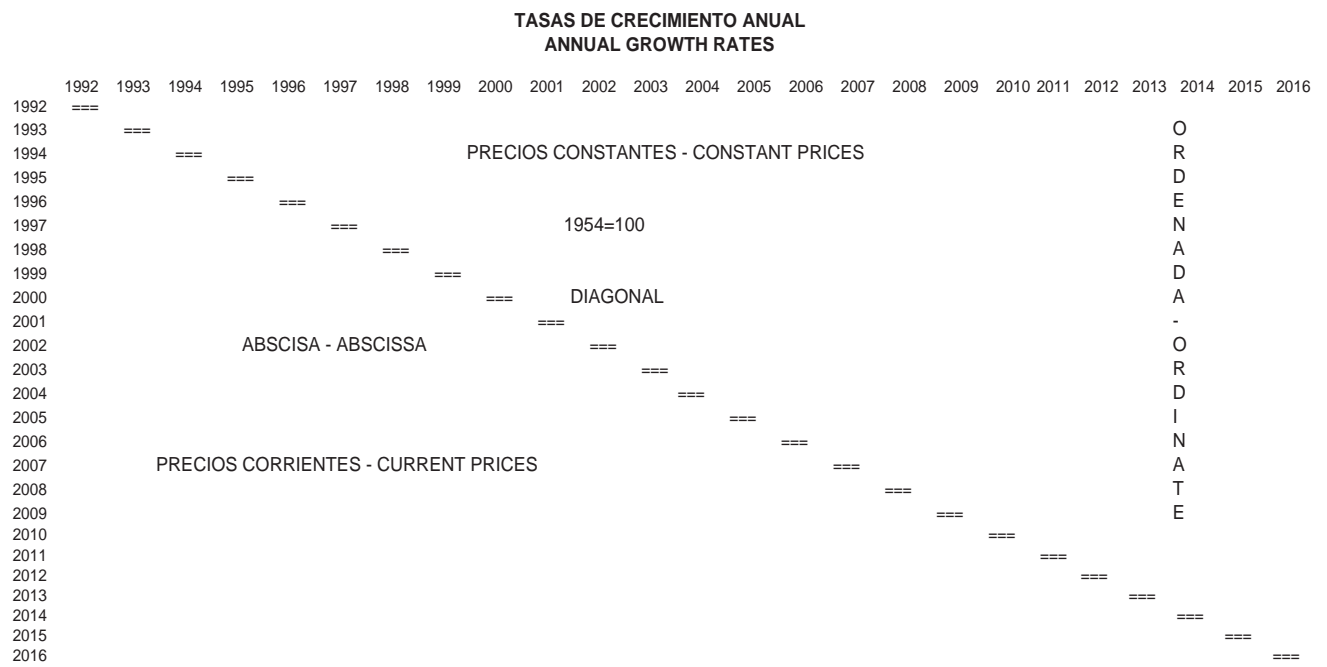
This section of the *Statistical Appendix of the Economic Report to the Governor and to the Legislative Assembly 2016* includes growth rates tables for fiscal years 1992 through 2016, corresponding to the following economic variables:

- | | |
|--|--|
| 1. Gross Product | 14. Per Capita Gross Domestic Product |
| 2. Per Capita Gross Product | 15. Personal Income |
| 3. Personal Consumption Expenditures | 16. Personal Per Capita Income |
| 4. Per Capita Personal Consumption Expenditures | 17. Disposable Personal Income |
| 5. Durable Goods Personal Consumption Expenditures | 18. Per Capita Disposable Personal Income |
| 6. Non-Durable Goods Personal Consumption Expenditures | 19. Net Income |
| 7. Personal Consumption Expenditures of Services | 20. Per Capita Net Income |
| 8. Government Consumption Expenditures | 21. Implicit Price Deflators for Gross Product |
| 9. Gross Fixed Domestic Investment | 22. Implicit Price Deflators for Personal Consumption Expenditures |
| 10. Construction Investment | 23. Employment |
| 11. Private Housing Construction Investment | 24. Unemployment |
| 12. Machinery and Equipment Investment | 25. Population |
| 13. Gross Domestic Product | 26. Gross Public Debt of Puerto Rico |

The tables for these variables are presented at current and constant prices where applicable. Each one of these contains the annual growth rates for specifically two years, whichever they are for the series presented in this publication. The tables are divided by a diagonal line forming two triangles. The growth rates at current prices are at the lower triangle and the growth rates at constant prices are at the upper triangle. The advantage of this layout is that it permits a direct comparison, between two years, of the nominal growth rate with the real growth rate of a determined macroeconomic variable.

The table is read the same as in Cartesian coordinates. The years appear at both the abscissas axis (horizontal axis) as well as that of the ordinates (vertical axis). At the intersection point or cell for two given years, the growth rate for such period appears.

If one is interested in obtaining a variable's growth rate at current prices between two given years, first look at the vertical axis for the most recent year and move towards horizontally to the right, until the other year's intersection is found. The value appearing at the intersection cell is the nominal growth rate during such period. On the other hand, if one is interested in obtaining the constant growth rate for the same variable, look first the horizontal axis (at the top of the table) of the most recent year and move in a vertical direction, until the intersection with the other year is found. Hence, the real growth rate during such period is obtained. While doing the procedure it is convenient to remember that you must start from the most recent year.



3

**TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL
PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES**

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	
	1992	=	5.0	5.0	5.3	5.4	5.3	5.3	5.5	5.0	4.8	4.7	4.6	4.5	4.2	4.0	3.7	3.3	3.2	3.1	3.1	3.0	2.7	2.5	2.3	
	1993	6.0	=	5.0	5.1	5.4	5.5	5.3	5.3	5.5	5.0	4.8	4.6	4.4	4.2	4.0	3.6	3.2	3.1	3.0	3.0	2.9	2.6	2.4	2.2	
	1994	6.5	7.1	=	5.1	5.7	5.7	5.4	5.4	5.6	5.0	4.7	4.6	4.4	4.1	3.9	3.5	3.1	3.0	2.9	2.9	2.8	2.5	2.3	2.1	
P C	1995	6.4	6.6	6.1	=	6.2	6.0	5.5	5.4	5.7	5.0	4.7	4.5	4.5	4.3	4.0	3.8	3.4	2.9	2.8	2.8	2.7	2.4	2.1	1.9	
R U	1996	6.6	6.8	6.7	7.4	=	5.8	5.1	5.2	5.6	4.8	4.4	4.3	4.1	3.8	3.6	3.2	2.7	2.6	2.5	2.5	2.2	1.9	1.7		
E R	1997	6.9	7.1	7.1	7.6	7.8	=	4.4	4.9	5.5	4.5	4.2	4.0	4.1	3.9	3.6	3.4	2.9	2.4	2.4	2.3	2.3	1.9	1.7	1.5	
C R	1998	6.8	7.0	7.0	7.3	7.2	6.6	=	5.4	6.1	4.5	4.1	4.0	4.0	3.8	3.5	3.2	2.8	2.3	2.2	2.1	2.2	1.8	1.5	1.4	
I E	1999	6.8	6.9	6.8	7.0	6.9	6.5	6.3	=	6.8	4.1	3.7	3.6	3.7	3.6	3.2	3.0	2.5	1.9	1.9	1.9	1.9	1.6	1.3	1.1	
O N	2000	7.2	7.4	7.4	7.7	7.7	8.3	10.3	=	1.4	2.2	2.6	3.0	2.9	2.6	2.4	2.0	1.4	1.4	1.4	1.5	1.5	1.2	0.9	0.8	
S T	2001	6.9	7.0	7.0	7.1	7.1	6.9	7.0	7.3	4.5	=	2.9	3.1	3.5	3.3	2.8	2.6	2.0	1.4	1.4	1.4	1.5	1.5	1.2	0.9	0.7
	2002	6.4	6.5	6.4	6.4	6.3	6.0	5.9	5.7	3.5	2.5	=	3.4	3.8	3.4	2.8	2.5	1.9	1.2	1.2	1.3	1.4	1.4	1.0	0.8	0.6
C P	2003	6.3	6.3	6.2	6.2	6.0	5.7	5.6	5.4	3.8	3.5	4.5	=	4.2	3.5	2.6	2.3	1.6	0.9	0.9	1.0	1.2	1.2	0.8	0.5	0.4
O R	2004	6.2	6.2	6.1	6.1	6.0	5.7	5.6	5.4	4.2	4.1	5.0	5.4	=	2.7	1.9	1.7	1.0	0.2	0.4	0.6	0.8	0.9	0.5	0.2	0.1
R I	2005	6.2	6.2	6.1	6.1	6.0	5.8	5.7	5.6	4.6	4.7	5.4	5.9	6.3	=	1.0	1.2	0.4	-0.4	-0.1	0.2	0.5	0.7	0.2	0.0	-0.2
R C	2006	6.2	6.2	6.2	6.2	6.1	5.9	5.8	5.7	5.0	5.1	5.7	6.1	6.5	6.6	=	1.3	0.1	-0.9	-0.3	0.0	0.4	0.6	0.1	-0.2	-0.3
I E	2007	6.1	6.1	6.0	6.0	5.9	5.7	5.6	5.5	4.8	4.9	5.3	5.5	5.6	5.2	3.9	=	-1.2	-2.0	-0.9	-0.3	0.2	0.5	0.0	-0.3	-0.5
E S	2008	6.0	6.0	5.9	5.9	5.8	5.6	5.5	5.4	4.8	4.8	5.2	5.4	5.4	5.0	4.3	4.7	=	-2.9	-0.7	0.0	0.6	0.8	0.2	-0.2	-0.4
N	2009	5.7	5.7	5.6	5.5	5.4	5.2	5.1	4.9	4.4	4.4	4.6	4.6	4.5	4.0	3.2	2.9	1.0	=	1.4	1.5	1.8	1.8	0.8	0.2	0.0
T	2010	5.5	5.5	5.4	5.4	5.2	5.0	4.9	4.8	4.2	4.2	4.4	4.4	4.2	3.8	3.2	2.9	2.0	3.0	=	1.5	2.0	1.9	0.6	0.0	-0.3
E	2011	5.4	5.3	5.2	5.2	5.0	4.8	4.7	4.6	4.1	4.0	4.2	4.2	4.0	3.6	3.0	2.8	2.2	2.7	2.4	=	2.4	2.1	0.3	-0.4	-0.7
S	2012	5.3	5.3	5.2	5.2	5.0	4.8	4.7	4.6	4.1	4.1	4.3	4.2	4.1	3.7	3.3	3.2	2.8	3.4	3.6	4.7	=	1.7	-0.7	-1.3	-1.4
	2013	5.2	5.2	5.1	5.0	4.9	4.7	4.6	4.4	4.0	4.0	4.1	4.1	3.9	3.6	3.2	3.1	2.7	3.2	3.7	2.6	=	-3.1	-2.8	-2.4	
	2014	4.9	4.9	4.8	4.7	4.5	4.4	4.2	4.1	3.6	3.6	3.7	3.6	3.4	3.1	2.7	2.5	2.1	2.3	2.2	2.1	0.8	-0.9	-2.5	-2.1	
	2015	4.7	4.6	4.5	4.4	4.3	4.1	3.9	3.8	3.4	3.3	3.3	3.2	3.1	2.7	2.3	2.1	1.8	1.9	1.6	1.4	0.4	-0.7	-0.5	-1.7	
	2016	4.4	4.4	4.3	4.2	4.0	3.8	3.7	3.5	3.1	3.0	3.1	2.9	2.7	2.4	2.0	1.8	1.4	1.5	1.3	1.0	0.1	-0.7	-0.6	-0.7	===

4

**TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL PER CÁPITA
PER CAPITA PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES**

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	
	1992	===	4.2	4.2	4.4	4.5	4.3	4.4	4.6	4.2	4.1	4.0	4.0	3.9	3.7	3.6	3.4	3.0	3.0	2.9	3.0	3.0	2.7	2.6	2.5	
	1993	5.2	===	4.1	4.1	4.4	4.5	4.3	4.4	4.7	4.3	4.1	4.0	4.0	3.9	3.7	3.6	3.3	2.9	2.9	2.9	2.9	2.7	2.5	2.4	
	1994	5.7	6.1	===	4.2	4.6	4.7	4.4	4.5	4.8	4.3	4.1	4.0	4.0	3.9	3.7	3.5	3.2	2.9	2.8	2.8	2.8	2.6	2.4	2.3	
P C	1995	5.5	5.6	5.1	===	5.1	4.9	4.5	4.6	4.9	4.3	4.1	4.0	4.0	3.9	3.6	3.5	3.2	2.8	2.7	2.7	2.8	2.5	2.3	2.2	
R U	1996	5.7	5.8	5.7	6.3	===	4.7	4.2	4.4	4.9	4.1	3.9	3.8	3.9	3.7	3.5	3.3	3.0	2.6	2.5	2.5	2.6	2.4	2.2	2.1	
E R	1997	5.9	6.1	6.0	6.5	6.7	===	3.6	4.2	4.9	4.0	3.7	3.7	3.7	3.6	3.4	3.2	2.9	2.4	2.4	2.4	2.5	2.2	2.1	2.0	
C R	1998	5.9	6.0	6.0	6.3	6.2	5.8	===	4.8	5.6	4.1	3.8	3.7	3.8	3.6	3.3	3.2	2.8	2.3	2.3	2.3	2.4	2.1	2.0	1.9	
I E	1999	5.9	6.0	5.9	6.1	6.1	5.8	5.8	===	6.4	3.8	3.4	3.4	3.5	3.4	3.1	3.0	2.6	2.1	2.0	2.1	2.2	2.2	2.0	1.8	1.7
O N	2000	6.4	6.5	6.6	6.9	7.0	7.1	7.8	9.9	===	1.2	2.0	2.4	2.8	2.8	2.6	2.5	2.1	1.6	1.6	1.7	1.9	1.7	1.5	1.4	
S T	2001	6.1	6.2	6.2	6.4	6.5	6.4	6.6	7.0	4.2	===	2.7	3.0	3.4	3.2	2.9	2.7	2.2	1.6	1.7	1.7	1.9	2.0	1.7	1.5	1.4
	2002	5.7	5.8	5.7	5.8	5.7	5.6	5.5	5.4	3.2	2.3	===	3.3	3.7	3.4	2.9	2.7	2.1	1.5	1.5	1.6	1.8	1.9	1.6	1.4	1.3
C P	2003	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.4	5.3	5.2	3.6	3.4	4.4	===	4.2	3.5	2.7	2.5	1.9	1.2	1.3	1.4	1.7	1.8	1.5	1.3	1.2
O R	2004	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.4	5.3	5.2	4.1	4.0	4.9	5.4	===	2.8	2.0	2.0	1.3	0.6	0.8	1.0	1.4	1.5	1.2	1.0	0.9
R I	2005	5.7	5.7	5.6	5.7	5.6	5.5	5.5	5.4	4.5	4.6	5.4	5.9	6.4	===	1.3	1.6	0.9	0.0	0.4	0.8	1.2	1.4	1.0	0.8	0.8
R C	2006	5.7	5.8	5.7	5.8	5.8	5.6	5.6	5.6	4.9	5.1	5.8	6.2	6.6	6.9	===	1.8	0.6	-0.4	0.2	0.6	1.1	1.4	1.0	0.8	0.7
I E	2007	5.6	5.7	5.6	5.7	5.6	5.5	5.5	5.5	4.8	5.0	5.5	5.8	5.9	5.6	4.4	===	-0.6	-1.5	-0.3	0.4	1.0	1.3	0.9	0.7	0.6
E S	2008	5.6	5.7	5.6	5.7	5.6	5.5	5.5	5.4	4.9	5.0	5.5	5.7	5.7	5.5	4.9	5.3	===	-2.3	-0.2	0.7	1.4	1.7	1.1	0.8	0.7
N	2009	5.4	5.4	5.3	5.4	5.3	5.2	5.1	5.1	4.5	4.6	4.9	5.0	4.9	4.5	3.8	3.5	1.6	===	2.0	2.2	2.7	2.7	1.8	1.4	1.2
T	2010	5.3	5.3	5.2	5.2	5.2	5.1	5.0	4.9	4.4	4.5	4.7	4.8	4.7	4.3	3.7	3.5	2.6	3.6	===	2.4	3.0	3.0	1.8	1.2	1.1
E	2011	5.2	5.2	5.1	5.1	5.0	4.9	4.9	4.8	4.3	4.3	4.6	4.6	4.5	4.2	3.6	3.4	2.8	3.4	3.3	===	3.6	3.3	1.6	1.0	0.8
S	2012	5.2	5.2	5.2	5.2	5.1	5.0	4.9	4.9	4.5	4.5	4.7	4.7	4.7	4.4	4.0	3.9	3.6	4.3	4.6	5.9	===	2.9	0.5	0.1	0.1
	2013	5.2	5.1	5.1	5.1	5.0	4.9	4.9	4.8	4.4	4.4	4.6	4.7	4.6	4.3	4.0	3.9	3.6	4.1	4.3	4.9	3.8	===	-1.8	-1.3	-0.8
	2014	4.9	4.9	4.9	4.8	4.8	4.7	4.6	4.5	4.1	4.1	4.3	4.3	4.1	3.9	3.5	3.4	3.1	3.4	3.4	3.4	2.1	0.5	===	-0.8	-0.3
	2015	4.8	4.7	4.7	4.7	4.6	4.5	4.4	4.3	3.9	3.9	4.0	4.0	3.9	3.6	3.3	3.1	2.8	3.0	2.9	2.8	1.8	0.8	1.2	===	0.1
	2016	4.6	4.6	4.5	4.5	4.4	4.3	4.2	4.1	3.8	3.7	3.8	3.8	3.6	3.4	3.1	2.9	2.6	2.8	2.6	2.5	1.6	0.9	1.2	1.1	===

5

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL DE BIENES DURADEROS
PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES OF DURABLE GOODS

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	
	1992	===	16.3	11.3	11.7	9.4	9.2	8.2	8.6	6.9	6.9	6.1	5.1	4.9	5.6	5.4	5.0	4.4	4.0	3.7	3.8	3.9	3.9	3.1	3.2	2.9
	1993	18.1	===	6.6	9.5	7.2	7.5	6.7	7.4	5.7	5.8	5.0	4.1	4.0	4.7	4.6	4.3	3.7	3.3	3.0	3.2	3.3	3.3	2.5	2.6	2.4
	1994	13.2	8.6	===	12.5	7.4	7.8	6.7	7.5	5.5	5.7	4.8	3.8	3.7	4.5	4.5	4.1	3.5	3.1	2.8	3.0	3.1	3.1	2.3	2.4	2.2
	1995	12.9	10.5	12.4	===	2.5	5.6	4.8	6.3	4.2	4.6	3.8	2.8	2.8	3.8	3.8	3.4	2.8	2.4	2.2	2.4	2.6	2.6	1.8	1.9	1.7
P C	1996	10.5	8.1	7.8	3.5	===	8.7	6.0	7.6	4.6	5.0	4.0	2.8	2.8	3.9	3.9	3.5	2.8	2.4	2.2	2.4	2.6	2.6	1.8	1.9	1.7
R U	1997	10.5	8.6	8.7	6.8	10.3	===	3.4	7.1	3.2	4.1	3.1	1.8	2.0	3.3	3.4	3.0	2.3	1.9	1.7	2.0	2.2	2.3	1.4	1.6	1.3
E R	1998	9.8	8.2	8.1	6.7	8.4	6.4	===	10.9	3.1	4.3	3.0	1.5	1.7	3.3	3.4	3.0	2.2	1.8	1.5	1.8	2.1	2.2	1.3	1.4	1.2
C R	1999	9.6	8.3	8.2	7.2	8.5	7.6	8.7	===	-4.1	1.2	0.5	-0.7	0.0	2.1	2.3	2.0	1.3	0.9	0.7	1.1	1.4	1.6	0.7	0.9	0.7
I E	2000	8.2	6.8	6.6	5.4	5.9	4.5	3.5	-1.4	===	6.8	2.8	0.4	1.1	3.4	3.4	2.9	1.9	1.5	1.2	1.6	1.9	2.0	1.0	1.2	1.0
O N	2001	7.9	6.7	6.5	5.5	5.9	4.9	4.4	2.2	6.0	===	-1.0	-2.6	-0.8	2.6	2.8	2.3	1.3	0.8	0.6	1.1	1.5	1.7	0.6	0.8	0.6
S T	2002	7.2	6.0	5.7	4.8	5.0	4.0	3.4	1.7	3.3	0.6	===	-4.1	-0.7	3.8	3.8	2.9	1.7	1.1	0.8	1.4	1.7	1.9	0.7	1.0	0.7
C P	2003	6.0	4.9	4.5	3.6	3.6	2.5	1.7	0.1	0.5	-2.1	-4.7	===	2.9	8.0	6.5	4.8	2.8	2.0	1.5	2.1	2.4	2.5	1.2	1.4	1.1
O R	2004	6.1	5.0	4.7	3.9	3.9	3.0	2.5	1.2	1.9	0.6	0.6	6.2	===	13.3	8.4	5.4	2.8	1.8	1.3	1.9	2.3	2.5	1.0	1.3	0.9
R I	2005	6.5	5.6	5.3	4.6	4.7	4.1	3.7	2.9	3.8	3.2	4.1	8.9	11.6	===	3.7	1.7	-0.4	-0.9	-0.9	0.1	0.8	1.2	-0.3	0.1	-0.1
R C	2006	6.3	5.4	5.2	4.5	4.6	4.0	3.7	3.0	3.8	3.3	4.0	7.1	7.6	3.7	===	-0.3	-2.4	-2.4	-2.1	-0.5	0.4	0.9	-0.8	-0.2	-0.5
I E	2007	5.6	4.7	4.4	3.8	3.8	3.2	2.9	2.1	2.7	2.1	2.4	4.3	3.7	-0.1	-3.7	===	-4.6	-3.5	-2.7	-0.6	0.5	1.1	-0.8	-0.2	-0.5
E S	2008	5.1	4.3	4.0	3.3	3.3	2.7	2.4	1.7	2.1	1.5	1.7	3.0	2.2	-0.8	-2.9	-2.1	===	-2.4	-1.7	0.7	1.8	2.2	-0.2	0.4	0.0
N	2009	4.4	3.6	3.2	2.6	2.5	1.9	1.5	0.8	1.1	0.5	0.5	1.3	0.4	-2.2	-4.1	-4.3	-6.5	===	-1.0	2.3	3.2	3.4	0.2	0.9	0.3
T	2010	4.3	3.5	3.2	2.6	2.6	2.0	1.7	1.0	1.3	0.8	0.8	1.6	0.9	-1.2	-2.3	-1.9	-1.8	3.1	===	5.8	5.4	4.9	0.6	1.3	0.6
E	2011	4.4	3.7	3.4	2.8	2.8	2.3	2.0	1.4	1.7	1.3	1.3	2.1	1.5	0.0	-0.8	0.0	0.7	4.4	5.8	===	5.0	4.5	-1.1	0.1	-0.5
S	2012	4.5	3.9	3.6	3.1	3.1	2.6	2.4	1.9	2.2	1.8	1.9	2.7	2.3	1.0	0.6	1.5	2.4	5.5	6.7	7.6	===	3.9	-4.1	-1.4	-1.8
	2013	4.6	4.0	3.7	3.3	3.3	2.9	2.6	2.2	2.5	2.2	2.3	3.1	2.7	1.7	1.4	2.3	3.1	5.7	6.6	7.0	6.4	===	-11.5	-4.0	-3.6
	2014	3.9	3.3	3.0	2.5	2.5	2.0	1.8	1.3	1.5	1.2	1.2	1.8	1.4	0.3	-0.1	0.4	0.8	2.3	2.1	0.9	-2.3	-10.2	===	4.1	0.6
	2015	3.6	3.0	2.8	2.3	2.2	1.8	1.5	1.1	1.3	0.9	1.0	1.5	1.0	0.0	-0.4	0.1	0.4	1.6	1.2	0.1	-2.2	-6.2	-2.1	===	-2.9
	2016	3.5	2.9	2.6	2.2	2.1	1.7	1.4	1.0	1.2	0.9	0.9	1.3	0.9	0.0	-0.4	0.0	0.3	1.3	1.0	0.1	-1.7	-4.3	-1.2	-0.3	===

6

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL DE BIENES NO DURADEROS
PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES OF NON DURABLE GOODS

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	
	1992	===	0.5	1.2	1.8	3.5	3.9	3.5	3.7	3.7	3.4	3.2	3.0	3.1	3.1	3.2	2.9	2.4	2.3	2.5	2.6	2.5	2.1	1.8	1.5	
	1993	2.1	===	1.9	2.4	4.5	4.8	4.1	4.3	4.1	3.8	3.5	3.3	3.3	3.3	3.4	3.1	2.6	2.4	2.7	2.7	2.6	2.1	1.9	1.5	
	1994	3.2	4.3	===	2.9	5.9	5.8	4.7	4.8	4.5	4.1	3.7	3.5	3.5	3.4	3.5	3.2	2.6	2.5	2.7	2.7	2.7	2.2	1.9	1.5	
P C	1995	3.2	3.8	3.4	===	9.0	7.3	5.3	5.2	4.8	4.3	3.8	3.5	3.5	3.5	3.6	3.2	2.6	2.4	2.7	2.7	2.6	2.1	1.8	1.4	
R U	1996	4.9	5.8	6.6	9.9	===	5.6	3.5	4.0	3.8	3.4	2.9	2.8	2.9	3.0	3.1	2.7	2.1	2.0	2.3	2.3	2.3	1.8	1.5	1.1	
E R	1997	5.5	6.3	7.0	8.9	7.9	===	1.5	3.2	3.2	2.8	2.4	2.3	2.5	2.6	2.7	2.8	2.5	1.8	1.7	2.1	2.1	1.5	1.3	0.8	
C R	1998	5.1	5.7	6.0	6.9	5.5	3.1	===	5.1	4.1	3.3	2.7	2.5	2.6	2.7	2.9	3.0	2.6	1.8	1.7	2.1	2.1	1.5	1.2	0.8	
I E	1999	5.2	5.7	6.0	6.7	5.7	4.6	6.1	===	3.2	2.4	1.9	1.8	2.2	2.4	2.6	2.7	2.3	1.5	1.4	1.9	1.9	1.3	1.0	0.6	
O N	2000	5.1	5.5	5.7	6.2	5.3	4.4	5.1	4.2	===	1.7	1.2	1.4	1.9	2.2	2.5	2.6	2.2	1.3	1.2	1.7	1.8	1.8	1.2	0.9	0.4
S T	2001	5.1	5.5	5.6	6.0	5.3	4.6	5.1	4.7	5.2	===	0.7	1.3	2.0	2.3	2.6	2.8	2.3	1.3	1.2	1.7	1.8	1.1	0.8	0.3	
	2002	4.6	4.8	4.9	5.1	4.4	3.7	3.8	3.0	2.5	-0.1	===	1.8	2.6	2.9	3.1	3.2	2.5	1.4	1.3	1.9	1.9	1.2	0.8	0.3	
C P	2003	4.6	4.8	4.9	5.1	4.4	3.8	4.0	3.4	3.2	2.2	4.6	===	3.4	3.4	3.5	3.6	2.7	1.3	1.2	1.9	2.0	1.9	1.1	0.7	0.2
O R	2004	4.5	4.7	4.8	4.9	4.3	3.8	3.9	3.5	3.3	2.7	4.1	3.7	===	3.3	3.6	3.6	2.5	0.9	0.8	1.6	1.8	0.9	0.5	-0.1	
R I	2005	4.7	4.9	5.0	5.1	4.6	4.2	4.4	4.1	4.1	3.8	5.2	5.4	7.3	===	3.8	3.8	2.2	0.3	0.3	1.4	1.6	1.6	0.6	0.2	-0.4
R C	2006	5.0	5.2	5.3	5.4	5.0	4.7	4.9	4.7	4.8	4.7	6.0	6.5	7.9	8.5	===	3.8	1.4	-0.8	-0.5	0.9	1.2	1.3	0.2	-0.2	-0.8
I E	2007	5.0	5.3	5.3	5.5	5.1	4.8	5.0	4.9	5.0	5.0	6.0	6.4	7.3	7.4	6.2	===	-1.0	-3.1	-1.9	0.2	0.7	0.9	-0.3	-0.7	-1.3
E S	2008	5.1	5.3	5.4	5.5	5.2	4.9	5.1	5.0	5.1	5.1	6.0	6.3	7.0	6.9	6.1	6.0	===	-5.1	-2.4	0.6	1.1	1.2	-0.2	-0.6	-1.4
N	2009	4.9	5.1	5.1	5.2	4.9	4.6	4.8	4.7	4.7	4.6	5.3	5.5	5.8	5.5	4.5	3.6	1.3	===	0.4	3.5	3.2	2.9	0.9	0.1	-0.8
T	2010	4.9	5.0	5.1	5.2	4.9	4.6	4.7	4.6	4.7	4.6	5.2	5.3	5.6	5.3	4.5	3.9	2.8	4.4	===	6.8	4.7	3.7	1.0	0.1	-1.0
E	2011	4.8	4.9	5.0	5.1	4.7	4.5	4.6	4.5	4.5	4.5	5.0	5.0	5.2	4.9	4.2	3.7	2.9	3.8	3.2	===	2.7	2.3	-0.9	-1.5	-2.5
S	2012	4.8	4.9	4.9	5.0	4.7	4.5	4.6	4.5	4.6	4.5	5.0	5.0	5.2	4.9	4.3	3.9	3.4	4.1	4.0	4.8	===	1.8	-2.6	-2.9	-3.7
	2013	4.7	4.8	4.8	4.9	4.6	4.4	4.5	4.4	4.4	4.4	4.8	4.8	4.9	4.6	4.1	3.7	3.3	3.8	3.6	3.8	2.8	===	-6.8	-5.1	-5.5
	2014	4.3	4.4	4.4	4.5	4.2	4.0	4.0	3.9	3.9	3.7	4.1	4.0	4.1	3.7	3.1	2.7	2.2	2.3	1.8	1.4	-0.3	-3.3	===	-3.4	-4.8
	2015	4.1	4.2	4.2	4.3	4.0	3.8	3.8	3.7	3.6	3.5	3.8	3.7	3.7	3.4	2.8	2.4	1.9	2.0	1.5	1.1	-0.1	-1.4	0.4	===	-6.3
	2016	3.8	3.9	3.8	3.9	3.6	3.3	3.4	3.2	3.1	3.0	3.2	3.1	3.1	2.7	2.2	1.7	1.2	1.2	0.6	0.1	-1.0	-2.2	-1.7	-3.7	===

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

9

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LA INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO
GROSS FIXED DOMESTIC INVESTMENT

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
1992	===	8.3	5.4	6.9	7.9	8.8	7.9	10.4	9.3	8.1	6.8	6.1	6.2	5.3	4.9	4.4	3.5	2.4	1.9	2.3	2.5	2.0	1.6	1.2	1.1
1993	10.1	===	2.4	6.2	7.8	8.9	7.8	10.7	9.4	8.0	6.6	5.9	6.0	5.1	4.6	4.1	3.1	2.1	1.6	2.0	2.2	1.7	1.3	0.9	0.8
1994	8.0	6.0	===	10.1	10.6	11.1	9.2	12.5	10.6	8.9	7.2	6.3	6.3	5.3	4.8	4.2	3.2	2.1	1.5	2.0	2.2	1.6	1.2	0.9	0.8
1995	9.2	8.7	11.5	===	11.0	11.6	8.9	13.1	10.7	8.7	6.7	5.9	5.9	4.8	4.3	3.7	2.7	1.5	1.0	1.5	1.7	1.2	0.8	0.4	0.3
1996	10.8	11.0	13.6	15.7	===	12.1	7.9	13.8	10.6	8.2	6.0	5.1	5.3	4.2	3.7	3.1	2.0	0.8	0.3	0.9	1.1	0.6	0.2	-0.1	-0.2
1997	11.1	11.3	13.2	14.0	12.4	===	3.9	14.6	10.1	7.2	4.9	4.0	4.3	3.2	2.8	2.2	1.1	-0.1	-0.6	0.1	0.5	-0.1	-0.4	-0.7	-0.8
1998	10.4	10.4	11.6	11.6	9.6	6.9	===	26.5	13.3	8.4	5.1	4.0	4.4	3.1	2.6	2.1	0.9	-0.4	-0.9	-0.2	0.2	-0.3	-0.7	-1.0	-1.0
1999	12.5	12.9	14.3	15.0	14.8	16.0	25.9	===	1.6	0.3	-1.2	-0.9	0.5	-0.3	-0.4	-0.6	-1.6	-2.8	-3.1	-2.1	-1.6	-2.0	-2.3	-2.5	-2.4
2000	11.3	11.4	12.4	12.6	11.8	11.6	14.0	3.3	===	-0.9	-2.5	-1.7	0.2	-0.7	-0.7	-1.0	-2.0	-3.2	-3.6	-2.4	-1.8	-2.3	-2.6	-2.8	-2.7
2001	9.8	9.7	10.3	10.1	9.0	8.2	8.6	0.9	-1.4	===	-4.1	-2.1	0.6	-0.6	-0.6	-1.0	-2.2	-3.5	-3.9	-2.6	-1.9	-2.4	-2.7	-2.9	-2.8
2002	8.5	8.3	8.6	8.2	6.9	5.9	5.6	-0.4	-2.1	-2.8	===	-0.2	3.1	0.6	0.2	-0.3	-1.9	-3.5	-3.8	-2.4	-1.7	-2.2	-2.6	-2.8	-2.7
2003	7.7	7.4	7.6	7.1	5.9	4.9	4.5	-0.3	-1.4	-1.4	0.1	===	6.4	0.9	0.4	-0.4	-2.2	-4.0	-4.3	-2.7	-1.8	-2.4	-2.8	-3.0	-2.9
2004	7.5	7.2	7.4	6.9	5.9	5.0	4.6	0.8	0.2	0.8	2.6	5.3	===	-4.2	-2.5	-2.5	-4.2	-6.0	-6.0	-3.9	-2.8	-3.4	-3.7	-3.9	-3.7
2005	6.8	6.6	6.6	6.1	5.1	4.3	3.9	0.6	0.1	0.5	1.6	2.3	-0.5	===	-0.8	-1.7	-4.2	-6.4	-6.4	-3.9	-2.6	-3.3	-3.6	-3.8	-3.6
2006	6.3	6.0	6.0	5.5	4.5	3.7	3.3	0.4	0.0	0.3	1.0	1.4	-0.5	-0.6	===	-2.5	-5.9	-8.2	-7.7	-4.5	-2.9	-3.6	-3.9	-4.2	-3.9
2007	5.8	5.5	5.4	4.9	4.0	3.2	2.8	0.2	0.2	0.0	0.6	0.7	-0.8	-1.0	-1.3	===	-9.2	-10.9	-9.4	-5.0	-3.0	-3.8	-4.1	-4.4	-4.0
2008	5.0	4.6	4.6	4.0	3.1	2.3	1.9	-0.5	-1.0	-0.9	-0.6	-0.7	-2.1	-2.7	-3.7	-6.0	===	-12.5	-9.5	-3.5	-1.4	-2.7	-3.3	-3.6	-3.4
2009	3.9	3.5	3.4	2.8	1.9	1.1	0.6	-1.7	-2.2	-2.3	-2.2	-2.6	-4.1	-5.0	-6.4	-8.9	-11.6	===	-6.4	1.3	2.6	-0.1	-1.3	-2.1	-2.0
2010	3.2	2.8	2.6	2.1	1.2	0.3	-0.2	-2.3	-2.8	-3.0	-3.0	-3.4	-4.8	-5.6	-6.8	-8.6	-9.9	-8.0	===	9.6	7.4	2.1	0.0	-1.2	-1.2
2011	3.5	3.1	2.9	2.4	1.6	0.9	0.4	-1.5	-1.9	-1.9	-1.8	-2.1	-3.1	-3.5	-4.1	-4.8	-4.3	-0.5	7.7	===	5.3	-1.4	-3.0	-3.7	-3.2
2012	3.7	3.3	3.2	2.7	2.0	1.3	0.9	-0.8	-1.1	-1.1	-0.9	-1.0	-1.8	-2.0	-2.2	-2.4	-1.4	2.2	7.8	7.8	===	-7.7	-6.9	-6.5	-5.3
2013	3.2	2.8	2.7	2.2	1.4	0.8	0.4	-1.2	-1.6	-1.6	-1.4	-1.6	-2.3	-2.6	-2.8	-3.1	-2.5	-0.1	2.7	0.4	-6.6	===	-6.1	-6.0	-4.5
2014	2.7	2.3	2.2	1.7	1.0	0.3	-0.1	-1.6	-1.9	-2.0	-1.9	-2.1	-2.8	-3.0	-3.3	-3.6	-3.2	-1.4	0.3	-2.0	-6.6	-6.6	===	-5.8	-3.6
2015	2.4	2.0	1.9	1.4	0.7	0.1	-0.3	-1.7	-2.1	-2.1	-2.2	-2.9	-3.1	-3.4	-3.7	-3.2	-3.3	-1.9	-0.6	-2.5	-5.8	-5.4	-4.1	===	-1.4
2016	2.1	1.7	1.6	1.1	0.4	-0.2	-0.5	-1.9	-2.2	-2.3	-2.2	-2.4	-3.0	-3.3	-3.5	-3.8	-3.5	-2.3	-1.3	-3.0	-5.5	-5.1	-4.3	-4.6	===

10

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LA INVERSIÓN EN CONSTRUCCIÓN
CONSTRUCTION INVESTMENT

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	
1992	===	2.2	1.2	3.4	8.0	8.8	9.2	10.7	9.7	8.4	7.0	6.0	5.6	4.6	3.4	2.6	1.8	0.2	-0.6	-0.5	0.3	-0.5	-1.3	-1.6	-2.0	
1993	6.9	===	0.1	3.9	10.0	10.5	10.7	12.2	10.8	9.2	7.6	6.4	5.9	4.8	3.5	2.6	1.8	0.1	-0.8	-0.6	0.2	-0.6	-1.5	-1.8	-2.2	
1994	5.5	4.1	===	7.9	15.3	14.2	13.5	14.7	12.7	10.6	8.5	7.1	6.5	5.2	3.7	2.8	1.9	0.1	-0.9	-0.7	0.2	-0.7	-1.6	-1.9	-2.3	
1995	7.2	7.3	10.6	===	23.2	17.5	15.5	16.5	13.7	11.1	8.6	7.0	6.3	4.9	3.4	2.4	1.5	-0.5	-1.4	-1.2	-0.3	-1.1	-2.0	-2.3	-2.7	
1996	11.6	13.1	18.0	25.8	===	12.2	11.8	14.4	11.4	8.8	6.4	4.9	4.4	3.1	1.6	0.7	-0.2	-2.1	-3.0	-2.6	-1.6	-2.4	-3.3	-3.5	-3.9	
1997	12.1	13.5	16.8	20.0	14.5	===	11.4	15.5	11.1	8.0	5.3	3.7	3.3	2.0	0.5	-0.4	-1.2	-3.2	-4.1	-3.6	-2.4	-3.3	-4.1	-4.3	-4.7	
1998	12.5	13.6	16.2	18.0	14.4	14.2	===	19.7	11.0	6.8	3.8	2.2	2.0	0.7	-0.8	-1.6	-2.4	-4.4	-5.2	-4.7	-3.4	-4.2	-5.0	-5.2	-5.5	
1999	13.8	15.0	17.4	19.1	17.0	18.2	22.3	===	3.0	0.9	-1.0	-1.7	-1.2	-2.1	-3.4	-4.0	-4.6	-6.5	-7.2	-6.5	-4.9	-5.7	-6.4	-6.6	-6.8	
2000	12.6	13.5	15.1	16.0	13.7	13.5	13.1	4.5	===	-1.1	-3.0	-3.2	-2.2	-3.1	-4.5	-4.9	-5.5	-7.5	-8.2	-7.3	-5.6	-6.3	-7.1	-7.2	-7.4	
2001	11.0	11.5	12.6	12.9	10.5	9.6	8.1	1.6	-1.3	===	-4.8	-4.3	-2.6	-3.6	-5.1	-5.6	-6.1	-8.3	-9.0	-7.9	-6.0	-6.7	-7.5	-7.6	-7.8	
2002	9.4	9.7	10.4	10.4	8.0	6.7	4.9	-0.3	-2.6	-3.9	===	-3.7	-1.4	-3.2	-5.2	-5.7	-6.3	-8.8	-9.5	-8.2	-6.1	-6.9	-7.8	-8.0		
2003	8.3	8.4	8.9	8.7	6.4	5.1	3.4	-0.8	-2.6	-3.2	-2.4	===	1.0	-3.0	-5.7	-6.2	-6.8	-9.6	-10.3	-8.8	-6.3	-7.2	-8.1	-8.1	-8.3	
2004	7.9	8.0	8.4	8.2	6.1	5.0	3.5	0.1	-0.9	-0.8	0.8	4.1	===	-6.8	-8.9	-8.5	-8.7	-11.6	-12.0	-10.1	-7.2	-8.1	-9.0	-8.9	-9.0	
2005	7.2	7.2	7.5	7.2	5.3	4.2	2.8	-0.1	-1.0	-0.9	0.1	1.4	-1.2	===	-10.9	-9.3	-9.3	-12.7	-13.0	-10.6	-7.3	-8.2	-9.2	-9.1	-9.2	
2006	6.1	6.0	6.2	5.8	3.9	2.8	1.5	-1.2	-2.1	-2.3	-1.8	-1.6	-4.4	-7.4	===	-7.6	-8.5	-13.3	-13.5	-10.5	-6.6	-7.8	-9.0	-8.9	-9.1	
2007	5.3	5.2	5.3	4.9	3.1	2.1	0.8	-1.6	-2.5	-2.7	-2.4	-2.4	-4.5	-6.0	-4.6	===	-9.4	-16.1	-15.4	-11.2	-6.4	-7.9	-9.2	-9.1	-9.2	
2008	4.6	4.4	4.4	4.0	2.3	1.3	0.1	-2.1	-2.9	-3.2	-3.0	-3.2	-4.9	-6.1	-5.4	-6.3	===	-22.2	-18.2	-11.8	-5.7	-7.6	-9.2	-9.0	-9.2	
2009	2.8	2.6	2.5	1.9	0.3	-0.8	-2.1	-4.2	-5.1	-5.6	-5.9	-6.4	-8.4	-10.1	-11.0	-14.0	-21.1	===	-14.1	-11.2	-6.2	0.6	-3.5	-6.3	-6.6	-7.2
2010	1.8	1.5	1.4	0.8	-0.8	-1.9	-3.1	-5.1	-6.1	-6.6	-6.9	-7.5	-9.3	-10.8	-11.7	-13.9	-17.5	-13.8	===	2.5	8.8	0.3	-4.2	-5.1	-6.0	
2011	2.0	1.7	1.6	1.1	-0.4	-1.4	-2.5	-4.3	-5.1	-5.4	-5.6	-6.0	-7.4	-8.3	-8.5	-9.5	-10.5	-4.8	5.2	===	15.6	-0.8	-6.4	-6.9	-7.6	
2012	2.8	2.5	2.5	2.0	0.7	-0.2	-1.1	-2.8	-3.3	-3.5	-3.5	-3.6	-4.5	-5.0	-4.6	-4.5	-4.1	2.3	11.5	18.1	===	-14.8	-15.8	-13.3	-12.6	
2013	2.0	1.7	1.6	1.1	-0.2	-1.0	-2.0	-3.5	-4.1	-4.3	-4.4	-4.5	-5.5	-6.0	-5.8	-6.0	-5.9	-1.7	2.7	1.5	-12.7	===	-16.7	-12.6	-11.8	
2014	1.2	0.9	0.7	0.2	-1.0	-1.9	-2.8	-4.3	-4.9	-5.1	-5.2	-5.5	-6.4	-7.0	-6.9	-7.2	-7.4	-4.4	-1.8	-4.1	-13.6	-14.4	===	-8.3	-9.3	
2015	0.8	0.5	0.3	-0.1	-1.3	-2.2	-3.0	-4.4	-5.0	-5.3	-5.4	-5.6	-6.5	-7.0	-6.9	-7.2	-7.3	-4.8	-2.9	-4.8	-11.5	-10.8	-7.1	===	-10.3	
2016	0.3	0.0	-0.2	-0.7	-1.8	-2.6	-3.5	-4.8	-5.4	-5.6	-5.8	-6.0	-6.8	-7.3	-7.3	-7.6	-7.8	-5.7	-4.3	-6.1	-11.3	-10.8	-8.9	-10.7	===	

13

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO
 GROSS DOMESTIC PRODUCT

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
1992	===	4.6	4.4	4.5	3.9	4.1	4.3	4.5	4.7	4.9	4.6	4.4	4.2	3.7	3.3	3.0	2.7	2.4	2.3	2.1	2.0	1.9	1.8	1.7	1.5
1993	6.6	===	4.2	4.4	3.7	4.0	4.3	4.5	4.7	4.9	4.6	4.4	4.2	3.6	3.2	2.9	2.6	2.3	2.1	2.0	1.9	1.8	1.6	1.5	1.3
1994	7.1	7.5	===	4.5	3.4	3.9	4.3	4.5	4.8	5.0	4.7	4.4	4.2	3.6	3.2	2.8	2.5	2.2	2.0	1.9	1.8	1.7	1.5	1.4	1.2
P C 1995	7.2	7.5	7.4	===	2.3	3.6	4.2	4.5	4.9	5.1	4.7	4.4	4.1	3.5	3.0	2.7	2.3	2.0	1.9	1.7	1.6	1.5	1.4	1.2	1.1
R U 1996	7.0	7.1	6.9	6.3	===	4.9	5.2	5.3	5.5	5.7	5.1	4.7	4.4	3.6	3.1	2.7	2.3	2.0	1.8	1.7	1.6	1.5	1.3	1.2	1.0
E R 1997	6.8	6.9	6.7	6.3	6.3	===	5.5	5.5	5.7	5.9	5.1	4.7	4.3	3.5	2.9	2.5	2.1	1.8	1.6	1.4	1.4	1.2	1.1	1.0	0.8
C R 1998	7.7	7.9	8.0	8.2	9.2	12.2	===	5.4	5.8	6.0	5.0	4.5	4.1	3.2	2.6	2.2	1.8	1.4	1.3	1.1	1.1	1.0	0.8	0.7	0.5
I E 1999	7.6	7.8	7.8	7.9	8.5	9.6	6.9	===	6.2	6.3	4.9	4.3	3.8	2.8	2.2	1.8	1.4	1.0	0.9	0.8	0.7	0.7	0.5	0.4	0.3
O N 2000	7.7	7.9	7.9	8.0	8.5	9.2	7.7	8.5	===	6.4	4.3	3.6	3.2	2.2	1.6	1.2	0.8	0.5	0.4	0.3	0.3	0.2	0.1	0.1	-0.1
S T 2001	8.1	8.3	8.4	8.5	9.0	9.7	8.8	9.7	11.0	===	2.2	2.3	2.2	1.1	0.6	0.3	0.0	-0.2	-0.3	-0.3	-0.2	-0.3	-0.3	-0.4	-0.5
2002	7.7	7.8	7.8	7.9	8.1	8.5	7.6	7.8	7.5	4.1	===	2.3	2.2	0.8	0.2	-0.1	-0.4	-0.6	-0.6	-0.5	-0.5	-0.5	-0.5	-0.6	-0.7
C P 2003	7.4	7.5	7.5	7.5	7.6	7.9	7.0	7.0	6.5	4.3	4.5	===	2.0	0.0	-0.5	-0.7	-0.9	-1.1	-1.0	-0.9	-0.8	-0.7	-0.8	-0.8	-1.0
O R 2004	7.3	7.3	7.3	7.3	7.4	7.6	6.8	6.8	6.4	4.9	5.2	5.9	===	-2.0	-1.7	-1.5	-1.6	-1.7	-1.5	-1.3	-1.1	-1.0	-1.1	-1.1	-1.2
R I 2005	7.0	7.1	7.0	7.0	7.1	7.2	6.5	6.4	6.0	4.8	5.0	5.2	4.5	===	-1.4	-1.3	-1.5	-1.6	-1.4	-1.2	-1.0	-0.9	-1.0	-1.0	-1.1
R C 2006	6.8	6.8	6.8	6.7	6.8	6.8	6.2	6.1	5.7	4.6	4.7	4.8	4.2	4.0	===	-1.2	-1.5	-1.7	-1.3	-1.1	-1.0	-0.9	-0.9	-0.9	-1.1
I E 2007	6.5	6.5	6.5	6.4	6.4	6.4	5.8	5.6	5.2	4.3	4.3	4.2	3.7	3.3	2.6	===	-1.8	-1.9	-1.4	-1.1	-0.9	-0.8	-0.9	-0.9	-1.1
E S 2008	6.4	6.4	6.3	6.2	6.2	6.2	5.6	5.5	5.1	4.3	4.3	3.9	3.7	3.6	4.6	===	-2.0	-1.2	-0.9	-0.7	-0.6	-0.7	-0.8	-1.0	
N 2009	6.2	6.2	6.1	6.0	6.0	5.9	5.4	5.2	4.9	4.1	4.1	4.1	3.7	3.5	3.4	3.8	2.9	===	-0.4	-0.4	-0.2	-0.3	-0.4	-0.6	-0.9
T 2010	6.0	5.9	5.8	5.7	5.7	5.6	5.1	4.9	4.6	3.9	3.9	3.8	3.4	3.2	3.0	3.2	2.5	2.1	===	-0.4	-0.2	-0.2	-0.5	-0.6	-0.9
E 2011	5.8	5.7	5.6	5.5	5.4	5.4	4.9	4.7	4.4	3.7	3.7	3.6	3.2	3.0	2.8	2.9	2.3	2.0	2.0	===	0.0	-0.1	-0.5	-0.6	-1.0
S 2012	5.5	5.5	5.4	5.2	5.2	5.1	4.6	4.4	4.1	3.5	3.4	3.3	3.0	2.8	2.6	2.6	2.1	1.8	1.6	1.2	===	-0.3	-0.7	-0.9	-1.3
2013	5.3	5.2	5.1	5.0	4.9	4.8	4.4	4.2	3.8	3.3	3.2	3.1	2.7	2.5	2.3	2.3	1.8	1.5	1.4	1.0	0.9	===	-1.2	-1.2	-1.6
2014	5.1	5.0	4.9	4.7	4.6	4.5	4.1	3.9	3.6	3.0	2.9	2.8	2.5	2.2	2.0	1.9	1.5	1.2	1.0	0.7	0.4	===	-1.1	-1.9	
2015	4.9	4.8	4.7	4.5	4.4	4.3	3.9	3.7	3.4	2.8	2.7	2.6	2.3	2.1	1.9	1.8	1.4	1.1	0.9	0.7	0.5	0.3	0.7	===	-2.6
2016	4.7	4.7	4.5	4.4	4.3	4.2	3.8	3.6	3.3	2.8	2.7	2.5	2.3	2.1	1.9	1.8	1.4	1.2	1.1	0.9	0.8	0.8	1.3	1.8	=

14

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO INTERNO PER CÁPITA
 PER CAPITA GROSS DOMESTIC PRODUCT

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
1992	===	3.9	3.6	3.6	3.0	3.2	3.4	3.6	3.9	4.1	3.9	3.8	3.6	3.2	2.9	2.6	2.4	2.2	2.0	2.0	1.9	1.9	1.8	1.7	1.6
1993	5.8	===	3.3	3.4	2.7	3.0	3.3	3.6	3.9	4.2	3.9	3.8	3.6	3.1	2.8	2.5	2.3	2.0	1.9	1.9	1.8	1.8	1.7	1.6	1.5
1994	6.2	6.5	===	3.6	2.4	2.9	3.3	3.6	4.0	4.3	4.0	3.8	3.6	3.1	2.7	2.5	2.2	2.0	1.8	1.8	1.7	1.7	1.6	1.6	1.5
P C 1995	6.3	6.5	6.5	===	1.3	2.5	3.3	3.7	4.1	4.4	4.1	3.8	3.6	3.1	2.7	2.4	2.1	1.9	1.7	1.7	1.6	1.6	1.5	1.5	1.4
R U 1996	6.0	6.1	5.8	5.2	===	3.8	4.3	4.5	4.8	5.1	4.5	4.2	3.9	3.3	2.8	2.5	2.2	1.9	1.8	1.7	1.6	1.6	1.5	1.5	1.4
E R 1997	5.9	5.9	5.6	5.2	5.2	===	4.7	4.8	5.1	5.4	4.7	4.3	3.9	3.2	2.7	2.4	2.0	1.7	1.6	1.5	1.5	1.5	1.4	1.3	1.2
C R 1998	6.8	6.9	7.0	7.2	8.3	11.4	===	4.8	5.3	5.6	4.7	4.2	3.8	3.0	2.5	2.1	1.8	1.5	1.4	1.3	1.3	1.3	1.2	1.2	1.0
I E 1999	6.7	6.8	6.9	7.0	7.6	8.9	6.4	===	5.8	6.0	4.6	4.0	3.6	2.7	2.1	1.8	1.4	1.1	1.0	1.0	1.0	0.9	0.9	0.8	0.8
O N 2000	6.9	7.0	7.1	7.2	7.7	8.6	7.2	8.1	===	6.2	4.1	3.5	3.1	2.1	1.5	1.2	0.9	0.6	0.6	0.6	0.6	0.6	0.6	0.6	0.5
S T 2001	7.3	7.5	7.6	7.8	8.3	9.1	8.4	9.4	10.8	===	2.0	2.1	2.1	1.0	0.6	0.4	0.2	0.0	0.0	0.0	0.1	0.2	0.2	0.2	0.2
2002	7.0	7.1	7.1	7.2	7.6	8.1	7.3	7.6	7.3	4.0	===	2.2	2.1	0.7	0.3	0.1	-0.1	-0.3	-0.3	-0.2	-0.1	0.0	0.0	0.1	0.0
C P 2003	6.7	6.8	6.8	6.9	7.1	7.5	6.7	6.8	6.3	4.2	4.4	===	1.9	0.0	-0.4	-0.4	-0.6	-0.7	-0.6	-0.5	-0.3	-0.2	-0.1	-0.1	-0.1
O R 2004	6.7	6.7	6.7	6.8	7.0	7.2	6.5	6.6	6.2	4.7	5.2	5.9	===	-1.9	-1.5	-1.2	-1.3	-1.3	-1.0	-0.8	-0.6	-0.4	-0.4	-0.3	-0.3
R I 2005	6.5	6.5	6.5	6.6	6.7	6.9	6.3	6.2	5.9	4.7	4.9	5.2	4.5	===	-1.1	-0.9	-1.0	-1.1	-0.9	-0.6	-0.4	-0.2	-0.2	-0.1	-0.2
R C 2006	6.3	6.4	6.4	6.3	6.5	6.6	6.0	6.0	5.6	4.6	4.8	4.9	4.4	4.3	===	-0.6	-1.0	-1.1	-0.8	-0.6	-0.3	-0.1	-0.1	0.0	-0.1
I E 2007	6.1	6.1	6.1	6.1	6.1	6.2	5.7	5.6	5.3	4.4	4.4	4.4	4.0	3.7	3.1	===	-1.3	-1.3	-0.9	-0.5	-0.2	0.0	0.0	0.1	0.0
E S 2008	6.1	6.1	6.0	6.0	6.1	6.1	5.6	5.6	5.2	4.5	4.6	4.6	4.3	4.2	4.1	5.2	===	-1.4	-0.6	-0.3	0.1	0.3	0.2	0.3	0.1
N 2009	5.9	5.9	5.9	5.8	5.9	5.9	5.4	5.3	5.1	4.4	4.4	4.4	4.1	4.0	3.9	4.4	3.5	===	0.1	0.3	0.6	0.7	0.6	0.6	0.4
T 2010	5.7	5.7	5.7	5.6	5.6	5.7	5.2	5.1	4.8	4.2	4.2	4.2	3.9	3.7	3.6	3.8	3.1	2.6	===	0.5	0.8	0.9	0.7	0.7	0.4
E 2011	5.6	5.6	5.5	5.4	5.4	5.5	5.0	4.9	4.6	4.0	4.0	4.0	3.7	3.6	3.5	3.5	3.0	2.7	2.9	===	1.2	1.0	0.8	0.7	0.4
S 2012	5.4	5.4	5.3	5.3	5.3	5.3	4.8	4.7	4.4	3.9	3.9	3.8	3.6	3.4	3.3	3.3	2.8	2.6	2.6	2.4	===	0.9	0.5	0.6	0.2
2013	5.2	5.2	5.1	5.1	5.1	5.1	4.6	4.5	4.3	3.7	3.7	3.6	3.4	3.3	3.1	3.1	2.7	2.5	2.4	2.2	2.1	===	0.2	0.4	0.0
2014	5.1	5.0	5.0	4.9	4.9	4.8	4.4	4.3	4.0	3.6	3.5	3.4	3.2	3.0	2.9	2.9	2.5	2.3	2.2	2.0	1.7	1.4	===	0.6	-0.1
2015	4.9	4.9	4.8	4.8	4.7	4.7	4.3	4.2	3.9	3.5	3.4	3.3	3.1	3.0	2.8	2.8	2.5	2.3	2.2	2.1	2.0	1.9	2.4	===	-0.9
2016	4.9	4.9	4.8	4.7	4.7	4.6	4.3	4.2	3.9	3.5	3.4	3.4	3.2	3.0	2.9	2.9	2.6	2.5	2.5	2.4	2.4	2.5	3.0	3.7	=

15

**TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL INGRESO PERSONAL
 PERSONAL INCOME**

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
	1992	===	6.4	4.7	4.8	5.6	5.9	5.4	5.1	5.0	4.9	4.8	4.5	4.5	4.0	3.8	3.6	3.3	3.2	3.0	2.9	2.8	2.5	2.4	2.2
	1993	7.4	===	3.1	4.0	5.3	5.8	5.2	5.3	4.9	4.8	4.7	4.6	4.4	4.3	3.9	3.6	3.4	3.2	3.0	2.9	2.7	2.7	2.3	2.2
	1994	6.3	5.1	===	4.9	6.4	6.7	5.7	5.7	5.2	5.0	4.9	4.8	4.5	4.4	3.9	3.6	3.4	3.2	3.0	2.9	2.7	2.6	2.3	2.2
	1995	6.1	5.5	5.9	===	8.1	7.6	6.0	6.0	5.3	5.1	4.9	4.8	4.5	4.4	3.8	3.5	3.3	3.0	2.8	2.7	2.5	2.5	2.2	2.0
	1996	6.9	6.7	7.5	9.3	===	7.1	5.1	5.3	4.6	4.5	4.4	4.3	4.0	4.0	3.4	3.1	2.9	2.7	2.5	2.4	2.2	2.2	1.9	1.7
	1997	7.4	7.3	8.1	9.2	9.2	===	3.0	4.3	3.8	3.8	3.8	3.9	3.6	3.6	3.0	2.7	2.6	2.3	2.1	2.0	1.9	1.9	1.6	1.4
	1998	7.0	6.9	7.3	7.8	7.1	5.1	===	5.7	4.2	4.1	4.0	4.0	3.7	3.6	3.0	2.7	2.5	2.2	2.0	2.0	1.8	1.8	1.5	1.3
	1999	6.9	6.8	7.2	7.5	7.0	5.9	6.6	===	2.8	3.3	3.5	3.6	3.3	3.3	2.6	2.3	2.2	1.9	1.7	1.7	1.5	1.6	1.2	1.1
	2000	6.8	6.7	7.0	7.3	6.8	6.0	6.4	6.1	===	3.8	3.8	3.9	3.4	3.4	2.6	2.2	2.1	1.8	1.6	1.6	1.4	1.5	1.1	0.9
	2001	6.8	6.8	7.0	7.2	6.8	6.2	6.6	6.5	6.9	===	3.9	4.0	3.3	3.3	2.4	2.0	1.9	1.5	1.4	1.4	1.2	1.3	0.9	0.7
	2002	6.5	6.4	6.6	6.7	6.2	5.6	5.8	5.5	5.2	3.4	===	4.1	3.0	3.1	2.0	1.6	1.5	1.2	1.1	1.1	0.9	1.0	0.6	0.5
	2003	6.4	6.3	6.4	6.5	6.1	5.6	5.7	5.4	5.2	4.3	5.3	===	2.0	2.7	1.3	1.0	1.0	0.7	0.6	0.7	0.6	0.7	0.3	0.2
	2004	6.1	6.0	6.1	6.1	5.7	5.2	5.3	5.0	4.7	4.0	4.2	3.2	===	3.3	1.0	0.6	0.8	0.5	0.4	0.5	0.4	0.6	0.1	0.0
	2005	6.2	6.1	6.2	6.2	5.9	5.4	5.5	5.3	5.1	4.7	5.1	5.1	7.0	===	-1.3	-0.7	0.0	-0.2	-0.1	0.1	0.0	0.3	-0.2	-0.3
	2006	6.0	5.9	6.0	6.0	5.7	5.3	5.3	5.1	5.0	4.6	4.9	4.7	5.5	4.1	===	0.0	0.6	0.2	0.2	0.3	0.2	0.5	-0.1	-0.2
	2007	5.8	5.7	5.7	5.7	5.4	5.0	5.0	4.8	4.6	4.2	4.4	4.2	4.5	3.3	2.4	===	1.3	0.3	0.2	0.4	0.2	0.6	-0.1	-0.2
	2008	5.9	5.8	5.8	5.8	5.5	5.2	5.2	5.1	4.9	4.7	4.9	4.8	5.2	4.6	4.9	7.4	===	-0.7	-0.3	0.1	0.0	0.4	-0.3	-0.4
	2009	5.7	5.6	5.7	5.6	5.4	5.1	5.0	4.9	4.8	4.5	4.6	4.5	4.8	4.3	5.3	3.3	===	0.1	0.6	0.2	0.7	-0.2	-0.3	-0.4
	2010	5.5	5.4	5.4	5.4	5.1	4.8	4.8	4.6	4.4	4.2	4.3	4.1	4.3	3.7	3.7	4.1	2.4	1.6	===	1.1	0.3	0.9	-0.3	-0.4
	2011	5.3	5.2	5.2	5.2	4.9	4.6	4.5	4.4	4.2	3.9	4.0	3.8	3.9	3.4	3.3	3.5	2.3	1.8	2.0	===	-0.5	0.8	-0.7	-0.8
	2012	5.1	5.0	5.0	4.9	4.7	4.4	4.3	4.2	4.0	3.7	3.8	3.6	3.7	3.2	3.0	3.2	2.1	1.8	1.9	1.7	===	2.2	-0.8	-0.8
	2013	5.0	4.9	4.9	4.8	4.6	4.3	4.3	4.1	3.9	3.7	3.7	3.6	3.6	3.2	3.1	3.2	2.3	2.1	2.3	2.4	3.1	===	-3.8	-2.3
	2014	4.7	4.6	4.6	4.6	4.5	4.2	4.0	3.9	3.7	3.5	3.3	3.1	3.1	2.6	2.5	2.5	1.7	1.3	1.3	1.0	0.7	-1.6	===	-0.8
	2015	4.6	4.4	4.4	4.3	4.1	3.8	3.7	3.5	3.4	3.1	3.1	2.9	2.9	2.5	2.3	2.3	1.6	1.3	1.3	1.1	0.9	-0.2	1.2	===
	2016	4.4	4.2	4.2	4.1	3.9	3.6	3.5	3.3	3.2	2.9	2.9	2.7	2.6	2.3	2.1	2.0	1.4	1.1	1.1	0.9	0.7	-0.1	0.6	0.0

16

**TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL INGRESO PERSONAL PER CÁPITA
 PER CAPITA PERSONAL INCOME**

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
	1992	===	5.6	3.9	3.9	4.6	4.9	4.5	4.6	4.3	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.5	3.3	3.0	2.9	2.9	2.7	2.8	2.5	2.5	2.4
	1993	6.6	===	2.2	3.0	4.3	4.8	4.2	4.4	4.1	4.0	4.0	3.8	3.8	3.4	3.2	3.1	2.9	2.8	2.7	2.6	2.6	2.4	2.3	2.3
	1994	5.4	4.2	===	3.9	5.4	5.6	4.8	4.8	4.4	4.3	4.2	4.2	4.0	3.9	3.5	3.3	3.2	2.9	2.8	2.7	2.6	2.7	2.4	2.3
	1995	5.2	4.5	4.9	===	7.0	6.5	5.1	5.1	4.5	4.4	4.3	4.2	4.0	3.9	3.5	3.2	3.1	2.9	2.7	2.7	2.5	2.6	2.3	2.2
	1996	5.9	5.7	6.5	8.2	===	6.0	4.1	4.5	3.9	3.9	3.8	3.9	3.6	3.6	3.1	2.9	2.8	2.6	2.4	2.4	2.3	2.3	2.1	2.0
	1997	6.4	6.3	7.0	8.1	===	2.2	3.7	3.2	3.3	3.4	3.5	3.3	3.3	2.8	2.6	2.5	2.3	2.1	2.1	2.0	2.1	1.8	1.8	1.7
	1998	6.0	5.9	6.3	6.8	6.2	4.3	===	5.1	3.7	3.7	3.7	3.4	3.4	2.9	2.6	2.5	2.3	2.1	2.1	2.0	2.1	1.8	1.8	1.7
	1999	6.0	5.9	6.3	6.6	6.1	5.2	6.1	===	2.4	3.0	3.2	3.4	3.1	3.2	2.5	2.3	2.2	2.0	1.9	1.9	1.8	1.9	1.6	1.5
	2000	6.0	5.9	6.2	6.5	6.0	5.4	5.9	5.7	===	3.6	3.6	3.8	3.3	3.3	2.6	2.3	2.2	2.0	1.8	1.8	1.7	1.9	1.5	1.5
	2001	6.1	6.0	6.3	6.5	6.2	5.7	6.1	6.2	6.6	===	3.7	3.9	3.2	3.3	2.4	2.1	2.0	1.8	1.6	1.7	1.6	1.7	1.4	1.4
	2002	5.8	5.7	5.9	6.0	5.7	5.2	4.9	5.2	4.9	3.2	===	4.0	3.0	3.1	2.1	1.7	1.8	1.5	1.4	1.4	1.5	1.2	1.2	1.3
	2003	5.7	5.6	5.8	5.9	5.6	5.2	5.4	5.2	5.0	4.2	5.2	===	2.0	2.7	1.4	1.2	1.3	1.1	1.0	1.1	1.3	1.0	0.9	0.9
	2004	5.5	5.4	5.5	5.6	5.3	4.9	5.0	4.8	4.5	3.9	4.2	3.2	===	3.4	1.1	0.9	1.2	0.9	0.8	1.0	1.0	1.2	0.9	0.9
	2005	5.6	5.5	5.7	5.7	5.5	5.2	5.3	5.0	4.6	5.1	5.1	7.0	===	-1.0	-0.3	0.4	0.3	0.3	0.6	0.6	1.0	0.6	0.6	0.6
	2006	5.5	5.4	5.6	5.6	5.4	5.1	5.2	5.0	4.9	4.6	4.9	4.8	5.7	4.4	===	0.5	1.2	0.7	0.7	0.9	0.9	1.3	0.8	0.8
	2007	5.4	5.3	5.4	5.4	5.1	4.9	4.9	4.8	4.6	4.3	4.5	4.4	4.8	3.7	3.0	===	1.9	0.9	0.8	1.1	1.0	1.4	0.8	0.8
	2008	5.5	5.5	5.5	5.6	5.4	5.1	5.2	5.1	5.1	4.8	5.1	5.1	5.6	5.1	5.5	8.0	===	-0.2	0.2	0.8	0.8	1.3	0.6	0.7
	2009	5.4	5.3	5.4	5.5	5.3	5.0	5.1	5.0	4.9	4.7	4.9	4.9	5.2	4.8	4.9	5.9	3.8	===	0.6	1.3	1.1	1.6	0.8	0.8
	2010	5.2	5.2	5.2	5.2	5.0	4.8	4.7	4.6	4.4	4.6	4.5	4.7	4.3	4.2	4.6	3.0	2.2	===	1.9	1.3	2.0	0.9	0.9	0.9
	2011	5.1	5.0	5.1	5.1	4.9	4.7	4.7	4.6	4.5	4.3	4.4	4.3	4.4	4.0	3.9	4.2	2.9	2.5	2.8	===	0.7	2.0	0.5	0.6
	2012	5.0	4.9	5.0	5.0	4.8	4.6	4.6	4.5	4.3	4.1	4.2	4.1	4.2	3.9	3.8	3.9	2.9	2.6	2.9	2.9	===	3.4	0.4	0.6
	2013	5.4	5.3	5.2	5.1	5.0	4.9	4.4	4.3	3.9	3.4	3.3	3.2	2.9	2.7	2.5	2.5	2.0	1.8	1.7	1.6	1.9	===	-2.4	-0.8
	2014	4.7	4.6	4.7	4.6	4.5	4.2	4.2	4.1	4.0	3.8	3.9	3.7	3.8	3.4	3.3	3.4	2.6	2.4	2.4	2.3	2.0	-0.2	===	0.9
	2015	4.6	4.6	4.6	4.6	4.4	4.2	4.2	4.0	3.9	3.7	3.8	3.7	3.7	3.4	3.3	3.3	2.7	2.5	2.5	2.3	1.3	2.9	===	0.8
	2016	4.5	4.4	4.5	4.4	4.2	4.0	4.0	3.9	3.8	3.6	3.6	3.5	3.6	3.2	3.1	3.2	2.6	2.4	2.4	2.3	2.2	1.5	2.4	1.8

19

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL INGRESO NETO
 NET INCOME

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
1992	===																								
1993	7.9	===																							
1994	6.0	4.0	===																						
P C 1995	6.4	5.7	7.3	===																					
R U 1996	6.1	5.5	6.2	5.1	===																				
E R 1997	6.6	6.2	7.0	6.8	8.5	===																			
C R 1998	6.6	6.4	6.9	6.8	7.7	6.9	===																		
I E 1999	6.2	5.9	6.3	6.0	6.4	5.3	3.8	===																	
O N 2000	6.6	6.4	6.8	6.6	7.0	6.5	6.4	9.1	===																
S T 2001	6.8	6.7	7.1	7.1	7.5	7.2	7.3	9.2	9.3	===															
2002	6.5	6.3	6.6	6.5	6.8	6.4	6.3	7.1	6.2	3.2	===														
C P 2003	6.5	6.3	6.6	6.5	6.7	6.4	6.3	6.9	6.2	4.7	6.2	===													
O R 2004	6.5	6.3	6.6	6.5	6.7	6.4	6.3	6.8	6.3	5.3	6.4	6.6	===												
R I 2005	6.5	6.4	6.6	6.5	6.7	6.5	6.4	6.9	6.5	5.8	6.6	6.9	7.1	===											
R C 2006	6.4	6.3	6.5	6.4	6.5	6.3	6.2	6.6	6.2	5.6	6.2	6.2	5.9	4.8	===										
I E 2007	6.3	6.2	6.4	6.3	6.4	6.2	6.1	6.4	6.1	5.5	6.0	6.0	5.8	5.1	5.4	===									
E S 2008	6.0	5.9	6.0	5.9	6.0	5.8	5.7	5.9	5.5	5.0	5.3	5.1	4.7	3.9	3.5	1.6	===								
N 2009	5.7	5.5	5.6	5.5	5.5	5.3	5.1	5.3	4.9	4.3	4.5	4.2	3.7	2.9	2.3	0.7	-0.1	===							
T 2010	5.4	5.2	5.3	5.2	5.2	4.9	4.7	4.8	4.4	3.9	4.0	3.7	3.2	2.4	1.8	0.7	0.2	0.5	===						
E 2011	5.2	5.0	5.1	4.9	4.9	4.7	4.5	4.6	4.2	3.7	3.7	3.4	3.0	2.3	1.8	0.9	0.7	1.0	1.6	===					
S 2012	5.2	5.1	5.1	5.0	5.0	4.8	4.6	4.7	4.3	3.9	4.0	3.7	3.4	2.8	2.5	1.9	2.0	2.7	3.9	6.2	===				
2013	5.1	4.9	5.0	4.8	4.8	4.6	4.5	4.5	4.2	3.7	3.8	3.6	3.2	2.7	2.5	2.0	2.1	2.6	3.3	4.2	2.2	===			
2014	4.8	4.7	4.7	4.6	4.6	4.3	4.2	4.2	3.9	3.4	3.5	3.2	2.9	2.4	2.1	1.7	1.7	2.1	2.5	2.8	1.1	0.0	===		
2015	4.6	4.5	4.5	4.4	4.3	4.1	3.9	4.0	3.6	3.2	3.2	3.0	2.7	2.2	2.0	1.5	1.5	1.8	2.1	2.2	0.9	0.3	0.5	===	
2016	4.4	4.3	4.3	4.1	4.1	3.9	3.7	3.7	3.4	3.0	3.0	2.7	2.4	2.0	1.7	1.3	1.3	1.5	1.7	1.7	0.6	0.0	0.1	-0.4	=

20

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL INGRESO NETO PER CÁPITA
 PER CAPITA NET INCOME

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
1992	===																								
1993	7.1	===																							
1994	5.1	3.1	===																						
P C 1995	5.5	4.7	6.3	===																					
R U 1996	5.1	4.5	5.2	4.0	===																				
E R 1997	5.6	5.2	5.9	5.7	7.4	===																			
C R 1998	5.7	5.4	5.9	5.8	6.7	6.1	===																		
I E 1999	5.3	5.0	5.4	5.2	5.5	4.6	3.2	===																	
O N 2000	5.7	5.5	5.9	5.8	6.3	5.9	5.9	8.6	===																
S T 2001	6.1	5.9	6.4	6.4	6.8	6.7	6.9	8.8	9.0	===															
2002	5.8	5.6	5.9	5.9	6.2	6.0	5.9	6.9	6.0	3.0	===														
C P 2003	5.8	5.7	6.0	5.9	6.2	6.0	6.0	6.7	6.0	4.5	6.1	===													
O R 2004	5.9	5.7	6.0	6.0	6.2	6.1	6.1	6.6	6.1	5.2	6.3	6.6	===												
R I 2005	6.0	5.9	6.1	6.1	6.3	6.2	6.2	6.7	6.4	5.7	6.6	6.9	7.2	===											
R C 2006	5.9	5.8	6.0	6.0	6.2	6.1	6.1	6.5	6.1	5.6	6.2	6.3	6.1	5.1	===										
I E 2007	5.9	5.8	6.0	6.0	6.2	6.1	6.1	6.4	6.1	5.6	6.2	6.1	5.5	5.9	===										
E S 2008	5.7	5.6	5.7	5.7	5.8	5.7	5.7	5.9	5.6	5.1	5.5	5.4	5.1	4.4	4.0	2.2	===								
N 2009	5.4	5.2	5.4	5.3	5.4	5.3	5.2	5.4	5.0	4.5	4.8	4.5	4.1	3.4	2.8	1.3	0.5	===							
T 2010	5.1	5.0	5.1	5.0	5.1	4.9	4.8	5.0	4.6	4.1	4.3	4.0	3.6	2.9	2.4	1.2	0.8	1.1	===						
E 2011	5.0	4.8	4.9	4.9	4.9	4.7	4.6	4.8	4.4	4.0	4.1	3.8	3.4	2.8	2.4	1.5	1.3	1.7	2.4	===					
S 2012	5.1	5.0	5.1	5.0	5.1	4.9	4.8	5.0	4.7	4.3	4.4	4.2	3.9	3.5	3.2	2.7	2.8	3.6	4.9	7.5	===				
2013	5.0	4.9	5.0	4.9	5.0	4.8	4.7	4.9	4.6	4.2	4.3	4.1	3.9	3.5	3.2	2.8	2.9	3.6	4.4	5.4	3.4	===			
2014	4.8	4.7	4.8	4.7	4.8	4.6	4.5	4.6	4.3	4.0	4.1	3.9	3.6	3.2	3.0	2.6	2.7	3.1	3.6	4.0	2.4	1.4	===		
2015	4.7	4.6	4.7	4.6	4.6	4.5	4.4	4.5	4.2	3.9	3.9	3.8	3.5	3.1	2.9	2.6	2.6	3.0	3.4	3.6	2.3	1.8	2.2	===	
2016	4.6	4.5	4.5	4.5	4.5	4.3	4.2	4.3	4.0	3.7	3.7	3.6	3.3	3.0	2.8	2.4	2.5	2.7	3.0	3.2	2.1	1.7	1.8	1.4	=

INFORME ECONÓMICO AL GOBERNADOR 2016 • ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2016
APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

21

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL ÍNDICE ÍMPLÍCITO DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO
IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS PRODUCT

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
1992	===																								
1993	2.7	===																							
1994	3.0	3.4	===																						
1995	3.1	3.3	3.2	===																					
1996	3.2	3.3	3.3	3.3	===																				
1997	3.1	3.2	3.2	3.2	3.0	===																			
1998	3.5	3.6	3.7	3.8	4.1	5.1	===																		
1999	3.6	3.8	3.9	4.1	4.3	5.0	4.8	===																	
2000	3.6	3.7	3.8	3.9	4.0	4.4	4.0	3.2	===																
2001	3.7	3.8	3.9	4.0	4.2	4.4	4.2	3.9	4.7	===															
2002	3.6	3.7	3.7	3.8	3.9	4.0	3.7	3.4	3.5	2.3	===														
2003	3.5	3.6	3.7	3.7	3.8	3.9	3.6	3.4	3.4	2.8	3.3	===													
2004	3.6	3.7	3.7	3.8	3.8	3.9	3.7	3.5	3.6	3.2	3.7	4.1	===												
2005	3.6	3.7	3.7	3.8	3.8	3.9	3.7	3.6	3.6	3.4	3.8	4.0	3.9	===											
2006	3.7	3.8	3.8	3.9	3.9	4.0	3.9	3.8	3.9	3.7	4.0	4.3	4.4	4.9	===										
2007	3.9	4.0	4.0	4.1	4.1	4.2	4.1	4.1	4.2	4.1	4.5	4.7	5.0	5.5	6.1	===									
2008	4.0	4.1	4.2	4.2	4.3	4.4	4.4	4.3	4.5	4.4	4.8	5.1	5.4	5.9	6.3	6.5	===								
2009	4.1	4.2	4.3	4.3	4.4	4.5	4.5	4.4	4.6	4.6	4.9	5.2	5.4	5.7	6.0	6.0	5.4	===							
2010	4.1	4.2	4.3	4.4	4.4	4.5	4.5	4.5	4.6	4.6	4.9	5.1	5.3	5.6	5.7	5.6	5.1	4.8	===						
2011	4.1	4.2	4.3	4.3	4.4	4.5	4.5	4.4	4.5	4.5	4.8	5.0	5.1	5.3	5.4	5.2	4.7	4.4	4.0	===					
2012	4.1	4.2	4.2	4.3	4.3	4.4	4.4	4.3	4.4	4.4	4.6	4.7	4.8	5.0	5.0	4.7	4.3	3.9	3.5	3.0	===				
2013	4.0	4.0	4.1	4.1	4.1	4.2	4.2	4.1	4.2	4.1	4.3	4.4	4.4	4.5	4.5	4.2	3.7	3.3	2.8	2.2	1.4	===			
2014	3.8	3.9	3.9	4.0	4.0	4.1	4.0	3.9	4.0	3.9	4.1	4.1	4.2	4.2	4.1	3.8	3.4	3.0	2.5	2.0	1.5	1.6	===		
2015	3.8	3.8	3.8	3.9	3.9	3.9	3.9	3.8	3.8	3.8	3.9	3.9	3.9	3.9	3.8	3.6	3.1	2.8	2.4	2.0	1.6	1.7	1.8	===	
2016	3.7	3.7	3.7	3.8	3.8	3.8	3.8	3.7	3.7	3.7	3.8	3.8	3.8	3.8	3.6	3.4	3.0	2.6	2.3	1.9	1.7	1.8	1.9	1.9	=

22

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL ÍNDICE ÍMPLÍCITO DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL
IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	
1992	===																									
1993	1.0	===																								
1994	1.5	1.9	===																							
1995	1.3	1.4	0.9	===																						
1996	1.2	1.3	1.0	1.1	===																					
1997	1.4	1.5	1.3	1.5	1.9	===																				
1998	1.5	1.6	1.5	1.7	2.0	2.1	===																			
1999	1.4	1.5	1.4	1.5	1.6	1.5	0.9	===																		
2000	1.6	1.7	1.7	1.9	2.0	2.1	2.1	3.3	===																	
2001	1.8	1.9	1.9	2.0	2.2	2.3	2.4	3.1	3.0	===																
2002	1.6	1.6	1.6	1.7	1.8	1.7	1.9	1.3	-0.4	===																
2003	1.5	1.6	1.5	1.6	1.7	1.6	1.6	1.7	1.2	0.3	1.1	===														
2004	1.5	1.5	1.5	1.6	1.6	1.6	1.5	1.6	1.2	0.6	1.1	1.2	===													
2005	1.6	1.7	1.7	1.8	1.8	1.8	1.9	1.7	1.3	1.9	2.4	3.5	===													
2006	1.9	2.0	2.0	2.1	2.2	2.2	2.4	2.3	2.2	2.8	3.4	4.5	5.5	===												
2007	2.0	2.0	2.0	2.1	2.2	2.2	2.3	2.4	2.3	2.2	2.7	3.2	3.8	4.0	2.5	===										
2008	2.2	2.3	2.3	2.4	2.5	2.6	2.6	2.8	2.8	2.7	3.3	3.7	4.4	4.6	4.2	6.0	===									
2009	2.3	2.4	2.4	2.5	2.6	2.7	2.8	2.9	2.9	2.9	3.4	3.8	4.3	4.5	4.2	5.0	4.0	===								
2010	2.3	2.3	2.4	2.5	2.6	2.6	2.7	2.8	2.8	2.7	3.2	3.4	3.8	3.9	3.5	3.8	2.8	1.5	===							
2011	2.2	2.3	2.3	2.4	2.4	2.5	2.5	2.7	2.6	2.6	2.9	3.1	3.4	3.4	3.0	3.1	2.1	1.2	0.9	===						
2012	2.2	2.3	2.3	2.4	2.4	2.5	2.5	2.6	2.6	2.5	2.8	3.0	3.3	3.2	2.8	2.9	2.2	1.6	1.6	2.2	===					
2013	2.1	2.2	2.2	2.3	2.3	2.4	2.4	2.5	2.4	2.4	2.7	2.8	3.0	2.9	2.6	2.6	1.9	1.4	1.3	1.6	0.9	===				
2014	2.1	2.2	2.2	2.3	2.3	2.4	2.4	2.5	2.4	2.4	2.6	2.8	2.9	2.8	2.5	2.5	2.0	1.6	1.6	1.8	1.6	2.3	===			
2015	2.1	2.2	2.2	2.3	2.3	2.4	2.4	2.5	2.4	2.4	2.6	2.7	2.8	2.8	2.5	2.5	2.0	1.6	1.7	1.9	1.7	2.1	2.0	===		
2016	2.1	2.1	2.1	2.2	2.3	2.3	2.3	2.4	2.3	2.3	2.5	2.6	2.7	2.6	2.3	2.3	1.9	1.5	1.5	1.7	1.5	1.8	1.5	1.0	===	

23

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL EMPLEO EMPLOYMENT

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
1992	===																								
1993	2.3	===																							
1994	1.7	1.2	===																						
1995	2.5	2.6	4.0	===																					
1996	2.8	3.0	3.9	3.9	===																				
1997	2.9	3.1	3.7	3.6	3.3	===																			
1998	2.6	2.6	3.0	2.7	2.0	0.8	===																		
1999	2.3	2.3	2.5	2.1	1.5	0.7	0.5	===																	
2000	2.1	2.0	2.2	1.8	1.3	0.6	0.6	0.6	===																
2001	1.8	1.7	1.8	1.4	0.9	0.4	0.2	0.0	-0.5	===															
2002	1.7	1.6	1.6	1.3	0.9	0.4	0.3	0.3	0.1	0.7	===														
2003	1.8	1.7	1.8	1.5	1.2	0.9	0.9	1.0	1.1	1.9	3.1	===													
2004	1.8	1.7	1.8	1.5	1.2	1.0	1.0	1.1	1.2	1.8	2.3	1.5	===												
2005	1.8	1.8	1.9	1.7	1.4	1.2	1.2	1.3	1.5	2.0	2.4	2.1	2.7	===											
2006	1.8	1.8	1.8	1.6	1.4	1.2	1.2	1.3	1.5	1.9	2.1	1.8	2.0	1.3	===										
2007	1.7	1.7	1.7	1.5	1.3	1.1	1.2	1.3	1.3	1.7	1.9	1.5	1.6	1.0	0.7	===									
2008	1.3	1.2	1.2	1.0	0.8	0.6	0.6	0.6	0.6	0.7	0.7	0.3	-0.1	-1.0	-2.1	-4.8	===								
2009	0.9	0.9	0.8	0.6	0.4	0.1	0.1	0.0	-0.1	0.0	-0.1	-0.6	-1.1	-2.0	-3.0	-4.8	-4.9	===							
2010	0.5	0.4	0.4	0.2	-0.1	-0.4	-0.5	-0.6	-0.7	-0.7	-0.9	-1.4	-1.9	-2.8	-3.8	-5.2	-5.5	-6.0	===						
2011	0.3	0.2	0.2	0.0	-0.3	-0.6	-0.7	-0.8	-0.9	-0.9	-1.1	-1.6	-2.1	-2.8	-3.6	-4.7	-4.6	-4.5	-3.0	===					
2012	0.2	0.1	0.1	-0.1	-0.4	-0.6	-0.7	-0.8	-1.0	-1.0	-1.2	-1.6	-2.0	-2.7	-3.3	-4.1	-3.9	-3.6	-2.4	-1.7	===				
2013	0.2	0.1	0.0	-0.2	-0.4	-0.7	-0.8	-0.8	-1.0	-1.0	-1.1	-1.6	-1.9	-2.5	-3.0	-3.6	-3.3	-2.9	-1.9	-1.4	-1.0	===			
2014	0.1	0.0	-0.1	-0.3	-0.5	-0.7	-0.8	-0.9	-1.0	-1.1	-1.2	-1.6	-1.9	-2.4	-2.9	-3.4	-3.1	-2.8	-2.0	-1.6	-1.6	-2.2	===		
2015	0.0	-0.1	-0.1	-0.3	-0.5	-0.8	-0.8	-0.9	-1.0	-1.1	-1.2	-1.6	-1.8	-2.3	-2.7	-3.1	-2.8	-2.5	-1.8	-1.4	-1.4	-1.5	-0.9	===	
2016	0.1	0.0	0.0	-0.2	-0.4	-0.6	-0.7	-0.8	-0.9	-0.9	-1.0	-1.3	-1.5	-1.9	-2.2	-2.5	-2.3	-1.9	-1.2	-0.8	-0.6	-0.4	0.5	1.8	===

24

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL DESEMPLEO UNEMPLOYMENT

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
1992	===																								
1993	4.7	===																							
1994	-0.3	-5.0	===																						
P C 1995	-4.5	-8.8	-12.5	===																					
R U 1996	-2.4	-4.7	-4.5	4.2	===																				
E R 1997	-2.5	-4.2	-4.0	0.6	-2.9	===																			
C R 1998	-1.2	-2.4	-1.7	2.1	1.1	5.3	===																		
I E 1999	-2.4	-3.5	-3.2	-0.8	-2.3	-2.1	-8.9	===																	
O N 2000	-3.8	-4.9	-4.9	-3.3	-5.1	-5.8	-10.9	-12.9	===																
S T 2001	-4.1	-5.1	-5.1	-3.8	-5.3	-6.0	-9.4	-9.7	-6.3	===															
2002	-2.1	-2.8	-2.6	-1.1	-1.9	-1.7	-3.4	-1.5	4.8	17.3	===														
C P 2003	-1.6	-2.2	-1.9	-0.5	-1.1	-0.8	-2.0	-0.2	4.5	10.4	3.8	===													
O R 2004	-2.0	-2.6	-2.3	-1.1	-1.7	-1.6	-2.7	-1.4	1.7	4.6	-1.3	-6.2	===												
R I 2005	-2.2	-2.8	-2.6	-1.5	-2.1	-2.1	-3.1	-2.0	0.3	2.0	-2.6	-5.7	-5.3	===											
R C 2006	-1.5	-2.0	-1.7	-0.7	-1.1	-1.0	-1.7	-0.6	1.6	3.2	0.0	-1.3	1.3	8.3	===										
I E 2007	-1.7	-2.1	-1.9	-0.9	-1.4	-1.2	-1.9	-1.0	0.8	2.0	-0.8	-1.9	-0.4	2.1	-3.8	===									
E S 2008	-1.5	-1.9	-1.7	-0.8	-1.2	-1.0	-1.6	-0.8	0.9	1.9	-0.4	-1.3	0.0	1.8	-1.3	1.3	===								
N 2009	-0.4	-0.7	-0.4	0.5	0.3	0.5	0.1	1.1	2.7	3.9	2.1	1.9	3.6	5.9	5.1	9.8	19.1	===							
T 2010	0.5	0.2	0.6	1.5	1.3	1.6	1.3	2.3	4.0	5.2	3.8	3.8	5.5	7.8	7.7	11.9	17.5	16.0	===						
E 2011	0.2	0.0	0.3	1.1	0.9	1.2	0.9	1.8	3.2	4.2	2.9	2.7	4.1	5.7	5.2	7.6	9.8	5.4	-4.3	===					
S 2012	-0.3	-0.5	-0.3	0.5	0.3	0.5	0.2	0.9	2.1	2.9	1.6	1.4	2.3	3.5	2.7	4.1	4.7	0.4	-6.6	-9.0	===				
2013	-0.7	-1.0	-0.8	-0.1	-0.3	-0.2	-0.5	0.1	1.2	1.8	0.5	0.2	0.9	1.7	0.8	1.6	1.7	-2.3	-7.7	-9.4	-9.8	===			
2014	-0.7	-0.9	-0.7	-0.1	-0.3	-0.1	-0.5	0.1	1.1	1.7	0.5	0.2	0.9	1.6	0.8	1.5	1.5	-1.7	-5.7	-6.2	-4.8	0.6	===		
2015	-1.2	-1.4	-1.3	-0.7	-0.9	-0.8	-1.2	-0.6	0.2	0.7	-0.5	-0.8	-0.3	0.2	-0.7	-0.3	-0.5	-3.4	-6.9	-7.5	-7.0	-5.6	-11.4	===	
2016	-1.5	-1.8	-1.7	-1.1	-1.4	-1.3	-1.6	-1.2	-0.4	0.0	-1.1	-1.5	-1.1	-0.7	-1.6	-1.3	-1.7	-4.3	-7.3	-7.9	-7.7	-6.9	-10.5	-9.5	===

25

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LA POBLACIÓN
 POPULATION

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
1992	===																								
1993	0.8	===																							
1994	0.9	0.9	===																						
1995	0.9	0.9	0.9	===																					
1996	1.0	1.0	1.0	1.1	===																				
1997	1.0	1.0	1.0	1.0	0.9	===																			
1998	0.9	0.9	0.9	0.9	0.7	0.6	===																		
1999	0.8	0.8	0.8	0.8	0.7	0.5	0.5	===																	
2000	0.7	0.7	0.7	0.7	0.5	0.4	0.3	0.1	===																
2001	0.7	0.7	0.6	0.6	0.5	0.4	0.3	0.2	0.3	===															
2002	0.6	0.6	0.6	0.5	0.4	0.3	0.2	0.2	0.2	0.2	===														
2003	0.6	0.6	0.5	0.5	0.4	0.3	0.2	0.2	0.2	0.1	0.1	===													
2004	0.5	0.5	0.5	0.4	0.3	0.3	0.2	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	===												
2005	0.5	0.5	0.4	0.4	0.3	0.2	0.2	0.1	0.1	0.0	0.0	-0.1	-0.2	===											
2006	0.4	0.4	0.4	0.3	0.2	0.2	0.1	0.0	0.0	0.0	-0.1	-0.1	-0.2	-0.2	===										
2007	0.4	0.3	0.3	0.2	0.2	0.1	0.0	0.0	0.0	-0.1	-0.1	-0.2	-0.3	-0.4	-0.5	===									
2008	0.3	0.3	0.2	0.2	0.1	0.0	0.0	-0.1	-0.1	-0.2	-0.2	-0.3	-0.4	-0.4	-0.5	-0.6	===								
2009	0.3	0.2	0.2	0.1	0.1	0.0	-0.1	-0.1	-0.2	-0.2	-0.3	-0.3	-0.4	-0.5	-0.5	-0.6	-0.6	===							
2010	0.2	0.2	0.1	0.1	0.0	-0.1	-0.1	-0.2	-0.2	-0.2	-0.3	-0.4	-0.4	-0.5	-0.5	-0.6	-0.6	-0.5	-0.5	===					
2011	0.2	0.1	0.1	0.0	0.0	-0.1	-0.2	-0.2	-0.3	-0.3	-0.4	-0.4	-0.5	-0.5	-0.6	-0.6	-0.6	-0.7	-0.8	===					
2012	0.1	0.1	0.0	0.0	-0.1	-0.2	-0.2	-0.3	-0.3	-0.4	-0.4	-0.5	-0.6	-0.6	-0.7	-0.7	-0.8	-0.8	-1.0	-1.2	===				
2013	0.0	0.0	-0.1	-0.1	-0.2	-0.2	-0.3	-0.4	-0.4	-0.5	-0.5	-0.6	-0.6	-0.7	-0.8	-0.8	-0.9	-0.9	-1.1	-1.2	-1.2	===			
2014	0.0	-0.1	-0.1	-0.2	-0.2	-0.3	-0.4	-0.4	-0.5	-0.5	-0.6	-0.6	-0.7	-0.8	-0.8	-0.9	-0.9	-1.0	-1.1	-1.2	-1.3	-1.4	===		
2015	-0.1	-0.1	-0.2	-0.2	-0.3	-0.4	-0.4	-0.5	-0.5	-0.6	-0.7	-0.7	-0.8	-0.8	-0.9	-0.9	-1.0	-1.0	-1.1	-1.2	-1.4	-1.4	-1.5	-1.7	===
2016	-0.2	-0.2	-0.3	-0.3	-0.4	-0.5	-0.5	-0.6	-0.6	-0.7	-0.7	-0.8	-0.9	-0.9	-1.0	-1.1	-1.1	-1.2	-1.3	-1.4	-1.5	-1.6	-1.7	-1.8	==

26

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LA DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO
 GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
1992	===																								
1993	3.0	===																							
1994	5.1	7.1	===																						
P C 1995	5.0	6.0	4.8	===																					
R U 1996	6.3	7.4	7.5	10.2	===																				
E R 1997	7.1	8.2	8.5	10.4	10.7	===																			
C R 1998	8.3	9.4	10.0	11.8	12.5	14.4	===																		
I E 1999	7.3	8.1	8.2	9.1	8.8	7.8	1.6	===																	
O N 2000	7.0	7.6	7.7	8.3	7.8	6.9	3.3	5.0	===																
S T 2001	6.9	7.4	7.4	7.9	7.4	6.6	4.1	5.4	5.7	===															
2002	7.3	7.8	7.9	8.3	8.0	7.5	5.8	7.3	8.4	11.1	===														
C P 2003	7.2	7.6	7.7	8.0	7.7	7.3	5.9	7.0	7.6	8.6	6.1	===													
O R 2004	7.8	8.2	8.3	8.7	8.5	8.2	7.2	8.4	9.3	10.5	10.1	14.3	===												
R I 2005	7.8	8.2	8.3	8.7	8.5	8.2	7.4	8.4	9.0	9.9	9.5	11.2	8.1	===											
R C 2006	7.9	8.3	8.3	8.7	8.5	8.3	7.5	8.4	9.0	9.7	9.3	10.4	8.5	8.8	===										
I E 2007	7.8	8.2	8.3	8.6	8.4	8.2	7.5	8.3	8.7	9.2	8.9	9.6	8.1	8.0	7.2	===									
E S 2008	7.9	8.3	8.4	8.6	8.5	8.3	7.7	8.4	8.8	9.3	9.0	9.6	8.4	8.5	8.4	9.6	===								
N 2009	8.2	8.6	8.7	8.9	8.8	8.7	8.2	8.9	9.3	9.7	9.5	10.1	9.3	9.6	9.9	11.2	12.9	===							
T 2010	8.2	8.5	8.6	8.8	8.7	8.6	8.1	8.7	9.1	9.5	9.3	9.7	9.0	9.1	9.2	9.9	10.0	7.3	===						
E 2011	7.9	8.2	8.3	8.5	8.4	8.2	7.8	8.3	8.6	8.9	8.6	8.9	8.2	8.2	8.1	8.3	7.9	5.5	3.7	===					
S 2012	8.0	8.3	8.4	8.6	8.5	8.3	7.9	8.4	8.7	9.0	8.8	9.0	8.4	8.5	8.4	8.6	8.4	6.9	6.8	9.9	===				
2013	7.6	7.9	7.9	8.1	8.0	7.8	7.4	7.8	8.0	8.2	8.0	8.1	7.5	7.4	7.2	7.2	6.7	5.2	4.6	5.0	0.3	===			
2014	7.5	7.7	7.7	7.9	7.7	7.6	7.1	7.5	7.7	7.9	7.6	7.7	7.1	7.0	6.7	6.7	6.2	4.9	4.3	4.5	1.9	3.6	===		
2015	7.0	7.2	7.2	7.4	7.2	7.0	6.6	6.9	7.0	7.1	6.8	6.9	6.3	6.1	5.8	5.6	5.0	3.8	3.1	2.9	0.7	0.9	-1.6	===	
2016	6.6	6.8	6.8	6.8	6.7	6.5	6.0	6.3	6.4	6.4	6.1	6.1	5.5	5.2	4.9	4.6	4.0	2.8	2.1	1.7	-0.2	-0.4	-2.3	-2.9	=